



LEADERS

OF AGRICULTURE **2026**

ΕΙΔΙΚΗ ΕΚΔΟΣΗ • ΙΑΝΟΥΑΡΙΟΣ 2026 • ΚΥΚΛΟΦΟΡΕΙ ΔΩΡΕΑΝ ΜΕ ΤΗΝ AGRENDA





Timac AGRO



Προϊόντα
εξειδικευμένης
θρέψης



Λύσεις εμπνευσμένες από
ενεργά φυσικά μόρια



Καθημερινά δίπλα
στον παραγωγό



Πολύπλευρη και
ευέλικτη βιομηχανική
δραστηριότητα



Μοναδική
επιστημονική
ομάδα



Farming Inspired by Nature

Σε μια εποχή όπου η παρουσία του κράτους υποχωρεί και όλο και περισσότερο οι θεσμοί δίνουν τη θέση τους στις δυνάμεις της αγοράς, ο ρόλος των ηγετών αποδεικνύεται καταλυτικός. Κάποτε ήταν η κρατική παρουσία που έδινε τον τόνο στην αγροτική παραγωγή, τον περασμένο αιώνα η Αγροτική Τράπεζα είχε κυρίαρχο ρόλο στην ανάπτυξη της ελληνικής γεωργίας, στα χρόνια μετά τον πόλεμο ήταν και οι μεγάλοι συνεταιρισμοί που καθοδηγούσαν σε σημαντικό βαθμό τις εξελίξεις. Σήμερα είναι κατά κύριο λόγο ο ιδιωτικός τομέας αυτός που πρωτοστατεί σχεδόν σε κάθε έκφανση της αγροτικής οικονομίας. Από τις βασικές συμβουλές για την τεχνική φροντίδα στον αγρό και το στάβλο, μέχρι τον έλεγχο των εξελίξεων στον τομέα των εισροών και τον έλεγχο της μεταποίησης και του εμπορίου των αγροτικών προϊόντων. Ακόμα και οι συνεταιρισμοί στην Ελλάδα, έχουν παραμερίσει για χάριν της ιδιωτικής πρωτοβουλίας. Τα λίγα καλά παραδείγματα που διατηρούν ακόμα ψηλά τη σημαία του συνεργατισμού, είναι όσοι κατάφεραν, μέσα από τη συστηματική δουλειά και την αποφασιστικότητα λίγων ανθρώπων να συσπειρώσουν τις τοπικές κοινωνίες και να γίνουν το παράδειγμα για όλους. Σε κάθε περίπτωση, η όποια ανάπτυξη της αγροτικής παραγωγής στην Ελλάδα εδώ και πολλά

χρόνια στηρίχθηκε και βασίζεται μέχρι σήμερα, στις πρωτοβουλίες που αναπτύσσει ο ιδιωτικός τομέας. Στα καλά της υπόθεσης θα πρέπει να καταγραφεί η σημαντική βελτίωση που υπάρχει χρόνο με το χρόνο στη σχέση ανάμεσα στους

κρίκους της αλυσίδας αξίας. Μπορεί οι αγρότες να ζητούν ακόμα πολλά από το κράτος, όμως τη δουλειά τους την κάνουν με τις επιχειρήσεις του ιδιωτικού τομέα.

Σ' αυτό έχουν βοηθήσει πολλά και κυρίως η ανάγκη των ανθρώπων της αγροτικής παραγωγής να βρουν λύσεις, εκεί όπου το κράτος τους γύριζε την πλάτη. Η αρχή έγινε από τον κλάδο αγροτικών μηχανημάτων και εξοπλισμού (εδώ βοήθησαν πολύ οι μεγάλες εκθέσεις, όπως π.χ. η Agrotica), για να ακολουθήσει στη συνέχεια η καλλιέργεια μιας πιο άμε-

σης σχέσης και συνεργασίας των αγροτών με τις εταιρείες αγροτικών εφοδίων.

Η θεμελίωση του θεσμού της συμβολαιακής γεωργίας με πρωτοστάτη την Τράπεζα Πειραιώς, έδωσε μια καλή ευκαιρία ώστε να έρθουν πιο κοντά οι επαγγελματίες αγρότες με τους επόμενους κρίκους της αλυσίδας αξίας και κυρίως με τη μεταποιητική βιομηχανία.

Η Agenda στην 20χρονη διαδρομή της έχει συμβάλει με το δικό της τρόπο στην άρση της καχυποψίας ανάμεσα στους αγρότες και τους υπόλοιπους κρίκους της αλυσίδας αξίας. Το ίδιο επιδιώκει και σημερινή έκδοση Leaders of Agriculture, η οποία, αναδεικνύει τους ηγέτες στο χώρο της αγροτικής οικονομίας, προβάλλοντας ταυτόχρονα τα παραδείγματα εκείνα που τιμούν τη συνεργασία και ανοίγουν νέους δρόμους στην αποτελεσματική οργάνωση της αγροτικής παραγωγής.

ΓΙΑΝΝΗΣ ΠΑΝΑΓΟΣ, Εκδότης Διευθυντής

Μια έκδοση που αναδεικνύει τους ηγέτες της αγροτικής οικονομίας





ΕΠΕΝΔΥΣΗ ΣΤΗΝ ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΑ

82 Ο Όμιλος Επιχειρήσεων Σαρακάκη προάγει την επιχειρηματικότητα στον αγροτικό χώρο και αναδεικνύει τον ρόλο που μπορούν να έχουν οι επιχειρήσεις του ιδιωτικού τομέα στην εξέλιξη της ελληνικής γεωργίας σε ανταγωνιστικό επίπεδο.



ΕΝΑΣ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΟΣ ΚΛΑΔΟΣ

98 Το ρύζι στηρίζει ολόκληρες περιοχές, κοινωνίες αλλά και τη διατροφική ασφάλεια της Ευρώπης, θα πει η Γεωργία Κωστήννηκη



ΠΡΟΤΥΠΗ ΜΟΝΑΔΑ

110 Το όραμα ήταν η δημιουργία μιας πρότυπης μονάδας καλλιέργειας εκτός εδάφους, Όπερ και εγένετο...

ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ ΕΞΩΦΥΛΛΟΥ: Θωμάς Κουτσουπιάς, Μιχάλης Σαράντης, Μπρούνο Καχρίλας, Θωμάς Αραπογιάννης, Ανδρέας Δημητρίου, Άλκης Αλεξάνδρου

LEADERS OF AGRICULTURE 2026

ΙΔΙΟΚΤΗΣΙΑ

Green Box
Εκδοτική Α.Ε.
Νίκης 24,

Σύνταγμα, 105 57

Τηλ: 2103232905,

Fax: 2103232967

E-mail: info@agronews.gr

ΕΚΔΟΤΗΣ/

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ/

ΒΑΣΙΚΟΣ ΜΕΤΟΧΟΣ/

ΝΟΜΙΜΟΣ

ΕΚΠΡΟΣΩΠΟΣ

Γιάννης Πανάγος

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΕΚΔΟΣΗΣ

Ειρήνη Σκρέκη

ΣΥΝΤΑΚΤΙΚΗ ΟΜΑΔΑ

Μαρία Γιουρουκέλη

Γιώργος Κοντονής

Λεωνίδα Λιάμης

Γιάννης Ρούπας

Ηλίας Ανδρεάκης

Σοφία Σπύρου

ΕΜΠΟΡΙΚΟΣ

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ

Παναγιώτης

Αραβαντινός

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ

Φανή Παπαετροπούλου

ΣΕΛΙΔΟΠΟΙΗΣΗ

Χαρά Οικονόμου

ΜΑΡΚΕΤΙΝΓΚ/

ΔΙΑΦΗΜΙΣΗ

Αντώνης Τερεζάκης

ΕΚΤΥΠΩΣΗ/

ΒΙΒΛΙΟΔΕΣΙΑ

ΝΕΕΣ ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΕΣ

ΕΚΔΟΣΕΙΣ

ΜΟΝΟΠΡΟΣΩΠΗ Α.Ε.

ΔΙΑΝΟΜΗ

ΑΡΓΟΣ Α.Ε.



Ο παραγωγός
σήμερα έχει
δυνατότητες
μαγικές.

Τις δυνατότητες που του δίνει η Πειραιώς
για σύγχρονα θερμοκήπια.

Η Πειραιώς προσφέρει στον παραγωγό ολοκληρωμένες
λύσεις χρηματοδότησης και συμβουλών, για σύγχρονα
θερμοκήπια ή αναβάθμιση υφιστάμενων μονάδων.
Για να κάνει τη ζωή του πιο εύκολη, την παραγωγή του
πιο αποδοτική και το αύριο πιο βιώσιμο.

Ελάτε τώρα σε ένα κατάστημα της Πειραιώς και μάθετε
περισσότερα.

/// Piraeus

piraeusbank.gr



ΑΜΟΙΒΑΙΟΣ ΣΕΒΑΣΜΟΣ

10 Όπως αναφέρει ο Γρηγόρης Μοσχόπουλος, Unit Support Lead του Τομέα Επιστήμης Γεωργίας της Bayer: «Με το Legend, βελτιώνουμε την εμπειρία επιβράβευσης».



ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΥΠΟΓΡΑΦΗ ΣΤΟ ΛΙΠΑΣΜΑ

114 Από το πρώτο εργοστάσιο στο Άργος, το 1969, μέχρι την παρουσία σε 20 χώρες σήμερα, ο Βαγγέλης Γαβριήλ περιγράφει τη διαδρομή μιας πολυδραστήριας εταιρείας.



66 ΙΣΧΥΣ ΕΝ ΤΗ ΕΝΩΣΕΙ

Το brand Velvita®, που παρουσιάστηκε το 2014 στην ελληνική αγορά από τον ΑΣΕΠΟΠ Βελβεντού, έχει εξελιχθεί σε ομπρέλα υψηλής ποιότητας με διεθνή απήχηση.



ΠΑΡΑΔΟΣΗ & ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑ

62 Η ενδεδειγμένη έρευνα πάνω στη διατροφική αξία της μαύρης Κορινθιακής σταφίδας εμπνέει την Παναιγιάλειο.



Γ. ΧΙΓΚΑΣ ΑΒΕΕ
ΓΕΩΡΓΟΤΕΧΝΙΚΗ
ΓΕΩΡΓΙΚΑ ΜΗΧΑΝΗΜΑΤΑ

**Τεχνολογία που κινεί τη γη.
Δύναμη που στηρίζει τον
αγρότη.**

Με κορυφαία μηχανήματα
επενδύουμε καθημερινά στο μέλλον
της ελληνικής γεωργίας.

Θεσσαλονίκη: 9^η χλμ. Παλαιάς Εθν. Οδού Θεσ/νίκης-Κιλκίς Τηλ. 2310 780866
Λάρισα: 5^η χλμ. Παλαιάς Εθν. Οδού Λάρισας - Βόλου Τηλ. 2410 572420
Ορεστιάδα: Ιπποκράτους 69 Τηλ. 25520 21012
higas@higas.gr / www.higas.gr

CLAAS

MASCHIO

GASPARDO

FARESIN

MARTIGNANI

Sky is the limit και στη γεωργία

Από 15 ετών ενεργός στην οικογενειακή εκμετάλλευση, ο Κωνσταντίνος Κωστούλης, τρίτης γενιάς αγρότης, είναι σήμερα 25 ετών και, μαζί με τον πατέρα του Πάτροκλο, καλλιεργούν 3.000 στρέμματα στη Χάλκη της Λάρισας, όλα αρδευόμενα, απασχολώντας 10 άτομα προσωπικό.

