

ΤΕΥΧΟΣ 48 • 09-11/2026

Δωρεάν με την Αgenda ή απευθείας με 3 ευρώ

ISSN: 2653-9784



M.E.T. 230251

ελαιάς

ΚΑΡΠΟΣ



ΕΠΙΤΡΑΠΕΖΙΑ ΕΛΙΑ
**Εξαγωγές 872 εκατ.
με την Πολιτεία
μονίμως απούσα**

ΜΕΛΕΤΗ ΓΙΑ ΤΟ ΕΛΑΙΟΛΑΔΟ
**Η «φτώχεια» στερεί
από επενδύσεις την
καλλιέργεια και
επιβαρύνει το κόστος**

Σχέσεις με τις δυνατότερες ρίζες.
Συνεργασίες με τους καλύτερους καρπούς.

Μια ιστορία 70 ετών στον κλάδο επεξεργασίας ελιάς.

Χιλιάδες μικρά κεφάλαια ποιότητας και συνέπειας,
γραμμένα από όλους τους αγρότες και συνεταιρισμούς
που συνεργαζόμαστε στενά.

Σχέσεις εμπιστοσύνης, που μας βοηθούν να μεγαλώνουμε,
ταξιδεύοντας τη γεύση αυτού του ευλογημένου καρπού
σε όλον τον κόσμο.

Για όλα όσα μας προσφέρουν,
ένα μεγάλο "ευχαριστώ" από καρδιάς, και από ελιάς!





20

ΣΥΝΕΧΙΖΕΙ ΝΑ ΚΟΙΤΑΕΙ ΤΑ 5,00 ΕΥΡΩ ΤΟ ΕΛΑΙΟΛΑΔΟ
ΤΟ ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝ ΤΗΣ ΑΓΟΡΑΣ ΚΑΙ ΟΙ ΠΡΑΞΕΙΣ
ΕΞΑΚΟΛΟΥΘΟΥΝ ΝΑ ΕΙΝΑΙ ΠΕΡΙΟΡΙΣΜΕΝΑ ΚΑΙ
ΤΑ ΤΕΛΙΚΑ ΑΠΟΘΕΜΑΤΑ ΑΠΟΜΕΝΟΥΝ ΑΡΚΕΤΑ

08

ΑΥΞΗΣΗ 57%
ΣΤΟ ΚΟΣΤΟΣ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ
ΜΕΣΑ ΣΕ 6 ΧΡΟΝΙΑ ΔΕΙΧΝΕΙ
ΜΕΛΕΤΗ ΤΗΣ ΑΕΜΟ

14

ΚΑΜΠΑΝΑΚΙ ΑΠΟ ΠΕΜΕΤΕ
ΓΙΑ ΤΗ ΝΕΑ ΕΜΠΟΡΙΚΗ
ΣΕΖΟΝ ΤΗΣ ΕΠΙΤΡΑΠΕΖΙΑΣ
ΕΛΙΑΣ

18

ΔΕΟΛΕΟ
ΣΕ ΕΞΕΛΙΞΗ Η ΠΩΛΗΣΗ
ΤΗΣ ΙΣΠΑΝΙΚΗΣ
ΠΟΛΥΕΘΝΙΚΗΣ

19

ΣΥΝΔΕΔΕΜΕΝΗ ΣΤΗΝ ΕΛΙΑ
ΕΝΑ ΣΕΝΑΡΙΟ ΠΟΥ
ΕΞΕΤΑΖΕΤΑΙ ΣΤΟ ΠΛΑΙΣΙΟ
ΤΗΣ ΝΕΑΣ ΚΑΠ

23

ΚΑΙΝΟΤΟΜΑ
ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΕΛΙΑΣ ΑΠΟ
ΤΗΝ ΕΝΩΣΗ ΑΓΡΙΝΙΟΥ



ANNITA ZACHOU

«Η πιο ουσιαστική ερώτηση είναι:
Πώς συνηθίσαμε να πιστεύουμε
ότι ένα τόσο πολύτιμο προϊόν θα
μπορούσε να κοστίζει τόσο λίγο;»

12



16

ΑΝΑΚΟΠΗ ΤΗΣ ΕΞΑΓΩΓΙΚΗΣ ΔΥΝΑΜΙΚΗΣ

Η ανακοπή της εξαγωγικής δυναμικής στην επιτραπέζια ελιά το α' εξάμηνο του
2026 αποτελεί σαφές προειδοποιητικό μήνυμα για τις εταιρείες του κλάδου



24

ΓΕΥΣΗ ΑΠΟ ΕΛΑΙΟΛΑΔΟ ΣΤΗ ΜΕΣΣΗΝΙΑ

Με επισκέψεις σε ελαιοτριβεία το 1ο Messinia Terroirs Farm Trip powered by
Visit Peloponnese το οποίο πραγματοποιήθηκε από τις 26 έως τις 28 Αυγούστου
και αποτέλεσε προάγγελο του 4ου Messinia Terroirs Wine Festival.



38

ΑΓΟΥΡΕΛΑΙΑ

Ένας πολύτιμος χυμός που ξεχωρίζει για την πλούσια, φρουτώδη, αρκετά πικρή και συχνά πικάντικη γεύση του, αλλά και για τα σύνθετα, βαθιά αρώματά του.



14

ΓΕΝΙΚΗ ΣΥΝΕΛΕΥΣΗ ΠΕΜΕΤΕ

Σε κλίμα «συγκρατημένης αισιοδοξίας» έλαβε χώρα στις 5 Σεπτεμβρίου στην αίθουσα ξενοδοχείου της Λάρισας, η ετήσια γενική συνέλευση της ΠΕΜΕΤΕ, η οποία έθεσε επί τάπητος τα θέματα που απασχολούν τον κλάδο της επιτραπέζιας ελιάς.



22

ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗΣ ΣΗΜΑΣΙΑΣ ΧΩΡΑ Η ΕΛΛΑΔΑ ΓΙΑ ΤΗ SIAL

Την υπόσχεση να ξεπεράσει κάθε προηγούμενο σε λανσαρίσματα νέων προϊόντων που αφογκράζονται τις επιθυμίες του σύγχρονου καταναλωτή δίνει φέτος η έκθεση SIAL, που θα λάβει χώρα από τις 17 Οκτωβρίου έως τις 21 Οκτωβρίου 2026 στο εκθεσιακό κέντρο Paris Nord Villepinte, στο Παρίσι.

34

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ:

ΤΖΕΝΗ ΣΚΟΤΙΔΗ

ΕΝΑ ΠΟΛΥ ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ ΚΟΜΜΑΤΙ ΤΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗΣ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΑΣ, ΠΟΥ ΣΥΓΧΡΟΝΩΣ ΑΠΑΙΤΕΙ ΓΝΩΣΗ, ΕΜΠΕΙΡΙΑ ΚΑΙ ΠΟΛΥ ΚΑΛΗ ΠΡΟΕΤΟΙΜΑΣΙΑ, ΕΙΝΑΙ Η ΕΞΑΓΩΓΗ, ΘΑ ΠΕΙ Η ΔΙΕΥΘΥΝΤΡΙΑ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ SIMPLY EXPORTS

20

ΣΧΕΔΙΑ ΒΕΛΤΙΩΣΗΣ

ΕΩΣ 1.000 ΕΥΡΩ ΤΟ ΣΤΡΕΜΜΑ ΓΙΑ ΦΥΤΕΥΣΗ ΕΛΙΑΣ

44

ΣΕ ΕΓΓΡΗΓΟΡΣΗ ΓΙΑ ΜΟΛΥΝΣΕΙΣ

ΤΟ ΦΘΙΝΟΠΩΡΟ ΕΙΝΑΙ Η ΠΙΟ ΚΡΙΣΙΜΗ ΠΕΡΙΟΔΟΣ ΓΙΑ ΜΟΛΥΝΣΕΙΣ ΣΤΟΥΣ ΕΛΑΙΩΝΕΣ ΑΠΟ ΜΥΚΗΤΕΣ ΚΑΙ ΑΣΘΕΝΕΙΕΣ

Η τριπλή απάντηση στις ασθένειες της ελιάς!

Serenade ASO:

Η φυσική λύση
για το **κυκλοκόνιο**
& την **καρκίνωση**!

FLINT:

Η ασπίδα σου
στο **γλοιοσπόριο**
& το **κυκλοκόνιο**!

FLINT MAX:

Προστασία
από το **κυκλοκόνιο**
στο μέγιστο βαθμό!



ΠΡΟΣΟΧΗ ΣΤΙΣ ΟΔΗΓΙΕΣ ΧΡΗΣΗΣ.
Πριν τη χρήση διαβάστε τις προειδοποιητικές φράσεις
και τα σύμβολα που αναγράφονται στην ετικέτα.

ΤΑ ΦΥΤΟΠΡΟΣΤΑΤΕΥΤΙΚΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΝΑ ΧΡΗΣΙΜΟΠΟΙΟΥΝΤΑΙ
ΜΕ ΑΣΦΑΛΗ ΤΡΟΠΟ. ΝΑ ΔΙΑΒΑΖΕΤΕ ΠΑΝΤΑ ΤΗΝ ΕΤΙΚΕΤΑ ΚΑΙ ΤΙΣ
ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ ΣΧΕΤΙΚΑ ΜΕ ΤΟ ΠΡΟΪΟΝ ΠΡΙΝ ΑΠΟ ΤΗ ΧΡΗΣΗ

EDITORIAL



Στο σύνθετο και όλο πιο αβέβαιο οικονομικό περιβάλλον, στο οποίο καλούνται να λειτουργήσουν σήμερα οι περισσότερες επιχειρήσεις, τα επενδυτικά προγράμματα και τα χρηματοδοτικά εργαλεία, που συνήθως τα συνοδεύουν, αποτελούν συχνά τη μόνη οδό για την επιτάχυνση της οικονομικής δραστηριότητας.

Την ίδια στιγμή, βέβαια, είναι πάρα πολλά τα παραδείγματα στα οποία, ανθηρές επιχειρήσεις κατέρρευσαν οικονομικά, κάτω από το βάρος των καθυστερήσεων και της ανυπέρβλητης γραφειοκρατίας που συνοδεύει αυτά τα προγράμματα.

Είναι πολλές οι περιπτώσεις στις οποίες ο επενδυτικός φάκελος έχει κατατεθεί, οι υποχρεώσεις του επενδυτή έχουν εκπληρωθεί, η χρηματοδότηση έχει προβλεφθεί και παρ' όλα αυτά η διοικητική διαδικασία παραμένει ουσιαστικά στάσιμη.

Η περίπτωση που αναδεικνύει ο Σύνδεσμος Τυποποιητών Επιτραπέζιας Ελιάς είναι χαρακτηριστική. Φάκελος της Δράσης 4.2.1 κατατέθηκε οριστικά στη ΔΑΟΚ τον Σεπτέμβριο του 2025 και διαβιβάστηκε στο υπουργείο Αγροτικής Ανάπτυξης τον Δεκέμβριο. Μέχρι και σήμερα, σχεδόν έναν χρόνο μετά την αρχική υποβολή, η επιχείρηση εξακολουθεί να περιμένει την ουσιαστική εξέλιξη της διαδικασίας.

Το παράδοξο είναι ότι δεν πρόκειται για επένδυση που βρίσκεται σε ένα αβέβαιο χρηματοδοτικό καθεστώς. Με την απόφαση 90199/08.04.2026 εντάχθηκαν οι συνεχιζόμενες πράξεις της 4.2.1 στην Παρέμβαση Π3-73-2.3 του ΣΣ ΚΑΠ 2023-2027, με συνολική δημόσια δαπάνη σχεδόν 79 εκατ. ευρώ. Στη συγκεκριμένη πράξη αντιστοιχεί προϋπολογισμός περίπου 2,3 εκατ. ευρώ και δημόσια δαπάνη περίπου 1,15 εκατ. ευρώ. Ωστόσο, έως τις 31 Δεκεμβρίου 2025 είχαν καταβληθεί μόλις 200.000 ευρώ.

Η εικόνα αυτή αποκτά ακόμη μεγαλύτερο βάρος όταν συγκριθεί με τα ίδια τα χρονοδιαγράμματα της Διοίκησης. Η ετήσια έκθεση επιδόσεων του ΣΣ ΚΑΠ προέβλεπε ένταξη πράξεων της Π3-73-2.3 τον Σεπτέμβριο του 2025 και πληρωμές 25-30 πράξεων ήδη στο τελευταίο τρίμηνο του ίδιου έτους. Τον Αύγουστο του 2026, όμως, οι επιχειρήσεις εξακολουθούν να ζητούν απαντήσεις για το πότε θα ολοκληρωθούν οι αξιολογήσεις και πότε θα ξεκινήσουν οι πληρωμές.

Ακόμη πιο αποκαλυπτική είναι η σύγκριση με το Εθνικό Μητρώο Διοικητικών Διαδικασιών. Σε ενημέρωση της 28ης Ιουλίου 2026, ο εκτιμώμενος χρόνος ολοκλήρωσης της διαδικασίας για την Π3-73-2.3 αναφέρεται σε 3 έως 6 μήνες. Πώς εξηγείται, λοιπόν, ένας διοικητικός χρόνος έξι μηνών να μετατρέπεται στην πράξη σε αναμονή σχεδόν ενός έτους;

Για μια εξαγωγική επιχείρηση επιτραπέζιας ελιάς, η διαφορά δεν είναι γραφειοκρατική λεπτομέρεια. Είναι κόστος. Οι προμηθευτές έχουν προθεσμίες, οι τράπεζες απαιτήσεις, ο εξοπλισμός μεταβάλλει τιμές, οι εμπορικές συμφωνίες τρέχουν και οι ανταγωνιστές σε Ισπανία, Τουρκία, Αίγυπτο και Μαρόκο δεν περιμένουν.

Το ζητούμενο, επομένως, δεν είναι άλλη μία γενική διαβεβαίωση ότι «η διαδικασία εξελίσσεται». Είναι ημερομηνίες. Πότε ολοκληρώνονται οι αξιολογήσεις; Πότε δημοσιεύονται οι πίνακες; Πότε πληρώνονται οι παλιές και οι νέες πράξεις; Και, κυρίως, πότε κλείνουν οριστικά οι εκκρεμότητες; Γιατί όταν το κράτος ορίζει το χρονοδιάγραμμα μιας επένδυσης, οφείλει και το ίδιο να το σέβεται και να το τηρεί.

ΓΙΑΝΝΗΣ ΠΑΝΑΓΟΣ
Εκδότης Διευθυντής

**ΟΤΑΝ ΟΙ ΚΑΘΥΣΤΕΡΗΣΕΙΣ ΑΦΟΡΟΥΝ
ΣΕ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΟΥΣ ΦΑΚΕΛΟΥΣ
Η «ΕΠΙΧΟΡΗΓΗΣΗ» ΓΙΝΕΤΑΙ ΘΗΛΙΑ
ΣΤΟ ΛΑΙΜΟ ΤΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ**

ελαίας
ΚΑΡΠΟΣ

ΙΔΙΟΚΤΗΣΙΑ

Green Box

Εκδοτική Α.Ε.

Νίκης 24,

Σύνταγμα, 105 57

Τηλ: 2103232905,

Fax: 2103232967

E-mail: info@agronews.gr

ΕΚΔΟΤΗΣ/

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ/ΒΑΣΙΚΟΣ

ΜΕΤΟΧΟΣ/ΝΟΜΙΜΟΣ

ΕΚΠΡΟΣΩΠΟΣ

Γιάννης Παναγός

ΓΡΑΦΟΥΝ

Μαρία Πουρουκέλη

Σοφία Σπύρου

Ηλίας Ανδρεάκης

Γιώργος Κοντονής

Ελένη Δούσκα

Λεωνίδας Λιάμης

ΕΜΠΟΡΙΚΟΣ

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ

Παναγιώτης Αραβαντινός

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ

Φανή Παπαετροπούλου

ΣΕΛΙΔΟΠΟΙΗΣΗ

Χαρά Οικονόμου

ΔΙΑΝΟΜΗ

ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΕΚΤΥΠΩΣΗ

ΒΙΒΛΙΟΔΕΣΙΑ

ΝΕΕΣ ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΕΣ

ΕΚΔΟΣΕΙΣ

ΜΟΝΟΠΡΟΣΩΠΗ ΑΕ

ελαίας
ΚΑΡΠΟΣ

Τριμηνιαία ειδική έκδοση για την ελαιοκομία
και τις αγορές ελιάς και ελαιολάδου

BORN IN FRUIT



VISIT OUR NEW
www.intercomm.gr

LEADING IN OLIVES

SINCE 1989



INTERCOMM
FOODS

gold

Top Greek
Export
Company
2026



INTERCOMM
FOODS

gold

Top Export
Company
in Sustainability



INTERCOMM FOODS

Processing of Agricultural Products



Σε κρίσιμο σταυροδρόμι το ελαιόλαδο Αύξηση 57% στο κόστος παραγωγής μέσα σε 6 χρόνια

Πόσο πρέπει να κοστίζει πραγματικά ένα εξαιρετικό παρθένο ελαιόλαδο; Είναι μια ερώτηση που ακούω όλο και πιο συχνά. Όταν οι τιμές ανεβαίνουν, ο καταναλωτής αναρωτιέται γιατί το ελαιόλαδο έγινε τόσο ακριβό. Όταν πέφτουν, ο παραγωγός αγωνιά αν θα μπορέσει να καλύψει τα έξοδά του. Κι όμως, μέσα σε αυτή τη συζήτηση, ένα βασικό ερώτημα μένει συνήθως αναπάντητο: Πόσο κοστίζει πραγματικά να παραχθεί ένα κιλό ελαιολάδου;

ΤΗΣ **ANNITAS ZAXOU***

Μια πρόσφατη μελέτη της ΑΕΜΟ (Asociación Española de Municipios del Olivo – Ισπανική Ένωση Δήμων της Ελιάς) έρχεται να δώσει μια τεκμηριωμένη απάντηση. Η μελέτη δεν αποτελεί μια πρόχειρη εκτίμηση, ούτε μια συγκυριακή ανάλυση της αγοράς. Διεξάγεται από το 2010 και επικαιροποιείται τακτικά, αποτελώντας ένα από τα σημαντικότερα εργαλεία καταγραφής του πραγματικού κόστους παραγωγής της ελιάς στην Ισπανία. Η έκδοση του 2026 περιλαμβάνει για πρώτη φορά και τον ξηρικό υπερεντατικό ελαιώνα, αποτυπώνοντας τις αλλαγές που συντελούνται στην ισπανική ελαιοκομία.

Το σημαντικότερο συμπέρασμα της νέας μελέτης είναι εντυπωσιακό αλλά και ανησυχητικό. Μέσα σε μόλις έξι χρόνια, από το 2020 έως το 2026, το μέσο κόστος παραγωγής αυξήθηκε κατά περίπου 57%. Πρόκειται για μια μεταβολή χωρίς προηγούμενο, η οποία δεν οφείλεται σε έναν μόνο παράγοντα αλλά στη συνδυασμένη αύξηση σχεδόν όλων των βασικών συντελεστών παραγωγής. Τα εργατικά, τα γεωργικά μηχανήματα, η ενέργεια, τα καύσιμα και τα

λιπάσματα έχουν γίνει σημαντικά ακριβότερα, ενώ οι γεωπολιτικές εξελίξεις των τελευταίων ετών επιβάρυναν ακόμη περισσότερο το κόστος των εισροών.

Ίδιες πιέσεις σε όλες τις χώρες παραγωγούς

Η αύξηση αυτή δεν αφορά μόνο την Ισπανία. Οι ίδιες πιέσεις γίνονται αισθητές σε όλες σχεδόν τις ελαιοπαραγωγικές χώρες της Μεσογείου, ανάμεσά τους και η Ελλάδα. Γι' αυτό η μελέτη έχει ιδιαίτερο ενδιαφέρον και για τον ελληνικό κλάδο. Περιγράφει μια πραγματικότητα που λίγο πολύ βιώνουν σήμερα όλοι οι ελαιοπαραγωγοί.

Δεν υπάρχει ενιαίο κόστος παραγωγής

Ένα ακόμη πολύ σημαντικό στοιχείο της μελέτης είναι ότι καταρρίπτει μια συνηθισμένη παρανόηση: Δεν υπάρχει ένα ενιαίο κόστος παραγωγής για όλους τους ελαιώνες. Συχνά μιλάμε για το ελαιόλαδο σαν να προέρχεται παντού από τις ίδιες συνθήκες καλλιέργειας. Στην πραγματικότητα, όμως, κάθε σύστημα παραγωγής έχει εντελώς διαφορετικές απαιτήσεις σε εργασία, μηχανικό εξοπλισμό, άρδευση και συγκομιδή.

Κάθε σύστημα παραγωγής έχει εντελώς διαφορετικές απαιτήσεις

Στη μελέτη της ΑΕΜΟ διακρίνονται τέσσερις βασικοί τύποι ελαιώνα

Η ΑΕΜΟ διακρίνει τέσσερις βασικούς τύπους ελαιώνα. Ο παραδοσιακός ελαιώνας, που μπορεί να είναι μηχανοποιήσιμος ή μη ανάλογα με την κλίση του εδάφους, έχει συνήθως μόλις 8 έως 12 δέντρα ανά στρέμμα. Ο εντατικός ελαιώνας διαθέτει περίπου 20 έως 60 δέντρα ανά στρέμμα, ενώ ο υπερεντατικός ή γραμμικός ελαιώνας φτάνει ακόμη και τα 60 έως 200 δέντρα ανά στρέμμα. Η διαφορά αυτή στην πυκνότητα φύτευσης επηρεάζει

σιακούς ελαιώνες. Αντίθετα, στους υπερεντατικούς ελαιώνες η συγκομιδή πραγματοποιείται με ειδικές θεριζοαλωνιστικές μηχανές που κινούνται πάνω από τις γραμμές των δέντρων, μειώνοντας σημαντικά το κόστος ανά κιλό παραγόμενου ελαιολάδου. Δεν πρόκειται για καλύτερο ή χειρότερο σύστημα καλλιέργειας. Πρόκειται για διαφορετικά μοντέλα παραγωγής με διαφορετικές οικονομικές απαιτήσεις.

Σε πλαγιές με μεγάλη κλίση η χρήση μηχανημάτων είναι περιορισμένη ή αδύνατη, γεγονός που αυξάνει δραματικά τις ανάγκες σε χειρωνακτική εργασία

καθοριστικά τον τρόπο καλλιέργειας αλλά και το τελικό κόστος παραγωγής.

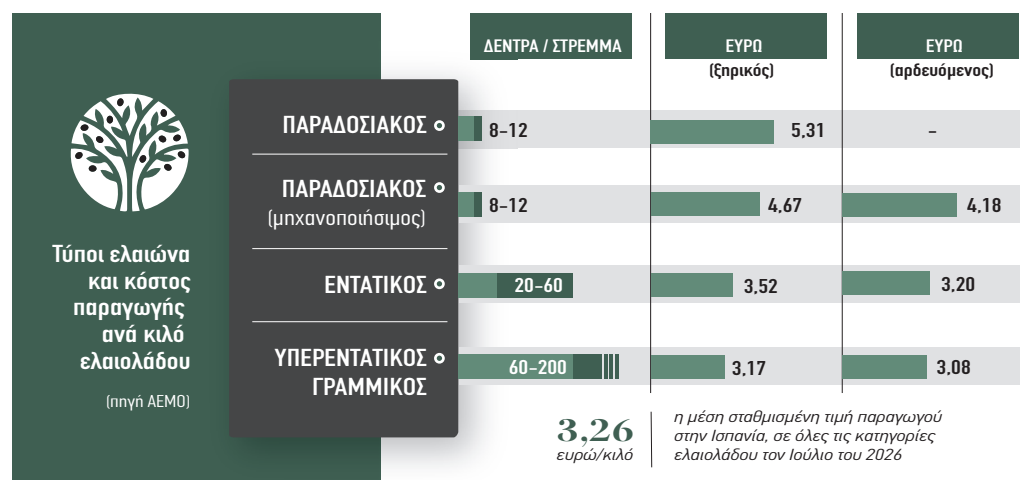
Αξίζει να σημειωθεί ότι ο διαχωρισμός μεταξύ παραδοσιακού μηχανοποιήσιμου και μη μηχανοποιήσιμου ελαιώνα δεν σχετίζεται με τον αριθμό των δέντρων. Και οι δύο έχουν παρόμοια πυκνότητα φύτευσης. Η διαφορά βρίσκεται στην κλίση του εδάφους. Σε πλαγιές με μεγάλη κλίση η χρήση μηχανημάτων είναι περιορισμένη ή αδύνατη, γεγονός που αυξάνει δραματικά τις ανάγκες σε χειρωνακτική εργασία, ιδιαίτερα κατά τη συγκομιδή.

