

Agrenda
B5|27
ΦΑΚΕΛΟΣ

Agrenda Dialogues



BASF
We create chemistry

TEOFERT
γνωρίζουμε τη θρέψη

TUVNORD

EPSILONNET
GROUP OF COMPANIES

TRACTOR
GPS
Ολοκληρωμένες Λύσεις Έξυπνης Γεωργίας

TUV
AUSTRIA
HELLAS

SYNELIXIS

ENVIROMETRICS
Business Consultants & Engineers

**WORKSHOP
AGROTICA
2024**



Γνώση και διασύνδεση κάνουν τώρα τη διαφορά

ΤΟΥ ΠΕΤΡΟΥ ΓΚΟΓΚΟΥ

Σύσφιξη στο χαλαρό έως τώρα πλαίσιο των eco-schemes, μια νέα αγορά γύρω από τα δικαιώματα άνθρακα ανοικτή για τους αγρότες και άμεσα διαθέσιμα ψηφιακά εργαλεία που διευκολύνουν τις αγροτικές εργασίες τόσο στο χωράφι, όσο και στη μηχανοργανωτική διαχείριση των εκμεταλλεύσεων, ανέδειξε ένας συνεκτικός και ουσιαστικός κύκλος συζητήσεων που ανέπτυξε η συντακτική ομάδα της Agrenda με επαγγελματίες του κλάδου της αγροτικής παραγωγής. Το «Agrenda Dialogues» κέρδισε την προσοχή των επισκεπτών στο περίπτερο 13 της Agrotica το περασμένο Σάββατο 3 Φεβρουαρίου, μέσα από πέντε ενδιαφέροντες διαλόγους που έβαλαν στο επίκεντρο ζητήματα που καίνε τους αγρότες, από τη φορολογία και τις αγορές μέχρι τις δυνατότητες που ξεκλειδώνει το νέο πλαίσιο της ΚΑΠ, τα κενά που ανοίγει η λεγόμενη πράσινη μετάβαση, αλλά και τις λύσεις χρηματοδότησης για υιοθέτηση των πλέον απαραίτητων εργαλείων.

Έσοδα ύψους 120-150 εκατ. ευρώ από την

πώληση δικαιωμάτων άνθρακα θα μπορούσαν να εξασφαλίσουν τα αγροτικά συλλογικά σχήματα στο νέο σύστημα εθελοντικών αγορών άνθρακα, που διαμορφώνεται στη χώρα μας. Μάλιστα, σχεδιάζεται να γίνει και ένα Εθνικό Μητρώο, στο οποίο ένας επενδυτής θα εγγράφει το έργο του, το οποίο θα πιστοποιείται από έναν φορέα, ενώ θα διαμορφωθεί και ένα γενικότερο πλαίσιο με ρόλους (ποιος πουλάει, αγοράζει κ.λπ).

Αυτό πάντως που έγινε κατανοητό είναι πως τα eco-schemes δεν προσφέρονται για μεγιστοποίηση των επιδοτήσεων, παρά έρχονται να καλύψουν κάποια κόστη που ούτως ή άλλως θα επωμιζονταν οι παραγωγοί που θέλουν να κάνουν συγκεκριμένες φροντίδες στο χωράφι τους. Η ενσωμάτωση της ψηφιακής τεχνολογίας στον αγροτικό τομέα είναι κάτι που πρέπει να αντιμετωπίζεται ολιστικά από τον αγρότη με στοχευμένες επενδύσεις σε βάθος χρόνου και όχι απλά σε επίπεδο μεμονωμένου μηχανήματος, συμφώνησαν οι συμμετέχοντες στην ενότητα «Αγροτική Τεχνολογία στην Ψηφιακή Εποχή και Προγράμματα Χρηματοδότησης».