Ο ίδιος είναι απόφοιτος του Τμήματος Γεωπονίας του Πανεπιστημίου Θεσσαλίας και του ΙΣΑΕΚ της Αμερικανικής Γεωργικής Σχολής στο Τμήμα Δενδροκομίας και Εναλλακτικών Δενδρωδών Καλλιεργειών και δεν δίστασε να ταξιδέψει και στην Ιταλία για να φοιτήσει σε ιταλικό πανεπιστήμιο με κύριο στόχο να μάθει καλά την ιταλική γλώσσα. Απαραίτητο εφόδιο, όπως ο ίδιος τονίζει, για όποιον θέλει να αναπτύξει την καλλιέργεια της βιομηχανικής τομάτας, η οποία και αποτελεί την αιχμή της εκμετάλλευσής του δίνοντας ένα περιζήτητο από τη βιομηχανία προϊόν. Μάλιστα η ίδια ιστορία επιτυχίας επαναλαμβάνεται σε όλες τις καλλιέργειες που έχει αναπτύξει η εκμετάλλευση της οικογένειας Κωστούλη, ήτοι σκληρό σιτάρι, βαμβάκι, ψυχανθή, αρακά και σπανάκι για τον Μπάρμπα-Στάθη, οι οποίες εξυπηρετούνται από έναν στόλο σύγχρονων μηχανημάτων και συνεργασίες με τις κορυφαίες εταιρείες εισροών.

Πιο πρόσφατη αλλά εξίσου μεγάλη πρόκληση για τον νέο στην ηλικία αλλά εξαιρετικά δυναμικό Αγρότη της Χρονιάς 2026 φαίνεται να είναι η ανάπτυξη επίσης με πλήρη εξοπλισμό και η καθετοποίηση της καλλιέργειας της φυστικής Αιγίνης σε μια έκταση 130 στρεμμάτων. Μια σημαντική επένδυση που εντάχθηκε στον Αναπτυξιακό Νόμο με τελικό στόχο τη δημιουργία ενός νέου brand. Αξίζει να σημειωθεί ότι σε ό,τι αφορά την ενεργειακή αυτονομία, της εκμετάλλευσης η οικογένεια Κωστούλη πρωτοπορεί ήδη από το μακρινό 2011 με τη χρήση φωτοβολταϊκών πάρκων.



Την απονομή πραγματοποίησε ο Λευτέρης Σαϊτης, πρόεδρος των KRONOS SA, INTERCOMM FOODS S.A, AGROPHOENIX S.A.





Αγρότης της
Χρονιάς 2026

3.000
στρέμματα
αρδευόμενα

καλλιέργειες
βιομηχανική
τομάτα, σιτάρι,
βαμβάκι,
ψυχανθή,
σπανάκι,
αρακάς και
φιστικιές

στόλος
10 τρακτέρ,
3 συλλεκτικές
τομάτας, πολλά
παρελκόμενα,
18 αρδευτικά

Χάλκη
Λάρισας





Bayer Ελλάς

Καινοτομία σε
υγεία, γεωργία
και διατροφή

Τομέας Επιστήμης
Γεωργίας

σπόροι
υψηλής αξίας

λύσεις χημικής &
βιολογικής
φυτοπροστασίας

εκτεταμένο δίκτυο
υποστηρικτικών
υπηρεσιών

ψηφιακές
εφαρμογές



Μανώλης
Παναγιωτόπουλος, Unit
Lead του Τομέα Επιστήμης
Γεωργίας της Bayer:

ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ ΠΟΥ ΕΞΕΛΙΣΣΕΤΑΙ

*Από το BayWin
στο Legend μαζί
με τον παραγωγό*



Σε μια εποχή που η γεωργία καλείται να απαντήσει ταυτόχρονα σε προκλήσεις παραγωγικότητας, οικονομικής ανθεκτικότητας και διαχείρισης της κλιματικής αλλαγής, η αξία της συνεργασίας αποκτά κεντρικό ρόλο. Για τον Τομέα Επιστήμης Γεωργίας της Bayer, ο Έλληνας παραγωγός δεν είναι απλώς αποδέκτης λύσεων, αλλά συνοδοιπόρος στην ανάπτυξη και εφαρμογή τους. Ένας συνεργάτης με τον οποίο συνδιαμορφώνουμε πρακτικές, εργαλεία και προγράμματα που απαντούν στις πραγματικές ανάγκες του αγρού και πέρα αυτού.

Η φιλοσοφία μας είναι ξεκάθαρη: είμαστε δίπλα στον παραγωγό, από



την πρώτη απόφαση μέχρι τη πρόσβασή του στις αγορές. Ακούμε, μαθαίνουμε και εξελισσόμαστε μαζί του, προσφέροντας ένα ολοκληρωμένο χαρτοφυλάκιο λύσεων που καλύπτει κάθε στάδιο της εμπλοκής του στην αλυσίδα τροφίμων. Από τα σύγχρονα φυτοπροστατευτικά προϊόντα και τα καινοτόμα προϊόντα Bayer Biologicals, μέχρι τις ψηφιακές λύσεις που υποστηρίζουν τη λήψη αποφάσεων στον αγρό και τους κορυφαίους σπόρους καλαμποκιού DEKALB, που ηγούνται της αγοράς, στόχος μας είναι ένας: Να βοηθάμε τον παραγωγό να παράγει περισσότερο και ποιοτικά προϊόντα με σεβασμό στους πόρους του περιβάλλοντος. Γιατί η βιωσιμότη-

τα για εμάς δεν είναι σύνθημα, είναι καθημερινή πράξη βασισμένη στη γνώση του πεδίου, στην επιστήμη των δεδομένων και στη μακροχρόνια ανάπτυξη σχέσεων εμπιστοσύνης. Αυτές οι σχέσεις εμπιστοσύνης αποτυπώνονται και στον τρόπο με τον οποίο αναγνωρίζουμε και επιβραβεύουμε τους παραγωγούς που επιλέγουν συνειδητά να πορεύονται μαζί μας. Εδώ και περισσότερα από 12 χρόνια, το πρόγραμμα επιβράβευσης παραγωγών BayWin αποτέλεσε ένα μοναδικό παράδειγμα για την ελληνική αγορά, επιβραβεύοντας έμπρακτα τη συνέπεια, την εμπιστοσύνη και τη μακροχρόνια συνεργασία.



**Γρηγόρης Μοσχόπουλος, Unit Support Lead
του Τομέα Επιστήμης Γεωργίας της Bayer**

«Με το Legend, ερχόμαστε να βελτιώσουμε συνολικά την εμπειρία επιβράβευσης: Ένα αναβαθμισμένο πρόγραμμα, με ακόμη μεγαλύτερη αξία για τον παραγωγό μέσω της προσφοράς περισσότερων και μεγαλύτερης αξίας δώρων»

Όπως χαρακτηριστικά αναφέρει ο Γρηγόρης Μοσχόπουλος, Unit Support Lead του Τομέα Επιστήμης Γεωργίας της Bayer:

«Το BayWin δεν ήταν απλώς ένα πρόγραμμα επιβράβευσης. Ήταν ένας τρόπος να πούμε "ευχαριστώ" στους Έλληνες παραγωγούς που μας εμπιστεύτηκαν. Στα χρόνια λειτουργίας του, προσφέραμε πάνω από 10.000 δώρα, χτίζοντας μια σχέση αμοιβαίου σεβασμού.

Σήμερα, αποχαιρετάμε αυτή την επιτυχημένη πορεία και κάνουμε το επόμενο βήμα. Με το Legend, ερχόμαστε να βελτιώσουμε συνολικά την εμπειρία επιβράβευσης: Ένα αναβαθμισμένο πρόγραμμα, με ακόμη μεγαλύτερη αξία για τον παραγωγό μέσω της προσφοράς περισσότερων και μεγαλύτερης αξίας δώρων».

Μια νέα εποχή ξεκινά

Το πρώτο τρίμηνο του 2026 σηματοδοτεί λοιπόν μια νέα εποχή. Το Baywin περνά στην ιστορία ως ένα επιτυχημένο κεφάλαιο και δίνει τη σκυτάλη στο πλήρως ανανεωμένο πρόγραμμα επιβράβευσης παραγωγών Legend. Ένα πρόγραμμα σχεδιασμένο με γνώμονα τον παραγωγό, την απλότητα συμμετοχής και την αναβαθμισμένη ανταπόδοση, που αντικατοπτρίζει τη δέσμευσή μας να εξελισσόμαστε μαζί με τους ανθρώπους της ελληνικής γεωργίας.

Η στρατηγική μας, ωστόσο, δεν σταματά στην επιβράβευση.

Στη Bayer πιστεύουμε ότι η πραγματική ηγεσία στον αγροτικό τομέα χτίζεται μέσα από μακροπρόθεσμες συνεργασίες με κοινό όραμα.

Όπως τονίζει ο Μανώλης Παναγιωτόπουλος, Unit Lead του Τομέα Επιστήμης Γεωργίας της Bayer:

«Η αποστολή μας είναι να στηρίζουμε τον Έλληνα παραγωγό σε κάθε βήμα, προσφέροντας λύσεις που συνδυάζουν καινοτομία, βιωσιμότητα και επιπρόσθετη αξία. Θέλουμε να συνδιαμορφώνουμε το μέλλον της γεωργίας μαζί με τους κύριους εκφραστές της πρωτογενούς παραγωγής που διασφαλίζουν την επάρκεια τροφίμων, δημιουργώντας τις προϋποθέσεις για έναν αγροτικό τομέα που θα είναι βιώσιμος σήμερα και ακόμα πιο ισχυρός αύριο».

Σε έναν κόσμο που αλλάζει, η δική μας δέσμευση παραμένει σταθερή: να είμαστε παρόντες, αξιόπιστοι και ουσιαστικοί συνεργάτες. Να επιβραβεύουμε τις συνεργασίες που έχουμε με τους Έλληνες παραγωγούς και να συνεχίσουμε μαζί το ταξίδι προς έναν αγροτικό τομέα που αξίζει να ηγείται του μέλλοντος.

Υγεία και Τροφή για όλους





Γιάννης Χανιωτάκης

Senior Director, Ανάπτυξη Εργασιών Αγροτικού Τομέα, Πειραιώς

Η Πειραιώς στηρίζει τον ανασχεδιασμό του αγροτικού τομέα

Οι προκλήσεις, που αντιμετωπίζει σήμερα ο αγροτικός τομέας είναι σημαντικές και συνεχώς αυξανόμενες. Αυτές, όμως, όπως για παράδειγμα η κλιματική κρίση, πέραν των αρνητικών επιπτώσεών τους, δίνουν και το έναυσμα για τον ανασχεδιασμό του λειτουργικού μοντέλου της πρωτογενούς παραγωγής.