Αυτό εξηγεί γιατί η συγκομιδή εξακολουθεί να αποτελεί τη μεγαλύτερη δαπάνη στους παραδο-

Συνυπολογίζονται ετήσια έξοδα, απόσβεση εγκατάστασης και έξοδα χρήσης της γης

Οι διαφορές αυτές αποτυπώνονται ξεκάθαρα και στους τελικούς υπολογισμούς της μελέτης. Για τον παραδοσιακό μη μηχανοποιήσιμο ξηρικό ελαιώνα, το συνολικό κόστος παραγωγής φτάνει τα 5,31 ευρώ ανά κιλό ελαιολάδου. Στον παραδοσιακό μηχανοποιήσιμο ξηρικό ελαιώνα το κόστος διαμορφώνεται στα 4,67 ευρώ, ενώ στον αρδευόμενο παραδοσιακό μηχανοποιήσιμο στα 4,18 ευρώ ανά κιλό. Στους εντατικούς ελαιώνες το κόστος μειώνεται στα 3,52 ευρώ ανά κιλό για τον ξηρικό και στα 3,20 ευρώ για τον αρδευόμενο. Τα χαμηλότερα κόστη εμφανίζονται στους υπερεντατικούς ελαιώνες, όπου η παραγωγή υπολογίζεται στα 3,17 ευρώ ανά κιλό για τον ξηρικό και στα 3,08 ευρώ για τον αρδευόμενο.

Οι τιμές αυτές δεν περιλαμβάνουν μόνο τα ετήσια έξοδα καλλιέργειας. Συνυπολογίζουν επίσης την απόσβεση της εγκατάστασης των σύγχρονων ελαιώνων



Πηγή: ΑΕΜΟ

καθώς και το κόστος χρήσης της γης, αποτυπώνοντας έτσι το πραγματικό οικονομικό κόστος παραγωγής.

Σήμερα οι παραδοσιακοί ελαιώνες λειτουργούν με ζημία

Τα στοιχεία της μελέτης αποκτούν ακόμη μεγαλύτερη σημασία όταν συγκριθούν με την πραγματική τιμή που λαμβάνει σήμερα ο παραγωγός. Σύμφωνα με την ΑΕΜΟ, η μέση σταθμισμένη τιμή παραγωγού στην Ισπανία, λαμβάνοντας υπόψη όλες τις κατηγορίες ελαιολάδου –εξαιρετικό παρθένο, παρθένο και λαμπάντε– διαμορφωνόταν τον Ιούλιο του 2026 περίπου στα 3,26 ευρώ ανά κιλό. Αυτό σημαίνει ότι ένα πολύ μεγάλο μέρος της ισπανικής ελαιοκαλλιέργειας παράγει σήμερα κάτω από το πραγματικό κόστος του. Οι παραδοσιακοί ελαιώνες, ιδιαίτερα εκείνοι που βρίσκονται σε ορεινές περιοχές όπου η μηχανοποίηση της συγκομιδής είναι δύσκολη ή αδύνατη,



Με τα σημερινά δεδομένα κόστους πάνω από το 75% της ισπανικής ελαιοκαλλιέργειας λειτουργεί με ζημία ή στα όρια της οικονομικής βιωσιμότητας

λειτουργούν με ζημία, ενώ ακόμη και σημαντικό ποσοστό των εντατικών ελαιώνων βρίσκεται οριακά ή κάτω από το σημείο βιωσιμότητας.

Η εικόνα γίνεται ακόμη πιο ανησυχητική αν αναλογιστούμε ότι, σύμφωνα με την ΑΕΜΟ, με τα σημερινά δεδομένα κόστους περισσότερο από το 75% της ισπανικής ελαιοκαλλιέργειας λειτουργεί με ζημία ή βρίσκεται στα όρια της οικονομικής βιωσιμότητας. Δεν πρόκειται πλέον μόνο για τους παραδοσιακούς ορεινούς ελαιώνες. Ακόμη και καλλιεργητικά συστήματα που μέχρι πριν από λίγα χρόνια θεωρούνταν οικονομικά ασφαλή βλέπουν σήμερα τα περιθώρια κέρδους τους να συρρικνώνονται δραματικά. Πρόκειται για ένα εύρημα που δεν αφορά μόνο την οικονομική κατάσταση των παραγωγών. Όταν μια καλλιέργεια παύει να είναι βιώσιμη, αργά ή γρήγορα εγκαταλείπεται. Και όταν εγκαταλείπεται ένας παραδοσιακός ελαιώνας, δεν χάνεται μόνο μια παραγωγική μονάδα. Χάνεται ένα κομμάτι της ιστορίας της Μεσογείου.

Οι παραδοσιακοί ελαιώνες είναι άρρηκτα συνδεδεμένοι με το τοπίο, τη βιοποικιλότητα και την κοινωνική συνοχή της υπαίθρου. Σε πολλές ορεινές περιοχές συγκρατούν το έδαφος από τη διάβρωση, συμβάλλουν στην πρόληψη των πυρκαγιών μέσω της καλλιέργειας και διατηρούν ζωντανές κοινότητες που διαφορετικά θα είχαν ερημώσει.

Δεν είναι τυχαίο ότι η ίδια η ΑΕΜΟ επισημαίνει πως η συνέχιση της οικονομικής πίεσης θέτει σε

κίνδυνο ένα παραγωγικό μοντέλο με τεράστια περιβαλλοντική, κοινωνική και εδαφική αξία.

Αυτό, βέβαια, δεν σημαίνει ότι ο υπερεντατικός ελαιώνας είναι «καλός» και ο παραδοσιακός «κακός» ή το αντίστροφο. Κάθε σύστημα καλλιέργειας έχει τη δική του θέση, τις δικές του δυνατότητες και τις δικές του προκλήσεις. Εκείνο που δεν μπορούμε να κάνουμε είναι να συγκρίνουμε όλα τα ελαιόλαδα σαν να παράγονται με τον ίδιο τρόπο.

Πίσω από κάθε φιάλη υπάρχει μια διαφορετική οικονομική πραγματικότητα

Ένα εξαιρετικό παρθένο ελαιόλαδο που προέρχεται από έναν υπερεντατικό, πλήρως μηχανοποιημένο ελαιώνα δεν έχει το ίδιο κόστος παραγωγής με ένα ελαιόλαδο που παράγεται σε έναν αιωνόβιο ορεινό ελαιώνα, όπου η συγκομιδή γίνεται σχεδόν αποκλειστικά με τα χέρια. Αυτό δεν σημαίνει ότι το ένα είναι ποιοτικότερο από το άλλο. Σημαίνει, όμως, ότι πίσω από κάθε φιάλη υπάρχει μια διαφορετική οικονομική πραγματικότητα και αυτή η πραγματικότητα δεν μπορεί να αγνοείται ούτε από την αγορά ούτε από τον καταναλωτή.

Η ελληνική πραγματικότητα

Η συγκεκριμένη μελέτη αφορά την Ισπανία, όμως τα συμπεράσματά της αγγίζουν άμεσα και την Ελλάδα. Και στη χώρα μας κυριαρχούν οι μικρές οικογενειακές εκμεταλλεύσεις, υπάρχουν χιλιάδες στρέμματα παραδοσιακών ελαιώνων σε επικλινείς περιοχές και οι παραγωγοί αντιμετωπίζουν τις ίδιες αυξήσεις στο κόστος της εργασίας, της ενέργειας, των λιπασμάτων και των γεωργικών εφοδίων. Η οικονομική πίεση δεν γνωρίζει σύνορα. Είναι μια πραγματικότητα που βιώνει ολόκληρη η Μεσόγειος.



Όταν χάνεται ένας παραδοσιακός ελαιώνας, δεν χάνεται μόνο μια παραγωγική μονάδα. Χάνεται ένα κομμάτι της ιστορίας της Μεσογείου.



Η μεγαλύτερη πρόκληση είναι να αλλάξει η αντίληψη για την αξία του προϊόντος

Τώρα αξίζει να θυμηθούμε και κάτι ακόμη. Πριν από δέκα χρόνια, μια τιμή παραγωγού της τάξης των 3 ευρώ ανά κιλό θεωρούνταν για πολλούς ικανοποιητική. Σήμερα, όμως, με το κόστος της εργασίας, της ενέργειας, των καυσίμων, των λιπασμάτων και του εξοπλισμού να έχει αυξηθεί τόσο έντονα, η ίδια αυτή τιμή δεν αρκεί πλέον για να καλύψει το πραγματικό κόστος παραγωγής. Όπως επισημαίνει χαρακτηριστικά η ΑΕΜΟ, τα 3 ευρώ του τότε αντιστοιχούν περίπου σε 5 ευρώ με τα σημερινά δεδομένα.

Πιστεύω ότι η μελέτη της ΑΕΜΟ μάς δίνει μια πολύτιμη αφορμή να ανοίξουμε μια συζήτηση που μέχρι σήμερα αποφεύγαμε. Για δεκαετίες αντιμετωπίζαμε το ελαιόλαδο σαν ένα αυτονόητο προϊόν, σχεδόν σαν να ήταν ανεξάντλητο και υποχρεωμένο να παραμένει φθηνό. Αναζητούσαμε συνεχώς την καλύτερη προσφορά, συγκρίναμε μόνο την τιμή στο ράφι και συχνά ξεχνούσαμε να αναρωτηθούμε τι πραγματικά κρύβεται πίσω από αυτήν.

Παράδοξα, δεν κάνουμε το ίδιο με το κρασί. Ένας καταναλωτής δύσκολα θα αμφισβητήσει την αξία μιας καλής φιάλης κρασιού ή το γεγονός ότι ένα ποιοτικό κρασί μπορεί να κοστίζει αρκετές δεκάδες ευρώ. Αντίθετα, όταν πρόκειται για το εξαιρετικό παρθένο ελαιόλαδο, πολλοί εξακολουθούν να θεωρούν ότι η χαμηλή τιμή είναι σχεδόν αυτονόητη. Κι όμως, μιλάμε για ένα προϊόν που καταναλώνεται καθημερινά, αποτελεί βασικό πυλώνα της Μεσογειακής Διατροφής και για να παραχθεί απαιτεί γνώση, εμπειρία, επενδύσεις και αδιάκοπη φροντίδα του ελαιώνα όλον τον χρόνο.

Ως άνθρωπος που ασχολείται επαγγελματικά με το ελαιόλαδο, πιστεύω ότι η μεγαλύτερη πρόκληση δεν είναι απλώς να διαμορφωθούν καλύτερες τιμές για τον παραγωγό. Η μεγαλύτερη πρόκληση είναι να αλλάξει η αντίληψή μας για την πραγματική αξία αυτού του προϊόντος. Να κατανοήσουμε ότι πίσω από κάθε λίτρο εξαιρετικού παρθένου ελαιολάδου υπάρχουν άνθρωποι, επιστημονική γνώση, φυσικοί πόροι, επενδύσεις και ένα ολόένα αυξανόμενο κόστος παραγωγής.

Αν συνεχίσουμε να αξιολογούμε το ελαιόλαδο



Πίσω από κάθε λίτρο ΕVOO υπάρχουν άνθρωποι, επιστημονική γνώση, φυσικοί πόροι, επενδύσεις και αυξανόμενο κόστος παραγωγής

αποκλειστικά με βάση τη χαμηλότερη τιμή, κινδυνεύουμε να χάσουμε πολύ περισσότερα από ένα αγροτικό εισόδημα. Κινδυνεύουμε να χάσουμε αιωνόβιους ελαιώνες, παραδοσιακά τοπία, πολύτιμη τεχνογνωσία και ένα σημαντικό κομμάτι της πολιτιστικής μας ταυτότητας.

Τώρα, λοιπόν, ήρθε η στιγμή να πάψουμε να αναρωτιόμαστε γιατί ένα καλό εξαιρετικό παρθένο ελαιόλαδο κοστίζει όσο κοστίζει. Η πιο ουσιαστική ερώτηση είναι μια άλλη: Πώς συνηθίσαμε να πιστεύουμε ότι ένα τόσο πολύτιμο προϊόν θα μπορούσε να κοστίζει τόσο λίγο;



Η πιο ουσιαστική ερώτηση είναι: Πώς συνηθίσαμε να πιστεύουμε ότι ένα τόσο πολύτιμο προϊόν θα μπορούσε να κοστίζει τόσο λίγο;

Μια αισθητηριακή εμπειρία γευσιγνωσίας

*Ιδρύτρια της Mykonos Olive Oil Tasting, η Αννίτα Ζάχου είναι Γεωπόνος, Εμπειρογνώμων Δοκιμάστρια Παρθένων Ελαιολάδων (Πανεπιστήμιο Χαέν) και Σύμβουλος Παραγωγής & Διασφάλισης Ποιότητας Ελαιολάδου και Brand Architect www.anitazachou.com





Για πάνω από μισό αιώνα και εγκατεστημένη στο κέντρο μιας από τις πιο σημαντικές ελαιοπαραγωγικές περιοχές της Ελλάδας, αλλά και του κόσμου, στη χαρισματική γη της Αιτωλίας, η εταιρία **ΑΜΑΛΘΕΙΑ Α.Ε.** δραστηριοποιείται στη μεταποίηση του ευλογημένου καρπού της ελιάς, προσφέροντας ολοκληρωμένες σειρές σύγχρονων προϊόντων με βάση την επιτραπέζια ελιά, τα οποία διατίθενται σε περισσότερες από 35 χώρες ανά τον κόσμο.

Με συστατικά:

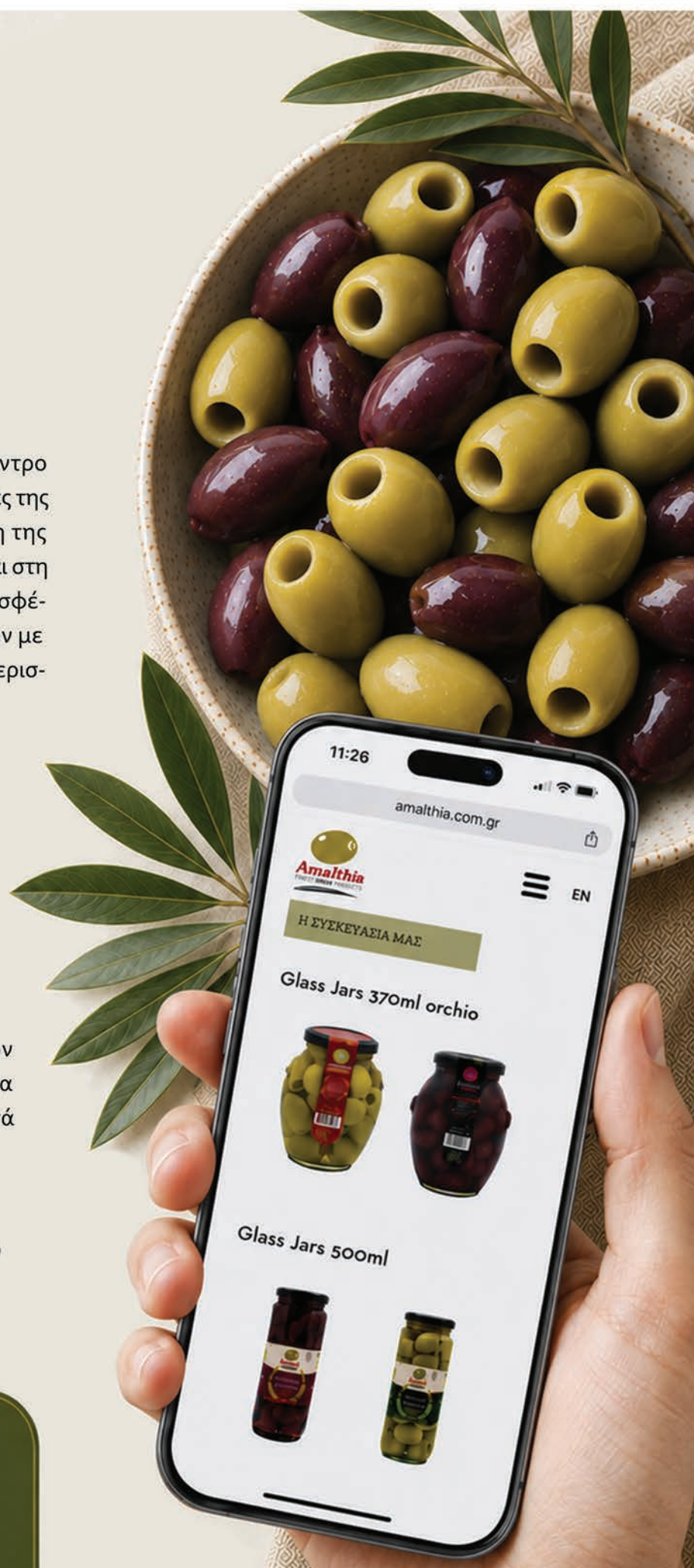
- τη δυναμική ενός ευλογημένου καρπού
- τη συσσωρευμένη εμπειρία
- τη σταθερή προσήλωση στον εκσυγχρονισμό της παραγωγικής και διοικητικής λειτουργίας
- το σεβασμό προς το περιβάλλον

Η εταιρία **ΑΜΑΛΘΕΙΑ Α.Ε.** κρατά ψηλά τον πήχη των προσδοκιών τόσο για τους καταναλωτές, όσο και για τους συνεργάτες και τους εργαζομένους και κατακτά τους επιχειρηματικούς της στόχους!

AMALTHIA SA
#OlivesWeLove

ΑΜΑΛΘΕΙΑ Α.Ε.

Βιομηχανία Επεξεργασίας Ελιών
Κεφαλόβρυσο Αιτωλικού, 30400, Μεσολόγγι
info@amalthia.com.gr
www.amalthia.com.gr





Εξαγωγές 872 εκατ. με το κράτος απών

Καμπανάκι αφύπνισης των ιθυνόντων η μικρή έστω υποχώρηση των εξαγωγών επιτραπέζιας ελιάς για πρώτη φορά την τελευταία δεκαετία

ΚΕΙΜΕΝΟ **ΛΕΩΝΙΔΑΣ ΛΙΑΜΗΣ**

Εκτιμήσεις για την ηρτημένη φετινή παραγωγή και περσινά αποθέματα, τα οποία εμφανίζονται έως και 150% υψηλότερα από τα κανονικά, για την εποχή, επίπλε-
δα, ασκούν ασφυκτικές πιέσεις και κάνουν...
σάντουιτς, τον κλάδο της πράσινης επιτραπέ-
ζιας ελιάς. Λίγες ημέρες πριν ξεκινήσει η συ-
γκομιδή στις ποικιλίες Χαλκιδικής και Κον-
σερβοελιά, ο χώρος μοιάζει να ισορροπεί πάνω
σε τεντωμένο σχοινί, καθώς από τη μια θα πρέ-
πει να αποτραπεί ο ευτελισμός της πράσινης

ελιάς, από τις «μπιρ παρά» πωλήσεις, για να
αδειάσουν οι δεξαμενές, και από την άλλη, να
προστατευτεί το αγροτικό εισόδημα σε βιώσιμα
επίπεδα, χωρίς, όμως, να πληγεί η ανταγωνιστι-
κότητα του προϊόντος.

Ενώσω η αγωνία κορυφώνεται για το τι μέλ-
λει γενέσθαι οι εμπλεκόμενοι με το αντι-
κείμενο της επιτραπέζιας πράσινης ελιάς,
αναζητούν τη χρυσή τομή, ενόψει και των
ανακοινώσεων για τις τιμές που θα ισχύουν
για τη φετινή σοδειά, που μάλλον δεν θα
γίνουν πριν περάσουν άλλες 10-15 ημέρες,



Η εξίσωση είναι
πολυπαραγοντική και
δυστυχώς δισηπύλητη,
τονίζει ο επικεφαλής
της ΠΕΜΕΤΕ, Κώστας
Ζούκας (στο κέντρο).



Θα πρέπει να περιμένουμε να ξεκινήσει να συλλέγεται ο καρπός και να έχουμε καλύτερη εκτίμηση της ποσότητας για να τοποθετηθούμε για την τιμή, λένε οι μεταποιητές

ώστε να αρχίσει να ξεκαθαρίζει το τοπίο.

Το εγχείρημα, ωστόσο, δεν είναι καθόλου εύκολο. Κάθε άλλο, μάλιστα, καθώς τα στοιχεία του πρώτου εξαμήνου του 2026, για τις εξαγωγές, το καθιστούν ακόμη δυσκολότερο, αφού, για πρώτη φορά, μετά από χρόνια ανοδικών ρυθμών, οι εξαγωγές πράσινης επιτραπέζιας ελιάς, έχασαν, έστω και οριακά, έδαφος στη διεθνή αγορά. Οι συγκεκριμένοι προβληματισμοί, ήταν «παρόντες» και το περασμένο Σάββατο, 5 Σεπτεμβρίου στην αίθουσα ξενοδοχείου της Λάρισας, όπου πραγματοποιήθηκε η ετήσια γενική συνέλευση της ΠΕΜΕΤΕ, όπως μας πληροφορεί ο πρόεδρος της συλλογικής οργάνωσης, Κώστας Ζούκας.

Απαιτούνται λεπτοί χειρισμοί

«Η εξίσωση είναι πολυπαραγοντική και δυστυχώς δισεπίλυτη» τονίζει ο επικεφαλής της ΠΕΜΕΤΕ, προσθέτοντας πως απαιτούνται πολύ λεπτοί χειρισμοί για τη διαχείριση της κατάστασης και σε αυτό συμφώνησαν τα μέλη της

Ένωσης στην κορυφαία ετήσια δημοκρατική της διαδικασία.

Σύμφωνα με όσα αναλύθηκαν στη συνέλευση, ο κλάδος φέτος έχει να διαχειριστεί δύο αγκάθια. Από τη μια, την ηρτημένη παραγωγή, η οποία κατά τα μέλη της ΠΕΜΕΤΕ, εκτιμάται ότι θα είναι σε παρόμοιο όγκο με εκείνη των τελευταίων δύο ετών, σε αντίθεση με τους παραγωγούς, οι οποίοι επιμένουν πως ανάλογα με την περιοχή, τουλάχιστον στην ποικιλία Χαλκιδικής, η μείωση, σε σχέση με πέρυσι, «παίζει» από 20% έως 50%.

«Με τα δέντρα από τις νέες φυτεύσεις που μπαίνουν σε παραγωγή, είναι παρακινδυνευμένο να κάνει κανείς ασφαλή εκτίμηση. Τα μέλη μας, ωστόσο, πιστεύουν ότι θα ισχύσει τελικώς ό,τι και πέρσι, όταν αποδείχθηκε στην πράξη πως η παραγωγή ήταν πιο πάνω απ' ό,τι είχε υπολογιστεί αρχικά», τονίζει ο κ. Ζούκας και δηλώνει σίγουρος πως η εκτίμηση των παραγωγών θα πέσει έξω.