Πέντε διάλογοι εγκαινίασαν το νέο εγχείρημα της Agrenda να φέρει κοντά αγρότες και στελέχη της αγοράς, για να βρουν λύσεις οικονομικότητας στις σύγχρονες απαιτήσεις



Έσοδα 120-150 εκατ. ευρώ μπορεί να αφήνει ετησίως στους αγρότες

Η αγορά του άνθρακα ώριμη και στη γεωργία

Διαμορφώνεται το θεσμικό πλαίσιο για συμμετοχή συνεταιρισμών

ΤΟΥ ΓΙΩΡΓΟΥ ΚΟΝΤΟΝΗ
kontonis@agronews.gr

Έσοδα ύψους 120-150 εκατ. ευρώ από την πώληση δικαιωμάτων άνθρακα, θα μπορούσαν να εξασφαλίσουν τα αγροτικά συλλογικά σχήματα στο νέο σύστημα εθελοντικών αγορών άνθρακα, που διαμορφώνεται στη χώρα μας. Όπως εξήγησε ο Απόστολος Σίσκος Partner και Πρόεδρος του ΔΣ της Envirometrics, πρόκειται για αγορές που έχουν δημιουργηθεί τα τελευταία χρόνια, με τον Εθνικό Κλιματικό Νόμο της χώρας να έρχεται να προσδιορίσει τις υποχρεώσεις. Η χώρα μας βρίσκεται στη διαδικασία να νομοθετήσει αυτό το σύστημα, που θα απευθύνεται σε μεγάλα σχήματα, όπως συνεταιρισμοί ή οργανώσεις. Τη μέθοδο υπολογισμού των απορροφήσεων έχει αναλάβει η εταιρεία Envirometrics, την οποία και σχεδιάζει για δάση, ελιές, πυρηνόκαρπα, αμπέλια και αναμένεται να

Ροδακινιές, ελιές και αμυγδαλιές απορροφούν 4 εκατ. τόνους διοξειδίου του άνθρακα το χρόνο

ολοκληρωθεί μέχρι το τέλος Μαρτίου. Το ζήτημα βέβαια είναι να επαληθευτεί πως οι μετρήσεις είναι σωστές στο χωράφι, σημείωσε ο Θωμάς Αραπογιάννης, αντιπρόεδρος Γεωργίας της TÜV Hellas (TÜV Nord). Ο ίδιος υποστήριξε πως μπορεί να συνδυαστεί

το πρότυπο πιστοποίησης AGRO με την επαλήθευση του ανθρακικού αποτυπώματος, ώστε να πάρει νέα πνοή. Αναφορικά με τη γεωργία στη χώρα μας, με βάση μελέτη που έγινε σε ελιές, ροδακινιές και αμυγδαλιές, υπολογίστηκε ότι αυτές οι καλλιέργειες σε συμβατικές συνθήκες απορροφούν 4 εκατ. τόνους διοξειδίου το χρόνο που μεταφράζονται σε 120-150 εκατ. ευρώ το χρόνο εφόσον πουληθούν τα δικαιώματα εκπομπών (carbon credits) που παράγονται, σύμφωνα με τον πρόεδρο του ΕΛΓΟ Δήμητρα, Σέρκο Χαρουτιανίδη. Από την πλευρά του ο Αντώνης Παπαδόπουλος, Entrepreneurship Development Director του οργανισμού «Νέα Γεωργία Νέα Γενιά» ανέφερε πως ήδη διαμορφώνεται ένα ευρωπαϊκό πρόγραμμα για τη δημιουργία ενημερωτικού κέντρου για το Carbon Farming στη λεκάνη της Μεσογείου (Ελλάδα, Ισπανία και Πορτογαλία) με σχετική πλατφόρμα.