Σε αυτό το νέο μοντέλο, ο ρόλος των φορέων αγροτικών χρηματοδοτήσεων μπορεί να είναι εξαιρετικής σημασίας και αρκετά σύνθετος. Η Πειραιώς, σήμερα, δεν εξυπηρετεί απλώς τη χρηματοδοτική ροή κεφαλαίων προς την παραγωγή, αλλά αποτελεί στρατηγικό συνεργάτη του οικονομικού οικοσυστήματος του αγροτικού τομέα προς μια βιώσιμη μετάβαση.

Κι επειδή η βιώσιμη ανάπτυξη του αγροτικού τομέα δεν είναι μόνο περιβαλλοντική αναγκαιότητα, αλλά και οικονομική ευκαιρία για την Ελλάδα, η Πειραιώς αντιλαμβάνεται ότι ο αγροτικός τομέας πρέπει να κάνει σημαντικές επιλογές σε σχέση με επίκαιρες επενδύσεις, που θα τον βοηθήσουν στη διαχείριση των προκλήσεων που αντιμετωπίζει.

Τέτοιες επενδύσεις συνδέονται, με την καινοτομία και τη σύγχρονη τεχνολογία, την ψηφιοποίηση και τη γεωργία ακριβείας, τις υποδομές κάλυψης και προστασίας των καλλιεργειών, με τη διαχείριση των υδάτων, αλλά και με έξυπνες και κλιματικά ανθεκτικές καλλιέργειες.

Επιπλέον, αντιλαμβάνεται ότι νέες επενδύσεις αναδεικνύονται ως απαραίτητες, καθώς αλλάζει το μοντέλο λειτουργίας ολόκληρων κλάδων, όπως η αιγοπροβατοτροφία, όπου η έλλειψη ανθρώπινου δυναμικού και η αλλαγή των κλιματικών συνθηκών οδηγούν όλο και περισσότερους κτηνοτρόφους από την εκτατική στη σταυλισμένη παραγωγή.

Σημαντικές θεωρούνται και οι επενδύσεις, για τη μείωση του κόστους





παραγωγής, αλλά και εκείνες που θα αποτελέσουν την αφορμή για ενίσχυση της συνεργασίας και της προστιθέμενης αξίας των ελληνικών προϊόντων σε επίπεδο αλυσίδας αξίας, καθώς και της μείωσης του περιβαλλοντικού αποτυπώματος, με στόχο την προστασία των φυσικών πόρων δίνοντας έμφαση στο νερό και στο έδαφος.

Το 2026, για την Πειραιώς είναι ένα έτος υψηλής προτεραιότητας στην πολύπλευρη στήριξη του αγροτικού τομέα.

Δίνει, ιδιαίτερη έμφαση, στην:

■Υποστήριξη της υλοποίησης του επιχορηγούμενου προγράμματος, για τα θερμοκήπια, με στόχο την υλοποίηση επενδύσεων περίπου €500 εκατ. σε όλη τη χώρα.

■Στήριξη της κτηνοτροφίας, για επανεκκίνησή της, μετά την ολοκλήρωση του κύκλου των υφιστάμενων ζωονόσων.

■Χρηματοδοτική στήριξη επενδύσεων, που συνδέονται με την καινοτομία και τις σύγχρονες τεχνολογίες.

■Ανάληψη πρωτοβουλιών, για μείωση του κόστους παραγωγής, με ολοκλήρωση επενδύσεων ΑΠΕ για ενεργειακή αυτονομία και εξασφάλιση ρευστότητας, καθώς και πρωτοβουλίες για την ομαλή λειτουργία της αγοράς των αγροεφοδίων.

■Υποστήριξη συνεργασιών, που σχετίζεται με λειτουργία συνεταιρισμών, ομάδων παραγωγών και Συμβολαϊκής Γεωργίας.

■Ανάληψη εκπαιδευτικών πρωτοβουλιών μέσω του Προγράμματος EQUALL

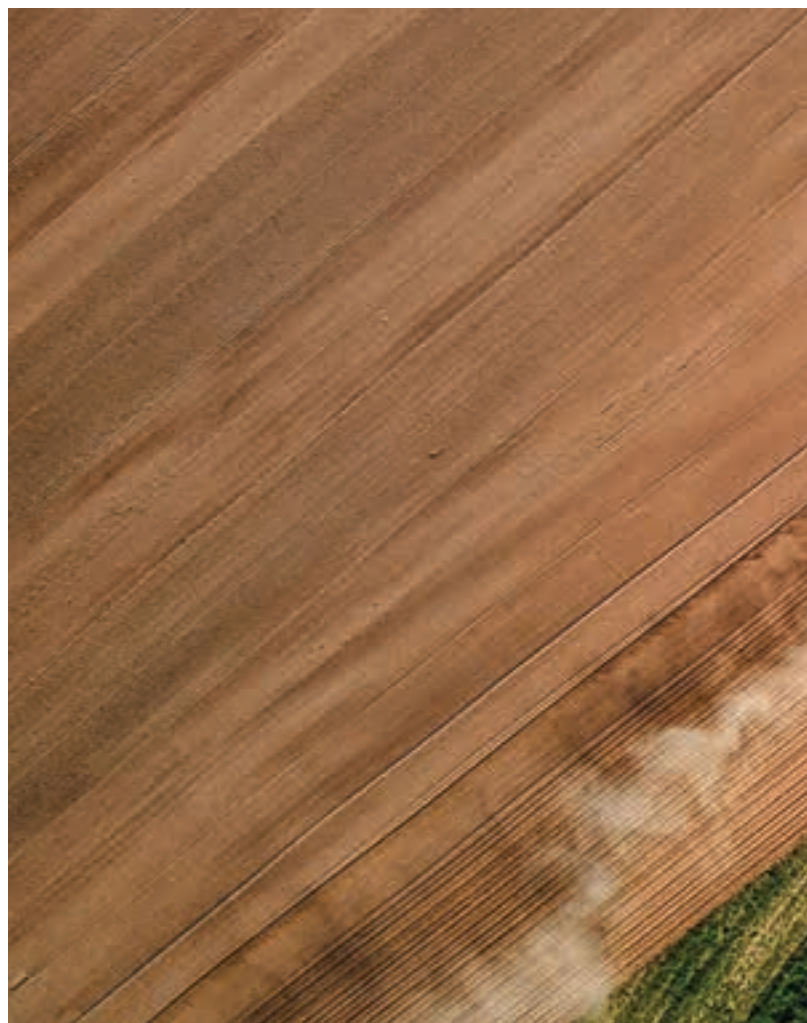
για εξάλειψη ανισοτήτων, διακρίσεων και αποκλεισμών που αντιμετωπίζουν παραγωγοί σε μειονεκτικές περιοχές ή κλάδους αγροτικής οικονομίας που αντιμετωπίζουν προβλήματα.

Η Πειραιώς θεωρεί ότι η ανάπτυξη του αγροδιατροφικού τομέα συνδέεται με αυτή ολόκληρου του οικοσυστήματος, που συνδέει τον αγρότη με τη μεταποίηση, τις εξαγωγές,

την καινοτομία και την περιφερειακή ανάπτυξη. Γι' αυτό, στις προτεραιότητες της περιλαμβάνονται δράσεις και πρωτοβουλίες, για την ενίσχυση όλης της αγροδιατροφικής αλυσίδας των εθνικών μας προϊόντων, με στόχο τη δημιουργία ανθεκτικών, εξωστρεφών και ισχυρών αλυσίδων αξίας. Εστιάζουμε στην ανάπτυξη της προστιθέμενης αξίας, με έμφαση σε ποιοτικά, εξωστρεφή ελληνικά προϊόντα, την προώθηση της βιωσιμότητας, με λύσεις που ευθυγραμμίζονται με τους στόχους της πράσινης μετάβασης, της ορθολογικής χρήσης πόρων και της κυκλικής οικονομίας, καθώς και στην ανάληψη του διπλού ρόλου της Πειραιώς ως συνεργάτη και συμβούλου, ο οποίος πέρα από τη χρηματοδότηση, υποστηρίζει τις αγροτικές επιχειρήσεις στην αξιοποίηση προγραμμάτων, καινοτόμων πρακτικών και σύγχρονων επιχειρηματικών μοντέλων.

Με τον τρόπο αυτό, δηλαδή θέτοντας ως προτεραιότητα τη στήριξη της περιφερειακής οικονομίας, μέσα από τη χρηματοδότηση επενδύσεων, που ενισχύουν την ανταγωνιστικότητα και την ανθεκτικότητα των αγροτικών επιχειρήσεων, η Πειραιώς είναι πεπεισμένη ότι επενδύει στο μέλλον της ελληνικής οικονομίας και της κοινωνίας.

Μπάμπης Μαυρίδης γενικός
διευθυντής της P. J. Condellis S.A.



Πυλώνας ανάπτυξης & καινοτομίας



Η P.J. Condellis S.A., με ιστορία που ξεκινά το 1958, αποτελεί διαχρονικά αναπόσπαστο κομμάτι της αναπτυξιακής πορείας της ελληνικής αγοράς. Για περισσότερες από έξι δεκαετίες, έχει συνδέσει το όνομά της με την εξέλιξη της αυτοκίνησης, της αγροτικής παραγωγής και των υποδομών, διατηρώντας ηγετική παρουσία στους τομείς των Γεωργικών Μηχανημάτων, των Επαγγελματικών Οχημάτων, των Χωματουργικών και Βιομηχανικών Μηχανημάτων, καθώς και των Λιπαντικών. Με ισχυρό χαρτοφυλάκιο διεθνών brands και βαθιά γνώση της ελληνικής αγοράς, η εταιρεία έχει οικοδομήσει σχέσεις εμπιστοσύνης με πελάτες και συνεργάτες σε ολόκληρη τη χώρα, αποτελώντας σημείο αναφοράς για τον πρωτογενή και τον βιομηχανικό τομέα.

Το 2025: Μια χρονιά προκλήσεων

Το 2025 αποτέλεσε μια ιδιαίτερα απαιτητική χρονιά για τον κλάδο, με εμφανή τη μείωση στις πωλήσεις γεωργικών μηχανημάτων. Τα εναπομείναντα Σχέδια Βελτίωσης του Μέτρου 4.1.5 ήταν περιορισμένα, ενώ και τα υπόλοιπα επενδυτικά εργαλεία, όπως ο Αναπτυξιακός Νόμος και το Ταμείο Ανάπτυξης, δεν κατόρθωσαν να προσφέρουν ουσιαστική ώθηση στην αγορά, για αντίστοιχους λόγους.

Παρά τις αντίξοες συνθήκες, η P.J. Condellis S.A. διατήρησε το μερίδιο αγοράς της και παρέμεινε προσηλωμένη στη στρατηγική της, αποδεικνύοντας την ανθεκτικότητα και τη δυναμική της. Η εταιρεία συνεχίζει να ανταποκρίνεται στις ανάγκες της αγοράς, προσφέροντας καινοτόμα



P.J. Condellis S.A.

έτος ίδρυσης
1919

τέσσερις κλάδοι
πωλήσεων
γεωργικά
μηχανήματα,
επαγγελματικά
οχήματα,
χωματουργικά
& βιομηχανικά
μηχανήματα,
λιπαντικά

μηχανήματα, βιώσιμες λύσεις και ολοκληρωμένη τεχνική και οικονομική υποστήριξη στους πελάτες της.

