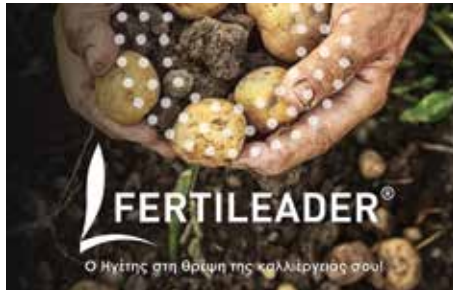


Στο κομμάτι των εφοδίων ο Όμιλος Χρυσίδη θα έχει ολοκληρώσει έως το καλοκαίρι μια νέα επένδυση κατασκευής σιλό, με δυναμικότητα 1.200 τόνων, για να υποστηρίξει το τμήμα σποροπαραγωγής, που γνωρίζει γοργούς ρυθμούς ανάπτυξης, με βασικό πυλώνα το σκληρό στάρι (σ. σ. αντιπροσωπεύει τους περίπου 1.200 τόνους σε σύνολο 2.000 τόνων ετήσιας παραγωγής), αλλά και το κριθάρι, το τριτκάλε, τη σίκαλη, το βίκo και το μπιζέλι.



ΤΟΥ ΛΕΩΝΙΔΑ ΛΙΑΜΗ
liamis@agronews.gr

Διαθέτει έναν από τους πέντε μεγαλύτερους μύλους στην Ελλάδα, μια σύγχρονη μονάδα παραγωγής ζωοτροφών, το παλαιότερο αρτοποιείο στην Πτολεμαίδα και πιθανότατα το πιο ταχυκίνητο από άποψη τζίρου μεμονωμένο κατάστημα αγροτικών εφοδίων πανελλαδικά. Ο Όμιλος Χρυσίδη, περί ου ο λόγος, είναι μια πλήρως καθιερωμένη οικογενειακή επιχείρηση του αγροδιατροφικού τομέα, με έδρα στο 1ο χιλιόμετρο Πτολεμαίδας - Ανατολικού, η οποία κλείνει φέτος 95 χρόνια ιστορίας και έχει πλέον καταφέρει να εξελιχθεί σε σημείο αναφοράς για τον κλάδο της αγροδιατροφής στη Δυτική Μακεδονία.

Το κομμάτι των αγροτικών εφοδίων μολοντί αποτελεί τη νεότερη από τις δραστηριότητες της «οικογένειας των Μυλωνάδων» της Εορδαίας, έχει φτάσει να συνιστά τη «ναυαρχίδα» του, καθώς συνδράμει περίπου στο



Η πατάτα σηκώνει άνετα την επένδυση σε σπέσιαλ θρέψη

Κομβική για την καλλιέργεια η συνεργασία Timac Agro | ΛΥΔΑ με τον όμιλο Χρυσίδη

50% του ενοποιημένου ετήσιου κύκλου εργασιών, ο οποίος πέρυσι ανήλθε σε πάνω από 20 εκατ. ευρώ.

«Σήμερα πέρα από τα γεωργικά εφόδια η επιχείρηση ασχολείται και με μηχανήματα, ανταλλακτικά, αρθρευτικά και με υπηρεσίες. Ένας αγρότης που θα μας επισκεφτεί μπορεί να

βρει τα πάντα. Από μία βίδα, μέχρι να κάνει τη δήλωση ΟΣΔΕ εδώ. Υπάρχει τμήμα με γεωργικές υπηρεσίες, για μελέτες, βιολογικά, κάνουν τα πάντα. Ό,τι χρειάζεται ένας αγρότης», εξηγεί ο κ. Χρυσίδης, προσθέτοντας πως «ως φιλοσοφία είμαστε υπέρ του να συνεργαζόμαστε με μεγάλες εταιρείες. Προσπαθούμε να έχουμε

προϊόντα υψηλής ποιότητας στο κατάστημα και πάντα γνωστά brand». Μέσα από αυτή την προσέγγιση και τις σχέσεις εμπιστοσύνης που έχει χτίσει με τους παραγωγούς, το κατάστημα έχει καταφέρει να είναι το πρώτο του είδους τους σε πελατολόγιο και τζίρο. «Επειδή μιλάμε για ένα σημείο πώλησης, δεν έχουμε υποκαταστή-



Τα αδέρφια Χρυσίδη, Δημήτρης (αριστερά) και Άρης συνεργάζονται με την Timac Agro | ΛΥΔΑ από το 2010 σε ζητήματα θρέψης και για τη διαμόρφωση προγραμμάτων λίπανσης για μία μεγάλη σειρά καλλιεργειών.