Το δεύτερο αγκάθι για τους μεταποιητές -και σε

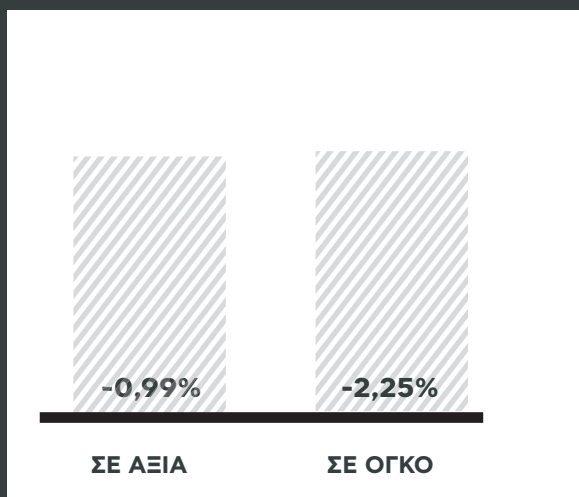


Ανησυχητικά τα αποθέματα έτοιμου προϊόντος, σύμφωνα με τη μεταποίηση.

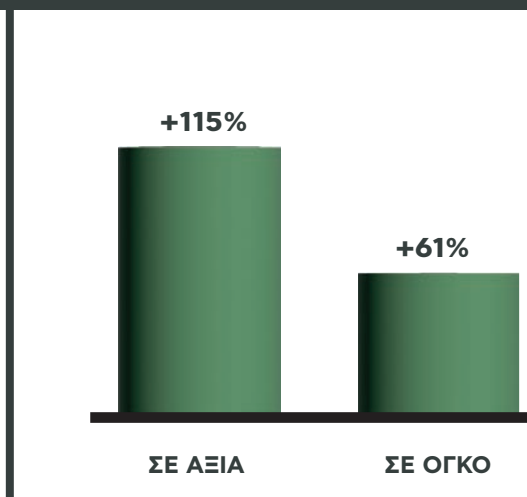


**ΕΞΑΓΩΓΕΣ
ΕΠΙΤΡΑΠΕΖΙΑΣ
ΕΛΙΑΣ**

**Α' ΕΞΑΜΗΝΟ
2026**



2015-2025



Η ανακοπή της εξαγωγικής δυναμικής που παρουσιάζει η επιτραπέζια ελιά το α' εξάμηνο του 2026 αποτελεί σαφές προειδοποιητικό μήνυμα που δεν μπορεί να αγνοηθεί από τις εταιρείες του κλάδου

αντανάκλαση και για τους παραγωγούς- έχει να κάνει με τα ανησυχητικά υψηλά αποθέματα έτοιμου προϊόντος, σε βαθμό μη διαχειρίσιμο εμπορικά. «Ως ποσοστό, σε σύγκριση με άλλες χρονιές, τα φετινά αποθέματα θεωρώ πως είναι τουλάχιστον 150% υψηλότερα. Αν υποθέσουμε, δηλαδή, πως σε μια κανονική χρονιά αυτή την περίοδο τα αποθέματα θα ήταν στους 40.000 τόνους, φέτος μιλάμε για πάνω από 100.000 με 120.000 τόνους. Αυτό σημαίνει πως μέχρι το τέλος του έτους, όπου θα έχουν ζυμωθεί οι νέες εσοδείας ελιές και θα μπορούμε να τις χρησιμοποιούμε, δεν θα έχουμε απορροφήσει το σύνολο των αποθεμάτων. Εδώ χρειάζεται ειδική διαχείριση, γιατί βλέπουμε τους τελευταίους 2-3 μήνες να πωλούνται από τη Χαλκιδική ελιές σε τιμές κάτω του κόστους, που δεν το αρμόζει στην αξία του προϊόντος, γιατί ευτελίζεται», εξηγεί ο συνομιλητής μας.

Οι λόγοι που οδήγησαν σε αυτό το φρακάρισμα των πωλήσεων, έχουν να κάνουν με τις αντίρροπες κινήσεις που επικράτησαν από την πλευρά της προσφοράς και από την πλευρά της ζήτησης. «Στην ίδια πλάνη υποπέσαμε και πέρυσι, καθώς η προσφορά πρώτης ύλης πέρσι ήταν πολύ πιο αυξημένη από αυτή που είχαμε εκτιμήσει. Την κατάσταση επιδείνωσε όμως και η μεγάλη παραγωγή που είχαν και οι άλλες χώρες που μας ανταγωνίζονται. Για παράδειγμα, η Αίγυπτος είχε υπερπαραγωγή και το ίδιο συνέβη και με το Μαρόκο. Η Ισπανία, επίσης, μετά από 2 - 3 χρό-

νια χαμηλών παραγωγών, παρήγαγε πέρυσι μία μεσαία παραγωγή, ενώ πολύ καλή παραγωγή είχαν και στη Σικελία και στη Νότια Ιταλία γενικά. Επομένως, υπήρχε ένα πλεονάζον προϊόν από την άποψη της προσφοράς, που δεν μπόρεσε να απορροφηθεί από την πλευρά της ζήτησης. Οι πληθωριστικές πιέσεις στην Ευρώπη, αλλά και στην Αμερική, όπου επιπλέον υπάρχουν και οι δασμοί, οδήγησαν σε συρρίκνωση της καταναλωτικής δαπάνης. Όλα αυτά είχαν αντίκτυπο και πάνω στη ζήτηση για την ελληνική επιτραπέζια ελιά. Αλλά και στην Αυστραλία έχουμε υποκατάσταση πολλών εισαγωγών ελληνικών από αιγυπτιακές ελιές, που μπορεί να είναι υποδεέστερες ποιοτικά, αλλά είναι πολύ χαμηλότερο το κόστος τους», διευκρινίζει ο κ. Ζούκας.

Φρέναραν για πρώτη φορά οι εξαγωγές ελιάς

Και ενώ ήταν ήδη στραβό το κλίμα, το έφαγε και ο γάιδαρος της ΕΛΣΤΑΤ καθώς τα στατιστικά στοιχεία που εξέδωσε η στατιστική Αρχή, για το Α' εξάμηνο του 2026, δείχνουν πως οι εξαγωγές φρέναραν, μετά από πολλά χρόνια ανοδικής πορείας. «Μιλάμε για μια μείωση 0,99% στην αξία των εξαγωγών και γύρω στο 2,25% σε επίπεδο όγκου. Σίγουρα πρόκειται για οριακές μειώσεις, αλλά δεν παύουν να είναι μειώσεις κι αποτελούν ένα ακόμη καμπανάκι», υποστηρίζει ο πρόεδρος της ΠΕΜΕΤΕ. Η εξέλιξη αποκτά ιδιαίτερη σημα-



Η μείωση των εξαγωγών το α' εξάμηνο του 2026 αποκτά σημασία μετά το ιστορικό ρεκόρ του 2025, με εξαγωγές €872 εκατ. και 282 χιλ. τόνων, εμπορικά.

σία μετά το ιστορικό ρεκόρ του 2025, με εξαγωγές €872 εκατ. και 282 χιλ. τόνων, ενώ την τελευταία δεκαετία η αξία των εξαγωγών αυξήθηκε κατά 115% και ο όγκος κατά 61%, επιβεβαιώνοντας την ανθεκτικότητα, την προσαρμοστικότητα και την εξωστρέφεια του κλάδου.

Μέσα σε αυτό το περιβάλλον, ο ίδιος αρνείται να πάρει θέση για την τιμολογιακή πολιτική που θα ακολουθηθεί φέτος, υπογραμμίζοντας πως «θα πρέπει προηγουμένως να αρχίσει να συλλέγεται ο καρπός, να δούμε και τα ποιοτικά χαρακτηριστι-

Περισσότερο από το 90% της συνολικής εγχώριας ετήσιας παραγωγής επιτραπέζιας ελιάς κατευθύνεται σε περισσότερες από 100 χώρες

κά του, να έχουμε και μία καλύτερη εκτίμηση των ποσοτήτων για να μπορέσουμε να τοποθετηθούμε. Σε κάθε περίπτωση, όμως, τις τιμές τις διαμορφώνει η ίδια η αγορά».

Στη Λάρισα στις 5 Σεπτεμβρίου η Γενική Συνέλευση της ΠΕΜΕΤΕ

Στο σχετικό δελτίο Τύπου που εξέδωσε η ΠΕΜΕΤΕ αναφέρονται μεταξύ άλλων τα εξής: «Η φετινή παραγωγή αναμένεται να κυμανθεί σε φυσιολογικά επίπεδα, αντίστοιχα με αυτά των δύο τελευταίων ετών. Ωστόσο, την έναρξη της νέας εμπορικής περιόδου επιβαρύνουν επιπλέον τα αυξημένα αποθέματα ποικιλίας «Χαλκιδική» από την προηγούμενη ελαιοκομική περίοδο (2025/26), που έχουν αποκτηθεί σε υψηλό κόστος. Ο κλάδος καλείται να εξασφαλίσει ισορροπία μεταξύ του περιορισμού των απωλειών του από τα ως άνω αποθέματα και την διασφάλιση του αγροτικού εισοδήματος για την νέα ελαιοκομική περίοδο (2026/27), χωρίς όμως να υποθηκευτεί η ανταγωνιστικότητα του προϊόντος.

Την πρόκληση αυτή δεν μπορεί να την επωμισθούν αποκλειστικά οι μεταποιητικές και εξαγωγικές επιχειρήσεις, οι οποίες ήδη απορροφούν σημαντικό μέρος των αυξήσεων του κόστους και των αναταράξεων των διεθνών αγορών, ενώ συνεχίζουν να επενδύουν τόσο σε υλικοτεχνική υποδομή, όσο και στη διατήρηση των υφιστάμενων και στο άνοιγμα νέων αγορών. Η ΠΕΜΕΤΕ έχει επανειλημμένα επισημάνει την ανάγκη για στοχευμένες και έγκαιρες παρεμβάσεις της Πολιτείας, οι οποίες όμως δεν εισακούστηκαν. Στην σημερινή συγκυρία, η στήριξη της Πολιτείας προς τον κλάδο καθίσταται περισσότερο αναγκαία από ποτέ, με συγκεκριμένες προτεραιότητες» (βλ. δεξιά)

5

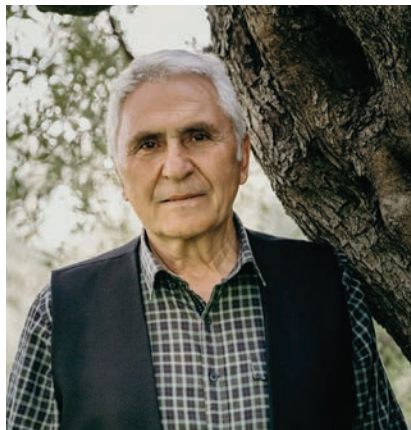
ΠΡΟΤΕΡΑΙΟΤΗΤΕΣ ΠΟΥ ΘΕΤΕΙ Η ΠΕΜΕΤΕ

- 1** Δημιουργία Μητρώου Συσκευαστηρίων Επιτραπέζιας Ελιάς, ως θεσμικού εργαλείου για την οργάνωση, εποπτεία και ιχνηλασιμότητα της αλυσίδας του προϊόντος.
- 2** Μείωση ενεργειακού και μη μισθολογικού κόστους επιχειρήσεων.
- 3** Διασφάλιση πραγματικής αμοιβαιότητας στις διεθνείς εμπορικές συμφωνίες, με έμφαση στην ετεροβαρή συμφωνία ΕΕ-Mercosur που δημιουργεί σημαντικές πιέσεις στους όρους ανταγωνισμού για τον ευρωπαϊκό και ελληνικό κλάδο.
- 4** Τήρηση των χρονοδιαγραμμάτων αξιολόγησης και εκταμίευσης των επενδυτικών προγραμμάτων, καθώς οι καθυστερήσεις περιορίζουν τη ρευστότητα των επιχειρήσεων και υπονομεύουν τον αναπτυξιακό σκοπό τους.
- 5** Εκσυγχρονισμός και τις αναγκαίες μεταρρυθμίσεις στον πρωτογενή τομέα του κλάδου με στόχο την αύξηση της παραγωγικότητας.



ΑΡΓΥΡΗΣ ΚΕΛΙΔΗΣ

**ΕΦΥΓΕ Ο ΠΡΩΤΟΠΟΡΟΣ
ΤΗΣ ΕΓΧΩΡΙΑΣ ΕΛΑΙΟΚΟΜΙΑΣ**



■ Με συγκίνηση ο κόσμος του ελληνικού ελαιολάδου αποχαιρέτησε έναν πρωτοπόρο του χώρου, τον Αργύρη Κελίδη. Όπως χαρακτηριστικά αναφέρει σε ανάρτησή του ο Δημοσθένης Μπρούσαλης, «ο Αργύρης Κελίδης ανήκε σε μια πολύ μικρή ομάδα επαγγελματιών που προχώρησαν το ελληνικό εθνικό προϊόν προς το μέλλον και τη διεθνή καταξίωση. [...] Σε μια κανονική χώρα, τα επιτεύγματά του θα αποτελούσαν παράδειγμα και αντικείμενο μελέτης για όσους λένε πως θέλουν την ανάπτυξη του τομέα. Η επιχείρηση και το brand που δημιούργησε μαζί με την οικογένειά του, το περιζήτητο Ελαιοτριβείο Κύκλωπας - Kyklopas Extra Virgin Olive Oil, είναι η χειροπιαστή απόδειξη. [...] Από την καλλιέργεια, την παραγωγή και την αειφόρα προσέγγιση που εφαρμόσε πριν να υπάρξει καν η ιδέα, μέχρι τις εκατοντάδες διεθνείς βραβεύσεις, τον επισκέψιμο χώρο και τις εξαγωγικές επιτυχίες, τα ορόσημα που κατάκτησε ήταν, εκτός από σημαντικά, σχεδόν πάντα μπροστά από τον καιρό και τις τάσεις».



ΝΕΑ

ΕΛΑΙΑΣ

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ: ΗΛΙΑΣ ΑΝΔΡΕΑΚΗΣ



ΣΕ ΕΞΕΛΙΞΗ Η ΠΩΛΗΣΗ ΤΟΥ ΚΟΛΟΣΣΟΥ DEOLEO ΠΡΟΠΟΡΕΥΕΤΑΙ Ο ΙΤΑΛΙΚΟΣ ΟΜΙΛΟΣ CORICELLI

■ Στο τελικό στάδιο έχει εισέλθει η πώληση της ισπανικής πολυεθνικής ελαιολάδου Deoleo, όπως αναφέρει ειδικό σημείωμα της ελληνικής Πρεσβείας στη Μαδρίτη. Μια πώληση που προωθείται από τα ξένα επενδυτικά ταμεία που μετέχουν στο μετοχικό κεφάλαιό της, Alchemy Partners και CVC Capital Partners, με προπορευόμενο τον ιταλικό Όμιλο Coricelli, ο οποίος έχει προσφέρει την έως τώρα υψηλότερη αποτίμηση, ύψους των 500 εκατ. ευρώ συμπεριλαμβανομένου του χρέους, ενώ θεωρείται αρκετά

πιθανό να λάβει έγκριση για την εξαγορά από τις αρχές Ανταγωνισμού στην Ισπανία και τις ΗΠΑ. Σημειώνεται ότι ο Όμιλος Deoleo κατέχει μάρκες όπως οι Carbonell, Koire, Hojiblanca και Bertolli, με διεθνή παρουσία. Το πρώτο εξάμηνο του τρέχοντος έτους, η Deoleo κατέγραψε καθαρά κέρδη 19,4 εκατ. ευρώ, 11 φορές υψηλότερα από το αποτέλεσμα της ίδιας περιόδου πέρυσι. Τα έσοδα για το πρώτο εξάμηνο του τρέχοντος έτους ανήλθαν σε 393,2 εκατ. ευρώ, 8,7% χαμηλότερα από το προηγούμενο έτος.

ΤΟ 12,4 ΕΞΑΓΩΓΩΝ ΤΡΟΦΙΜΩΝ ΕΙΝΑΙ ΕΛΑΙΟΛΑΔΟ

ΣΤΗΝ ΕΓΧΩΡΙΑ ΕΛΑΙΟΚΟΜΙΑ ΑΠΑΣΧΟΛΟΥΝΤΑΙ 700.000 ΠΑΡΑΓΩΓΟΙ



■ Το 2025, οι εξαγωγές ελληνικού ελαιολάδου ανήλθαν σε 1,31 δισ. ευρώ, ποσό που αντιστοιχεί στο 12,4% των συνολικών εξαγωγών τροφίμων της χώρας. Με βάση τον μέσο όρο της περιόδου 2022-2025, η Ελλάδα σταθεροποιείται στην τέταρτη θέση παγκοσμίως, πίσω από την Ισπανία, την Τουρκία και την Τυνησία. Στην εγχώρια ελαιοκομία απασχολούνται 700.000 παραγωγοί ενώ στον επίσημο κατάλογο του υπουργείου Αγροτικής Ανάπτυξης και Τροφίμων περιλαμβάνονται 33 καταχωρισμένες ελληνικές ονομασίες ελαιολάδων, εκ των οποίων 20 είναι ΠΟΠ και 13 ΠΓΕ.

ΣΥΝΔΕΔΕΜΕΝΗ ΣΤΗΝ ΕΛΙΑ ΣΥΖΗΤΑΕΙ Η ΝΕΑ ΚΑΠ

ΕΜΠΟΔΙΟ ΓΙΑ ΤΗΝ ΚΟΜΙΣΙΟΝ Η ΥΠΑΡΞΗ ΤΟΥ ΤΟΜΕΑΚΟΥ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΟΣ ΤΩΝ ΟΕΦ

■ Η ένταξη των ελαιώνων στις συνδεδεμένες ενισχύσεις είναι ένα σενάριο που έχει ξεκινήσει ξανά να εξετάζεται εν μέσω της διαπραγμάτευσης για τον ελληνικό σχεδιασμό της ΚΑΠ, καθώς η χώρα μας πλέον θα μπορεί να αφιερώσει σχεδόν 500 εκατ. ευρώ για το καθεστώς των συνδεδεμένων. Ανέκαθεν πάντως ως εμπόδια στο να μπει η ελιά στις συνδεδεμένες προβάλλονταν πρώτον το υψηλό κόστος μίας τέτοιας ενέργειας και δεύτερον η ύπαρξη τομεακού προγράμματος (ΟΕΦ) που ήδη χρηματοδοτεί τους ελαιώνες. Αναφορικά με το πρώτο ζήτημα, του κόστους, στη νέα ΚΑΠ πέρα από την αυξημένη χρηματοδότηση των συνδεδεμένων, παρέχεται στα κράτη-μέλη η δυνατότητα να στοχεύσουν τις επιδοτήσεις τους προς συγκεκρι-

μένες ομάδες αγροτών. Για παράδειγμα, για να περιοριστεί το κόστος, θα μπορούσε να στοχευθεί η επιδότηση της συνδεδεμένης προς τους κατ'επάγγελμα ελαιοπαραγωγούς ή σε ελαιώνες που καλλιεργούνται με τον παραδοσιακό τρόπο. Ειδικά οι παραδοσιακοί ελαιώνες αντιμετωπίζουν ιδιαίτερα μεγάλο πρόβλημα υψηλού κόστους, με τους παραγωγούς να διαχειρίζονται όλο και πιο ζημιογόνες εκμεταλλεύσεις, που αποτελεί και προϋπόθεση για την πρόβλεψη συνδεδεμένης. Άλλωστε, θα πρέπει να αποδειχθεί προς την ΕΕ πως χωρίς μία έξτρα επιδότηση, οι ελαιοπαραγωγοί αντιμετωπίζουν ζήτημα βιωσιμότητας. Αναφορικά με το θέμα των ΟΕΦ, είναι γεγονός πως όσο υπάρχει τομεακό πρόγραμμα, δύσκολα θα μπορέσει να δεχτεί η

Κομισιόν την ταυτόχρονη ύπαρξη συνδεδεμένης. Εκτός και αν μιλάμε για κάποιο αγροπεριβαλλοντικό πρόγραμμα το οποίο μπορεί ουσιαστικά να primoδοτεί μόνο ελαιώνες στοχευμένα. Για παράδειγμα στην Ελλάδα προβλέπεται ειδική επιδότηση από το πρόγραμμα για την Άμφισσα (70 ευρώ/στρέμμα) το οποίο αναμένεται να προκληθεί εντός του έτους. Σημειώνεται ότι στην Ευρώπη οι χώρες που διατηρούν τομεακό πρόγραμμα για την ελιά και το ελαιόλαδο είναι η Γαλλία, η Ιταλία και η Ελλάδα. Η Ισπανία έχει επιλέξει να μην υλοποιήσει τομεακό πρόγραμμα αντίθετα στηρίζει ελαιώνες σε περιοχές υψηλής περιβαλλοντικής αξίας που αντιμετωπίζουν μειονεκτήματα, με ποσό περίπου στα 5,2 ευρώ το στρέμμα. **Γ. ΚΟΝΤΟΝΗΣ**

Όλοι οι κάτοχοι ελαιοτεμαχίων ανεξαρτήτως του αριθμού των δέντρων ή του όγκου παραγωγής θα είναι υπόχρεοι από την 1η Οκτωβρίου 2027 μέχρι και την 31η Μαΐου του 2028 να υποβάλουν δήλωση συγκομιδής.