Στρατηγική και όραμα για το 2026

Για το 2026, η P.J. Condellis S.A. θέτει στο επίκεντρο τη γεωργία ακριβείας, επενδύοντας σε σύγχρονα συστήματα και τρακτέρ τελευταίας γενιάς, με στόχο την περαιτέρω ενίσχυση της παρουσίας της στην αγορά και τη βελτίωση της αποδοτικότητας και της κερδοφορίας των συνεργατών και των πελατών της.

Οι κεντρικοί άξονες της στρατηγικής περιλαμβάνουν:

Αναβάθμιση και εμπλουτισμό της γκάμας τρακτέρ

■ Στον τομέα των δενδροκομικών τρακτέρ, η New Holland επιβεβαιώνει τον πρωταγωνιστικό της ρόλο με το T4.120F Auto Command, το οποίο κατέκτησε την κορυφαία διάκριση στην κατηγορία «Specialized» στα βραβεία Tractor of the Year 2026.

■ Στα τρακτέρ γενικής χρήσης, η New Holland παρουσιάζει τις σειρές T5 Electro Command, T5S, T7 SWB, καθώς και τις νέες κατηγορίες T7 HD και T7.270 Methane Power με κινητήρα φυσικού αερίου (CNG). Παράλληλα, η Case IH ενισχύει την παρουσία της με τις νέες σειρές Farmall M, Puma SWB και τις νέες εκδόσεις 360, 390 και 440 της σειράς Optum.

Επένδυση στη γεωργία ακριβείας

- Ενδυνάμωση του ανθρώπινου δυναμικού.
- Διεύρυνση των προσφερόμενων συστημάτων και υπηρεσιών, με στόχο

την παροχή ολοκληρωμένων λύσεων.

Συνεχή εκπαίδευση και ανάπτυξη

- Συμμετοχή σε εξειδικευμένα εκπαιδευτικά προγράμματα.
- Εμπλουτισμό της γκάμας προϊόντων και τεχνολογικών εφαρμογών.

Στρατηγική συνεργασία με τον Όμιλο Emil Frey

Ο Όμιλος Emil Frey προχωρά σε στρατηγική επενδυτική συμμετοχή στην P.J. Condellis S.A., επιβεβαιώνοντας έμπρακτα τη σταθερότητα, τη δυναμική και την αξιοπιστία της πορείας της. Η συνεργασία αυτή υπερβαίνει τα στενά όρια μιας επιχειρηματικής συμφωνίας. Πρόκειται για τη σύμπραξη δύο Ομίλων που μοιράζονται κοινές αξίες: οικογενειακή κουλτούρα, μακροπρόθεσμη στρατηγική, σεβασμό στους ανθρώπους και αταλάντευτη προσηλωση στην ποιότητα και την αξιοπιστία. Πάνω σε αυτές τις αρχές οικοδομείται η επόμενη ημέρα της εταιρείας.

Η δέσμευση της P.J. Condellis S.A.

Η P.J. Condellis S.A. δεν είναι απλώς μια εταιρεία. Αποτελεί έναν σταθερό πυλώνα ανάπτυξης και καινοτομίας, που συνδυάζει τεχνολογία, τεχνογνωσία και εμπειρία για να εξυπηρετεί με συνέπεια τον αγροτικό και βιομηχανικό τομέα. Με πίστη στις δυνατότητές της και στραμμένο το βλέμμα στο μέλλον, συνεχίζει να επενδύει, να στηρίζει τους πελάτες της και να διαμορφώνει τις εξελίξεις, αποδεικνύοντας ότι η παράδοση και η καινοτομία μπορούν να συνυπάρξουν, δημιουργώντας μια ισχυρή και βιώσιμη επιχειρηματική παρουσία.

Τεχνολογία, απόδοση και απaráμιλλο στυλ προσφέρουν τα νέα New Holland T7 SWB

Τα νέα τρακτέρ New Holland T7 Standard Wheelbase (SWB) φέρνουν νέες δυνατότητες στην κατηγορία των 180-225 ίππων. Οι **πολλαπλές βελτιώσεις τεχνολογίας** και **μετάδοσης κίνησης** ενισχύουν την απόδοση και ένας **νέος εμπρός άξονας** εξασφαλίζει πιο ομαλή οδήγηση και μικρότερο κύκλο στροφής, διατηρώντας τις ήδη καθιερωμένες συμπαγείς διαστάσεις της σειράς.

Ένα νέο καπό με κλίση που βελτιώνει την εμπρόσθια ορατότητα καλύπτει τον **κινητήρα FPT NEF 6,7 λίτρων Stage V**. Η χωρητικότητα του ρεζερβουάρ πετρελαίου και του AdBlue/DEF έχει αυξηθεί αντίστοιχα σε 350 και 48 λίτρα. Η νέα καμπύλη ισχύος αποδίδει τη μέγιστη ισχύ σε χαμηλότερες στροφές -στις 1.500 σ.α.λ., μειώνοντας κατανάλωση καυσίμου και θόρυβο. Να σημειωθεί ότι το T7.225 με το κιβώτιο Dynamic Command™ (DCT) έγινε το **νέο σημείο αναφοράς στο γερμανικό κέντρο δοκιμών DLG**. Κατέγραψε κορυφαία στην κατηγορία του αποδοτικότητα καυσίμου PowerMix, με μόλις 243g/kWh.

Τα νέα τρακτέρ T7 Standard Wheelbase διατηρούν το **ίδιο μεταξόνιο** των 2.789mm με τα μοντέλα που αντικαθιστούν, ωστόσο διαθέτουν πλέον **μέγιστο επιτρεπόμενο μεικτό βάρος οχήματος 13,5 τόνων και αυξημένο μέγιστο ωφέλιμο φορτίο 5,5 τόνων**, μεταξύ των κορυφαίων της κατηγορίας τους.

Ανάλογα με τις επιχειρηματικές απαιτήσεις, τα τρακτέρ T7.180, T7.190 και T7.210 προσφέρονται με το νέο **Auto Command™ CVT**, κιβώτιο ταχυτήτων 3x1-σειράς, το οποίο είναι διαθέσιμο από την αρχική κυκλοφορία. Τόσο το νέο ημιαυτόματο κιβώτιο ταχυτήτων **Dynamic Command™** με Τεχνολογία Διπλού Συμπλέκτη, όσο και το ήδη καταξιωμένο ημιαυτόματο **Range Command™**

θα παρουσιαστούν στη συνέχεια. Το νέο Dynamic Command™ προσφέρει 24 ταχύτητες εμπρός/όπισθεν (24F/24R), με τελική ταχύτητα 50 km/h (Eco) και δυνατότητα εκκίνησης/διακοπής (start/stop), ενώ το νέο Auto Command™ CVT φτάνει 55 km/h. Τα **νέα ενισχυμένα φρένα με υποβοήθηση** προσφέρουν μεγαλύτερη δύναμη πέδησης, για αυξημένες ταχύτητες.

Ένα νέο περιβάλλον χειρισμού στο **υποβραχίονιο SideWinder™** επιτρέπει στους πελάτες να διαμορφώσουν τα χειριστήρια σύμφωνα με τις ανάγκες τους, από μηχανικές βαλβίδες εξωτερικών εργασιών και έναν βασικό πίνακα οργάνων, έως ηλεκτρονικές βαλβίδες και την οθόνη αφής IntelliView™ 12.

Τα νέα τρακτέρ T7 Standard Wheelbase προσφέρουν **αυξημένη άνεση και λειτουργικότητα**, με βελτιωμένο σύστημα κλιματισμού, ευρύχωρη καμπίνα, αναβαθμισμένα υλικά και περισσότερους αποθηκευτικούς χώρους. Οι χρήστες μπορούν να επιλέξουν ανάμεσα σε τρεις επιλογές οροφής και διάφορους τύπους ανάρτησης καμπίνας – μηχανική, υδραυλική ή pneυματική.

Στο πίσω μέρος, **η σύνδεση παρελκομένων γίνεται ακόμη πιο εύκολη** χάρη στη βελτιωμένη πρόσβαση στις υδραυλικές, ηλεκτρικές και pneυματικές συνδέσεις, καθώς και στο νέο ανεξάρτητο pick-up hitch.

Η σειρά υποστηρίζει **ISOBUS Κατηγορίας 2 ή 3**, επιτρέποντας τον έλεγχο λειτουργιών του τρακτέρ από τα παρελκόμενα, πέρα από τον χειρισμό των παρελκομένων ISOBUS μέσω οθόνης αφής. Τέλος το νέο T7 Standard Wheelbase λανσάρεται με το εντυπωσιακό **νέο χρώμα Dynamic Blue**, το οποίο θα υιοθετηθεί σε όλα τα μελλοντικά τρακτέρ της New Holland.



ΤΟ T7.225 DYNAMIC COMMAND™ ΘΕΤΕΙ ΝΕΟ ΣΗΜΕΙΟ ΑΝΑΦΟΡΑΣ ΣΤΗΝ ΚΑΤΑΝΑΛΩΣΗ ΚΑΥΣΙΜΟΥ ΣΥΜΦΩΝΑ ΜΕ ΤΙΣ ΔΟΚΙΜΕΣ DLG POWERMIX

NEW GENERATION

T7 SWB



Η New Holland σπουδαία λειτουργία Ambio



NEO T7 SWB

Πέντε Σημεία Υπεροχής

- 1. Ανώτερη Οδηγική Εμπειρία:** Ακρίβεια και έλεγχος σε κάθε στροφή, Κορυφαία ευελιξία, εργονομία και ορατότητα.
- 2. Εξαιρετική Άνεση:** Νέα ανάρτηση καμπίνας - υδραυλική ή πνευματική - σε συνδυασμό με σύστημα εμπρόσθιου άξονα με έλεγχο κλίσης.
- 3. Περισσότερος Χρόνος στη Δουλειά, Λιγότερος στη Συντήρηση:** Πλήρης συνδεσιμότητα μέσω FieldOps και 24/7 παρακολούθηση. Μέγιστη αξιοπιστία και πρωτιά στη διάρκεια λειτουργίας χωρίς συντήρηση.
- 4. Σύγχρονη Αισθητική:** Εντυπωσιακή σχεδίαση, ανανεωμένο καπό, προηγμένος φωτισμός και καμπίνα με νέα εργονομική διάταξη χειριστηρίων.
- 5. Πλήρης Εξατομίκευση:** 3 κιβώτια ταχυτήτων - άπειρες δυνατότητες. Επίλεξε πακέτα τεχνολογίας, άνεσης και εξοπλισμού που ταιριάζουν ακριβώς στις ανάγκες σου.



PJ CONDELLIS SA

ΑΘΗΝΑ • ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ • ΛΑΡΙΣΑ • ΠΑΤΡΑ

Έδρα: Ορφείως 113, Ρουφ, Τ.Κ.118 55, Αθήνα - Τηλ.: 210 3408800

<http://www.pjc.gr> e-mail: info@pjc.gr ΑΡΙΤ.Ε.ΜΗ.: 241300500

[f](#) [i](#) [t](#) [NewHollandGreece](#)



NEW HOLLAND

ΑΠΣΙ
ΠΙΝΔΟΣ

Ροδοτόπι
Ιωάννινων

έτος ίδρυσης
1958

παραγωγοί-μέλη
600

εργαζόμενοι
1.600

κύκλος
εργασιών 2024
374 εκατ. ευρώ,
αύξηση 5,4% σε
σχέση με το
2023

επενδύσεις
2025-2030
70 εκατ. ευρώ

Ο πρόεδρος
του ΑΠΣΙ
Πίνδος,
Ανδρέας
Δημητρίου
(αριστερά),
και ο γενικός
διευθυντής,
Λάζαρος
Τσακανίκας,
αποτελούν
ένα δίδυμο
που οδηγεί
κάθε
χρονιά τον
Συνεταιρισμό
σε νέες
κορυφές.