Στην προσπάθεια αυτή σύμμαχος θα είναι η Τράπεζα Πειραιώς, με το Νίκο Δεδούση στέλεχος Αγροτικής Τραπεζικής να αναφέρεται στον τομέα Green Banking, ενώ έδωσε και παραδείγματα από τράπεζες του εξωτερικού που ήδη δραστηριοποιούνται στο κομμάτι της πώλησης δικαιωμάτων άνθρακα από αγροτικές εκμεταλλεύσεις όπως Rabobank και Crédit Agricole. Στη σημασία της πιστοποίησης και το πως πρέπει να «πιστοποιηθούν και οι πιστοποιητές» αναφέρθηκε ο Ευρωβουλευτής, Νίκος Παπανδρέου, που μίλησε επίσης για τις πιέσεις που ασκούνται στον Ευρωπαϊκό αγρότη να ακολουθεί πρότυπα παραγωγής τα οποία οι Τρίτες Χώρες που εισάγουν τα προϊόντα τους δεν εφαρμόζουν.



Υιοθέτηση σύγχρονων

Φοροτεχνικοί με σκέψη για

Σε ένα νέο και μάλλον δυσπρόσιτο φορολογικό χάρτη καλούνται να λειτουργήσουν οι επαγγελματίες αγρότες από φέτος, με το νέο πλαίσιο να θεσμοθετεί την υποχρέωση διαβίβασης τιμολογίων για κάθε συναλλαγή στη φορολογική αρχή και μάλιστα, την αμέσως επόμενη ημέρα, ενώ έρχεται από το καλοκαίρι του 2024 να επιβάλει και κυρώσεις σε όσους αδυνατούν να διατηρούν το MyData τους επικαιροποιημένο και τακτικό.

Θετική απόκριση στο ερώτημα

του κατά πόσο μπορούν να παρακολουθήσουν οι αγρότες τον ψηφιακό μετασχηματισμό, τουλάχιστον στον βαθμό τακτοποίησης των φορολογικών τους υποχρεώσεων, εστίασε ο πρώτος από τους πέντε «διαθε συναλλαγή στη φορολογική αρχή και μάλιστα, την αμέσως επόμενη ημέρα, ενώ έρχεται από το καλοκαίρι του 2024 να επιβάλει και κυρώσεις σε όσους αδυνατούν να διατηρούν το MyData τους επικαιροποιημένο και τακτικό.

Τον πιο «ξεκούραστο» και αυτοματοποιημένο τρόπο πλεύσης των αγροτών στον ωκεανό του MyData, περιέγραψε η Μαρία Σημίτη, εκπρόσωπος της Epsilon Net, στο πλαίσιο



Από αριστερά: Γιώργος Παπαδημητρίου (φοροτεχνικός), (Ορκωτός Ελεγκτής), Μαρία Σημίτη (Epsilon Net

φορολογικών εργαλείων από παραγωγούς

αυτοματισμοί για αγρότες την επιδότησή τους

Ενδεχόμενο δημιουργίας ενός πλαισίου προς διευκόλυνση των αγροτών στην υιοθέτηση φορολογικών εργαλείων

της συζήτησης, ενώ ο γενικός γραμματέας του υπουργείου Αγροτικής Ανάπτυξης Δημήτρης Παπαγιαννίδης δεν απέρριψε το ενδεχόμενο δημιουργίας ενός πλαισίου που θα διευκολύνει τους αγρότες στην υιοθέτηση των σύγχρονων φορολογικών εργαλείων, στη λογική του μέτρου του Συμβούλου.

Τι πρέπει να κάνει λοιπόν ένας παραγωγός που σήμερα θέλει να πουλήσει 100 τόνους σπάρη; «Αφού βρει κάποιον να το αγοράσει σε καλή τιμή, εντός 24 ωρών καλείται να διαβιβάσει το τιμολόγιο στο MyData» εξηγεί ο φοροτεχνικός Γιώργος Παπαδημητρίου. «Χρόνος υπάρχει για την προσαρμογή σε αυτό το νέο περιβάλλον» συμπληρώνει ο φοροτεχνικός Κώστας Νικηφόρου.