ΑΠΟ ΤΟΝ ΟΚΤΩΒΡΙΟ ΤΟΥ 2027 ΟΙ ΔΗΛΩΣΕΙΣ ΣΥΓΚΟΜΙΔΗΣ

ΠΑΡΑΤΑΣΗ ΓΙΑ ΕΝΑ ΧΡΟΝΟ ΜΕ ΑΠΟΦΑΣΗ ΤΟΥ ΥΠΟΥΡΓΟΥ ΜΑΡΓΑΡΙΤΗ ΣΧΟΙΝΑ

■ Παράταση για ακόμα μια χρονιά και μέχρι την 1η Οκτωβρίου του 2027 παίρνει η υποχρεωτική υποβολή δηλώσεων συγκομιδής ελαιοκαρπού με απόφαση του Υπουργού Αγροτικής Ανάπτυξης, Μαργαρίτη Σχοινά. Ακόμα προβλέπεται μεταβατική περίοδος, καθότι οι προβλεπόμενες κυρώσεις δεν θα επιβάλλονται πριν από την 1η Οκτωβρίου 2028, προκειμένου οι παραγωγοί να έχουν τον απαραίτητο χρόνο προσαρμογής στις νέες τους υποχρεώσεις και τις απαιτήσεις του συστήματος. Η παράταση στην υποχρεωτικότητα της δήλωσης συγκομιδής ουσιαστικά σπρώχνει προς τα πίσω και το ελαιοκομικό μπτρώ, αφού αυτό αποτελεί απαραίτητη προϋπόθεση για την ολοκλήρωση της διαδικασίας. Ωστόσο, προς αποφυγήν σύγ-

χυσης πρέπει να τονιστεί πως το ελαιοκομικό μπτρώ και η δήλωση συγκομιδής είναι δύο διαφορετικές διαδικασίες, με το πρώτο να αφορά τη δήλωση των στοιχείων της εκμετάλλευσης και τη δεύτερη να αφορά τα στοιχεία της παραγωγής. Η παράταση ήταν αναμενόμενη, αφού ο όγκος των φακέλων που έχουν να διαχειριστούν οι κατά τόπους ΔΑΟΚ για το ελαιοκομικό μπτρώ είναι τεράστιος. Υπενθυμίζεται εξάλλου ότι αυτή δεν είναι η πρώτη παράταση που παίρνει η διαδικασία, αφού τον περσινό Σεπτέμβριο πάλι με απόφαση του υφυπουργού, Γιάννη Ανδριανού, η διαδικασία είχε πάρει παράταση λόγω τεχνικών ζητημάτων που είχαν ανακύψει στην ενημέρωση του ελαιοκομικού μπτρώ. **ΗΛ. ΑΝΔΡΕΑΚΗΣ**



ΕΩΣ 1.000 ΕΥΡΩ ΤΟ ΣΤΡΕΜΜΑ ΕΠΙΛΕΞΙΜΗ ΔΑΠΑΝΗ ΓΙΑ ΦΥΤΕΥΣΗ ΕΛΙΑΣ ΜΕΣΩ ΣΧΕΔΙΩΝ ΒΕΛΤΙΩΣΗΣ ΚΑΙ ΕΠΙΔΟΤΗΣΗ 50-60%

■ Ένα ολοκληρωμένο πλάνο αγοράς γης, εγκατάστασης άρδευσης και φύτευσης ελιάς είναι σε θέση να χρηματοδοτήσουν τα Σχέδια Βελτίωσης που αναμένεται να ανοίξουν για αιτήσεις μόλις είναι έτοιμο το Π-ΣΚΕ εντός του φθινοπώρου. Με βάση το θεσμικό πλαίσιο, ειδικά στην ελιά, θα χρηματοδοτηθεί η εγκατάστασή της με ανώτατη επιλέξιμη δαπάνη:

■ τα 250 ευρώ το στρέμμα εφόσον πρόκειται για πυκνότητα φύτευσης έως 30 δέντρα το στρέμμα (κύπελο)

■ τα 400 ευρώ το στρέμμα για πυκνή φύτευση (31-50 δέντρα το στρέμμα)

■ τα 1.000 ευρώ το στρέμμα για γραμμικό σύστημα 150-200 δέντρων το στρέμμα. Τα παραπάνω ποσά ισχύουν με επιφύλαξη τα όσα θα προβλέψει τελικώς η πρόσκληση, που ήταν προγραμματισμένη να εκδοθεί την περασμένη εβδομάδα. Σημειώνεται πως η έκδοση της πρόσκλησης δεν σημαίνει και αυτόματα έναρξη των αιτήσεων ενίσχυσης, καθώς θα πρέπει πρώτα να ετοιμαστεί το ηλεκτρονικό σύστημα. Στη νέα προκήρυξη θα είναι υποχρεωτικό να υποβάλλονται τρεις ανεξάρτητες προσφορές για κάθε επένδυση, της οποίας η δαπάνη υπερβαίνει το ποσό των 1.000 ευρώ, α-

ΜΕΓΙΣΤΟ ΕΠΙΛΕΞΙΜΟ ΚΟΣΤΟΣ ΦΥΤΕΥΣΗΣ ΕΛΙΑΣ

ΕΛΙΑ ΚΥΠΕΛΟ	250 ΕΥΡΩ
ΕΛΙΑ ΠΥΚΝΗ ΦΥΤΕΥΣΗ	400 ΕΥΡΩ
ΕΛΙΑ ΓΡΑΜΜΙΚΟ ΣΥΣΤΗΜΑ	1.000 ΕΥΡΩ

κόμα κι αν η υπέρβαση του ποσού αυτού αφορά την προμήθεια πολλών ίδιων αντικειμένων, π.χ. 450 δεντρούλλια ελιάς. Ο ενδιαφερόμενος μπορεί να χρησιμοποιήσει τα Σχέδια Βελτίωσης να αγοράσει παράλληλα αγροτική γη. Υπενθυμίζεται ότι καταργήθηκε η διάταξη περί «ομορότητας» που ίσχυσε στην περασμένη προκήρυξη, κάτι που σημαίνει πως θα μπορεί ο κάθε παραγωγός να εντάξει την αγορά αγροτεμαχίων στον φάκελό του, όπου και αν βρίσκονται αυτά, αρκεί να εξυπηρετούν τις ανάγκες για την επένδυσή του. Για όλες τις παραπάνω δαπάνες η ενίσχυ-

ση καθορίζεται στο 50% οριζόντια για κάθε περιφέρεια. Εξαιρέση αποτελούν οι νέοι αγρότες που θα λάβουν επιδότηση 60% (συν 10%) για τις παραπάνω δαπάνες. Μπονους επί της ενίσχυσης παρέχεται επίσης σε Μικρά Νησιά του Αιγαίου Πελάγους (συν 10%) και σε ηπειρωτικές περιοχές που συμπεριλαμβάνονται στα Εδαφικά Σχέδια Δίκαιης Μετάβασης (συν 10%).

Αρδευτικά και συλλεκτικές

Αναφορικά με τα αρδευτικά, τα συστήματα αυτά επιδοτούνται ανεξαρτήτως κατηγορίας αγρότη, με 70% επί των δαπανών. Ενδεικτικά το επιλέξιμο κόστος είναι έως 220 ευρώ ανά στρέμμα ή έως 300 ευρώ ανά στρέμμα για πυκνή φύτευση.

Για μηχανές συλλογής οπώρων και ακρόδρυων, οι δονητές / συλλέκτες δέντρων η επιδότηση είναι 50-60%. Η επιδότηση θα είναι 60% αν είναι πρόκειται για μηχανήματα «τεχνολογίας αιχμής» όπως θα οριστεί στην προκήρυξη.

Για τις δαπάνες που αφορούν τη φυτική παραγωγή το συνολικό επιλέξιμο κόστος επιδότησης είναι 200.000 ευρώ και για τον αρδευτικό εξοπλισμό 150.000 ευρώ..

ΓΙΩΡΓΟΣ ΚΟΝΤΟΝΗΣ

ΜΕ ΝΕΕΣ ΕΓΚΑΤΑΣΤΑΣΕΙΣ ΥΠΟΔΕΧΕΤΑΙ ΤΗΝ ΕΛΙΑ Η ΚΑΒΑΛΑ

ΜΙΑ ΕΠΕΝΔΥΣΗ ΤΗΣ ΤΑΞΗΣ ΤΩΝ 1,7 ΕΚΑΤ. ΕΥΡΩ ΓΙΑ ΤΗ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗ ΣΟΔΕΙΑΣ ΠΕΡΙΠΟΥ 5.000 ΤΟΝΩΝ

■ Στους 5.000 τόνους προβλέπεται να ανέλθουν οι ποσότητες πράσινης επιτραπέζιας ελιάς Χαλκιδικής, που σχεδιάζει να συγκεντρώσει και να επεξεργαστεί στη φετινή εμπορική περίοδο η ΕΑΣ Καβάλας, καθώς η χρονιά καλλιεργητικά πήγε καλά και δείχνει να έχει υψηλές αποδόσεις. Τη συγκεκριμένη παραγωγή μάλιστα, που ως όγκος θα είναι περίπου 500 τόνους μεγαλύτερη, από εκείνη που διαχειρίστηκε την περυσινή χρονιά, η δραστήρια συλλογική οργάνωση θα την υποδεχθεί στις νέες υποδομές παραλαβής και αποθήκευσης που κατασκεύασε στο Χρυσοχώρι Νέστου. Πρόκειται για μια επένδυση ύψους 1,7 εκατ. ευρώ, μέσω της οποίας αναπτύχθηκαν δεξαμενές αποθήκευσης πράσινης επιτραπέζιας ελιάς και αποκτήθηκε και σύγχρονος μηχανολογικός εξοπλισμός, για τη βελτίωση της παραγωγικότητας και της ποιότητας της μονάδας.

«Οι νέες δεξαμενές που φτιάξαμε είναι χωρητικότητας 2.700 τόνων και με τη λειτουργία τους σε λίγες ημέρες, πρώτη φορά από φέτος, υπερδιπλασιάζουμε τη συνολική αποθη-



κευτική μας δυναμικότητα, καθώς μέχρι τώρα οι δεξαμενές μας, που βρίσκονται στη ΒΙΠΕ Καβάλας και πλέον θα χρησιμοποιούνται για την εκπύρηνωση της ελιάς ή ακόμη και για το γέμισμά της, μπορούσαν να αποθηκεύσουν έως και 1.500 τόνους ελιάς. Παράλληλα, επενδύσαμε και σε σύγχρονο εξοπλισμό για τη διαλογή της ελιάς με χρωματοδιαλογείς», επισημαίνει ο νέος πρόεδρος της ΕΑΣ Καβάλας Σάββας Αργυράκης, προσθέτοντας πως «ευελπιστούμε να μειώσουμε το κόστος και να βελτιώσουμε την παραγωγή μας ως μία μεταποιητική μονάδα». Οι εργασίες κατασκευής ξεκίνησαν το 2024, συνεχίστηκαν στη διάρκεια του 2025 και ολοκληρώθηκαν μέσα στο πρώτο οκτάμηνο του 2026, ενώ για τη χρηματοδότησή τους αξιοποιήθηκε το πρόγραμμα «ΟΕΦ». «Δυστυχώς, ενώ η επένδυση έχει ολοκληρωθεί, δεν έχουν γίνει ακόμη πληρωμές. Περιμένουμε και εμείς να επιστρέψει πίσω το κομμάτι αυτό της επιδότησης διότι έχουμε επενδύσει πολύ μεγάλο μέρος του ταμείου και της ρευστότητάς μας,

με ό,τι αυτό μπορεί να σημαίνει για τις υπόλοιπες δραστηριότητες που αναπτύσσει η Ένωσή μας», τονίζει χαρακτηριστικά.

Αναφερόμενος στη φετινή ελαιοκομική χρονιά κι ενόψει της -από μέρα σε μέρα- έναρξης της συγκομιδής για την ποικιλία Χαλκιδικής, ο Σάββας Αργυράκης επισημαίνει ότι τα μηνύματα είναι θετικά. «Περιμένουμε να δούμε τι καρπό θα παραλάβουμε, αλλά οι γεωπόνοι μας, ήδη, μας έχουν πει ότι γενικότερα στο νομό Καβάλας η ποιότητα της ελιάς φέτος είναι σε ικανοποιητική κατάσταση» αναφέρει.

Διευκρινίζει ακόμη, πως από τους περίπου 5.000 τόνους ελιάς, που θα επεξεργαστεί φέτος η ΕΑΣ Καβάλας, σχεδόν οι μισοί θα επεξεργαστούν με τη μέθοδο Castelvetro, ο οποίος είναι πιο προσοδοφόρος για τον παραγωγό και επιτρέπει στην Ένωση να μπορεί να διανείμει τις ελιές καθ' όλη τη διάρκεια του χρόνου. «Στις ισπανικού τύπου ελιές έχουμε μια μέθοδο λίγο πιο αργή με αποτέλεσμα να αργεί και η διάθεσή τους στην αγορά. Οπότε μοιράζοντας τους όγκους, μεταξύ των δύο μεθόδων, επιλέγουμε να έχουμε διασπορά της επικινδυνότητας, αλλά και της ροής των χρημάτων που θα έρθουν στο συνεταιρισμό και τα μέλη», εξηγεί ο ίδιος. **ΛΕΩΝΙΔΑΣ ΔΙΑΜΗΣ**



Ο νέος πρόεδρος της ΕΑΣ Καβάλας, Σάββας Αργυράκης, σημειώνει ότι η πράσινη επιτραπέζια ελιά κερδίζει έδαφος στο νομό.





ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗΣ ΣΗΜΑΣΙΑΣ ΧΩΡΑ ΓΙΑ ΤΗ ΕΚΘΕΣΗ SIAL ΕΙΝΑΙ Η ΕΛΛΑΔΑ

ΣΥΜΦΩΝΑ ΜΕ ΤΟΝ ΔΙΕΥΘΥΝΤΗ ΤΗΣ ΕΚΘΕΣΗΣ, JEAN GABRIEL MOLLARD

■ Την υπόσχεση να ξεπεράσει κάθε προηγούμενο σε θανασαρίσματα νέων προϊόντων που αφοσυγκράζονται τις επιθυμίες του σύγχρονου καταναλωτή δίνει φέτος η έκθεση SIAL. Απόλαυση-γεύση, υγεία, ευελιξία, παράδοση, βιωσιμότητα, είναι κομμάτια του παζλ που συνθέτουν το νέο διατροφικό προφίλ, που θα παρουσιαστεί από τις 17 Οκτωβρίου έως τις 21 Οκτωβρίου 2026 στο εκθεσιακό κέντρο Paris Nord Villepinte, στο Παρίσι.

Σύμφωνα δε με τον Διευθυντή Marketing & Communication της SIAL Paris, Jean Gabriel Mollard, ο οποίος επισκέφθηκε τη χώρα μας στο πλαίσιο συνέντευξης Τύπου που διοργάνωσε το Ελληνογαλλικό Εμπορικό Επιμελητήριο, ως εκπρόσωπος της Promosalons, ό,τι δει κανείς στην έκθεση αποτελεί μόνιτορ των διεθνών τάσεων στον τομέα της αγροδιατροφής. Ενδεικτικό είναι ότι το 2025 καταγράφεται μία αύξηση 15% στην καινοτομία των προϊόντων που είναι το τελευταίο πλήρες έτος σε σύγκριση με το 2024, κάτι εξαιρετικά ενδιαφέρον, σύμφωνα με τον Jean Gabriel Mollard διότι αποτελεί το υψηλότερο ποσοστό από την εποχή της πανδημίας του Covid.

Σημειωτέον, στην πανδημία παρατηρήθηκε μείωση του αριθμού των καινοτομιών που διατέθηκαν στην αγορά. Τώρα παρατηρείται τεράστια αύξηση και μάλιστα υπάρχουν ορισμένες αγορές, όπως η Γαλλία, όπου αυτό είναι ακόμη πιο εμφανές καθώς το ποσοστό των καινοτομιών



στα τρόφιμα ανέρχεται στο 31%.

Αναφερόμενος στη ελληνική συμμετοχή, τόνισε χαρακτηριστικά «η Ελλάδα αποτελεί μια χώρα στρατηγικής σημασίας για τη SIAL Paris διαθέτοντας την 6η μεγαλύτερη συμμετοχή. Η ποιότητα και η αυθεντικότητα των ελληνικών προϊόντων, η ισχυρή παρουσία των επιχειρήσεων και το διαρκώς αυξανόμενο ενδιαφέρον των Ελλήνων αποτελούν πολύτιμα στοιχεία για την επιτυχία της διοργάνωσης». **ΜΑΡΙΑ ΓΙΟΥΡΟΥΚΕΛΗ**



ΔΥΝΑΜΙΚΟ ΠΑΡΩΝ

■ Η ΓΕΩΡΓΟΥΔΗΣ Α.Ε. δίνει δυναμικό «παρών» στη SIAL Paris 2026, με δικό της περίπτερο στο Hall 2 – Stand L185, παρουσιάζοντας σε αγοραστές και επαγγελματίες από όλο τον κόσμο το διευρυμένο χαρτοφυλάκιο προϊόντων της.

Με έντονα εξαγωγικό προσανατολισμό και παρουσία σε περισσότερες από 50 διεθνείς αγορές, η ΓΕΩΡΓΟΥΔΗΣ Α.Ε. έχει αναπτύξει σημαντική δραστηριότητα τόσο με το εμπορικό σήμα PARTHENON όσο και στην παραγωγή προϊόντων Private Label για μεγάλους πελάτες και αλυσίδες του εξωτερικού. Στη SIAL Paris θα παρουσιάσει τις βασικές ελληνικές ποικιλίες επιτραπέζιας ελιάς, με ιδιαίτερη έμφαση στις ελιές Καλαμών και Χαλκιδικής, αλλά και μία ευρύτερη γκάμα προϊόντων προστιθέμενης αξίας και νέων προτάσεων συσκευασίας, που ανταποκρίνονται στις σύγχρονες απαιτήσεις του διεθνούς retail και foodservice. Ιδιαίτερη θέση στη φετινή παρουσία θα έχουν προϊόντα που διευρύνουν τις καταναλωτικές περιστάσεις της επιτραπέζιας ελιάς, μέσα από snack συσκευασίες, μαριναρισμένες και γεμιστές ελιές, καθώς και διαφορετικές λύσεις συσκευασίας για τη θιασική και την επαγγελματική αγορά.

Η συμμετοχή στη SIAL Paris 2026 αποτελεί σημαντική ευκαιρία για συναντήσεις με υφιστάμενους διεθνείς συνεργάτες, την παρουσίαση νέων προϊόντων και την ανάπτυξη νέων εμπορικών συνεργασιών, ενισχύοντας περαιτέρω τη διεθνή παρουσία της εταιρείας και της ελληνικής επιτραπέζιας ελιάς.



ΚΑΙΝΟΤΟΜΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΕΛΙΑΣ ΑΠΟ ΤΗΝ ΕΝΩΣΗ ΑΓΡΙΝΙΟΥ

ΜΕΣΩ ΥΛΟΠΟΙΗΣΗΣ ΤΟΥ ΕΡΕΥΝΗΤΙΚΟΥ ΕΡΓΟΥ OLIVES4HEALTH

■ Απάντηση στη διατροφική πρόκληση της σύγχρονης εποχής για λιγότερο αλάτι δίνει το ερευνητικό έργο Olives4Health, που εισάγει την εγχώρια επιτραπέζια ελιά σε μια νέα εποχή καινοτομίας. Πρόκειται για μια πολύ σημαντική πρόκληση, καθώς η παραγωγή και η συντήρηση της επιτραπέζιας ελιάς βασίζονται παραδοσιακά στη χρήση αλατιού, κυρίως μέσω της άλμης. Το ερευνητικό έργο Olives4Health, που υλοποιείται από την Ένωση Αγρινίου, με τη συμμετοχή του ΕΚΕΤΑ και του Ινστιτούτου Εφαρμοσμένων Βιοεπιστημών, απαντά σε μια από τις μεγαλύτερες προκλήσεις του κλάδου: Πώς μπορεί ένα παραδοσιακό προϊόν να γίνει πιο υγιεινό, χωρίς να χάσει γεύση, ποιότητα και αυθεντικότητα. Το έργο, με τίτλο «Καινοτόμα προϊόντα επιτραπέζιας ελιάς», εντάσσεται στη δράση «Ερευνώ – Καινοτομώ», με ορίζοντα υλοποίησης 2026–2028. Το Olives4Health επιδιώκει τη δραστική



μείωση της περιεκτικότητας αλατιού στα τελικά προϊόντα επιτραπέζιας ελιάς και την αξιοποίηση παραπροϊόντων της παραγωγικής διαδικασίας, όπως η άλμη. Μια προσπάθεια που συνδυάζει την εφαρμοσμένη έρευνα με την επιχειρηματικότητα, επιδιώκοντας να δημιουργήσει μια νέα γενιά προϊόντων επιτραπέζιας ελιάς με μειωμένο νάτριο και αυξημένη βιολογική αξία. Στο πλαίσιο του έργου, όπως αναφέρεται, προβλέπεται η πλήρης καταγραφή της υφιστάμενης μεταποιητικής διαδικασίας για την ελιά Καλαμών και τη μαύρη ελιά Άμφισσας – Κονσερβοελιά στις εγκαταστάσεις της Ένωσης. Η διαδικασία αυτή θα επιτρέψει μικροβιολογική, φυσικοχημική, διατροφική και βιοχημική χαρτογράφηση των προϊόντων, με χρήση ακόμη και σύγχρονων μεταγονιδιωτικών τεχνικών για την ανάλυση του μικροβιώματος. **ΜΑΡΙΑ ΓΙΟΥΡΟΥΚΕΛΗ**

ΣΤΗΝ ΚΟΡΥΦΗ

ΠΡΩΤΙΑ ΓΙΑ ΤΟ ZIRO SITIA –
EXTRA VIRGIN OLIVE OIL

■ Επιβεβαιώνοντας τη δυναμική της κρητικής γαστρονομίας ένα έξτρα παρθένο ελαιόλαδο από τη Στεία κατάφερε να αποσπάσει την πρωτιά στα πλαίσια του 7ου Παγκόσμιου Διαγωνισμού Γαστρονομικού Δώρου του Διεθνούς Ινστιτούτου Γαστρονομίας, Πολιτισμού, Τεχνών και Τουρισμού (IGCAT), που φιλοξενήθηκε στις αρχές Ιουνίου στη Χερσόνησο στο ξενοδοχείο «Creta Maris». Υπενθυμίζεται πως το νησί έχει αναγνωριστεί ως «Ευρωπαϊκή Περιφέρεια Γαστρονομίας» για το έτος 2026 και ότι στον διαγωνισμό, όπου συμμετείχαν 40 χώρες, από βραβευμένες και υποψήφιες Περιφέρειες Γαστρονομίας παγκοσμίως, η Κρήτη απέσπασε συνολικά τρία βραβεία.



ΕΓΙΝΕ VIRAL ΤΟ OLIVE OIL SHOT

■ Μία κουταλιά εξαιρετικό παρθένο ελαιόλαδο με το που ξυπνάτε. Πριν από τον καφέ, πριν από το πρωινό, πριν ακόμη ξεκινήσει η μέρα. Όποιος περνάει έστω και λίγα λεπτά στο TikTok ή το Instagram, είναι σχεδόν βέβαιο ότι θα έχει συναντήσει το περίφημο olive oil shot, τη νέα wellness συνήθεια που υπόσχεται καλύτερη πέψη, περισσότερη ενέργεια και -φυσικά- πιο λαμπερή επιδερμίδα. Να σημειωθεί βέβαια ότι αρκετοί ειδικοί επισημαίνουν ότι η αξία του ελαιολάδου βρίσκεται στη σταθερή καθημερινή κατανάλωσή του στο πλαίσιο μιας ισορροπημένης διατροφής και όχι στο αν θα το πιείτε σαν «σφηνάκι» πριν από τον καφέ.



Το 4ο Messinia Terroirs Wine Festival έλαβε χώρα 28 & 29 Αυγούστου στη Navarino Agora και το W Costa Navarino.



ΓΕΥΣΗ ΑΠΟ ΕΛΑΙΟΛΑΔΟ ΣΤΗΝ ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗ ΤΗΣ ΜΕΣΣΗΝΙΑΣ

ΜΕ ΕΠΙΣΚΕΨΕΙΣ ΣΕ ΕΛΑΙΟΤΡΙΒΕΙΑ ΤΟ 1ο MESSINIA TERROIRS FARM TRIP POWERED BY VISIT PELOPONNESE

Την αυθεντική αγροτική ζωή της Μεσσηνίας επιχείρησε να προσεγγίσει το 1ο Messinia Terroirs Fam Trip powered by Visit Peloponnese, το οποίο πραγματοποιήθηκε από τις 26 έως τις 28 Αυγούστου και αποτέλεσε προάγγελο του 4ου Messinia Terroirs Wine Festival. Διακεκριμένοι δημοσιογράφοι γαστρονομίας, οίνου και τουρισμού, εξειδικευμένοι travel agents και εκπρόσωποι φορέων περιηγήθηκαν σε αρχαιολογικούς χώρους όπως το Ανάκτορο του Νέστορος και το Κάστρο της Ανδρούσας, επισκέφθηκαν τοπικούς αμπελώνες και ελαιοτριβεία και συμμετείχαν ενεργά στον τρύγο, ενώ γεύτηκαν τα προϊόντα του τόπου και της Μεσογειακής Διατροφής.