Σε ένα όνομα όλη η αξία της βιώσιμης πτηνοτροφίας



Την είσοδό του στη νέα χρονιά με τον πιο συμβολικό αλλά και ουσιαστικό τρόπο πραγματοποίησε ο Αγροτικός Πτηνοτροφικός Συνεταιρισμός Ιωαννίνων ΠΙΝΔΟΣ, ένα από τα Διαμάντια της Ελληνικής Οικονομίας για το 2025. Αφήνοντας πίσω του μια χρονιά γεμάτη σημαντικές διακρίσεις σε έξι κορυφαίους θεσμούς και στόχους που επιτεύχθηκαν, όπως την επιτυχημένη ολοκλήρωση του επενδυτικού πλάνου 2020-2024 ύψους 45 εκατ. ευρώ, η επιχειρηματική αξία του ΑΠΣΙ Πίνδος μέσα στο έτος 2026 αποτυπώνεται με τον πιο ηχηρό τρόπο. Θεμελιώδη στοιχεία η σταθερή δέσμευση στην ποιότητα, την καινοτομία και τη βιώσιμη ανάπτυξη. Με πλήρως καθετοποιημένη παραγωγή, σύγχρονες εγκαταστάσεις, ισχυρή

ΤΗΝ ΙΚΑΝΟΤΗΤΑ ΤΟΥ ΝΑ ΠΡΑΓΜΑΤΟΠΟΙΕΙ ΑΝΑΠΤΥΞΙΑΚΑ ΣΧΕΔΙΑ ΕΠΙΒΕΒΑΙΩΝΟΥΝ ΤΑ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΤΟΥ ΑΠΣΙ ΠΙΝΔΟΣ

τεχνογνωσία και περισσότερα από 67 χρόνια συνεχούς παρουσίας, ο ΑΠΣΙ ΠΙΝΔΟΣ επιβεβαιώνει το γεγονός ότι αποτελεί έναν ισχυρό πυλώνα της ελληνικής πτηνοτροφίας, με ουσιαστική συμβολή στην εθνική οικονομία και την περιφερειακή ανάπτυξη. Κι αν η συμβολή σε αυτή την επιτυχία του Λάζαρου Τσακανίκα, Γενικού Διευθυντή του Συνεταιρισμού για περισσότερα από 36 χρόνια, είναι πλέον αδιαμφισβήτητη, ιδιαίτερος σημαντική υπήρξε από το 2012 και η πνοή που έχει δώσει ο πρόεδρός του, Ανδρέας Δημητρίου. Πρόκειται για ένα δίδυμο που οδηγεί κάθε χρόνο τον ΑΠΣΙ ΠΙΝΔΟΣ στην κατάκτηση νέων κορυφών.

Ευρύ δίκτυο παράλληλων δράσεων

Με επίκεντρο και αδιαπραγμάτευτη δραστηριότητα τη διαχείριση της πτηνοτροφικής παραγωγής, από 500 και πλέον πτηνοτρόφους ο ΑΠΣΙ ΠΙΝΔΟΣ έχει καταφέρει να δημιουργήσει ένα ευρύ δίκτυο παράλληλων δράσεων, που ξεκινάει από τις ζωοτροφές και τις εισροές της πτηνοτροφίας και φθάνει μέχρι τα έτοιμα - ψημένα κοτόπουλα, αυξάνοντας σημαντικά και την υπεραξία των παραγόμενων προϊόντων. Ο κύκλος εργασιών του Συνεταιρισμού, που διαχειρίζεται περισσότερους από 100.000 τόνους κοτόπουλου ετησίως και διαθέτει υποδομές άνω των 10.000 τ.μ., για το 2024 ανήλθε σε 374,46 εκατ. ευρώ, σημειώνοντας αύξηση 5,04%, ενώ τα λειτουργικά κέρδη (EBITDA) παρουσίασαν εντυπωσιακή ανάπτυξη, φτάνοντας τα 30,5 εκατ. ευρώ. Ακόμη πιο εντυπωσιακή ήταν η άνοδος των κερδών προ φόρων, τα οποία ανήλθαν σε σχεδόν 20 εκατ. ευρώ, καταγράφοντας αύξηση 178,5%. Παράλληλα, η χρηματοοικονομική διάρθρωση του Συνεταιρισμού ενισχύθηκε σημαντικά, καθώς ο δανεισμός μειώθηκε κατά 42,59%, διαμορφούμενος στα 31 εκατ. ευρώ, γεγονός που επιβεβαιώνει την ισχυρή του θέση και την ικανότητά του να υλοποιεί νέα αναπτυξιακά σχέδια. Εδώ αξίζει να σημειωθεί ότι ακόμα καλύτερη φαίνεται να είναι η πορεία του Συνεταιρισμού το 2025 όπου το α' εξάμηνο κατέγραψε αύξηση 9% στον τζίρο. Η θετική οικονομική πορεία συ-

νοδεύτηκε από άνοδο της παραγωγικής δραστηριότητας.

Επενδυτικό πρόγραμμα 70 εκατ. ευρώ για την περίοδο 2025-2030

Να σημειωθεί ότι το έτος 2025 σηματοδότησε για τον ΑΠΣΙ Πίνδος την εκκίνηση ενός ακόμη πιο φιλόδοξου σχεδίου με χρονικό ορίζοντα το έτος 2030, προϋπολογισμού 70 εκατ. ευρώ. Το νέο πλάνο περιλαμβάνει τη δημιουργία υπερασύγχρονου εκκολαπτηρίου, την επέκταση της μονάδας έτοιμων ψημένων προϊόντων, την ενίσχυση του στόλου μεταφορών με την προσθήκη και ηλεκτρικών οχημάτων, την ψηφιοποίηση της παραγωγικής διαδικασίας, καθώς και εγκαταστάσεις net metering, συστήματα αποθήκευσης ενέργειας και μονάδα βιοαερίου ισχύος 2MW για παραγωγή πράσινης ενέργειας.

«Το τολμήσαμε και δικαιωθήκαμε 100%»

Τη φιλοσοφία που διαπνέει την ΑΠΣΙ Πίνδος από την καταστατική λειτουργία της και έχει φέρει θεαματικά αποτελέσματα, ξεδίπλωσε στο πλαίσιο της Μέρας του Αγρότη (Farmer's Day) και της απονομής των βραβείων Αγρότης της Χρονιάς 2026, ο πρόεδρός της Ανδρέας Δημητρίου. Μιλώντας για την καθετοποιημένη οργάνωση και την καινοτομία της σειράς έτοιμων γευμάτων, εξήγησε: «Ημασταν καθετοποιημένοι από την αρχή: παραγωγή, μεταποίηση και εμπορία. Ποτέ δεν στοχεύσαμε μόνο σε μια από τις τρεις δραστηριότητες -αυτό το είχαμε ξεκαθαρίσει από την καταστατική μας λειτουργία. Τα έτοιμα γεύματα ήταν μια καινοτομία που μας έδωσε δύναμη και υπεραξία. Βλέπαμε ότι θα αποτελούσαν λύση για την οικογένεια, τη νοικοκυρά, τους νέους -και δικαιωθήκαμε 100%, αν διαπιστώσει κανείς ότι η νέα μονάδα έτοιμων ψημένων που ήταν μια επένδυση 10 εκατ. ευρώ και έγινε ακριβώς πριν 4 χρόνια καλύφθηκε μέσα στην τριετία. Πλέον λειτουργεί με 3 βάρδιες παραγωγής 24 ώρες το 24ωρο και αυτή τη στιγμή που μιλάμε στο νέο επενδυτικό μας πρόγραμμα ξεκινάει η τοποθέτηση της δεύτερης γραμμής μεγαλύτερης δυναμικότητας».





Πίστη στο όραμα, στις αρχές και στις αξίες του ΑΠΣΙ «ΠΙΝΔΟΣ»

Ο Αγροτικός Πτηνοτροφικός Συνεταιρισμός Ιωαννίνων «ΠΙΝΔΟΣ», αποτελεί τον ηγέτη της ελληνικής πτηνοτροφίας για πάνω από 68 χρόνια...

- Κατέχοντας μερίδιο **μεγαλύτερο από το 30%** στην ελληνική αγορά
- Διαθέτοντας πλήρως **καθετοποιημένη παραγωγή, υπερούχρονες εγκαταστάσεις και τεχνογνωσία** αιχμής
- Τηρώντας τις **ιδανικές συνθήκες εκτροφής**
- Εφαρμόζοντας τα πιο αυστηρά ευρωπαϊκά πρότυπα σε **όλα τα στάδια της παραγωγικής διαδικασίας**
- Προηγμένη **τεχνολογία και πλήρης ικνηλασιμότητα** σε όλη την παραγωγική διαδικασία
- Προσφέροντας ποιοτικά, ασφαλή και **υψηλής διατροφικής αξίας** προϊόντα
- Διασφαλίζοντας τη φρεσκάδα των προϊόντων ΠΙΝΔΟΣ, μέσα από ένα **ευρύ ιδιόκτητο δίκτυο διανομής πανελλαδικά**, όπου σε 24 ώρες φτάνουν τα προϊόντα από την παραγωγή στα σημεία πώλησης
- Συνδυάζοντας **παράδοση με καινοτομία**, σχεδιάζοντας και παράγοντας συνεχώς **νέα προϊόντα**
- Εφαρμόζοντας ένα πρότυπο μοντέλο **κυκλικής οικονομίας** που φροντίζει να μειώνει το **περιβαλλοντικό αποτύπωμα** καθημερινά

Η οικογένεια της ΠΙΝΔΟΣ αποτελείται από:



600 μέλη
πτηνοτρόφους –
παραγωγούς



Περισσότερους από
1.600
εργαζόμενους



Τα κοτόπουλα ΠΙΝΔΟΣ:

- Τρέφονται με 100% φυτικές τροφές, πιστοποιημένες από τον AGROCERT
- Μεγαλώνουν και εκτρέφονται σε υψόμετρο πάνω από 700 μ. στον ορεινό όγκο της Πίνδου στο Ν. Ιωαννίνων
- Έχουν αυθεντική ορεινή γεύση
- Περνάνε από αυστηρούς ποιοτικούς ελέγχους σε όλα τα στάδια παραγωγής
- Εκτρέφονται με κύριο στόχο την άνεση, την στέγη και την ελευθερία κίνησής τους στα πλαίσια ενός ολοκληρωμένου εταιρικού πρότυπου ευζωίας



Γεννήθηκε από την ελληνική



Η ΟΛΥΜΠΟΣ γεννήθηκε από την ελληνική γη και τους ανθρώπους της. Από την πρώτη μέρα, παραμένει αφοσιωμένη στην πρωτογενή παραγωγή και την κοινωνική της προσφορά, με δράσεις που έχουν ουσία και διάρκεια στον χρόνο.