«Εχουμε αναπτύξει για το κομμάτι της ενημέρωσης των ηλεκτρονικών βιβλίων και της πλατφόρμας MyData μια πολύ καινοτόμα σύγχρονη εφαρμογή ηλεκτρονικής τιμολόγησης, την οποία μπορούν να χρησιμοποιήσουν όλοι οι αγρότες με πολύ εύκολο και απλό τρόπο. Μπορούν να εκδώσουν τα παραστατικά τους πολύ εύκολα, γρήγορα, μέσα από ειδικά διαμορφωμένα templates» ανέφερε η κ. Σημίτη.

Εξετάζεται όριο δράσεων ανά αγρότη ή αγροτεμάχιο

Φραγμός στην άκριτη είσοδο για ενισχύσεις eco-schemes

«Η ανάγκη να «μαζευτεί» η υποθέση των eco-schemes που έφερε τις αιτήσεις στα 600 εκατ. ευρώ με διαθέσιμο ποσό τα 425 εκατ. και παρά τα αυτά θα ξαναοιζούν για αιτήσεις εντός του μήνα, τονίστηκε στο διάλογο της Agrenda για την πράσινη μετάβαση, και όπως αναφέρθηκε κανείς προς το παρόν δεν μπορεί να προβλέψει τη μείωση στα ποσά των δικαιούχων. Μάλιστα μοιάζει πλέον πολύ πιθανό, να τεθεί όριο (πέρα από τις ασυμβατότητες) στις δράσεις eco-schemes, όπου θα μπορεί να συμμετάσχει ο παραγωγός ακόμη και από φέτος. Αυτό πάντως που έγινε κατανοητό είναι πως τα eco-schemes δεν προσφέρονται για μεγιστοποίηση των επιδοτήσεων, παρά έρχονται να καλύψουν κάποια κόστη που ούτως ή άλλως θα επωμιζονταν οι παραγωγοί που θέλουν να κάνουν συγκεκριμένες φροντίδες στο χωράφι τους.

«Προφανώς ανάλογα με τη ζήτηση θα συμπιεστούν και τα ποσά», είπε ο Δημήτρης Ντογκούλης, πρόεδρος ΓΕΩΤΕΕ Κεντρικής Ελλάδας, με τον ίδιο να προτείνει να γίνεται ένας κεντρικός σχεδιασμός στο Στρατηγικό με eco-scheme ανά καλλιέργεια, έτσι ώστε να γνωρίζουν οι παραγωγοί τα ποσά που θα λάβουν.

Ωστόσο όπως σχεδιάστηκαν με την προσπάθεια να χωρέσουν όλοι αδικαιούχους, και τα πριμ μειώνονται και χάνονται και χρισίμες δράσεις που θα μπορούσαν να «φιτάζον» το χωράφι, όπως ανέφερε ο αγρότης από τη Λάρισα Γιώργος Βαρδούλης που συμμετείχε στη συζήτηση, «Δεν είναι το θέμα τι δίνει τα περισσότερα λεφτά, αλλά ο παραγωγός πρέπει να βλέπει τι χρειάζεται, τι ανάγκες έχει», σημείωσε η Παναγιώτα Παπαλουκοπούλου, προϊστάμενη Μονάδας Κλι-



Τα οικολογικά σχήματα που άπτονται της φυτοπροστασίας και της θρέψης αποτελούν και απαιτήσεις πολλών ολοκληρωμένων διαχειρίσεων

ματικής Αλλαγής και Περιβάλλοντος της ΕΥΕ Άμεσων Ενισχύσεων του ΥΠ.Π.Α.Α.Τ. Η ίδια αναφέρθηκε στις δυσκολίες σχεδιασμού των οικολογικών σχημάτων, καθώς θα πρέπει να επιτυγχάνεται επίσης απορρόφηση πόρων.