Σημείο συνάντησης για την οινική παράδοση και το μέλλον του μεσσηνιακού terroir

Το 4ο Messinia Terroirs Wine Festival έλαβε χώρα 28 & 29 Αυγούστου στη Navarino Agora και το W Costa Navarino, προσελκύοντας περισσότερους από 1.500 επισκέπτες σε ένα διήμερο ορόσημο γεμάτο γεύση, επιστημονική γνώση και πολιτισμό. Η πρωτοβουλία του Ιδρύματος Καπετάν Βασίλη και Κάρμεν Κωνσταντακόπουλου (ΙΚΒΚΚ), η οποία συνδιοργα-




MESSINIA TERROIRS
WINE FESTIVAL

νώθηκε φέτος με την Περιφέρεια Πελοποννήσου και σε συνεργασία με την Costa Navarino, απέδειξε έμπρακτα τη δυναμική της, συγκεντρώνοντας το ενδιαφέρον κορυφαίων προσωπικοτήτων του οίνου, της ακαδημαϊκής κοινότητας, του τουρισμού και του πολιτισμού από

την Ελλάδα και το εξωτερικό. Μέσα σε δύο ημέρες, ο ιστορικός Μεσσηνιακός Αμπελώνας «αναγεννήθηκε» μέσα από ένα πλούσιο, πολυεπίπεδο πρόγραμμα δράσεων. Από την επιστημονική ανάλυση του terroir και τα sold-out masterclasses, μέχρι τις γαστρονομικές εμπειρίες, τις βιωματικές εκθέσεις και τη ζωντανή τζαζ μουσική, το Φεστιβάλ καθιερώνεται πλέον ως ένας θεσμός εξωστρέφειας, συνεργασίας και βιώσιμης ανάπτυξης για την ευρύτερη περιοχή.



ΑΓΡΟΤΗΣ '27 ΤΗΣ ΧΡΟΝΙΑΣ

PORTO PALACE HOTEL
ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ 04.12.26

Δείτε τη γεωργία με άλλο μάτι



Δήλωση συμμετοχής υποψηφιοτήτων
μέχρι 30 Σεπτεμβρίου 2026
www.agrotistisxronias.gr

ΟΡΓΑΝΩΣΗ
 **Agrenda**

Humocall®

Για όλες τις καλλιέργειες
ΟΡΓΑΝΟΧΟΥΜΙΚΟ ΒΕΛΤΙΩΤΙΚΟ ΕΔΑΦΟΥΣ
ΑΠΟ ΚΟΠΡΙΑ ΟΡΝΙΘΩΝ

ΑΝΑΝΕΩΣΤΕ



Μπορείτε να καλύψετε τις ανάγκες του εδάφους
την καλύτερη βοήθεια, για να ανα



Σκού

ΟΜΙΛΟΣ ΕΠΙΧ

Π.ΣΚΟΥΡΤΗΣ Α.Β.Ε.Ε. ΠΤΗΝΟΤΡΟΦΙΚΕΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ-ΧΙΛΙΟΜΟΔΙ ΚΟΡΙΝΘΙΑΣ Τ.Κ. 20008 ΤΗΛ: +30 2741 098 227



ΤΗ ΓΗ ΣΑΣ

Humobio®

Για τις βιολογικές καλλιέργειες
ΟΡΓΑΝΟΧΟΥΜΙΚΟ ΒΕΛΤΙΩΤΙΚΟ ΕΔΑΦΟΥΣ
ΑΠΟ ΚΟΠΡΙΑ ΟΡΝΙΘΩΝ ΕΙΔΙΚΩΝ ΕΚΤΡΟΦΩΝ



ους που καλλιεργείτε και να του προσφέρετε
νεωθεί και να γίνει πιο παραγωγικό

ρτης
ΕΙΡΗΣΕΩΝ

FAX: +30 2741 098 484 ΓΡΑΦΕΙΑ ΑΘΗΝΩΝ +30 213 0084 530 www.bioskourtis.gr e-mail: info@bio-skourtis.gr





ΑΝΑΘΕΩΡΗΣΗ ΠΡΟΣ ΤΑ ΠΑΝΩ ΤΗΣ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ

ΣΥΝΕΧΙΖΕΙ ΝΑ ΚΟΙΤΑΕΙ ΣΤΑ 5 ΕΥΡΩ ΤΟ ΕΛΑΙΟΛΑΔΟ

**Περιορισμένες έως μηδενικές είναι
σήμερα οι πράξεις και παραμένουν υψηλά
τα τελικά αποθέματα**

ΤΟΥ **ΗΛΙΑ ΑΝΔΡΕΑΚΗ**

Περίπου ένας μήνας έχει απομείνει για την έναρξη της νέας σεζόν. Σε αυτήν τη φάση της περιόδου 2025/2026 οι τιμές κυμαίνονται σε μεγάλο βαθμό μεταξύ 3,60-4 ευρώ ενώ μέχρι στιγμής οι εκτιμήσεις για τη νέα σεζόν δείχνουν πως η παραγωγή θα είναι μεγαλύτερη τη σεζόν 2026/2027 στις περισσότερες χώρες της Μεσογείου (πάνω από 3 εκατ. τόνους). Φυσικά είναι ακόμα νωρίς για να μπορεί κανείς να μιλήσει με ασφάλεια για το πού θα κάτσει τελικά η μπίλια τόσο ως προς τον όγκο παραγωγής όσο και τις τιμές στην επερχόμενη σεζόν, όμως στα τελειώματα της περιόδου 2025/2026 όπου βρισκόμαστε λίγα έχουν αλλάξει από την προηγούμενη έκδοση «Ελαιάς Καρπός». Τι σημαίνει αυτό; Το ενδιαφέρον της αγοράς και οι πράξεις εξακολουθούν να είναι περιορισμένες και τα τελικά αποθέματα είναι αρκετά. Κοιτώντας μπροστά θετικό είναι ότι οι πρώτες τουλάχιστον εκτιμήσεις για την επερχόμενη περίοδο δείχνουν πως η παραγωγή της Τυνησίας, η οποία αποτελεί πλέον έναν βασικό ανταγωνιστή για το ελληνικό ελαιόλαδο αναμένεται πως θα είναι μειωμένη κατά έναν



Οι πρώτες εκτιμήσεις δείχνουν πως η παραγωγή της Τυνησίας, η οποία αποτελεί βασικό ανταγωνιστή για το ελληνικό ελαιόλαδο, αναμένεται πως θα είναι μειωμένη κατά έναν αξιόλογο βαθμό



Ο υπουργός Γεωργίας της Ισπανίας, Luis Planas

αξιόλογο βαθμό. Παρότι η χώρα μας δεν μπορεί να ανταγωνιστεί την Τυνησία ή την Ισπανία ως προς τον όγκο, μπορεί να επικρατήσει ως προς την πλευρά της ποιότητας και εκεί είναι που θα πρέπει να εστιάσει η παραγωγή. Σήμερα, η ιχνηλασιμότητα, οι πιστοποιήσεις και το branding είναι στοιχεία που η αγορά ψάχνει ενεργά και σιγά σιγά όπως πολλές φορές έχει διατυπωθεί θα πρέπει η Ελλάδα να στραφεί προς το τυποποιημένο προϊόν και όχι στο χύδην. Στην Ισπανία, όπως αναφέρει η έγκριτη Olimerca, το μεγαλύτερο αγοραστικό ενδιαφέρον τώρα δεν παρατηρείται στο έξτρα παρθένο, αλλά στην κατηγορία των lampante με τη βιομηχανία να αναζητά όλο και περισσότερο να επαναστοκάρει οδηγώντας τις τιμές στη χώρα της Ιβηρικής για την εν λόγω κατηγορία στα 3,15 με 3,20 ευρώ το κιλό. Στους λόγους που φέρνουν την αύξηση της ζήτησης για τα lampante είναι και το γεγονός ότι όλο και περισσότερο δυσκολεύει η προμήθειά του από χώρες, όπως η Τυνησία. Σε ότι αφορά τα έξτρα παρθένα ελαιόλαδα, όμως, όπως και στη χώρα μας, έτσι και στην υπόλοιπη ευρωπαϊκή Μεσόγειο, η στασιμότητα είναι έκδηλη. Στο μεταξύ βάσει πρόσφατων στοιχείων που δημοσίευσε η Κομισιόν, στο α' εξάμηνο του έτους οι εξαγωγές ελαιολάδου και επιτραπέζιας ελιάς ανήλθαν σε αξία 2,812 δισ. ευρώ. Το νούμερο αυτό σηματοδοτεί πτώση 13% σε σχέση με την αντίστοιχη περίοδο πέρυσι, όταν και ανερχόταν σε 3,245 δισ. ευρώ. Το γεγονός αυτό οφείλεται στις χαμηλότερες τιμές (-6%), καθώς και στο μειωμένο όγκο εξαγωγών προς τις ΗΠΑ, τον Καναδά, την Ιαπωνία και την Αυστραλία (-7%).

**ΤΙΜΗ
ΠΑΡΑΓΩΓΟΥ**
(ΕΞΤΡΑ ΠΑΡΘΕΝΟ,
ΕΥΡΩ ΤΟ ΚΙΛΟ)

ΑΓΟΡΑ



Ελλάδα

200.000

ΠΑΡΑΓΩΓΗ
(ΤΟΝΟΙ)

ΚΕΡΚΥΡΑ
3,2-3,3
ΕΥΡΩ / ΚΙΛΟ

ΜΕΣΣΗΝΙΑ
3,4-4,20
ΕΥΡΩ / ΚΙΛΟ

ΛΑΚΩΝΙΑ
3,3-4,20
ΕΥΡΩ / ΚΙΛΟ

ΚΡΗΤΗ
3,5-3,8
ΕΥΡΩ / ΚΙΛΟ

ΣΤΑΣΙΜΗ ΚΟΝΤΑ ΣΤΑ 4 ΕΥΡΩ Η ΑΓΟΡΑ, ΥΨΗΛΟΤΕΡΗ ΦΕΤΟΣ Η ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΣΤΗ ΧΩΡΑ

Κομβικός παράγοντας τα ποιοτικά χαρακτηριστικά του τελικού προϊόντος

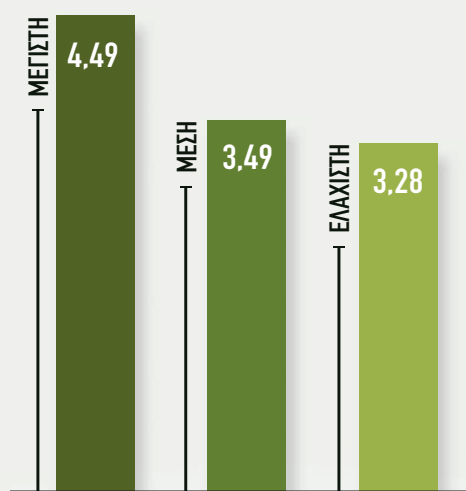
Με τη σεζόν 2025/2026 να ολοκληρώνεται, η νέα ελαιοκομική περίοδος ξεκινά με μεγαλύτερη προσφορά, τουλάχιστον βάσει των πρώτων εκτιμήσεων. Στη Λακωνία σύμφωνα με πληροφορίες αναμένεται ένας μέτριος προς καλός όγκος παραγωγής, όπως και στην Κρήτη, ενώ μετά από μια δύσκολη περσινή χρονιά με αρκετά προβλήματα, πολύ καλύτερη φαίνεται πως θα είναι φέτος η παραγωγή στη Μεσσηνία, όπου υπολογίζεται ότι μπορεί να ξεπεράσει τους 60.000 τόνους. Ωστόσο, το γεγονός ότι το αγοραστικό ενδιαφέρον και η κατανάλωση φέτος ήταν περιορισμένα σημαίνει ότι η νέα σεζόν θα μπει με ένα διόλου ευκαταφρόνητο επίπεδο αποθεμάτων, το οποίο ίσως να «καβαλήσει» τη νέα παραγωγή. Έτσι, σύμφωνα με ειδικούς της αγοράς αυτό μπορεί να πείσει τις τιμές στην αρχή της χρονιάς, όμως ασφαλέστερα συμπεράσματα θα εξαχθούν με τις

πρώτες πράξεις τον Οκτώβριο. Ένας παράγοντας που αναμφίβολα θα διαδραματίζει ρόλο στις τιμές που θα «πιάσει» η νέα παραγωγή είναι η ποιότητα, αφού τα καλά οργανοληπτικά χαρακτηριστικά χαίρουν υψηλής ζήτησης. Αυτό το είδαμε και φέτος, όπου όσα έξτρα παρθένα είχαν ποιοτικά χαρακτηριστικά μπόρεσαν να διεκδικήσουν τιμές πάνω από 4 ευρώ έως και 5 (ΠΟΠ Καλαμάτας). Η χώρα μας δεν μπορεί να ανταγωνιστεί την Ισπανία και την Τυνησία ως προς τον όγκο, όμως μπορεί να ξεχωρίσει στο ποιοτικό κομμάτι. Θετική εξέλιξη είναι και η απόφαση της 123ης Ολομέλειας του Διεθνούς Συμβουλίου Ελαιοκομίας για διατήρηση του ελάχιστου ορίου ολικών στερόλων 800 mg/kg για τα εξαιρετικά παρθένα. Σημαντικό είναι να αναδειχθεί η ταυτότητα του ελληνικού ελαιολάδου, αφού ακόμα ένα μεγάλο μέρος της παραγωγής εξάγεται χύμα.

ΚΟΝΤΑ ΣΤΟΥΣ 1,3 ΕΚΑΤ. ΤΟΝΟΥΣ ΑΝΗΛΘΕ Η ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΣΤΗΝ ΙΣΠΑΝΙΑ

«Σφυγμός» στην αγορά δείχνει η σταδιακή μείωση των αποθεμάτων

ΔΙΑΚΥΜΑΝΣΗ ΤΙΜΩΝ ΣΤΟ ΕΞΤΡΑ (ΕΥΡΩ/ΚΙΛΟ)



Στην μεγαλοπαραγωγό Ισπανία, η οποία είναι και αυτή που εν πολλοίς καθορίζει τις τιμές σε παγκόσμιο επίπεδο, το τελευταίο διάστημα το έξτρα παρθένο ελαιόλαδο έχει σταθεροποιηθεί στο εύρος των 3,5-3,7 ευρώ σύμφωνα με πηγές της χώρας. Βάσει των τελικών στοιχείων της Υπηρεσίας Πληροφοριών και Ελέγχου Τροφίμων της Ισπανίας (ΑΙCΑ) για την σεζόν 2025/2026 η παραγωγή ανήλθε σε 1.298.503 τόνους, ενώ τον Οκτώβριο θα έχουμε και τις πρώτες επίσημες προβλέψεις για τη νέα σοδειά που και εκεί δείχνει ότι θα ανακάμψει από πλευράς όγκου και πιθανώς να αγγίξει τους 1,5 εκατ. τόνους. Θετικό είναι ότι τον Ιούνιο τα αποθέματα μειώθηκαν σε 683.345 τόνους (έναντι 774.987 τόνων το Μάιο), ενώ τον Ιούλιο το ίδιο νούμερο έπεσε στους 568.700 τόνους δείχνοντας ότι υπάρχει «σφυγμός». Ωστόσο, με το κόστος παραγωγής να είναι σε πολλές περιπτώσεις μεγαλύτερο από το κέρδος των παραγωγών οι μεγαλύτεροι συνεταιρισμοί της χώρας όπως ο Cooperativas Agro-alimentarias de Andalucía (342.000 μέλη) ζητούν μέτρα στήριξης από την ισπανική κυβέρνηση και την Κομισιόν. Τέλος, δεν θα μπορούσε να μην γίνει αναφορά και στη «μάχη» για την πώληση της κορυφαίας εταιρείας του χώρου Deoleo, με πιθανότερο μνηστήρα την ιταλική Coriceli. Αυτό έχει ξεσηκώσει διαμαρτυρίες από τον συνεταιρισμό Dcoop που επίσης έχει δείξει ενδιαφέρον και τονίζει ότι ο μελλοντικός αγοραστής της Deoleo θα πρέπει να διατηρήσει τη δέσμευσή του στην ποιότητα των πρώτων υλών και των εμπορικών σημάτων της.



Ισπανία

ΕΞΤΡΕΜΑΔΟΥΡΑ
3,4
ΕΥΡΩ/ΚΙΛΟ

ΚΑΤΑΛΟΝΙΑ
3,65
ΕΥΡΩ/ΚΙΛΟ

ΚΟΡΔΟΒΑ
3,5
ΕΥΡΩ/ΚΙΛΟ

ΧΑΕΝ
3,5
ΕΥΡΩ/ΚΙΛΟ

ΣΕΒΙΛΛΗ
3,6
ΕΥΡΩ/ΚΙΛΟ

1,298

ΠΑΡΑΓΩΓΗ 2025/26
ΜΕΧΡΙ ΜΑΪΟ
(ΕΚΑΤ. ΤΟΝΟΙ)

ΑΓΟΡΑ



Ιταλία

ΜΠΑΡΙ
4,55

ΕΥΡΩ / ΚΙΛΟ

ΠΕΣΚΑΡΑ
9,0-10,0
ΕΥΡΩ / ΚΙΛΟ

ΠΑΛΕΡΜΟ
6,8-7,0
ΕΥΡΩ / ΚΙΛΟ

ΤΑΡΑΝΤΑΣ
6,8-7,0
ΕΥΡΩ / ΚΙΛΟ

300.000

ΠΑΡΑΓΩΓΗ
(ΤΟΝΟΙ)

185.373

ΑΠΟΘΕΜΑΤΑ
(ΜΕΧΡΙ 31 ΙΟΥΛΙΟΥ)
(ΤΟΝΟΙ)

ΠΑΡΑΜΕΝΟΥΝ ΥΨΗΛΑ ΤΑ ΑΠΟΘΕΜΑΤΑ ΣΤΑΘΕΡΕΣ ΟΙ ΤΙΜΕΣ ΠΑΡΑΓΩΓΟΥ

Μεγάλη η πτώση της παραγωγής σε βάθος εικοσαετίας στη γείτονα χώρα

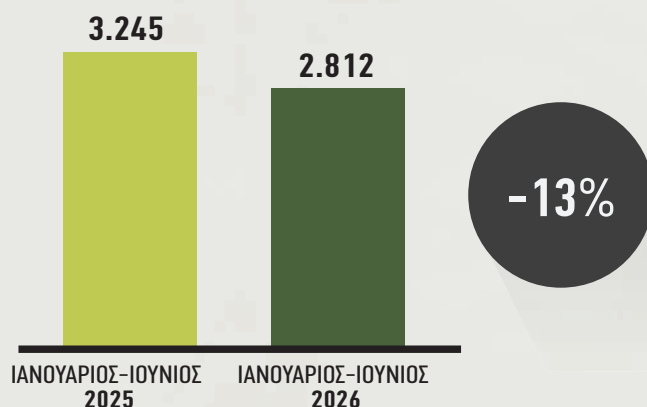
Στη γειτονική Ιταλία, η οποία αποτελεί και τον κορυφαίο προορισμό για το ελληνικό ελαιόλαδο, τα αποθέματα παραμένουν υψηλά. Μάλιστα, σύμφωνα με τα πιο πρόσφατα στοιχεία του ιταλικού υπουργείου Γεωργίας (MASAF) στα τέλη Ιουλίου τα αποθέματα ελαιολάδου ανέρχονταν σε πάνω από 233.000 τόνους, ήτοι ήταν κατά 43,9% πάνω σε σχέση με την αντίστοιχη περίοδο το 2025. Από αυτή την ποσότητα το 79,4% αντιστοιχεί σε έξτρα παρθένο ελαιόλαδο. Όσον αφορά τις τιμές παραγωγού και εκεί υπάρχει μια στασιμότητα. Βάσει έγκυρων πηγών από την Ιταλία σε περιοχές όπως το Λέτσε και ο Τάραντας οι τιμές για το έξτρα παρθένο ελαιόλαδο στο μεγαλύτερο μέρος της παραγωγής αγγίζει τα 4,8 ευρώ. Στην Απουλία υπάρχουν διακυμάνσεις ανάλογα με την

περιοχή. Για παράδειγμα στα νότια της περιοχής βρίσκεται στα 4,3 ευρώ ενώ στο Bitonto αγγίζει τα 5,40-5,60 ευρώ το κιλό. Ανησυχητικό στοιχείο για την παραγωγή της γειτονικής χώρας είναι ότι βάσει νέας έκθεσης της στατιστικής υπηρεσίας Istat, η παραγωγή έχει «βυθιστεί» στη διάρκεια της τελευταίας 20ετίας. Έτσι, ενώ το 2006 οι ιταλικοί ελαιώνες παράγαγαν 603,3 εκατ. λίτρα, ενώ το 2025 το ίδιο νούμερο ανήλθε σε μόλις 378,6 εκατ. λίτρα. Σε ποσοστό η μείωση αυτή αντιστοιχεί σε ένα διόλου ευκαταφρόνητο 37,6%. Η μείωση της παραγωγής ελαιολάδου συνοδεύεται από μια πολύ μικρότερη συρρίκνωση των καλλιεργούμενων εκτάσεων. Οι εκτάσεις με ελαιόδεντρα μειώθηκαν μόλις κατά 1,4% κατά την εξεταζόμενη περίοδο.

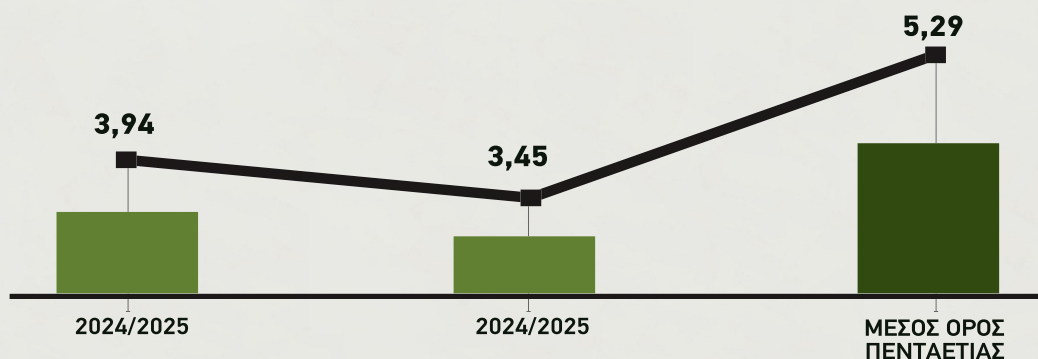
Ο ΤΡΑΜΠ ΑΝΟΙΓΕΙ ΠΟΡΤΑ ΣΕ ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ ΑΠΟ ΤΥΝΗΣΙΑ

Βάσει στοιχείων που παρουσίασε ο αναπληρωτής εκτελεστικός διευθυντής του ΙΟΚ, Abderraouf Laajimi, στο Παγκόσμιο Συνέδριο Ελαιολάδου τον περασμένο Ιούλιο, οι ΗΠΑ έχουν γίνει ο σημαντικότερος προορισμός για ελαιόλαδο παγκοσμίως, αφού εισάγει ετησίως 400.000 τόνους (35% των παγκόσμιων εισαγωγών). Παρότι η αγορά των ΗΠΑ αποτελεί, λοιπόν, μια αγορά με προοπτικές, η δασμολογική πολιτική του προέδρου Ντόναλντ Τραμπ ευνοεί την Τυνησία. Πιο συγκεκριμένα, η απόφαση να επιβάλει δασμούς 10% σε 60 χώρες και οικονομίες παγκοσμίως, μεταξύ αυτών και στην ΕΕ, ενώ η Τυνησία δεν συμπεριλαμβάνεται σε αυτές, αυξάνει τον ανταγωνισμό από τη χώρα της Βόρειας Αφρικής. Εντούτοις, βέβαια, στο Μαρόκο, την Τουρκία και την Αυστραλία, μεταξύ άλλων, επιβλήθηκε επιπλέον φόρος 12,5%, οπότε δύσκολα θα μπορέσουν να ανταγωνιστούν τις χώρες της ΕΕ και την Τυνησία.