Η εταιρεία έχει χαράξει μια πορεία που χαρακτηρίζεται από την πίστη στην ποιότητα, τον σεβασμό προς την ελληνική φύση και τις παραδοσιακές αξίες που τη διέπουν. Οι άνθρωποι της ΟΛΥΜΠΟΣ, με το ίδιο πάθος και μεράκι, προσφέρουν αυθεντικά ελληνικά προϊόντα, αξιοποιώντας τα αγαθά της ελληνικής γης, προσφέροντας καθημερινά ένα αίσθημα εμπιστοσύνης και ασφάλειας στους καταναλωτές, σε κάθε σπίτι.



γη και τους ανθρώπους της

Πρόκειται για μια εταιρεία που επενδύει σταθερά στη στήριξη των Ελλήνων παραγωγών, καλλιεργώντας μακροχρόνιες σχέσεις συνεργασίας με ανθρώπους που αγαπούν τα ζώα, φροντίζουν τη φύση και μοιράζονται τις ίδιες αξίες. Η επιλογή παραγωγών που νοιάζονται για τον τόπο τους ενισχύει την τοπική κοινωνία και οικονομία, συμβάλλοντας ουσιαστικά στην ανάπτυξη και ευημερία των αγροτικών περιοχών.

Από το 2006, η ΟΛΥΜΠΟΣ αναγνώρισε έγκαιρα την αξία των βιολογικών προϊόντων και συνέβαλε ενεργά στην ανάπτυξή τους, στηρίζοντας τον Έλληνα κτηνοτρόφο και ενισχύοντας την ελληνική βιολογική κτηνοτροφία. Παράλληλα, η συμβολή στην παραγωγή κατσικίσιου γάλακτος

υπήρξε καθοριστική, προσφέροντας τεχνογνωσία και υποστήριξη στους παραγωγούς, ώστε να διασφαλίζεται η υψηλή ποιότητα του γάλακτος, είτε προορίζεται για τυροκόμηση, είτε για πόσιμο.

Με την ανάπτυξη των βιολογικών και κατσικίσιων προϊόντων, η ΟΛΥΜΠΟΣ έχει συμβάλει στη διατήρηση της απασχόλησης και στη δημιουργία νέων ευκαιριών για πολλές οικογένειες των ορεινών περιοχών της Ελλάδας. Η φιλοσοφία της βασίζεται στην παραγωγή αγνών προϊόντων υψηλής ποιότητας, την ενίσχυση της απασχόλησης και την προώθηση μιας σύγχρονης αντίληψης για την πρωτογενή παραγωγή, με θεμέλιο τις ελληνικές αξίες.

Στρατηγική για βιώσιμη ανάπτυξη με αφοσίωση στην πρωτογενή παραγωγή

Διαχρονική η δέσμευση προς τον παραγωγό

Η στρατηγική για βιώσιμη ανάπτυξη, με κέντρο τον άνθρωπο και τη φροντίδα για το μέλλον, αποτελεί αναπόσπαστο μέρος της καθημερινής λειτουργίας. Η ΟΛΥΜΠΟΣ αντιμετωπίζει τις κοινωνικές, περιβαλλοντικές και οικονομικές προκλήσεις με ευθύνη και συνέπεια, θέτοντας στο επίκεντρο την ευημερία των ανθρώπων, των τοπικών κοινωνιών και την προστασία του φυσικού περιβάλλοντος. Η κοινωνική προσφορά και η αφοσίωση στην πρωτογενή παραγωγή αποτελούν σταθερούς πυλώνες της εταιρικής ταυτότητας, εκφράζοντας τη διαχρονική δέσμευση της ΟΛΥΜΠΟΣ προς τον παραγωγό, την ελληνική γη και την κοινωνία.



Η ΣΥΜΒΟΛΗ ΤΗΣ ΟΛΥΜΠΟΣ ΣΤΗΝ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΚΑΤΣΙΚΙΣΙΟΥ ΓΑΛΑΚΤΟΣ
ΥΠΗΡΞΕ ΚΑΘΟΡΙΣΤΙΚΗ, ΠΡΟΣΦΕΡΟΝΤΑΣ ΤΕΧΝΟΓΝΩΣΙΑ ΣΤΟΥΣ ΠΑΡΑΓΩΓΟΥΣ



Ο δικός μας δρόμος

Στα μέρη μας, οι followers μας ακολουθούν παντού!

Οι εποχές αλλάζουν αλλά η φύση και οι παραδόσεις του τόπου μας
συνεχίζουν να είναι η σύνδεσή μας με εσάς!
Αυτό είναι το δικό μας προφίλ!

www.olympos.gr



«Για εμάς στην Ε.Β.Υ.Π., η ηγεσία δεν είναι τίτλος αλλά ευθύνη. Ευθύνη να εξελισσόμαστε διαρκώς, να επενδύουμε στη γνώση και να προσφέρουμε λύσεις που έχουν πραγματική αξία στο χωράφι. Με σεβασμό στον παραγωγό και στο περιβάλλον, συνεχίζουμε να χτίζουμε το μέλλον της γεωργίας με συνέπεια και μακροπρόθεσμο όραμα.»

Αίνη Μιχαηλίδου,
πρόεδρος και
διευθύνουσα
σύμβουλος



Ε.Β.Υ.Π.

Μια ελληνική
διαδρομή
στην ειδική θρέψη



Ελληνική
Βιομηχανία
Υδρολυμένης
Πρωτεΐνης

προϊόντα
βιοδιεγέρτες,
ελκυστικό
εντόμων, υγρά
λιπάσματα,
υδατοδιαλυτά
λιπάσματα

παρουσία ΝΑ
Ευρώπη, Μέση
Ανατολή, Β.
Αφρική

έτος ίδρυσης
1968

Από το 1968 μέχρι σήμερα, η Ε.Β.Υ.Π. αποτελεί σταθερό σημείο αναφοράς σε ειδικά προϊόντα φυτικής προέλευσης για τη γεωργία.

Με προϊόντα που έχουν αφήσει ισχυρό αποτύπωμα, ηγετική θέση στην εγχώρια αγορά και έντονη εξαγωγική δραστηριότητα, η εταιρεία εξελίσσει διαρκώς λύσεις που ανταποκρίνονται στις σύγχρονες απαιτήσεις του παραγωγού και στις προκλήσεις μιας γεωργίας που καλείται να παραμένει παραγωγική και ανθεκτική.

Μια ιστορία που ξεκινά από την ελαιοκαλλιέργεια

Η ιστορία της Ελληνικής Βιομηχανίας Υδρολυμένης Πρωτεΐνης είναι άρρηκτα συνδεδεμένη με τη διαρκή αναζήτηση πρακτικών και αποτελεσματικών λύσεων για τη γεωργία. Το 1968 παράγεται για πρώτη φορά το DB100, το τροφικό ελκυστικό για την αντιμετώπιση του δάκου της Ελιάς, σε μια περίοδο όπου η ελαιοκαλλιέργεια αναζητούσε αξιόπιστα μέσα προστασίας της παραγωγής. Το DB100 έμελλε να αλλάξει τον τρόπο διαχείρισης της δακοκτονίας στη χώρα μας, συμβάλλοντας ουσιαστικά τόσο στην αντιμετώπιση του δάκου, όσο και στη βελτίωση της ποιότητας του ελληνικού ελαιολάδου. Η καθιέρωσή του αποτέλεσε σημείο αναφοράς για τον κλάδο και διαμόρφωσε τη βασική φιλοσοφία της εταιρείας: Ανάπτυξη προϊόντων με μετρήσιμο αποτέλεσμα στο χωράφι και ουσιαστική αξία για τον παραγωγό.

Η επιτυχία αυτή δεν αποτέλεσε μεμονωμένο γεγονός, αλλά τη βάση πάνω στην οποία οικοδομήθηκε η μακροχρόνια πορεία της Ε.Β.Υ.Π., με έμφαση στη γνώση, στη διάρκεια και στη συνέπεια απέναντι στις πραγματικές ανάγκες της γεωργίας.

Από την εμπειρία στην καινοτομία και τη νέα γενιά βιοδιεγερτών

Αξιοποιώντας την εμπειρία δεκαετιών και την τεχνογνωσία που αποκτήθηκε μέσα από τη συνεχή επαφή με την αγορά, η Ε.Β.Υ.Π. επένδυσε συστηματικά στην εξέλιξη των προϊόντων της. Τη δεκαετία του 2000 παρουσιάζεται το Αmino 16, ένας βιοδιεγέρτης κατακυρωμένος με ευρωπαϊκή πατέντα, πλούσιος σε αμινοξέα αποκλειστικά φυτικής προέλευσης, σχεδιασμένος για να υποστηρίξει τις καλλιέργειες σε όλα τα κρίσιμα στάδια ανάπτυξης. Η σειρά Αmino16 με 7 προϊόντα καθιερώθηκε γρήγορα σε ένα ευρύ φάσμα καλλιεργειών, διευρύνοντας τις αποδόσεις τόσο ποσοτικά, όσο και ποιοτικά, και ενισχύοντας την ανθεκτικότητα των φυτών σε συνθήκες καταπόνησης. Η επιτυχία αυτή αποτέλεσε σημείο καμπής για την εταιρεία και συνέβαλε στη διαμόρφωση μιας πιο ολοκληρωμένης στρατηγικής ανάπτυξης.

Το 2014 σηματοδοτεί την έναρξη της οργανωμένης εξαγωγικής δραστηριότητας της Ε.Β.Υ.Π. Σήμερα, οι βιοδιεγέρτες και τα εντομοελκυστικά της εταιρείας έχουν παρουσία σε περισσότερες από 15 χώρες, με έμφαση στα Βαλκάνια, τη Νοτιο-ανατολική Ευρώπη, τη Μέση Ανατολή και τη Βόρεια Αφρική, ενώ οι εξαγωγές



Η ελαιοκαλλιέργεια συνεχίζει να είναι ένας από τους βασικούς πυλώνες τόσο για τους βιοδιεγέρτες της ΕΒΥΠ, όσο και για το DB100.

ξεπερνούν πλέον το 50% των συνολικών πωλήσεων. Το 2023, έρευνες καταδεικνύουν ότι η Ε.Β.Υ.Π. κατέχει μερίδιο 25% στην ελληνική αγορά βιοδιεγερτών, επιβεβαιώνοντας τη θέση της ως ηγέτιδας δύναμης στον συγκεκριμένο τομέα.

Ολοκληρωμένη προσέγγιση κυτταρικής ενεργοποίησης

Το 2025, η Ε.Β.Υ.Π. παρουσιάζει τη σειρά AMINO CELL, μια ολοκληρωμένη προσέγγιση κυτταρικής ενεργοποίησης, σχεδιασμένη για να ανταποκρίνεται στις αυξημένες απαιτήσεις της σύγχρονης γεωργίας. Σε ένα περιβάλλον όπου τα φυτά καλούνται να αποδώσουν υπό συνθήκες έντονου αβιοτικού στρες, η ενίσχυση των ενδογενών μηχανισμών τους καθίσταται καθοριστική.