«Υπάρχει η πιστοποίηση για τον παραγωγό για να λάβει κάποια επιδότηση, αλλά θα πρέπει να την αξιοποιεί για να εξασφαλίσει την υπεραξία», πρόσθεσε ο Στέλιος Βαποριδής, Υπεύθυνος Ανάπτυξης Αγροδιατροφικού Τομέα & Πιστοποίησης Προϊόντων Λίπανσης, TÜV AUSTRIA Hellas. Σύμφωνα με τον ίδιο, «οι απαιτήσεις αυξάνονται και θα δείτε, στα οικολογικά σχήματα που άπτονται της φυτοπροστασίας και της θρέψης αποτελούν και απαιτήσεις πολλών συστημάτων ολοκληρωμένων διαχειρίσεων και βιολογικών που είναι και του σούπερ-μάρκετ, άρα κατ' επέκταση των καταναλωτών».

Φυσικά, η ενεργοποίηση των eco-schemes έφερε και την σχεδόν καθολική ενασχόληση του κλάδου των λιπασμάτων με τα προϊόντα εξειδικευμένων θρέψης γεγονός που είναι ένα θετικό βήμα, όπως υποστήριξε η Χαρίτινη Κοντοπούλου διευθύντρια του Τεχνικού Τμήματος και Marketing της εταιρείας Teofert. Αλλά εν απουσία συγκεκριμένου ελεγκτικού μηχανισμού γι' αυτά τα προϊόντα, μπορεί όλη αυτή η υποθεση να καταλήξει εις βάρος του αγρότη, ανέφερε η ίδια. «Για να γίνει αυτή η δράση της επιδότησης ειδικής θρέψης, η οποία είναι πάρα πολύ σημαντική και προς όφελος του αγρότη, θα πρέπει να υπάρξει ενημέρωση. Σωστή ενημέρωση. Πότε να βάλω το σταθεροποιημένο ουρεάσης», πρόσθεσε.



Από αριστερά: Γιώργος Βαρδούλης (αγρότης), Παναγιώτα Παπαλουκοπούλου (ΥΠΑΑΤ), Στέλιος Βαποριδής (TÜV AUSTRIA Hellas), Χαρίτινη Κοντοπούλου (Teofert), Δημήτρης Ντογκούλης (ΓΕΩΤΕΕ), Γιάννης Πανάγος



Δεν αγοράζεται «πακέτο», αλλά σταδιακά

Η τεχνολογία πρέπει να βγάζει τα λεφτά της

Η ενσωμάτωση της ψηφιακής τεχνολογίας στον αγροτικό τομέα είναι κάτι που πρέπει να αντιμετωπίζεται ολιστικά από τον αγρότη με στοχευμένες επενδύσεις σε βάθος χρόνου και όχι απλά σε επίπεδο μεμονωμένου μηχανήματος, συμφώνησαν οι συμμετέχοντες στην ενότητα με τίτλο «Αγροτική Τεχνολογία στην Ψηφιακή Εποχή και Προγράμματα Χρηματοδότησης». Ειδικότερα, ο Θεόδωρος Ζαχαριάδης, Επικεφαλής Τεχνικός Διευθυντής, Synelixis Solutions SA στην τοποθέτησή του τόνισε τη σημαντική συμβολή της τεχνολογίας και της λύσης γεωργίας ακριβείας SynField, που αναπτύχθηκε από τη Synelixis, στην αντιμετώπιση ζητημάτων βιώσιμης γεωργίας και διατήρησης των πόρων. «Έχουμε ενσωματώσει πάνω από 45 διαφορετικούς αισθητήρες, συλλέγεται η πληροφορία, μεταφέρεται στο cloud όπου γίνεται η επεξεργασία. Βγάζουμε τα κατάλληλα μοντέλα για να γίνεται η άρδευση, η λίπανση, με στόχο μείωση της κατανάλωσης σε φυσικούς πόρους που θα βοηθήσουν την ανάπτυξη της παραγωγής», ανέφερε.