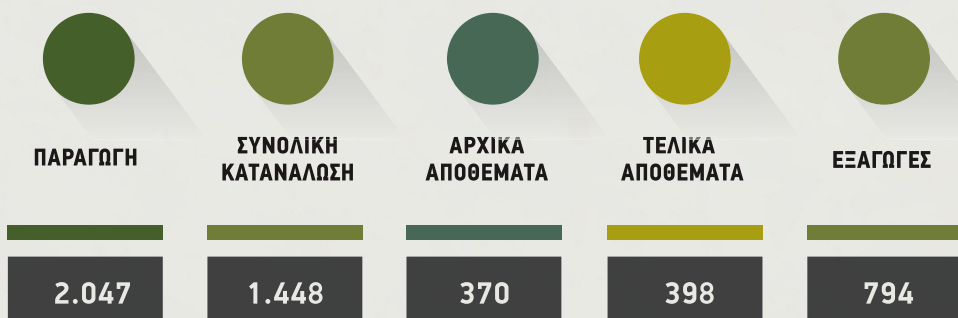
ΕΞΑΓΩΓΕΣ ΕΛΙΑΣ ΚΑΙ ΕΛΑΙΟΛΑΔΟΥ ΕΕ (ΕΚΑΤ. ΕΥΡΩ)



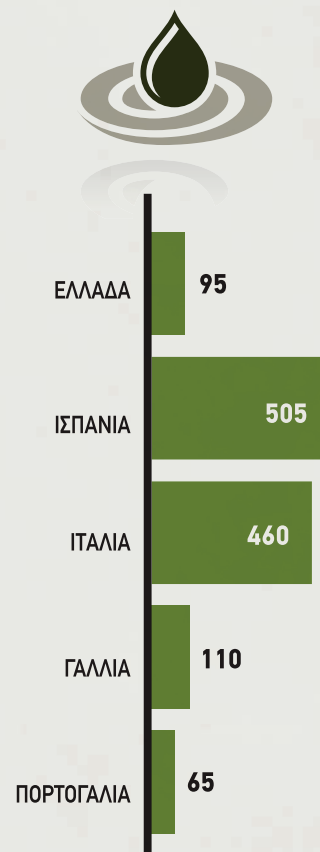
ΜΕΣΗ ΤΙΜΗ ΕΪΤΡΑ ΠΑΡΘΕΝΟΥ ΕΛΑΙΟΛΑΔΟΥ ΙΣΠΑΝΙΑ (ΕΥΡΩ/ΚΙΛΟ)



ΒΡΑΧΥΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΠΡΟΒΛΕΨΕΙΣ ΚΟΜΙΣΙΟΝ ΓΙΑ ΑΓΟΡΑ ΕΛΑΙΟΛΑΔΟΥ 2025/2026 (ΧΙΛΙΑΔΕΣ ΤΟΝΟΙ)



ΕΚΤΙΜΗΣΕΙΣ ΚΑΤΑΝΑΛΩΣΗΣ ΕΛΑΙΟΛΑΔΟΥ Α' ΕΞΑΜΗΝΟΥ 2025/2026 (ΧΙΛΙΑΔΕΣ ΤΟΝΟΙ)



Τζένη Σκοτίδη

Το κορυφαίο ΕΝΟΟ είναι κράχτης αλλά δεν κλείνει εξαγωγές

Ένα πολύ δημιουργικό κομμάτι της επιχειρηματικής δραστηριότητας, που συγχρόνως απαιτεί γνώση, εμπειρία και πολύ καλή προετοιμασία, είναι η εξαγωγή, θα πει η έμπειρη στον τομέα του ελαιολάδου Τζένη Σκοτίδη, διευθύντρια της εταιρείας Simply Exports

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ ΣΤΗΝ ΣΟΦΙΑ ΣΠΥΡΟΥ

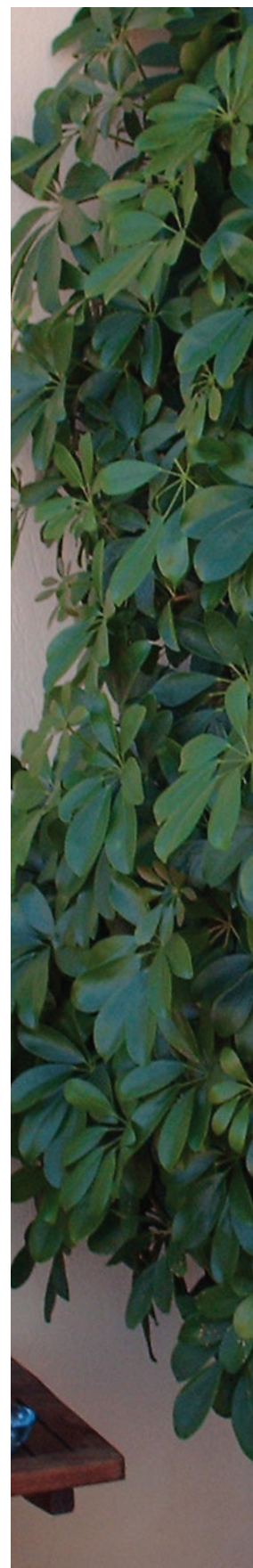
Δεν αρκεί να διαθέτει κανείς ένα καλό προϊόν· πρέπει να γνωρίζει τις διαδικασίες, να επιλέγει σωστά τους συνεργάτες του, να μπορεί να παρουσιάζει επαγγελματικά την εταιρεία του και, κυρίως, να δουλεύει με συνέπεια και συνέχεια, επισημαίνει η Τζένη Σκοτίδη της Simply Exports που δραστηριοποιείται στη συμβουλευτική εξαγωγών. Συμπληρώνοντας ότι μέχρι και σήμερα οι διευθυντές εξαγωγών συγκαταλέγονται στα πλέον καλοπληρωμένα στελέχη των εταιρειών, ακριβώς επειδή η πραγματική εμπειρία στις εξαγωγές παραμένει περιορισμένη.

Πόσο σημαντικές είναι οι εκθέσεις για έναν εξαγωγέα;

Οι εκθέσεις είναι κορυφαίο εργαλείο για έναν

εξαγωγέα που θέλει να αναπτύξει πωλήσεις στο εξωτερικό, αλλά αυτό προϋποθέτει σωστή προετοιμασία, σκληρή δουλειά και γνώση των διαδικασιών εξαγωγής. Μόνο έτσι θα επιβιώσεις και θα μείνεις στην αγορά. Πρέπει να είσαι επαγγελματίας.

Η έκθεση ξεκινάει έξι ή επτά μήνες πριν φύγουμε και δεν τελειώνει την ώρα που θα γυρίσουμε. Συνεχίζουμε να δουλεύουμε πάνω στην επικοινωνία με τον πελάτη και, στην πραγματικότητα, ο κύκλος μπορεί να ολοκληρωθεί όταν τον ξαναδούμε στην επόμενη έκθεση. Στο μεταξύ μπορεί να έχουμε ανταλλάξει πολύ μεγάλο αριθμό emails και πρέπει οπωσδήποτε να έχουμε μάθει να απαντάμε μέσα σε 48 ώρες το αργότερο. Αυτό το follow-up είναι πάνω από το 99,9% της δουλειάς που απαιτείται για να αποφέρει αποτέλεσμα η συμμετοχή σε μια έκθεση.





Ποια είναι τα πρακτικά βήματα για μια σωστή παρουσία στην έκθεση;

Στο γραφείο σου, μέσα στο περίπτερο, θα πρέπει να έχεις έναν φάκελο με το εταιρικό προφίλ. Αν πρόκειται, για παράδειγμα, για εταιρεία ελαιολάδου, ο φάκελος θα περιλαμβάνει τις χημικές αναλύσεις του προϊόντος και θα αναφέρεται σε όλα τα ISO και στις πιστοποιήσεις της εταιρείας, ώστε να μπορεί να πείσει τον υποψήφιο πελάτη για τη σοβαρότητά της.

Σε κάθε νέο επισκέπτη θα κάνεις την παρουσίαση, είτε ξεφυλλίζοντας το εταιρικό προφίλ είτε προβάλλοντάς το σε έναν υπολογιστή. Φεύγοντας θα του δώσεις την κάρτα σου και το κατάλληλο ενημερωτικό φυλλάδιο. Αυτό πάει να πει σωστή προετοιμασία.

Το ζητούμενο είναι ότι μέσα σε επτά λεπτά πρέπει να έχεις ολοκληρώσει την παρουσίαση της εταιρείας. Για να το επιτύχεις, βοηθάει να έχεις κάνει πρόβα ακόμη και μπροστά στον καθρέφτη. Αλλά ούτε αυτό αρκεί. Πρέπει να μπορούμε να προσαρμοζόμαστε ανάλογα με το ποιον έχουμε απέναντί μας και να γνωρίζουμε πώς επικοινωνούμε με ανθρώπους διαφορετικής κουλτούρας. Η διαπολιτισμική επικοινωνία είναι πολύ σημαντική στις εξαγωγές, γιατί αλ-

Θεωρώ ότι πρέπει να πηγαίνεις οπωσδήποτε σε μια με δύο εκθέσεις, αλλά να υπάρχει συνέχεια μέσα στον χρόνο

Λιώς μιλάς σε έναν Ευρωπαίο, αλλιώς σε έναν Ασιάτη και αλλιώς σε έναν αγοραστή που προέρχεται από μια εντελώς διαφορετική επιχειρηματική κουλτούρα.

Τι πρέπει να προσέξει ένας εξαγωγέας αν τον πλησιάσει κάποιος broker και του προτείνει να του βρει πελάτες;

Υπάρχει πάντοτε η πιθανότητα να σε πλησιάσει κάποιος broker και να σου προτείνει ότι μπορεί να σου βρει πελάτη. Εκεί η σωστή απάντηση είναι: «ΟΚ, αλλά η αμοιβή μπορεί να γίνει μόνο με προμήθεια επί των πωλήσεων». Δεν πρέπει να δεχθεί κανείς να πληρώσει χρήματα εκ των προτέρων για να λάβει υπηρεσίες διαμεσολάβησης με εισαγωγείς, γιατί έχει αποδειχθεί ότι υπάρχει κίνδυνος ο εξαγωγέας να χάσει τα χρήματα που θα καταβάλει στον broker χωρίς να προκύψει τελικά συνεργασία ή πώληση. Να σημειώσουμε δε ότι μπορεί να μιλάμε για μεγάλα ποσά, ακόμη και



για κάποιες δεκάδες χιλιάδες ευρώ, και γι' αυτό χρειάζεται πολύ μεγάλη προσοχή. Είναι συνεργασίες στις οποίες πρέπει να είσαι πολύ επαγγελματίας για να συνομιλείς και να διαπραγματεύεσαι. Δεν αρκεί μια μέση εμπειρία ή απλώς μια απλή γνώση Αγγλικών. Από την άλλη πλευρά, τα χρήματα που θα επένδυε κανείς σε μια τέτοια συνεργασία θα μπορούσε ενδεχομένως να τα διαθέσει για να συμμετάσχει σε τρεις ή τέσσερις εκθέσεις και, με σκληρή και συστηματική δουλειά, να προσπαθήσει να φέρει ο ίδιος αποτέλεσμα.

Σε ό,τι αφορά την αποκλειστικότητα, δεν είναι κάτι που πρέπει να δεχόμαστε εύκολα, γιατί υπάρχει ο κίνδυνος να δεσμευτούμε με έναν broker ο οποίος τελικά δεν θα φέρει το αναμενόμενο αποτέλεσμα και να εγκλωβιστούμε σε μια συνεργασία χωρίς πωλήσεις. Αν μας προταθεί αποκλειστικότητα και, αφού προηγουμένως ελέγξουμε ότι πρόκειται για μια αξιόπιστη και οργανωμένη εταιρεία με πραγματική παρουσία στην αγορά, μπορούμε να τη συζητήσουμε μόνο υπό την προϋπόθεση ότι θα συνδεθεί με συγκεκριμένους και μετρήσιμους στόχους πωλήσεων μέσα σε σαφή χρονικά διαστήματα. Αν οι στόχοι αυτοί δεν επιτυγχάνονται, τότε δεν μπορεί να συνεχίζεται και η αποκλειστικότητα.

Πώς διαλέγει κανείς διανομείς και συνεργάτες στο εξωτερικό;

Θα τους βρει κανείς μέσα από εκθέσεις, μέσα από τις λίστες και μέσα από το γραφείο Οικονομικών και Εμπορικών Υποθέσεων της Πρεσβείας (ΟΕΥ). Σε ό,τι αφορά τα ΟΕΥ, μπορούν να σου δώσουν στοιχεία για διαφορετικά κανάλια της αγοράς, για σούπερ μάρκετ, delicatessen, εισαγωγείς και διανομείς. Αλλά είναι δική σου απόφαση πώς

Αν βρούμε έναν πελάτη από μια έκθεση, είμαστε ικανοποιημένοι. Το να προκύψουν δύο πελάτες από μια έκθεση είναι δύσκολο



θα τα αξιοποιήσεις. Σε μια χώρα μπορείς να πας στην έκθεση, να δημιουργήσεις τις δικές σου επαφές, να χρησιμοποιήσεις παράλληλα τις λίστες του γραφείου ΟΕΥ και, ενδεχομένως, να έρθεις σε επαφή και με κάποιον broker, αλλά πάντοτε με μεγάλη προσοχή. Ο εξαγωγέας δεν πρέπει να θεωρεί ότι, επειδή κάποιος του υπόσχεται ότι θα ανοίξει την αγορά ή θα του βρει διανομέα, αυτό σημαίνει αυτομάτως ότι θα προκύψει αποτέλεσμα. Χρειάζεται έλεγχος, εμπειρία και επαγγελματική αξιολόγηση της κάθε πρότασης.

Ποια στρατηγική θεωρείτε πιο αποτελεσματική όσον αφορά τη συμμετοχή σε εκθέσεις;

Θεωρώ ότι πρέπει να πηγαίνεις οπωσδήποτε σε μια με δύο εκθέσεις, αλλά να υπάρχει συνέχεια μέσα στον χρόνο. Και αν βρούμε έναν πελάτη από μια έκθεση, είμαστε ικανοποιημένοι. Το να προκύψουν δύο πελάτες από μια έκθεση είναι δύσκολο. Ορισμένοι νομίζουν ότι θα συμμετάσχουν σε μία έκθεση και θα βρουν δεκαπέντε πελάτες, οπότε, όταν αυτό δεν συμβεί, απογοητεύονται και δεν ξαναπάνε. Αυτή όμως δεν είναι η σωστή λογική. Η σωστή οικονομική διαχείριση είναι να προϋπολογιστεί ένα budget για διαφήμιση και προώθηση και από αυτό να επιμεριστεί ένα ποσό για τη συμμετοχή στις εκθέσεις. Στη συνέχεια έρχεται η σωστή επιλογή των εκθέσεων. Είναι αναποτελεσματικό να σκορπίζεις σε

πολλές εκθέσεις. Η καλύτερη επιλογή είναι να επιλέξεις δύο, αλλά με σταθερή παρουσία, για να σε γνωρίσουν οι υποψήφιοι πελάτες.

Ποιο είναι το ισχυρότερο πλεονέκτημα που μπορεί να καταστήσει ένα προϊόν πιο ανταγωνιστικό: Η τιμή ή η ταυτότητα ενός premium εξαιρετικά παρθένου ελαιολάδου που διατίθεται και στην αντίστοιχη τιμή;

Μια εταιρεία μπορεί να διαθέτει προϊόντα κορυφαίας ποιότητας, συσκευασμένα σε πολύ προσεγμένες φιάλες, αλλά πρέπει να σημειώσουμε ότι δεν είναι δυνατόν να ζήσουμε την εταιρεία μόνο με αυτό το προϊόν. Μπορεί το κορυφαίο ΕVOO να είναι ο «κράχτης» και να είναι προσοδοφόρο μέσα σε μια γκάμα προϊόντων, η οποία όμως πρέπει να περιλαμβάνει και πιο προσιτές επιλογές, ώστε να προσφέρει εύρος στο portfolio. Η επιτυχία του προϊόντος βρίσκεται στο συνδυασμό εικόνας, τιμής και ανταπόδοσης. Για να προωθηθεί ένα προϊόν, πρώτο ζητούμενο είναι το design, ώστε να τραβήξει την προσοχή του καταναλωτή στο ράφι. Να το πάρει στα χέρια του, να το κοιτάξει, να δει ότι είναι εξαιρετικά παρθένο, ότι προέρχεται από την Ελλάδα και από εκεί και πέρα να δει την τιμή. Αν η τιμή είναι σωστή, θα το πάει στο σπίτι του για να το δοκιμάσει. Αν λοιπόν η σχέση ποιότητας και τιμής είναι καλή, θα επαναληφθεί η πώληση. Αυτό είναι το ζητούμενο.



Μπορεί το κορυφαίο ΕVOO να είναι ο «κράχτης» και να είναι προσοδοφόρο μέσα σε μια γκάμα προϊόντων, η οποία όμως πρέπει να περιλαμβάνει και πιο προσιτές επιλογές, ώστε να προσφέρει εύρος στο portfolio.

Ειδικά εκπαιδευμένο προσωπικό απαιτεί η παρουσία σε έκθεση

«Αυτός που πρέπει να διασφαλίσει τη σωστή προετοιμασία είναι ο διευθυντής της εταιρείας. Ο manager προσωπικά πρέπει να εκπαιδεύσει όποιον θα εκπροσωπήσει την επιχείρηση στην έκθεση, και αυτό συμπεριλαμβάνει ακόμη και την εμφάνιση. Ούτε τζινς, ούτε ανοιχτά πουκάμισα, είναι επιλογές που προβάλλουν την εικόνα επαγγελματία. Σακάκι, πουκάμισο και, ανάλογα με την περίπτωση, γραβάτα είναι η εικόνα που απαιτείται. Κάθε έκθεση είναι μια σημαντική οικονομική επένδυση και, αν το προσωπικό που θα παραστεί δεν κάνει σωστά τη δουλειά του, οι πόροι που έχει διαθέσει η εταιρεία μπορεί να πάνε χαμένοι.»



ΑΓΟΥΡΕΛΑΙΑ Ο ΠΙΟ ΠΟΛΥΤΙΜΟΣ ΧΥΜΟΣ

Το ελαιόλαδο που παράγεται από άγουρο ελαιόκαρπο, το οποίο οι αρχαίοι Έλληνες ονόμαζαν ωμοτριβές ή ομφάκιο και ο Ιπποκράτης θεωρούσε ευεργετικό για περισσότερες από 60 ασθένειες, είναι το σύγχρονο Αγουρέλαιο. Ένας πολύτιμος χυμός που ξεχωρίζει για την πλούσια, φρουτώδη, αρκετά πικρή και συχνά πικάντικη γεύση του, αλλά και για τα σύνθετα, βαθιά αρώματά του.

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ **ΗΛΙΑΣ ΑΝΔΡΕΑΚΗΣ**

Εχει λαμπερό πράσινο χρώμα, το οποίο οφείλεται στις χλωροφύλλες του άγουρου ελαιοκάρπου και οι οποίες προσδίδουν στο Αγουρέλαιο μεγαλύτερες αντιοξειδωτικές ιδιότητες. Διαφέρει στη γεύση από το εξαιρετικό παρθένο ελαιόλαδο, καθώς είναι έντονα πικρό και κάπως πικάντικο με έντονα φρουτώδη στοιχεία από αρώματα της φρεσκοκομμένης άγουρης ελιάς. Το Αγουρέλαιο διατηρεί για λίγους μήνες τις ιδιότητές του με τα εντονότερα χαρακτηριστικά του να είναι φανερά κοντά στην παραγωγή του. Βέβαια το γεγονός ότι χάνει την έντονη γεύση του δεν σημαίνει ότι χάνει και τα θρεπτικά του συστατικά. Περιέχει όλες τις βιταμίνες και προβιταμίνες του ελαιολάδου, μέταλλα και πολυφαινόλες, που προστατεύουν τα κύτταρα από το οξειδωτικό στρες, το ενεργό οξυγόνο και τις ελεύθερες ρίζες. Να σημειωθεί ότι το γεγονός ότι οι ελιές συγκομίζονται πρώιμα δεν σημαίνει ότι το ελαιόλαδο που θα δώσουν είναι άριστης ποιότητας. Είναι στο χέρι του παραγωγού να έχει καλύψει όλες τις προϋποθέσεις για την παραγωγή ενός εκλεκτού προϊόντος. Σε ό,τι αφορά δε την κατανάλωσή του, συστήνεται να τρώγεται ωμό, ώστε να απολαμβάνει ο καταναλωτής όλα τα ξεχωριστά χαρακτηριστικά του.





Olive oil experience



Το βιολογικό Αγουρέλαιο Olvia EVOO που παράγεται στη Λέσβο ανήκει στην γκάμα προϊόντων της οικογένειας Τζωρτζή.

Τη διαφορά κάνει η υγεία του ελαιώνα

Πολλαπλές διακρίσεις σε διεθνείς διαγωνισμούς ποιότητας

Ισορροπημένη γεύση, λαμπερό χρώμα κι έντονο αρωματικό χαρακτήρα προσφέρει το πολυβραβευμένο βιολογικό Αγουρέλαιο Olvia EVOO. Η καλλιέργεια είναι πιστοποιημένα βιολογική από το 1998 και μέχρι και σήμερα στους ημιορεινούς ξηρικούς ελαιώνες της οικογένειας Τζωρτζή στην ανατολική πλευρά της Λέσβου και στα χωριά Πηγή και Κώμη. Οι ποικιλίες ελιάς από τις οποίες παράγονται τα ελαιόλαδα είναι Αδραμυτινή κατά κύριο λόγο και Κολοβή, οι οποίες δεν διαχωρίζονται στα κτήματα ενώ η διαχείρισή τους γίνεται στο ιδιόκτητο ελαιοτριβείο - τυποποιτήριο, το οποίο ξεκίνησε τη λειτουργία του το 2007. Με οδηγό τα 100 χρόνια οικογενειακής εμπειρίας στην ελαιοκαλλιέργεια, με τις απαρχές να αναζητούνται στα 1900 όταν η πρώτη γενιά ξεκινά να καλλιεργεί

ελιές και να αγοράζει μικρά κτήματα, τα Ελαιοπερίβολα της Οικογένειας Τζωρτζή δραστηριοποιούνται στην τυποποίηση, παραγωγή και εμπορία βιολογικού και αλλά και συμβατικού ελαιολάδου, το οποίο προέρχεται και από 350-400 συνεργαζόμενους παραγωγούς. Μια οικογενειακή επιχείρηση, με επικεφαλής σήμερα τον Μιχαήλ Τζωρτζή, που εμφανίζει έναν καθαρά εξαγωγικό χαρακτήρα.

Αξίζει να σημειωθεί ότι το άνοιγμα στο εξωτερικό για την οικογένεια Τζωρτζή έγινε το 2009 όταν έλαβε μέρος για πρώτη φορά στον διεθνή διαγωνισμό Bio και ήταν η πρώτη ελληνική συμμετοχή στα 30 καλύτερα βιολογικά του κόσμου. Από τότε η εταιρεία έχει αποσπάσει περισσότερες από 100 διακρίσεις σε όλους τους μεγάλους διαγωνισμούς. Πρόκειται για μια εταιρεία με σημαντικές συνεργασίες και στο κομμάτι της έρευνας, η οποία στο πλαίσιο μεσογειακού προγράμματος με

εταίρο το Πανεπιστήμιο Αιγαίου έχει διακριθεί για τη φytoυγεία του εδάφους των ελαιώνων της.