ματα, όλα ξεκινούν και τελειώνουν εδώ. Σε τζίρους είμαστε το μεγαλύτερο μαγαζί στη χώρα» επισημαίνει ο κ. Χρυσίδης, συμπληρώνοντας πως η «εμβέλεια» του καταστήματος ξεπερνά τα όρια του νομού.

Σημαντική η συνεργασία με την Timac Agro | ΛΥΔΑ στην πατάτα

Αν και το σκεπτικό, όταν άνοιξε το κατάστημα, ήταν να συμβάλλει στην εξασφάλιση ποιοτικής πρώτης ύλης για τον Μύλο, δεν περιορίστηκε στο στάρι, αλλά αξιοποίησε και άλλες δυναμικές καλλιέργειες της περιοχής όπως η δενδροκομία, τα ενεργειακά φυτά, η πατάτα και το καλαμπόκι.

Ειδικά στην καλλιέργεια της πατάτας, που αυτή την περίοδο διεξάγεται η σπορά της, η επιρροή του ομίλου Χρυσίδη είναι κομβική. «Είμαστε το μαγαζί που έχει την περισσότερη επίβλεψη στην καλλιέργεια πατάτας, βιομηχανικής και επιτραπέζιας. Ελέγχουμε περίπου 4.000 στρέμματα στην ευρύτερη περιοχή του λεκανοπεδίου Πτολεμαίδας και Αμυνταίου, ενώ διατηρούμε και κάποιες συνεργασίες στην Καστοριά», σημειώνει ο συνομιλητής μας.

Το 90% των παραγωγών ακολουθεί πρόγραμμα λίπανσης με προϊόντα Timac Agro | ΛΥΔΑ

Μάλιστα όπως εξηγεί, καθώς πρόκειται για μια καλλιέργεια στην οποία «σηκώνει» ο παραγωγός να επενδύσει σε σπεσιαλιτέ προϊόντα -παρότι το 2020 ήταν μια πολύ κακή χρονιά για το προϊόν, όπως επισημαίνει- ο Όμιλος αποφάσισε να συνεργαστεί με την εταιρεία Timac Agro | ΛΥΔΑ σε ζητήματα εξειδικευμένης θρέψης και έχει διαμορφώσει ένα ολοκληρωμένο πρόγραμμα λίπανσης.

«Η πρακτική που ακολουθούμε ξεκινάει με το κοκκώδες λίπασμα 11-10-16 με τεχνολογία MPPA DUO, ενώ ακολουθούμε όλο το πρόγραμμα διαφυλλικών βιοδιεγερτών». Ξεκινάμε με το Fertiacetyl GZ, συνεχίζουμε με το Fertileader AXIS, το Fertileader MAGICAL, το Fertileader KALEO και το Fertileader VITI. Συνολικά είναι 6-7 ψεκασμοί, που φέρνουν άριστα και σίγουρα αποτελέσματα.

Το 90% των παραγωγών τηρούν απαρέγκλιτα το πρόγραμμα αυτό και δεν το κάνουν επειδή τους το προτείνουμε εμείς -το έκαναν την πρώτη φορά για αυτό- αλλά γιατί διαπίστωσαν ότι έχουν πραγματικό όφελος. Και μιλάμε για προϊόντα special με κάποιο κόστος το οποίο όμως ο παραγωγός υπερκαλύπτει από την απόδοση και σε ποιότητα και σε ποσότητα που επιτυγχάνει στο χωράφι. Και αυτό είναι που κάνει τον παραγωγό να το χρησιμοποιεί ξανά και ξανά», τόνισε χαρακτηριστικά.

Πρόσθεσε δε, πως «πως η εδραιωμένη αυτή συνεργασία έχει επεκταθεί και σε άλλες καλλιέργειες, για τις οποίες η Timac Agro | ΛΥΔΑ έχει εξίσου αποτελεσματικά προϊόντα», ενώ κάνει ιδιαίτερη μνεία και «στη σημαντική αρωγή των συνεργαζόμενων κατά τόπους γεωπόνων της Timac Agro, οι οποίοι μας βοηθούν πάρα πολύ και εμάς, διότι κάνουν δουλειά στο χωράφι με τον παραγωγό και γενικά υπάρχει μια πολύ καλή συνεργασία και μεταξύ εταιρειάς και μαγαζιού και μεταξύ εταιρειάς και παραγωγών».