Για την πρόθεση της BASF Ελλάς να προσφέρει καθετοποιημένες ολοκληρωμένες λύσεις στον αγρότη, μίλησε ο Δημήτρης Σακελλαρίου, Digital Excellence Manager & AP Commercial Crop Manager Grapes της εταιρείας. «Γι' αυτό το λόγο το 2022 παρότι είχαμε μακρά συνεργασία με εταιρείες πληροφορικής για να τις εντάξουμε στην οργάνωσή μας, εξαγοράσαμε μία ιταλική εταιρεία την Horta».

Από φέτος λοιπόν κι αυτό το μήνα η BASF θα λανσάρει το Agrigenius, για τις καλλιέργειες επιτραπέζιου και οινοποιήσιμου αμπελιού, ελιάς και υπαίθριας ντομάτας. Πρόκειται για ένα σύστημα υποστήριξης αποφάσεων, το οποίο συλλέγει σύνθετα δεδομένα της εκμετάλλευσης και παρέχει προειδοποιήσεις σε πραγματικό

χρόνο και συμβουλές για φροντίδες.

Ο Αριστόδημος Ζαμίδης CEO της TractorGPS στάθηκε στα άλματα που έχει κάνει η τεχνολογία στον τομέα του εξηλεκτισμού των μηχανημάτων που μπορεί να φέρει την ενεργειακή αυτονομία στο χωράφι, λέγοντας πως «σήμερα το δικό μου αυτοκίνητο που είναι ηλεκτρικό μπορεί να φορτίσει ένα drone στο πεδίο». Πρόσθεσε παράλληλα πως σήμερα τα drones είναι τεχνολογικά ώριμα στο να ψεκάσουν με ασφάλεια μία καλλιέργεια αλλά δεν είναι ώριμη η νομοθεσία, ζητώντας από την πολιτική ηγεσία να αγκαλιάσει την αλλαγή.

Το ζήτημα βέβαια είναι να γίνονται επενδύσεις με εύλογο κόστος και αποδοτικές οι οποίες «βγάζουν τα λεφτά τους», με την τραπεζική χρηματοδότηση να γίνεται πιο εύκολη όταν υπάρχει ένα δομημένο πλάνο, τόνισε ο Ιωάννης Χανιωτάκης, διευθυντής Ανάπτυξης Εργασιών Αγροτικού Τομέα της Τράπεζας Πειραιώς. Ο ίδιος ανέφερε πως μέσα στο μήνα θα είναι διαθέσιμος ο 2ος κύκλος αιτήσεων μικρών δανείων με πιο ευνοϊκούς όρους από τον πρώτο κύκλο, καθώς το μέγιστο διάστημα αποπληρωμής αυξάνεται από 5 στα 7 χρόνια.

«Είμαστε τυχεροί που η τεχνολογία δεν αγοράζεται σαν ένα πακέτο από μόνη της. Άρα δεν χρειαζόμαστε πολλά χρήματα μαζεμένα. Είναι ένα παζλ που μπορούμε να το ξεκινήσουμε σιγά-σιγά, αρκεί να προσέξουμε πως τα μηχανήματα που βάζουμε στην επιχείρησή μας μπορούν να συνδυαστούν με τα επόμενα», συμβούλευσε ο αγρότης από τη Νέα Γωνιά Χαλκιδικής, Μιλτιάδης Χαρένης που αναδείχτηκε Αγρότης της Χρονιάς 2023 στο θεσμό της Agrenda. «Να αυξάνουμε την τεχνολογία μας σε βάθος 4-5-6 χρόνων. Να επιλέξουμε λοιπόν ακριβώς τι χρειαζόμαστε για το επόμενο βήμα να το βλέπουμε και να είμαστε έτοιμοι», πρόσθεσε.