Πηγή και Κώμη Λέσβου

ΣΤΟΥΣ ΗΜΙΟΡΕΙΝΟΥΣ

ελαιώνες δεν είναι δυνατή η πρόσβαση τρακτέρ και η δουλειά γίνεται με ηλεκτρικό εξοπλισμό με μπαταρία και χειρωνακτικά.



Τέσσερις γενιές στο εκλεκτό ελαιόλαδο

Εκλεκτός ελαιόκαρπος από τους ελαιώνες στους πρόποδες του όρους Παναχαϊκού δίνει το Lianos Αγουρέλαιο και τις υπόλοιπες ετικέτες του σύγχρονου ελαιολαδίου

Έντονη φρουτώδης γεύση και άρωμα, ευχάριστη πικράδα και βαθύ πράσινο χρώμα για το Αγουρέλαιο της εταιρείας Lianos Olive Oil, που παράγεται σε περιορισμένο αριθμό φιάλων. Ένα ελαιόλαδο με υψηλούς δείκτες πολυφαινολών, που συσκευάζεται αφιλιτράριστο, για να διατηρεί πλούσια όλα τα ποιοτικά θρεπτικά του στοιχεία ενώ προτείνεται η ωμή κατανάλωσή του. Δημιουργός η οικογενειακή επιχείρηση Lianos, που δραστηριοποιείται εδώ και τέσσερις γενιές στο χώρο του ελαιολάδου. Η πρώτη ύλη προέρχεται από ελαιώνες στους πρόποδες του όρους Παναχαϊκού, ενώ η ελαιοποίηση με ψυχρή έκθλιψη και η τυποποίηση γίνονται στις εγκαταστάσεις του ελαιολαδίου της οικογένειας στις Καμάρες Αχαΐας. Εκεί, στη σύγχρονη μονάδα δίνεται η δυνατότητα παρακολούθησης και ελέγχου της επεξεργασίας του ελαιόκαρπου και στη συνέχεια της συσκευασίας του ελαιολάδου στην μονάδα τυποποίησης κάτω από τα αυ-

στηρά κριτήρια του διεθνούς πρότυπου FSSC 22000, διασφαλίζοντας άριστη ποιότητα, άρωμα και γεύση στο ελαιόλαδο διατηρώντας όλα τα ευεργετικά του στοιχεία που το κάνουν εκλεκτό.

Στα υπόλοιπα ελαιόλαδα του brand ανήκει το πιστοποιημένο από τη ΔΗΩ Βιολογικό Εξαιρετικό Παρθένο, ένα αρωματικό και ευχάριστο ελαιόλαδο, με ήπια γεύση που τηρεί όλες τις απαραίτητες προδιαγραφές

που απαιτούνται για τα βιολογικά ελαιόλαδα, αλλά και το Lianos EVOO. Ένα Εξαιρετικό Παρθένο Ελαιόλαδο που ταιριάζει γευστικά στους περισσότερους καταναλωτές, με έντονο άρωμα, ελαφριά πικράδα, πράσινο χρώμα από ημιωριμένες ελιές της ευρύτερης περιοχής της Αιγιάλειας, του οποίου η διαδικασία από τη συλλογή ως την επεξεργασία και την αποθήκευση είναι πιστοποιημένη κατά ISO 22000 και πλήρως ελεγχόμενη. Σημειώνεται ότι σε όλα τα προϊόντα της εταιρείας ο ελαιόκαρπος έχει επεξεργαστεί σε χαμηλή θερμοκρασία και το ελαιόλαδο έχει προκύψει με ψυχρή έκθλιψη.

Ωμή κατανάλωση

ΑΦΙΛΤΡΑΡΙ-

ΣΤΟ για να διατηρεί πλούσια όλα τα ποιοτικά θρεπτικά του στοιχεία, το Αγουρέλαιο Lianos τρώγεται ιδανικά ωμό.



Η οικογενειακή επιχείρηση «Lianos» δραστηριοποιείται εδώ και τέσσερις γενιές στο χώρο του ελαιολάδου.



Το Αγουρέλαιο Black Rock της οικογένειας Βολιώτη διαθέτει ισχυρισμό υγείας.

Οικογενειακή εμπειρία στην ελαιοκομία

Ένα περίπλοκο EVOO από ελιά ποικιλίας Αμφίσσης του Πηλίου, με σήμα κατατεθέν τη γεύση και τις φαρμακευτικές του ιδιότητες

Βραβευμένο βιολογικό Αγουρέλαιο από ελαιώνα της οικογένειας Βολιώτη στο Πήλιο που επιβλέπει ο «Μαύρος Βράχος», το βουνό των Κενταύρων, δίνοντας και το όνομα και στο εξαιρετικό παρθένο «Black Rock». Ένα περίπλοκο EVOO, που παράγεται σε περιορισμένη ποσότητα με επεξεργασία ψυχρής έκθλιψης από ελιές πρώιμης συγκομιδής. Χαρακτηρίζεται από το χρυσο-πράσινο χρώμα του, τη φρουτώδη γεύση του και την υψηλή περιεκτικότητά του σε πολυφαινόλες. Διακρίνεται για τις υψηλές διατροφικές και φαρμακευτικές του ιδιότητες. Πρόκειται για μια ακόμη παραγωγική προσπάθεια της οικογενειακής επιχείρησης, που αναδεικνύει την προσήλωσή της για δημιουργία και καινοτομία. Το πρώτο ελαιοτριβείο της οικογένειας Βολιώτη ξεκίνησε την λειτουργία του στο χωριό Άγιος Βλάσιος Πηλίου το 1969. Δίνοντας έμφαση στην άρτια οργάνωση και δείχνοντας σεβασμό στον πα-

ραγωγό και τον καταναλωτή δημιουργήθηκε το «Ελαιόλαδο Πηλίου». Το 1981 το ελαιοτριβείο μεταφέρθηκε σε καινούργιες εγκαταστάσεις στη περιοχή των Άνω Λεχωνίων, σε ένα μεγάλο και ανακαινισμένο χώρο, όπου πραγματοποιούνται οι διαδικασίες παραγωγής, από την συλλογή των ελαίων μέχρι και την διάθεση του λαδιού. Συνεχίζοντας την παράδοση και επενδύοντας διαρκώς σε νέο τεχνολογικό εξοπλισμό, το ελαιοτριβείο λειτουργεί με τις πιο σύγχρονες μεθόδους, ενώ καλύπτει όλα τα τελευταία

πρότυπα της ΕΕ. Από το 2019, στο εργοστάσιο έχει εγκατασταθεί νέος τεχνολογικός εξοπλισμός που εισάγει τη διύλιση του ελαιόλαδου χωρίς νερό. Με αυτό τον τρόπο επιτυγχάνεται ακόμη μεγαλύτερη αντοχή, διατροφική αξία και γεύση στο παραγόμενο ελαιόλαδο, προσφέροντας νέα δυναμική στην οικογενειακή επιχείρηση. Τα τελευταία χρόνια το ελαιοτριβείο είναι ανοιχτό για το κοινό, όπου οι επισκέπτες μπορούν να κάνουν μια περιήγηση στο μύλο και να δοκιμάσουν τα προϊόντα.

Εξωστρέφεια και διακρίσεις

ΠΟΛΛΑ ΒΡΑΒΕΙΑ και σημαντικές διακρίσεις έχει λάβει η οικογένεια Βολιώτη, η οποία συμμετέχει σταθερά σε ελληνικές και διεθνείς εκθέσεις.



Η βιολογική καλλιέργεια αποτελεί δέσμευση για το ποιοτικό ελαιόλαδο

Ο Τάσος Σταματάκος έχει δημιουργήσει ένα πλήρως επισκέψιμο ελαιοτριβείο στους Μολάους Λακωνίας, το οποίο διαθέτει το προϊόν του και απευθείας στους επισκέπτες

Όνος αγροτικής οικογένειας και με πολλή αγάπη για το ελαιόλαδο, η ενασχόληση με την ελαιοκομία φάινταζε μονόδρομος για τον Τάσο Σταματάκο. Τρίτης γενιάς παραγωγός, και έχοντας ολοκληρώσει τις σπουδές του στο τμήμα Ψυχολογίας του Αριστοτέλειου Πανεπιστημίου Θεσσαλονίκης, επέστρεψε στους Μολάους Λακωνίας ώστε να συνεχίσει την επιχειρηματική του δραστηριότητα του πατέρα του που το 2006 είχε ξεκινήσει ένα ατομικό ελαιοτριβείο με σκοπό τη δημιουργία μιας καθετοποιημένης μονάδας όπου θα μπορούσε να παράξει βιολογικό ελαιόλαδο υψηλής ποιότητας, ψυχρής έκθλιψης. Η οικογένεια διαθέτει συνολικά 3.000 ελαιόδεντρα κατά βάση ποικιλίας Κορωνέικη, αλλά και λιγοστά με Ασπρολιά, Αθηνολιά και Κουτσουρελιά. Ακόμα καλλιεργεί ελαιόδεντρα ποικιλίας Καλαμών, αλλά και εσπεριδοειδή. Μεσοσταθμικά η δυναμικότητα παραγωγής της Stamatakos Olive Grove ανέρχεται σε περίπου 8-10 τόνους βιολογικό ελαιόλαδο. Η επιλογή της βιολογικής καλλιέργειας αποτελεί και μια δέσμευση της οικογένειας στο ποιοτικό ελαιόλαδο ενώ η συγκομιδή γίνεται κατά κύριο λόγο με ελαιοραβδιστικά που επιλέγονται με γνώμονα να μην τραυματίζουν τον καρπό. Μάλιστα η ποιότητα του ελαιολάδου της οικογένειας αποδεικνύεται και από το γεγονός ότι κάθε χρόνο συμμετέχει σε παγκόσμιους διαγωνισμούς ελαιολάδου συλλέγοντας πολλές διακρίσεις ενώ η πρώτη συγκομιδή αποστέλλεται στο Καποδιστριακό Πανεπιστήμιο Αθηνών για ανάλυση πολυφαινολικού ελαιολάδου, κατοχυρώνοντας συνήθως Ασημένιο βραβείο

Έμφαση στην εξωστρέφεια

Η Stamatakos Olive Grove είναι μια καθαρά εξαγωγική επιχείρηση, με τον Τάσο Σταματάκο να αναλαμβάνει προσωπικά τη διάθεση των προϊόντων στην αγορά. Τα προϊόντα πωλούνται σε συγκεκριμένους πελάτες και εταιρείες σε Ρουμανία, Λιθουανία, Γερμανία, Αυστρία, Γαλλία, Ολλανδία, Νορβηγία και Καναδά. Παράλληλα, συνεργάζεται με λίγα καταστήματα στην Ελλάδα, ενώ οι πελάτες μπορούν να έρθουν απευθείας σε επαφή με την επιχείρηση, είτε τηλεφωνικά είτε διαδικτυακά για να προχωρήσουν σε παραγγελία, αλλά και να προμηθευτούν τα προϊόντα στο επισκέψιμο ελαιοτριβείο.



Βιολογικό και μονοποικιλιακό

ΣΕ ΤΕΣΣΕΡΙΣ εκδοχές παράγεται το βιολογικό ελαιόλαδο του Τάσου Σταματάκου: Liophos High Phenolic, Liophos Early Harvest, Liophos και Myrtoo.





ΥΓΡΑΣΙΑ & ΠΤΩΣΗ ΘΕΡΜΟΚΡΑΣΙΑΣ ΣΤΡΩΝΟΥΝ ΧΑΛΙ ΓΙΑ ΜΟΛΥΝΣΕΙΣ

Το φθινόπωρο είναι η πιο κρίσιμη περίοδος για μολύνσεις στους ελαιώνες από μύκητες και ασθένειες, λόγω της αύξησης της υγρασίας σε συνδυασμό με την πτώση της θερμοκρασίας και την έναρξη των βροχοπτώσεων

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΕΛΕΝΗ ΔΟΥΣΚΑ

Η περίοδος Σεπτεμβρίου – Οκτωβρίου είναι η πιο κρίσιμη φάση για τη φυτοπροστασία της ελιάς, καθώς ο καρπός ολοκληρώνει την ανάπτυξή του και αυξάνεται η ελαιοπεριεκτικότητά του. Οι φθινοπωρινές βροχές και η πτώση της θερμοκρασίας δημιουργούν τις ιδανικές συνθήκες για την έξαρση εχθρών και ασθενειών που μπορούν να υποβαθμίσουν την ποιότητα του ελαιολάδου και να προκαλέσουν πρόωρη καρπόπτωση. Στις πιο σημαντικές ασθένειες το κυκλοκόνιο που προσβάλλει κυρίως τα φύλλα και το γλοιοσπόριο που προσβάλλει κατά βάση τον ελαιόκαρπο, ιδιαίτερα όταν αυτός πλησιάζει την ωρίμανση. Τα δύο αυτά παθογόνα μπορούν να αντιμετωπιστούν συγχρόνως με τα ίδια καλλιεργητικά και καταπολέμησης μέτρα. Το κυκλοκόνιο ή κηλίδωση των φύλλων της ελιάς οφείλεται στο μύκητα *Spilocaea oleagina* και έχει ως χαρακτηριστικό σύμπτωμα την εμφάνιση κυκλικών κηλίδων (μάτια παγωνιού) στην επάνω επιφάνεια των φύλλων της ελιάς, οι οποίες στη συνέχεια γίνονται πιο καστανές περιφερειακά ενώ περιβάλλονται συχνά και από χλωρωτική άλω. Μεγαλύτερος αριθμός κηλίδων εντοπίζεται στα παλαιότερα φύλλα και στα κατώτερα μέρη του δέντρου, ενώ τα προσβεβλημένα φύλλα κιτρινίζουν και πέφτουν πρόωρα. Σύμφωνα με τους γεωπόνους, σε περιοχές με υγρό κλίμα η προσβολή μπορεί να επιφέρει μέχρι και καθολική φυλλόπτωση στα ελαιόδεντρα, ενώ εξαιτίας της μεγάλης φυλλόπτωσης που προκαλεί οδηγεί στη μεγάλη εξασθένηση των δέντρων καθώς και στη μείωση της παραγωγής, αλλά και στην ακαρπία. Όσον αφορά το γλοιοσπόριο ή παστέλλα, αυτό οφείλεται στο μύκητα *Gloeosporium olivarum* και εμφανίζεται όταν ο καρπός αλλάζει χρώμα, αποκτά σκούρες κηλίδες που με ευνοϊκές συνθήκες υγρασίας επεκτείνονται, καλύπτοντας ολόκληρο τον καρπό. Τότε οι καρποί πέφτουν στο έδαφος ή αν παραμείνουν

στο δέντρο, αποσθλώνονται και συρρικνώνονται. Η βασική αιτία εκδήλωσης της νόσου είναι η αυξημένη υγρασία. Οι ελιές που προσβάλλονται πέφτουν πρόωρα μειώνοντας την απόδοση της συγκομιδής και στο στάδιο της ελαιοπαραγωγής παράγουν ένα κοκκινωπό λάδι χαμηλής ποιότητας, πολύ θολό και με υψηλό βαθμό οξύτητας. Οι ειδικοί τονίζουν στους παραγωγούς ότι επιβάλλεται οπωσδήποτε η συλλογή-απομάκρυνση του πεσμένου στο έδαφος καρπού, γιατί αποτελεί πολύ σημαντική πηγή μόλυνσης για το επόμενο έτος. Για την αντιμετώπιση των δύο παθογόνων οι γεωπόνοι συνιστούν τα εξής:

- Μείωση της σχετικής υγρασίας στο περιβάλλον των δέντρων με κατάλληλο κλάδεμα για αερισμό της κόμης (αραιή φύτευση, κατάλληλο κλάδεμα, κατεργασία εδάφους, καλή στράγγιση)
- Προληπτικοί ψεκασμοί με χαλκούχα μυκητοκτόνα, ιδιαίτερα τις βροχερές περιόδους
- Ψεκασμό μέχρι απορροής με χαλκούχο μυκητοκτόνο αμέσως μετά τη συγκομιδή με ράβδισμα.

Προληπτικοί ψεκασμοί για την κερκόσπορα και το κυκλοκόνιο

Η κερκόσπορα είναι μυκητολογική ασθένεια που εκδηλώνεται με σοβαρή πρόωρη φυλλόπτωση. Στην κάτω επιφάνεια των φύλλων εμφανίζεται σκούρος γκριζωπός μεταχρωματισμός που συγχέεται με καπνιά, ενώ στην πάνω επιφάνεια χλωρωτικές ή κίτρινες αρχικά κηλίδες νεκρώνονται προκαλώντας έντονη φυλλόπτωση αργά την άνοιξη και το καλοκαίρι. Στους άωρους καρπούς σχηματίζονται καστανές κηλίδες ελαφρά βυθισμένες ενώ στους ώριμους η συνένωση γειτονικών κηλίδων προκαλεί σήψεις. Μεγαλύτερη ανάγκη προστασίας έχουν οι ελαιώνες που βρίσκονται σε περιοχές υγρές, με ανεπαρκή αερισμό, ενώ συστήνεται και προληπτικός ψεκασμός με εγκεκριμένα μυκητοκτόνα που έχουν ταυτόχρονη δράση και κατά του κυκλοκονίου.



ΕΧΘΡΟΙ/ΑΣΘΕΝΕΙΕΣ



ΙΔΑΝΙΚΗ ΘΕΡΜΟΚΡΑΣΙΑ



ΨΕΚΑΣΜΟΣ

ΕΧΘΡΟΙ/ΑΣΘΕΝΕΙΕΣ	ΙΔΑΝΙΚΗ ΘΕΡΜΟΚΡΑΣΙΑ	ΨΕΚΑΣΜΟΣ
ΚΥΚΛΟΚΟΝΙΟ	10-20 °C	Πριν τις βροχές
ΓΛΟΙΟΣΠΟΡΙΟ	10-25 °C	Στην έναρξη ωρίμανσης του καρπού
ΚΑΡΚΙΝΩΣΗ	25-30 °C	Μετά από χαλάζι ή συγκομιδή

ΣΥΜΠΤΩΜΑΤΑ ΚΕΡΚΟΣΠΟΡΑΣ ΤΟ ΦΘΙΝΟΠΩΡΟ

1

4 - 5
μηνών φύλλα

2

3 - 7
χιλιοστά κηλίδες
στους καρπούς

3

γκρίζο χνούδι
στην κάτω επιφάνεια
φύλλων



Με υγρό καιρό πρώτα σημάδια καρκίνωσης

Η καρκίνωση είναι μία από τις πολύ σοβαρές ασθένειες της ελιάς, που οφείλεται σε βακτήριο και εκδηλώνεται συνήθως στα κλαδιά και στους κλάδους με το σχηματισμό εξογκωμάτων (φυμάτια, καρκινώματα), σπανιότερα στους βραχίονες, στον κορμό και στα φύλλα. Οι μολύνσεις γίνονται καθ' όλη τη διάρκεια του έτους εφόσον ο καιρός είναι υγρός ή βροχερός και υπάρχουν πληγές που αποτελούν τα σημεία εισόδου του παθογόνου. Νέες μολύνσεις προκαλούνται μετά από ράβδισμα, κλάδεμα, παγετό, χαλάζι ή δυνατό άνεμο, ενώ η ποικιλία Κορωνέϊκη είναι πολύ ευαίσθητη στο βακτήριο.

Όπως αναφέρουν οι γεωπόνοι, τα λεπτά κλαδιά, που είναι έντονα προσβεβλημένα ξηραίνονται, ενώ όταν προσβάλλονται δέντρα μικρής ηλικίας εξασθενούν γρήγορα και μπορεί να προκληθεί νέκρωση ολόκληρων των δέντρων.

Προκειμένου να παρεμποδιστούν οι προσβολές και η μετάδοση της καρκίνωσης, συνιστάται η επιμελής

εφαρμογή των παρακάτω προληπτικών πρακτικών:

1. Αφαίρεση και καταστροφή με φωτιά των προσβλημένων βλαστών, με ξηρό καιρό και απολύμανση των εργαλείων κλαδέματος συνεχώς με εμβάπτιση σε οινόπνευμα ή σε διάλυμα 5% φορμόλης.
2. Να αποφεύγεται το κλάδεμα ή το καθάρισμα των δέντρων με βροχερό καιρό και μετά από κλάδεμα, χαλάζι ή παγετό και δημιουργία πληγών συνιστάται ψεκασμός κάλυψης με χαλκούχο σκεύασμα.
3. Σε σοβαρές προσβολές, συνιστάται η με ξηρό καιρό ασηπτική αφαίρεση των καρκινωμάτων των βραχιόνων ή του κορμού με κοφτερό μαχαίριδιο και επάλειψη των πληγών με πυκνό βορδιγάλαιο πολτό (3%) ή πάστα.
4. Το καλό κλάδεμα διευκολύνει τον φωτισμό και τον αερισμό του εσωτερικού της κόμης του δέντρου και κατά συνέπεια αποτελεί κρίσιμο παράγοντα μείωσης των προσβολών από εχθρούς και ασθένειες.

Κηλίδες σε φύλλα και καρπούς από την αλτερναρίωση

Η αλτερναρίωση (*Alternaria alternata*) είναι μια αναδυόμενη μυκητολογική ασθένεια της ελιάς που προκαλεί καστανές και μαύρες κηλίδες σε φύλλα, βλαστούς και καρπούς, οδηγώντας το δέντρο ακόμη και σε ακαρπία, ειδικά στην ποικιλία Καλαμών. Το παθογόνο διαχειμάζει στα υπολείμματα της καλλιέργειας, σε αυτοφυή φυτά και στο σπόρο με τη μορφή μυκηλίου και κονιδίων. Κάτω από κατάλληλες συνθήκες θερμοκρασίας και υγρασίας, τα κονίδια βλαστάνουν και το παθογόνο εισέρχεται στους φυτικούς ιστούς από τα στομάτια ή από πληγές. Τα σπόρια του μύκητα μεταφέρονται με τον άνεμο, τη βροχή, το νερό ποτίσματος και τα καλλιεργητικά εργαλεία και προκαλούν νέες μολύνσεις. Να σημειωθεί ότι όταν προσβάλλονται οι οφθαλμοί και τα άνθη της ελιάς, νεκρώνονται με επιπτώσεις στην ανάπτυξη και την παραγωγή του δέντρου, ενώ οι καρποί σαπίζουν. Η ασθένεια ευνοείται από την αυξημένη υγρασία και τις βροχοπτώσεις και οι γεωπόνοι συστήνουν στους ελαιοκαλλιεργητές ψεκασμούς με εγκεκριμένα μυκητοτονά.



Το γλοιόσποριο της ελιάς και η πρόταση της K&N Ευθυμιάδης

ΜΙΑ ΑΠΟ ΤΙΣ ΠΙΟ ΣΗΜΑΝΤΙΚΕΣ ασθένειες της ελιάς είναι το γλοιόσποριο. Μεγάλος όγκος ελαιουργικών προϊόντων χάνεται κάθε χρόνο λόγω των αποτελεσμάτων της προσβολής ελαιώνων. Η μείωση της παραγωγής είναι τόσο ποσοτική, αφού οι προσβεβλημένοι καρποί πέφτουν στο έδαφος, όσο και ποιοτική, αφού στην επιτραπέζια ελιά οι καρποί καθίστανται μη εμπορεύσιμοι, ενώ στην ελαιοποιήσιμη το λάδι που παράγεται έχει υψηλή οξύτητα και είναι πολύ χαμηλής ποιότητας.

Η περίοδος του φθινοπώρου είναι πολύ σημαντική όσον αφορά στην καταπολέμηση του γλοιόσποριου, αφού οι κλιματικές συνθήκες (υψηλή υγρασία, βροχοπτώσεις και θερμοκρασία 20-28°C) ευνοούν την απελευθέρωση των κονιδίων του μύκητα και τη βλάστησή τους. Αυτό ισχύει για όλα τα είδη που είναι παρόντα στον ελ-



λινικό χώρο (*C. acutatum*, *C. clavatum* και *C. gloesporioides*).