Η σειρά AMINO CELL περιλαμβάνει τέσσερις εξειδικευμένες συνθέσεις -Amino Cell Anti Stress, Amino Cell PK, Amino Cell Si 3% και Amino Cell S με ευρωπαϊκή πατέντα- και έχει σχεδιαστεί για να καλύπτει διαφορετικές ανάγκες της καλλιέργειας, με κοινή φιλοσοφία την κυτταρική ενεργοποίηση και τη στήριξη της απόδοσης σε απαιτητικές συνθήκες.

Η φιλοσοφία της σειράς βασίζεται στο συνδυασμό 18 ελεύθερων L-αμινοξέων φυτικής προέλευσης, πεπτιδίων χαμηλού μοριακού βάρους και εξειδικευμένων βιοδραστικών ενώσεων, όπως IBA, IAA, μπεταΐνες και μαννιτόλη. Ο συνδυασμός αυτός στοχεύει στην ενεργοποίηση βασικών κυτταρικών λειτουργιών, υποστηρίζοντας τη φυσιολογική ισορροπία των φυτών σε κρίσιμα στάδια ανάπτυξης και σε περιόδους καταπόνησης. Παράλληλα, η καταλληλότητά της για τη βιολογική γεωργία και η δυνατότητα ενσωμάτωσής της σε σύγχρονα καλλιεργητικά προγράμματα την καθιστούν συμβατή με τις κατευθύνσεις της νέας ΚΑΠ και τις απαιτήσεις για πιο υπεύθυνες γεωργικές πρακτικές.

Με το βλέμμα στο μέλλον

Η μονάδα παραγωγής της Ε.Β.Υ.Π., εγκατεστημένη σε ιδιόκτητο οικόπεδο στη ΒΙ.ΠΕ. Θεσσαλονίκης στη Σίνδο, αποτελεί τη βάση αυτής της εξέλιξης, με σύγχρονες γραμμές παραγωγής, μονάδα παστερίωσης, εμφιάλωσης, συσκευασίας και αποθήκευσης, εργαστήριο Έρευνας & Ανάπτυξης και Ποιοτικού Ελέγχου, καθώς και ολοκληρωμένο σύστημα ικνηλασιμότητας.

Στον πυρήνα της εταιρείας βρίσκονται οι άνθρωποί της.

Η επιτυχία είναι πάντα καρπός της ανθρώπινης προσπάθειας και ακόμη σημαντικότερα της ομαδικής εργασίας. Η διοίκηση, σε ρόλο εμπνευστή και καθοδηγητή, δημιουργεί το πλαίσιο για την προσωπική και επαγγελματική εξέλιξη κάθε εργαζόμενου. Το εργατικό δυναμικό από το κορυφαίο επιστημονικό προσωπικό, τους χημικούς και τους γεωπόνους, μέχρι τους διοικητικούς υπαλλήλους, βρίσκεται σε διαρκή αναζήτηση νέων λύσεων, μέσα από συνεργασίες με πανεπιστημιακά και ερευνητικά ιδρύματα, παρακολούθηση των διεθνών τάσεων και ενεργή παρουσία σε κλαδικά συνέδρια και εκθέσεις, συμβάλλοντας καθημερινά στη διατήρηση της αξιοπιστίας και στη συνεχή εξέλιξη της Ε.Β.Υ.Π., η οποία αποκτά ψυχή μέσα από μια δεμένη ομάδα ανθρώπων που δίνουν καθημερινά τον καλύτερό τους εαυτό.

Με περισσότερες από έξι δεκαετίες παρουσίας στον αγροτικό τομέα, η Ε.Β.Υ.Π. συνεχίζει να εξελίσσεται με σταθερή προσήλωση στην ποιότητα, τη γνώση και την αξιοπιστία. Κοιτώντας προς το μέλλον, επενδύει στη βιωσιμότητα, στην καινοτομία και στη δημιουργία λύσεων που απαντούν στις πραγματικές προκλήσεις της σύγχρονης γεωργίας, συμβάλλοντας στη διαμόρφωση ενός παραγωγικού και ανθεκτικού αγροτικού μοντέλου για τις επόμενες γενιές.

ΕΞΕΛΙΓΜΕΝΟΙ ΒΙΟΔΙΕΓΕΡΤΕΣ ΚΥΤΤΑΡΙΚΗΣ ΕΝΕΡΓΟΠΟΙΗΣΗΣ

Οι πρωταθλητές της βιοδιέγερσης

CROP BIOSTIMULATION

AMINO
CELL

EVYP



EVYP Crop
Biostimulation
Technologies

evyp.gr



Χρηματοδοτώντας τη βιώσιμη ανάπτυξη

Μια Τράπεζα της Θεσσαλίας για την Κοινωνία και την Πραγματική Οικονομία.

Η Συνεταιριστική Τράπεζα Καρδίτσας, με έδρα στην καρδιά της Θεσσαλίας, αποτελεί ένα σύγχρονο συνεταιριστικό χρηματοπιστωτικό ίδρυμα με βαθιά ριζωμένη δέσμευση στις αρχές της κοινωνικής ευθύνης, της βιώσιμης ανάπτυξης και της ενίσχυσης της τοπικής και περιφερειακής οικονομίας. Από την ίδρυσή της το 1994, η Τράπεζα έχει ως βασική αποστολή την κάλυψη των χρηματοδοτικών αναγκών της Θεσσαλικής κοινωνίας, δίνοντας ιδιαίτερη έμφαση:

- στις μικρομεσαίες επιχειρήσεις,
- στους αγρότες και τις αγροτικές εκμεταλλεύσεις,
- στους συνεταιρισμούς και τις ομάδες παραγωγών,
- καθώς και στα φυσικά πρόσωπα που συχνά δεν εξυπηρετούνται επαρκώς από τα μεγάλα χρηματοπιστωτικά ιδρύματα.

Με παρουσία που διαρκώς διευρύνεται σε όλη τη Θεσσαλία, η Τράπεζα λειτουργεί ως περιφερειακός αναπτυξιακός πυλώνας, στηρίζοντας την παραγωγική βάση, την απασχόληση και τη συνοχή της τοπικής κοινωνίας.

Συνεταιριστική Τραπεζική με Τοπικό Πρόσημο

Η λειτουργία της Τράπεζας βασίζεται στις θεμελιώδεις συνεταιριστικές αρχές: ■ δημοκρατική λήψη αποφάσεων, ■ έλεγχος από τα μέλη, ■ επανεπένδυση της αξίας στην τοπική οικονομία.

Το μοντέλο αυτό επιτρέπει στην Τράπεζα να ευθυγραμμίζει τα προϊόντα και τις υπηρεσίες της με τις πραγματικές ανάγκες των πολιτών και των επιχειρήσεων της Θεσσαλίας, καλλιεργώντας ένα ισχυρό αίσθημα συμμετοχής, εμπιστοσύνης και συνιδιοκτησίας μεταξύ των μελών της.

Στρατηγική Προτεραιότητα: Ο Πρωτογενής Τομέας

Ακρογωνιαίος λίθος της δράσης της Συνεταιριστικής Τράπεζας Καρδίτσας είναι η έμπρακτη στήριξη του πρωτογενούς τομέα, που αποτελεί βασικό πυλώνα της Θεσσαλικής οικονομίας. Η Τράπεζα χρηματοδοτεί συστηματικά: ■ αγροτικές εκμεταλλεύσεις και νέους αγρότες, ■ επενδύσεις σε σύγχρονο αγροτικό εξοπλισμό και τεχνολογία, ■ έργα αγροδιατροφής, μεταποίησης και τυποποίησης, ■ σχήματα συμβολαϊκής γεωργίας, ■ συνεταιρισμούς, ομάδες παραγωγών και αγροτικές συλλογικότητες, ■ δράσεις





Συνεταιριστική
Τράπεζα
Καρδίτσας

έτος ίδρυσης
1994

μέλη
18.000

πελάτες
45.000

σύνολο
ενεργητικού
(31.12.2024)
275,4 εκατ. ευρώ

μερίδιο στο
Νομό Καρδίτσας
18,46% (2024)

**Πάνος
Τουρναβίτης
Διευθύνων
Σύμβουλος και
Εκτελεστικό
Μέλος του
Διοικητικού
Συμβουλίου της
Συνεταιριστικής
Τράπεζας
Καρδίτσας**



που ενισχύουν την ανθεκτικότητα απέναντι στην κλιματική κρίση. Παράλληλα, η Τράπεζα προωθεί ενεργά τη βιώσιμη γεωργία, τη βιολογική παραγωγή και επενδύσεις που μειώνουν το ενεργειακό κόστος των αγροτικών εκμεταλλεύσεων μέσω Ανανεώσιμων Πηγών Ενέργειας. Με τον τρόπο αυτό, συμβάλλει ουσιαστικά στη μετάβαση του Θεσσαλικού αγροτικού τομέα σε ένα πιο ανθεκτικό, πράσινο και ανταγωνιστικό μοντέλο παραγωγής.

Προώθηση της Βιώσιμης Περιφερειακής Ανάπτυξης

Η αποστολή της Τράπεζας εκτείνεται πέρα από τις κλασικές τραπεζικές εργασίες. Μέσα από στοχευμένες χρηματοδοτήσεις και συνεργασίες, στηρίζει έργα με θετικό κοινωνικό και περιβαλλοντικό αποτύπωμα, όπως:

- επενδύσεις σε Ανανεώσιμες Πηγές Ενέργειας,
- πράσινες επιχειρηματικές πρωτοβουλίες,
- κοινωνικές και συνεταιριστικές επιχειρήσεις,
- δράσεις τοπικής ανάπτυξης και κοινωνικής συνοχής.

Παράλληλα, συμμετέχει ενεργά στην οικοδόμηση της τοπικής κοινωνίας, υποστηρίζοντας πολιτιστικές, αθλητικές και κοινωνικές πρωτοβουλίες σε όλη τη Θεσσαλία, ενισχύοντας τον κοινωνικό ιστό και τη συλλογική πρόοδο.

Διαφάνεια – Ασφάλεια – Αξιοπιστία

Με πολυετή επιτυχημένη παρουσία στο ελληνικό τραπεζικό σύστημα, η Συνεταιριστική Τράπεζα Καρδίτσας λειτουργεί με βασικές αξίες: διαφάνεια, ασφάλεια, αξιοπιστία και πελατοκεντρική προσέγγιση. Η τοπική της ταυτότητα και η σταθερότητά της προσφέρουν στα μέλη της σημαντικά πλεονεκτήματα:

- Προϊόντα σχεδιασμένα με βάση τις συνθήκες της Θεσσαλικής αγοράς

- Ευελιξία και ταχύτητα στη λήψη αποφάσεων μέσω τοπικής διοίκησης
- Σύγχρονη γκάμα τραπεζικών προϊόντων με ανταγωνιστικούς όρους
- Υψηλό επίπεδο προσωπικής εξυπηρέτησης
- Απόδοση αξίας στα μέλη μέσω υπεραξίας και μερίσματος συνεταιριστικών μεριδίων
- Ενίσχυση της τοπικής ανάπτυξης, καθώς οι πόροι επανεπενδύονται στη Θεσσαλία.

Στόχοι & Προοπτικές

Η συνεχής ποιοτική αναβάθμιση των λειτουργιών, η βελτιστοποίηση των διαδικασιών και η διεύρυνση των προϊόντων, ιδιαίτερα προς όφελος της περιφερειακής επιχειρηματικότητας και του πρωτογενούς τομέα, αποτελούν βασικούς στρατηγικούς στόχους της Τράπεζας.