“Fertiacetyl GZ

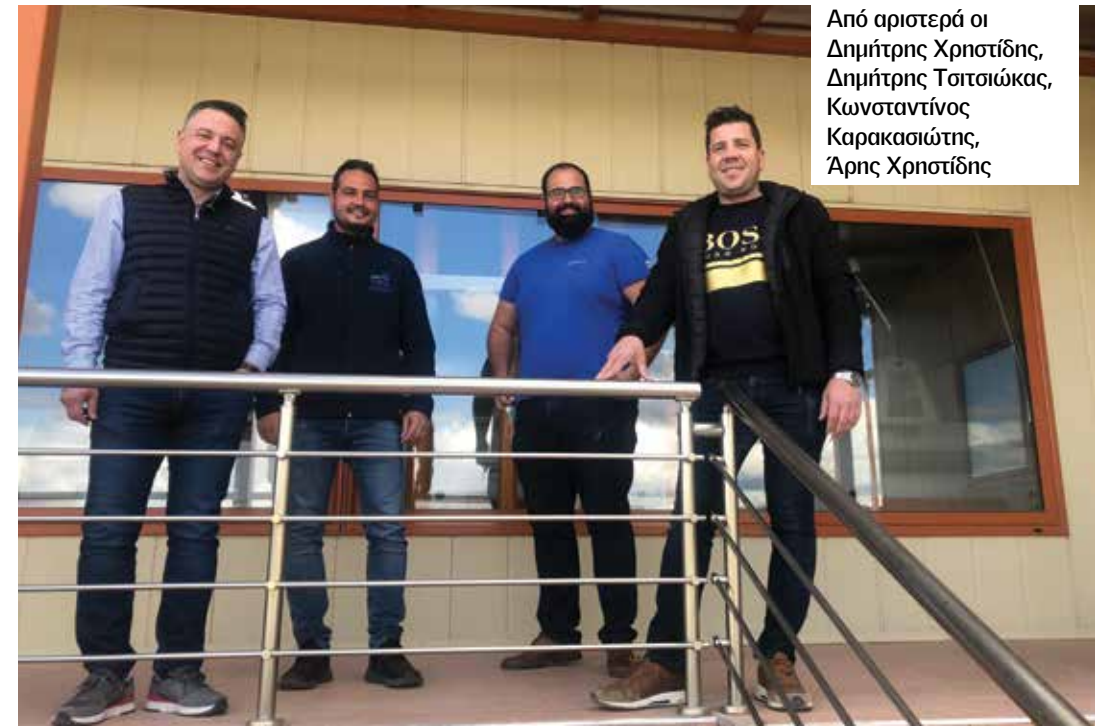
Πανίσχυρος βιοδιεγέρτης για την επιτυχή εγκατάσταση των καλλιεργειών και την πρώιμη ανάπτυξη των φυτών

“Fertileader Axis

Προϊόν ειδικά σχεδιασμένο για καλλιέργειες που απαιτούν ή εμφανίζουν ευαισθησίες στον Ψευδάργυρο και στο Μαγγάνιο



Duoferil 11-10-16



Από αριστερά οι Δημήτρης Χρυσίδης, Δημήτρης Τσιτσιώκας, Κωνσταντίνος Καρακασιώτης, Άρης Χρυσίδης

Συνδεδετικός κρίκος οι γεωπρόνοι της Timac Agro | ΛΥΔΑ

«Είμαστε ο συνδεδετικός κρίκος με τους παραγωγούς και το κατάστημα αγροεφοδίων», τονίζει από την πλευρά του ο Δημήτρης Τσιτσιώκας, υπεύθυνος γεωπρόνων της Timac Agro | ΛΥΔΑ στην περιοχή. Όπως εξηγεί η δουλειά του είναι να παρέχει δωρεάν συμβουλές στους παραγωγούς, σε εξατομικευμένη βάση, για να ορθολογικοποιούν και να κάνουν πιο αποτελεσματικά τα προγράμματα λίπανσης που ακολουθούν, ως προς την ποιότητα, την ποσότητα και τη διατηρησιμότητα της σοδειάς τους.

«Πολλοί παραγωγοί μας παίρνουν τηλέφωνο και ζητούν συμβουλές για τα προγράμματα λίπανσης τους, ώστε να τους συμβουλευόμαστε για τη βέλτιστη συνταγή σε προσωποποιημένο επίπεδο. Αυτό που πρέπει είναι να μη χάνονται τα διάφορα κρίσιμα στάδια της κάθε καλλιέργειας. Το Α και το Ω είναι οι επεμβάσεις που γίνονται στο κατάλληλο στάδιο. Πλέον το καταλαβαίνει ο παραγωγός και με τις εφαρμογές που κάνει βλέπει και ο ίδιος αποτελέσματα», αναφέρει ο κ. Τσιτσιώκας.