Παράλληλα η παρουσία οπών ωοθεσίας από τον δάκο, ο οποίος επίσης ευνοείται από τις συνθήκες αυτές, μπορεί να εντείνει και να επιταχύνει την ανάπτυξη της ασθένειας. Για το λόγο αυτό συστήνονται προληπτικοί ψεκασμοί με κατάλληλα φυτοπροστατευτικά σκευάσματα, τα οποία έχουν υψηλή αποτελεσματικότητα και μικρό διά-



στημα ψεκασμού πριν τη συγκομιδή (PHI).

Η K&N Ευθυμιάδης προτείνει τη χρήση του προληπτικού και θεραπευτικού μυκητοκτόνου MEVALONE CS. Το MEVALONE είναι ένα μείγμα δραστικών ουσιών που λόγω της καινοτόμου μορφής τυποποίησης του σκευάσματος (μικροκάψουλες ζυμομύκητα - τεχνολογία SUSTAINE), απελευθερώνονται σταδιακά και όταν χρειάζεται. Όταν δηλαδή οι συνθήκες είναι κατάλληλες για τη βλάστηση των κονιδίων του γλοιόσποριου. Παράλληλα, έχει μικρό PHI (7 ημέρες), δεν λερώνει τους καρπούς και έχει λάβει θετική γνωμοδότηση από το ΥΠΑΑΤ για χρήση και στη βιολογική γεωργία, ενώ λόγω του πολυθεσικού τρόπου δράσης των δραστικών ουσιών του είναι κατάλληλο εργαλείο για τη διαχείριση της ανθεκτικότητας. Το MEVALONE αποτελεί ιδανικό εργαλείο για την αντιμετώπιση του γλοιόσποριου, με στόχο την παραγωγή ελαιουργικών προϊόντων υψηλής ποιότητας και αξίας.

Αριθμός Έγκρισης Κυκλοφορίας MEVALONE CS: 60467/17-07-2015 - Θετική γνωμοδότηση σχετικά με τη συμβατότητα χρήσης στη βιολογική γεωργία με Αριθμ. Πρωτ. 1694-220793/22-09-2022 - Τα φυτοπροστατευτικά προϊόντα να χρησιμοποιούνται με ασφαλή τρόπο. Να διαβάζετε πάντα την ετικέτα και τις πληροφορίες σχετικά με το προϊόν πριν από τη χρήση.

Ανδρέας Γιαννόπουλος
Υπεύθυνος Ανάπτυξης Καλλιεργειών Ελιάς, Εσπεριδοειδή & Μηδική
K&N Ευθυμιάδης ABEE



MEVALONE
SUSTAINE[®] CS



Η ΣΥΓΧΡΟΝΗ ΛΥΣΗ

ΕΝΑΝΤΙΑ ΣΤΟ γλοιόσποριο

- ✓ Υψηλή αποτελεσματικότητα με μεγάλη διάρκεια δράσης λόγω της τεχνολογίας Sustaine[™].
- ✓ Προληπτική και θεραπευτική Δράση.
- ✓ Δε ηεκιάζει τους Καρπούς.
- ✓ Θετική γνωμοδότηση σχετικά με τη συμβατότητα χρήσης στη βιολογική γεωργία: Αριθμ. Πρωτ. 1694-220793/22-09-2022
- ✓ Δραστικές ουσίες καταχωρημένες στο Παρ. IV του Καν. 396/2005 (δεν απαιτείται καθορισμός MRLs).
- ✓ Άριστο εργαλείο για χρήση σε Προγράμματα Διαχείρισης της Ανθεκτικότητας.

Αριθμός Άδειας Διάθεσης στην Αγορά (ΑΑΔΑ): 60467/17-07-2015

Τα φυτοπροστατευτικά προϊόντα να χρησιμοποιούνται με ασφαλή τρόπο. Να διαβάζετε πάντα την ετικέτα και τις πληροφορίες σχετικά με το προϊόν πριν από τη χρήση, καθώς και τις προειδοποιητικές φράσεις και σύμβολα.

Από την K&N ΕΥΘΥΜΙΑΔΗΣ ΑΒΕΕ



Καλλιεργούμε αξία
Δημιουργούμε φυτοπροστασία!

www.efthymiadis.gr



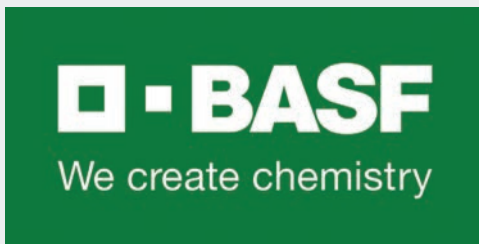
K&N Efthymiadis

Αλτερνάρια: Η ομάδα φυτοπαθογόνων μυκήτων που επιστρέφει στο προσκήνιο της αγροτικής παραγωγής και της ασφάλειας τροφίμων

ΣΤΟ ΓΕΝΟΣ ALTERNARIA περιλαμβάνονται τουλάχιστον εννέα είδη Δευτερομυκήτων (Deuteromycetes), τα οποία είναι γνωστό ότι προκαλούν ασθένειες σε καλλιεργούμενα είδη, τόσο στον αγρό όσο και μετασυλλεκτικά. Σε αυτά περιλαμβάνονται και ορισμένα είδη που προσβάλλουν τον άνθρωπο. Τα *Alternaria alternata*, *Alternaria citri* και *Alternaria solani* είναι μερικά από τα πλέον διαδεδομένα είδη στη γεωργική πράξη. Προκαλούν αλτερναριώσεις, προσβάλλοντας όλους τους υπέργειους φυτικούς ιστούς και απελευθερώνοντας φυτοτοξίνες (Εικόνες 1, 2). Ορισμένες φυτοτοξίνες είναι εξειδικευμένες για συγκεκριμένα φυτικά είδη, όπως η AAL τοξίνη για τις τομάτες. Επιπλέον, αλτερναριώσεις εκδηλώνονται και στα αποθηκευμένα αγροτικά προϊόντα, όπου απελευθερώνονται μυκοτοξίνες (alternariols κ.ά.), που έχουν σοβαρές επιπτώσεις στην ανθρώπινη υγεία ή στην υγεία των παραγωγικών ζώων.

Επιδημιολογία & βιολογικός κύκλος της ασθένειας

Οι μύκητες *Alternaria* spp. διαχειμάζουν κατά κανόνα σε φυτικά υπολείμματα στο έδαφος, καθώς και σε οφθαλμούς, φύλλα και βλαστούς στα δενδρώδη φυτά. Τα μολύσματα επιβιώνουν σαπροφυτικά μεταξύ των καλλιεργητικών περιόδων. Στα μήλα και τα αχλάδια, το παθογόνο μπορεί να προσβάλει τους καρπούς στον αγρό αλλά και μετά τη συγκομιδή. Όταν η μόλυνση γίνει μέχρι 7 εβδομάδες από τη συγκομιδή, πάνω σε πληγές από διάφορα αίτια (εγκαύματα, μικροπληγές, φυσιολογική ωρίμανση, ακραίες θερμοκρασίες), τα συμπτώματα θα εκδηλωθούν μέσα στο επόμενο δίμηνο κατά τη διάρκεια της αποθήκευσης, σε θερμοκρασίες συντήρησης έως και 0°C. Στα σολανώδη, ο μύκητας μπορεί να προκαλέσει εκτεταμένες ζημιές και αναπτύσσεται γρήγορα σε ήπιες, βροχερές και υγρές συνθήκες, με θερμοκρασίες μεταξύ 24-29°C. Η βλάστηση των κονιδίων χρειάζεται νερό και θερμοκρασιακό εύρος 6-34°C, με optimum 28-30°C. Βλέπουμε, επομένως, ότι το παθογόνο προσαρμόζεται καλύτερα σε θερμότερες και υγρές συνθήκες σε σύγκριση με το άλλο σοβαρό παθογόνο των σολανωδών, τον περονόσπορο (*Phytophthora infestans*). Αυτό είναι σημαντικό, καθώς τα τελευταία χρόνια οι μετεωρολογικές συνθήκες



Εικόνα 1.
Αλτερναρίωση
σε φύλλα
πατάτας



Εικόνα 2.
Αλτερναρίωση
σε πορτοκάλια



Εικόνα 3.
Αλτερναρίωση
στην ελιά

μεταβάλλονται με διαστήματα θερμότερων αλλά και υγρότερων περιόδων, από την άνοιξη μέχρι και το τέλος του φθινοπώρου, ευνοώντας έτσι την εκδήλωση των αλτερναριώσεων.

Αντιμετώπιση της αλτερναρίωσης

Μέχρι πρόσφατα, οι αλτερναριώσεις σπάνια αποτελούσαν σοβαρό πρόβλημα σε ετήσιες ή δενδρώδεις καλλιέργειες, κυρίως λόγω της συστηματικής χρήσης μυκητοκτόνων επαφής ευρέως φάσματος (διθειοκαρβαμικά), σε συνδυασμό με δραστικές ουσίες εξειδικευμένης δράσης, είτε σε μείγματα είτε μεμονωμένα.

Η οριστική απόσυρση των διθειοκαρβαμικών μυκητοκτόνων, όμως, έχει αφενός αυξήσει τη συχνότητα εκδήλωσης προσβολών και αφετέρου απαιτεί πλέον πιο προσεκτικό σχεδιασμό των προγραμμάτων φυτοπροστασίας, ώστε να μην ευνοείται η επιλογή των μυκήτων της ομάδας αυτής. Με άλλα λόγια, ειδικά στα σολανώδη, δεν είναι πλέον δυνατή η ταυτόχρονη καταπολέμηση των περονόσπορων και της αλτερναρίας με το ίδιο σκεύασμα. Το γεγονός αυτό έχει παρατηρηθεί συστηματικά σε πειράματα αγρού αξιολόγησης νεότερων σκευασμάτων τα τελευταία χρόνια. Σήμερα, ωστόσο, υπάρχουν νεότερα εξειδικευμένα σκευάσματα, όπως το Dagonis® (flucarboxad+difenoconazole) εγκεκριμένο για χρήση σε τομάτα-πιπεριά θερμοκηπίου και υπαίθρου, ριζωματώδη και κονδυλώδη λαχανικά, το οποίο επιπλέον ελέγχει πολύ καλά την αλτερνάρια και ένα ευρύ φάσμα άλλων μυκητολογικών ασθενειών.

Αλτερναρίωση την ελιά: Επιπτώσεις στην παραγωγή

Σε ό,τι αφορά την καλλιέργεια της ελιάς, το Renvona® έχει έγκριση στην αλτερναρίωση*, ασθένεια που έχει πλέον εμφανισθεί σε όλες τις περιοχές που την ευνοούν επιδημιολογικά, κυρίως στη Δυτική Ελλάδα. Στην ελιά, η αλτερναρίωση, αν αφαιρεθεί χωρίς έλεγχο, ιδιαίτερα στην ποικιλία Καλαμών, οδηγεί τα δένδρα σε ακαρπία. Συμπερασματικά, οι αλτερναριώσεις φαίνεται ότι αρχίζουν να απαιτούν μεγαλύτερη προσοχή για την αντιμετώπισή τους, τόσο λόγω μεταβολής των μετεωρολογικών συνθηκών, όσο και σημαντικών αλλαγών στα διαθέσιμα φυτοπροστατευτικά προϊόντα, όπου ευτυχώς υπάρχουν νεότερες προτάσεις. Η διαχείριση ανθεκτικότητας των εξειδικευμένων μυκητοκτόνων απαιτεί επίσης προσοχή και ενδεδειγμένη προσαρμογή των προγραμμάτων φυτοπροστασίας. Περισσότερη διερεύνηση για την παρουσία αυτής της ομάδας φυτοπαθογόνων μυκήτων και της σημασίας τους στη γεωργική παραγωγή, είναι επιβεβλημένη.

**Χρήση Ήσσονος Σημασίας»*

Δημήτρης Σέρβης

Technical Market Development Manager



25 χρόνια δίπλα στις πραγματικές ανάγκες της αγροτικής παραγωγής

ΕΔΩ ΚΑΙ 25 ΧΡΟΝΙΑ, η HELLAGRO βρίσκεται δίπλα στους επαγγελματίες της αγροτικής παραγωγής, προσφέροντας αξιόπιστες λύσεις που ανταποκρίνονται στις πραγματικές συνθήκες της καθημερινής τους εργασίας. Από την επιλογή των κατάλληλων υλικών έως την έγκαιρη διαθεσιμότητα και την υποστήριξη κάθε συνεργασίας, στόχος της εταιρείας παραμένει σταθερός: Να βοηθά τον παραγωγό να εργάζεται με μεγαλύτερη ασφάλεια, συνέπεια και αποτελεσματικότητα.

Η ελαιοσυλλογή αποτελεί χαρακτηριστικό παράδειγμα αυτής της φιλοσοφίας. Πρόκειται για μια απαιτητική περίοδο, κατά την οποία η ποιότητα και η αντοχή των υλικών, η σωστή επιλογή τους και η άμεση εξυπηρέτηση μπορούν να επηρεάσουν ουσιαστικά την οργάνωση και την ταχύτητα των εργασιών.

Η HELLAGRO διαθέτει ολοκληρωμένη σειρά από ελαιόδινχα και ελαιόπανα, με επιλογές που καλύπτουν διαφορετικές μεθόδους συγκομιδής και ιδιαίτερες συνθήκες εδάφους, καθώς και σακιά για τη συγκέντρωση και τη μεταφορά του ελαιοκάρπου. Η εξειδικευμένη ομάδα της μπορεί να καθοδηγήσει κάθε επαγγελματία στην επιλογή της λύσης που



ανταποκρίνεται καλύτερα στις ανάγκες και στον τρόπο εργασίας του.

Με τρία στρατηγικά τοποθετημένα κέντρα διανομής και παρουσία σε ολόκληρη την Ελλάδα,

η HELLAGRO συνδυάζει τεχνογνωσία, ευρεία γκάμα και σταθερή υποστήριξη.

Συμπληρώνοντας 25 χρόνια πορείας, συνεχίζει να χτίζει συνεργασίες που αντέχουν στον χρόνο, με την ίδια συνέπεια που απαιτεί κάθε νέα συγκομιδή.

Περισσότερες πληροφορίες: www.bellagro.gr

ΑΝΑΓΕΝΝΗΤΙΚΗ ΓΕΩΡΓΙΑ ΣΤΗΝ ΕΛΙΑ, Η ΑΙΧΜΗ ΤΟΥ SOCIAL FARMING

ΟΧΗΜΑ ΚΑΤΑΡΤΙΣΗΣ & ΕΠΑΝΕΝΤΑΞΗΣ



ΝΕΑ ΓΕΩΡΓΙΑ
ΝΕΑ ΓΕΝΙΑ

■ Η γεωργία μπορεί να αποτελέσει όχημα κατάρτισης και επανένταξης στην κοινωνία. Αυτό ήταν το συμπέρασμα του προγράμματος κοινωνικής καλλιέργειας Social Farming 360, το οποίο έπεται από δύο χρόνια εφαρμογής ολοκληρώθηκε και τα αποτελέσματα του παρουσιάστηκαν μέσα Ιουνίου στο υπουργείο Προστασίας του Πολίτη. Το πρόγραμμα το οποίο ξεκίνησε τον Ιανουάριο 2024 και διήρκεσε μέχρι τα τέλη Δεκεμβρίου 2025 με τη χρηματοδότηση του Citi Foundation, σε στενή συνεργασία με τη Γενική Γραμματεία Αντεγκληματικής Πολιτικής και τη συμμετοχή της ActionAid και της Πύλης Ελευθερίας είχε τριπλό στόχο: Την επισιτιστική ασφάλεια, τη βιώσιμη αγροτική παραγωγή και την επανένταξη ευάλωτων κοινωνικών ομάδων στην αγορά εργασίας.

Σημαντικό πυλώνα του προγράμματος που έλαβε χώρα σε τέσσερα σωφρονιστικά καταστήματα (Αγιά Χανίων, Τίρυνθα Αργολίδας, Κασσαβέτεια Βόλου, Κασσάνδρα Χαλκιδικής) και δύο ειδικά σωφρονιστικά καταστήματα (Αγροτικό Τμήμα Γυναικών Ελεώνα Θηβών, Κέντρο Απεξάρτησης Τοξικομανών Κρατουμένων Ελεώνα Θηβών) αποτέλεσε η αναγεννητική γεωργία, με έμφαση στην εκπαίδευση κυρίως στην καλλιέρ-

γεια της ελιάς και τις αρωματικές καλλιέργειες. Στη διάρκεια του πραγματοποιήθηκαν συνολικά 648 ώρες εκπαίδευσης και παραδόθηκαν 696 επαγγελματικές πιστοποιήσεις μέσω ACTA. Ακόμα, 231 κρατούμενοι/ες συμμετείχαν σε δράσεις απασχολισμότητας και 297 σε ψυχοκοινωνικές συναντήσεις.

Ένα πιλοτικό μοντέλο

Η Διευθύνουσα Σύμβουλος του οργανισμού, Έφη Λαζαρίδου (φωτό κάτω), επεσήμανε ότι το Social Farming 360 αποτέλεσε ουσιαστικά ένα πιλοτικό μοντέλο και παρακαταθήκη για τη μελλοντική σωφρονιστική πολιτική. «Δόθηκε στους συμμετέχοντες η δυνατότητα να αποκτήσουν έναν διαφορετικό τρόπο να ζουν και να συναλλάσσονται με το φυσικό και το κοινωνικό περιβάλλον», δήλωσε.

Με τη σειρά του ο Διευθύνων Σύμβουλος Επιχειρηματικής Επιχειρηματικής Τραπεζικής της Citi Ελλάδος, Κύπρου και Μάλτας και, Αιμίλιος Κυριακού, τόνισε ότι ήταν μία από τις μόλις 50 προτάσεις διεθνώς από 1.000 που επιλέχθηκαν στο πρώτο Global Innovation Challenge του Citi Foundation.

ΗΛΙΑΣ ΑΝΔΡΕΑΚΗΣ



ΠΑΡΕΝΙΑΥΤΟΦΟΡΙΑ

Σε αντίθεση με τον κλάδο του ελαιολάδου, που δεν έχει καταφέρει να αναδείξει τις αδιαμφισβήτητες υπεραξίες της εγχώριας παραγωγής, ο κλάδος της επιτραπέζιας ελιάς πρωτοστατεί να μπορούσε να πει κανείς στην παγκόσμια σκακιέρα με εξαγωγές σε περισσότερες από 100 χώρες και αξία που έφθασε τα 872 εκατ. ευρώ το 2025.

ΑΝ ΜΕΛΕΤΗΣΕΙ κανείς προσεκτικά τον κλάδο του ελαιολάδου, οι επιδοτήσεις των οποίων έχει γίνει αποδέκτης υπολογίζονται σε κάποια δισεκατομμύρια ευρώ. Σύμφωνα με μια πρόχειρη καταγραφή φτάνουν τα 8 δισεκ. ευρώ μετά τη ένταξη της χώρας στην Ευρωπαϊκή Κοινότητα το 1981.

ΑΝΤΙΘΕΤΑ, ο κλάδος της επιτραπέζιας ελιάς δεν εντάχθηκε ποτέ σε ειδικό καθεστώς ενισχύσεων. Ότι κατάφερε ήταν αποτέλεσμα της ιδιωτικής πρωτοβουλίας, της πίστης των παραγωγών στο προϊόν και των κανόνων λειτουργίας της ελεύθερης αγοράς.

ΟΡΙΣΜΕΝΑ από τα θέματα τα οποία θέτει εδώ και καιρό στην Πολιτεία η Ένωση Τυποποιητών και Εξαγωγέων Επιτραπέζιας Ελιάς (ΠΕΜΕΤΕ) είναι το ελάχιστο που μπορεί να απαιτήσει ένας κλάδος με αυτή τη συνεισφορά στην εθνική οικονομία.

ΝΑ ΔΗΜΙΟΥΡΓΗΘΕΙ Μητρώο Συσκευαστηρίων για να μην κάνει τον τυποποιητή ελιάς ο κάθε τυχάρπαστος, να μειωθεί το ενεργειακό κόστος, να υπάρχει μέριμνα για το εγχώριο προϊόν στις διεθνείς εμπορικές συμφωνίες, να μην καθυστερούν οι εκταμιεύσεις στα προγράμματα, να στηριχθεί ο εκσυγχρονισμός και η παραγωγικότητα των αγροτικών εκμεταλλεύσεων επιτραπέζιας ελιάς. Δηλαδή, τα αυτονόητα που οι ιθύνοντες περιφρονούν επιδεικτικά.

γερολαδός



Μακράς διάρκειας
δράση



Αποτελεσματικότητα
ανεξάρτητη
από τις καιρικές
συνθήκες



Νέας γενιάς
τριαζόλη



Προληπτική και
θεραπευτική
δράση

Revyona®

Το νέο μυκητοκτόνο που
ήρθε να κάνει τη διαφορά

BASF

We create chemistry

Για περισσότερες πληροφορίες:
BASF ΕΛΛΑΣ ΜΟΝΟΠΡΟΣΩΠΗ Α.Β.Ε.Ε.
Παραδείσου 2 & Κηφισίας, 151 25 Μαρούσι
Τηλ: 210 6860100 Φάξ: 210 6860200
www.agro.basf.gr

BASFAgriculturalSolutionsGR
 basf_agro_GR
 Τα Podcasts της BASF

ΕΣΥΦ
ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΣΥΝΕΤΗΡΗΣΗ ΦΥΤΟΠΡΟΣΤΑΣΙΑΣ

ΠΡΟΣΟΧΗ

Τα φυτοπροστατευτικά προϊόντα να χρησιμοποιούνται με
ασφαλή τρόπο. Να διαβάζετε πάντα την ετικέτα και τις
πληροφορίες σχετικά με το προϊόν πριν από κάθε χρήση.
Δείτε τις προειδοποιητικές φράσεις και σύμβολα πριν
χρησιμοποιήσετε τα προϊόντα.

Τηλ. Κέντρου Δηλητηριάσεων: 210 7793777





Η ΙΣΤΟΡΙΑ ΤΗΣ ΕΛΙΑΣ ΓΡΑΦΕΤΑΙ ΜΕ ΣΥΝΕΙΠΕΙΑ

Πολύ πριν η ελληνική επιτραπέζια ελιά κατακτήσει τις αγορές του εξωτερικού...
πριν εξελιχθούν τα μέσα και οι υποδομές... υπήρχε η ρίζα, το χώμα και
ο Έλληνας παραγωγός που μάζευε τον καρπό με το χέρι.

Από τότε ξεκινά η δική μας ιστορία.

Μεγαλώνουμε μαζί με την ελληνική ελιά, από το 1897.

Και συνεχίζουμε με τον ίδιο σεβασμό στο χθες, την ίδια αφοσίωση στο σήμερα
και την ίδια πίστη στο αύριο.

Για εμάς, κάθε ελιά που ταξιδεύει στον κόσμο κουβαλά μια σχέση εμπιστοσύνης.

Μια σχέση με τους ανθρώπους της γης που τιμούμε και στηρίζουμε - διαχρονικά.

Σήμερα, 129 χρόνια μετά, η στήριξή μας στον παραγωγό δεν είναι παρελθόν
– είναι δέσμευση για το μέλλον.

Με συνέπεια, διαφάνεια και σταθερότητα. Για να ξέρει ότι δεν είναι μόνος.

ΓΕΩΡΓΟΥΔΗΣ Α.Ε.
ΜΙΑ ΖΩΗ ΔΙΠΛΑ ΣΤΗΝ
ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΕΛΙΑ

Parthenon

since 1897



and growing...