Οι τελευταίες εξελίξεις στις αγορές αγροτικών εμπορευμάτων

Σταθερή αξία το σκληρό ανεβαίνει το βαμβάκι

Εναλλακτικές από τα ειδικά πριμ, που δίνουν διέξοδο σε αγρότες

Στο χρηματιστήριο του Παρισιού συμβόλαια με σκληρό σιτάρι και εκκοκκισμένο βαμβάκι για λογαριασμό αγροτών δίνουν τις τελευταίες εξελίξεις στις αγορές, που θα μπορούσαν να τοποθετήσουν σε νέα βάση τις ισορροπίες στις διεργασίες διαμόρφωσης των τιμών.

Βήματα εμβάθυνσης της αγοράς σκληρού σίτου που διευκολύνουν μια πιο ώριμη επιλογή διάθεσης της παραγωγής από τους αγρότες, σημάδια σταθεροποίησης της αγοράς βάλβας που επιτρέπουν έναν πιο ορθολογικό τρόπο προετοιμασίας των επερχόμενων σορών, αλλά και νέες καλλιεργητικές επιλογές που θα μπορούσαν να δώσουν διέξοδο στους αγρότες σε εποχές που οι παραδοσιακές μεγάλες καλλιέργειες βρίσκονται σε ένα περιβάλλον υψηλού ρίσκου, διερευνήθηκαν στη συζήτηση για τις αγορές αγροτικών εμπορευμάτων.

Η διαπίστωση πως η Τουρκία ήρθε για να μείνει στο διεθνές εμπόριο σκληρού σίτου, καλεί σε μια ποιοτική

Μεγάλος ο αιφνιδιασμός των αγορών από την είσοδο της Τουρκίας στο εμπόριο σκληρού σίτου

αναπροσαρμογή της εγχώριας παραγωγής, αλλά κυρίως ενδέχεται να προκαλέσει περισσότερους τριγμούς στις ήδη διαταραγμένες σχέσεις αγροτών της Ιταλίας και της Ελλάδας, αφού είναι θεσμικά αδύνατος ο ανταγωνισμός με τους αγρότες Τρίτων Χωρών.

Για τον μεγάλο αιφνιδιασμό των αγορών από την είσοδο της Τουρκίας στο εμπόριο σκληρού σίτου, μίλησε ο Κώστας Θεοχαρίδης, υπεύθυνος αγορών πρώτων υλών, της Barilla Hellas. «Υπάρχει κι άλλος ένας παίκτης, να το πω έτσι απλά, στην αγορά, με καλύτερης ποιότητας σιτάρι και πλέον έχει αποδυναμώσει την κυριαρχία του Καναδά. Αυτό φυσικά δεν αρέσει στους Καναδούς, αφού στο ισοζύγιο μπαίνουν πάνω από 1 εκατ. τόνοι τουρκικού σίτου» εξήγησε, για μια χώρα η οποία βρίσκεται πολύ πιο κοντά στην Ευρώπη και τις αγορές της Αφρικής, από ότι η Βόρεια Αμερική.

Από την άλλη, η αγορά βάλβας δείχνει έτοιμη να περάσει σε ένα νέο επίπεδο ωριμότητας, με μια εκφρασμένη διάθεση καλά οργανωμένων παραγωγών και συλλογικών σχημάτων, να εισέλθουν στη διαδικασία εκκοκκισής βάλβας για λογαριασμό τους, ώστε να ενσωματώνουν στα έσοδα της δραστηριότητάς τους και την προστιθέμενη αξία της πρωτογενούς μεταποίησης βάλβας. Ως προς τις εξελίξεις της χρηματιστηριακής τιμής, ο Τάσος Αυγερινός, από την Αυγή ΕΠΕ, σχολίασε το εξής παράδοξο: ενώ όλοι έχουν την αίσθηση πως η αγορά ανεβαίνει, στην ουσία μένει στάσιμη. «Είναι χρηματιστηριακή η άνοδος», είπε.



Από αριστερά: Ο Τάσος Αυγερινός (ΑΥΓΗ ΕΠΕ), και ο Κώστας Θεοχαρίδης (Υπεύθυνος Αγορών Πρώτων Υλών, Barilla Hellas).