Άτυπη συμβολαιακή με το 70% των σιτοπαραγωγών της περιοχής

Καίριο ρόλο για τον Όμιλο Χρυσίδη διαδραματίζει και η καλλιέργεια των σιτηρών, καθώς συνδέεται και με τη δραστηριότητα των αλεύρων, αφού διατηρεί σύγχρονο Μύλο με δυναμικότητα 220 τόνων άλεσης την ημέρα, παράγοντας μια σειρά από διαφορετικούς κωδικούς προϊόντος.

Η περιοχική καλλιέργει γύρω στα 100.000 - 120.000 στρέμματα σίτου και σχεδόν το 70% των σιτοπαραγωγών διατηρεί μια άτυπη συμβολαιακή με τον Όμιλο, στη λογική ότι, εάν προμηθευτούν τις εισροές τους από το κατάστημα αγροεφοδίων του, θα το κάνουν τις περισσότερες φορές με πίστωση, ενώ στο τέλος θα μπορούν να παραδώσουν την σοδειά τους και στην εκκαθάριση να τους αποδοθεί ό,τι τους αναλογεί ως κέρδος.

«Συγκεντρώνουμε κάθε χρόνο γύρω στους 10.000 τόνους σιτηρών, μόνο από ελληνική παραγωγή, από τους οποίους τους περίπου 5.000 τόνους της πιο ποιοτικής πρώτης ύλης τους χρησιμοποι-

ούμε για τις ανάγκες του Μύλου μας και τους άλλους στη βιομηχανία ζωοτροφών μας ή για εμπορία», τονίζει ο κ. Χρυσίδης και προσθέτει ότι «όσους παραδίδουν ποιοτικό στάρι, τους επιδοτούμε με κάτι παραπάνω στην τιμή. Στους άλλους δίνουμε την τρέχουσα τιμή αγοράς, ενώ ακόμη και αν δεν είναι καλής ποιότητας το προϊόν, δεν θα αρνηθούμε την παραλαβή του».

Επενδύσεις σε νέες υποδομές, προϊόντα και δραστηριότητες

Παρότι σε πέντε χρόνια ο Όμιλος θα συμπληρώσει έναν αιώνα ιστορίας, η όρεξή του για ανάπτυξη ουδόλως φαίνεται να έχει κορεστεί, με τις νέες κινήσεις να αφορούν σχεδόν στο σύνολο των δραστηριοτήτων του.

Στο κομμάτι των εφοδίων για παράδειγμα, θα έχει ολοκληρωθεί έως το καλοκαίρι μια νέα επένδυση κατασκευής σιλό, με δυναμικότητα 1.200 τόνων, για να υποστηρίξει το τμήμα σποροπαραγωγής, που γνωρίζει γοργούς ρυθμούς ανάπτυξης, με βασικό πυλώνα το σκληρό στάρι (σ. σ. αντιπροσωπεύει τους περίπου 1.200 τόνους σε σύνολο 2.000 τόνων ετήσιας παραγωγής), αλλά και το κριθάρι, το τριτκάλε, τη σίκαλη, το βίκo και το μπιζέλι. Επίσης, σε συνεργασία με παραγωγό της περιοχής προωθείται, σε 15 στρέμματα, καλλιέργεια υπαίθρια φρούλας, με σκοπό να καλυφθεί το κενό που αφήνει στην αγορά η παραγωγή της Πελοποννήσου.

Στο Μύλο, επίσης, όπως αναφέρει ο Άρης Χρυσίδης, στις αρχές του έτους κυκλοφόρησε ένα νέο προϊόν, αλεύρι από κριθάρι. Παράλληλα, πιθανώς μετά το Σεπτέμβριο θα γίνει κάτι ανάλογο με α' ύλη τη βρόμη, με δεδομένο ότι για τα συγκεκριμένα προϊόντα υπάρχει ανοδική τάση, ενώ ο Όμιλος μετέχει και σε ένα ερευνητικό για την παραγωγή ενός προϊόντος που θα είναι απαλλαγμένο από ακρυλαμίδια. Στο πλάνο δε, είναι να δημιουργηθεί και μια νέα μονάδα παραγωγής ζυμαρικών, προϋπολογισμού άνω των 1,5 εκατ. ευρώ, η οποία λόγω της πανδημίας προσωρινά «πάγωσε».