Με γνώμονα την περαιτέρω ανάπτυξη της Θεσσαλικής οικονομίας, η Συνεταιριστική Τράπεζα Καρδίτσας θα συνεχίσει να προσφέρει:

- Ευελιξία και ταχύτητα στην εξυπηρέτηση
- Εξειδικευμένες συμβουλευτικές υπηρεσίες, ιδιαίτερα σε αγρότες και ΜμΕ
- Ανταγωνιστικά επιτόκια καταθέσεων
- Χαμηλές επιβαρύνσεις σε δάνεια και τραπεζικές συναλλαγές
- Μακροπρόθεσμη αξία για τα μέλη μέσω μερίσματος και υπεραξιών.

Η Συνεταιριστική Τράπεζα Καρδίτσας δίνει δυναμικά το παρόν στην ανάπτυξη της Θεσσαλίας, λειτουργώντας ως σταθερός αναπτυξιακός βραχίονας της περιφέρειας. Με την εμπιστοσύνη της κοινωνίας, των επιχειρήσεων και του αγροτικού κόσμου, εξελίσσεται διαρκώς, με τις δυνάμεις της στραμμένες στις ανάγκες των μελών της και στο μέλλον του τόπου.



ΤΡΑΠΕΖΑ ΚΑΡΔΙΤΣΑΣ
ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ

ΠΑΝΤΑ ΔΙΠΛΑ ΣΤΟΝ ΑΓΡΟΤΗ

ΣΤΗΡΙΖΟΝΤΑΣ ΤΑ ΣΧΕΔΙΑ ΣΟΥ
ΜΕ ΑΓΡΟΤΙΚΑ ΔΑΝΕΙΑ

*Βρες τη λύση που
σου ταιριάζει*

ΤΑΜΕΙΟ ΜΙΚΡΩΝ ΔΑΝΕΙΩΝ ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ

- 100% επιδότηση επιτοκίου για τα πρώτα 2 έτη
- 50% μειωμένο επιτόκιο για τα υπόλοιπα 5 έτη
- 300€ επιχορήγηση για συμβουλευτική και τεχνική υποστήριξη
- Χωρίς εμπράγματα εξασφαλίσεις
- Μέγιστο Ποσό Δανείου 25.000€

50% ότοκο δάνειο

ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΜΙΚΡΟΧΡ/ΤΗΣΗΣ ΚΑΙ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ InvestEU MICROFINANCE

- 80% Ποσοστό Εγγύησης Δανείου από ΕΤαΕπ
- Προνομιακό επιτόκιο και Μειωμένα έξοδα χρηματοδότησης
- Χωρίς εμπράγματα εξασφαλίσεις
- Μέγιστη Διάρκεια Χρηματοδότησης 10 έτη
- Μέγιστο Ποσό Δανείου 50.000€



ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΔΗΜΟΚΡΑΤΙΑ
Υπουργείο Αγροτικής Ανάπτυξης
και Τροφίμων



ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΔΗΜΟΚΡΑΤΙΑ
Υπουργείο Ανάπτυξης και Τροφίμων



ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΔΗΜΟΚΡΑΤΙΑ
Υπουργείο Αγροτικής Ανάπτυξης
και Τροφίμων



InvestEU
Microfinance

Μάθετε περισσότερα



www.bankofkarditsa.gr

Φέρνει λύσεις για τις ανάγκες

Ανθρωποκεντρική
Ηγεσία: Ο Santiago
Battaglia στην ηγεσία
της BASF Agricultural
Solutions Ελλάδας

BASF Agricultural
Solutions

τέσσερις
πυλώνες

Λύσεις που Μετράνε

Καινοτομία που
Απαντά

Ο Αγρότης Πρώτα

Πραγματική Στήριξη



της γεωργίας του σήμερα

The image shows the BASF logo, which consists of a small blue square followed by the word "BASF" in a large, bold, black sans-serif font. Below the logo, the tagline "create chemistry" is written in a smaller, black sans-serif font. The background is a light blue gradient.

BASF
create chemistry

Για περισσότερα από 150 χρόνια, η BASF επενδύει στην πρόοδο της γεωργίας, προσφέροντας καινοτόμες λύσεις φυτοπροστασίας, σπόρους υψηλής απόδοσης και ψηφιακά εργαλεία που υποστηρίζουν τον σύγχρονο παραγωγό. Με βαθιά κατανόηση των αναγκών του αγροτικού κλάδου και παρουσία σε όλες τις μεγάλες αγορές του κόσμου, η εταιρεία στοχεύει να συμβάλει στη διαμόρφωση μιας γεωργίας πιο αποδοτικής, πιο βιώσιμης και πιο ανθεκτικής στις προκλήσεις της εποχής. Στην Ελλάδα και την Κύπρο, η BASF έχει μακρά ιστορία συνεργασίας με παραγωγούς, συνεταιρισμούς, γεωπόνους και επιχειρήσεις της αγροδιατροφικής αλυσίδας, αποτελώντας έναν σταθερό και αξιόπιστο εταίρο στην προσπάθεια για υψηλότερη ποιότητα, καλύτερες αποδόσεις και τεχνική υποστήριξη που κάνει την πραγματική διαφορά στο χωράφι.

Η ανάλυση ηγεσίας από τον Santiago Battaglia

Από τον Ιούλιο του 2025, ο Santiago Battaglia ηγείται της BASF Agricultural Solutions Ελλάδας & Κύπρου. Αναλαμβάνει αυτόν τον ρόλο σε μια περίοδο σημαντικών αλλαγών: Κλιματική αβεβαιότητα, αστάθεια της αγοράς, αυστηρότερο ρυθμιστικό πλαίσιο και αυξανόμενες πιέσεις στην παραγωγή.

Με διεθνή εμπειρία στον αγροτικό κλάδο και πνεύμα συνεργασίας, ο Santiago στοχεύει να ενισχύσει τη μοναδική θέση της BASF στην ελληνική αγορά – ως μία από τις ελάχιστες εταιρείες που συνεχίζει να επενδύει σταθερά στην καινοτομία, σε νέες λύσεις, εργαλεία και σε ισχυρή τεχνική υποστήριξη για συνεργάτες και παραγωγούς.

«Η Ελλάδα έχει μακρά αγροτική παράδοση και ανθρώπους που εξελίσσονται συνεχώς μέσα στον πρωτογενή τομέα. Στόχος μας είναι να τους στηρίξουμε με τις λύσεις που χρειάζονται για να προσαρμοστούν στις νέες πραγματικότητες – την κλιματική αλλαγή, την αστάθεια της αγοράς και ένα πιο ανταγωνιστικό περιβάλλον – ώστε να μπορούν να συνεχίσουν να προοδεύουν και να παραμένουν ανθεκτικοί», σημειώνει.

Αντιμετωπίζοντας την αβεβαιότητα με συγκρατημένη αισιοδοξία

«Η Ευρωπαϊκή και η ελληνική γεωργία βρίσκονται σε μια απαιτητική και ταχύτατα εξελισσόμενη περίοδο. Η μεταβλητότητα των αγορών, οι κλιματικές πιέσεις και οι αυξανόμενες λειτουργικές απαιτήσεις καθιστούν σαφές ότι ο τρόπος με τον οποίο καλλιεργούμε πρέπει να συνεχίσει να προσαρμόζεται. Οι προκλήσεις είναι πραγματικές –και ακριβώς γι' αυτό παραμένουμε αφοσιωμένοι στο να προσφέρουμε λύσεις και καινοτομίες που βοηθούν τους Έλληνες αγρότες να αντιμετωπίζουν την σύνθετη αυτή κατάσταση με αυτοπεποίθηση, παρέχοντας λύσεις που κάνουν ουσιαστική διαφορά στα χωράφια τους.

Σε ένα τέτοιο περιβάλλον, επιλέγω να αντιμετωπίζω την αβεβαιότητα με συγκρατημένη αισιοδοξία. Όχι επειδή οι προκλήσεις μειώνονται, αλλά επειδή πιστεύω στη δύναμη των Ελλήνων αγροτών, στη μακρά αγροτική παράδοση και στις ευκαιρίες που προκύπτουν όταν η τεχνολογία, η εμπειρία και η συνεργασία συνδυάζονται. Εκεί στοχεύουμε να συμβάλλουμε –φέροντας πραγματική αξία στην αγορά, προσφέροντας πρακτικές λύσεις, πρωτοποριακή καινοτομία και αξιόπιστη υποστήριξη που βοηθούν τη ελληνική γεωργία να ενισχύσει την ανθεκτικότητά της σήμερα και να προετοιμαστεί για τις προκλήσεις του αύριο.»

Οι προκλήσεις της ελληνικής γεωργίας

Οι αγρότες στην Ελλάδα αντιμετωπίζουν ολοένα αυξανόμενες πιέσεις – από

το υψηλό κόστος παραγωγής έως τις αυξανόμενες απαιτήσεις σε όλο τον κύκλο παραγωγής. Παρ' όλες αυτές τις προκλήσεις, υπάρχει σημαντικό περιθώριο για εκσυγχρονισμό, ανάπτυξη και δημιουργία αξίας στον κλάδο. Ο Santiago θεωρεί πως «η ελληνική γεωργία έχει μεγάλες δυνατότητες. Αυτό που χρειάζονται οι αγρότες είναι η κατάλληλη υποστήριξη, πρόσβαση στην τεχνολογία και συνεργασία σε όλη την αλυσίδα αξίας.»

Η σημασία του παραγωγού

«Ένα από τα σημαντικότερα επαγγέλματα στον κόσμο»

Πέρα όμως από τις πολιτικές και τις τεχνολογικές εξελίξεις, ο Santiago επαναφέρει την προσοχή σε αυτό που πραγματικά έχει σημασία: τους ανθρώπους. «Αναγνωρίζουμε ότι το να είσαι αγρότης είναι ένα από τα σημαντικότερα επαγγέλματα στη γη. Οι αγρότες τρέφουν τις κοινωνίες, στηρίζουν τις οικονομίες και διασφαλίζουν τη συνέχεια της υπαίθρου. Στη BASF δεσμευόμαστε να στεκόμαστε στο πλευρό όσων καλλιεργούν τη γη – με υπευθυνότητα, συνέπεια και πραγματική φροντίδα». Η προσέγγιση αυτή μεταφράζεται μέσα από την επένδυση της BASF στην τεχνολογία, την διάθεση στην αγορά προϊόντων νέας γενιάς, σπόρων και τεχνολογιών υψηλής ποιότητας, τεχνική υποστήριξη των συνεργατών μας και ψηφιακά εργαλεία – όχι μόνο στις εύκολες στιγμές, αλλά κυρίως στις δύσκολες.

Οι δυνατότητες της BASF:

Προϊόντα, σπόροι, τεχνολογία

«Η Ελλάδα κατέχει μια ιδιαίτερη θέση στον ευρωπαϊκό αγροτικό χάρτη με μοναδικές καλλιέργειες και υψηλής ποιότητας τελικό προϊόν. Συνεπώς, πέρα από την προσπάθειά μας να εξασφαλίζουμε νέες εγκρίσεις σε ένα διαρκώς μεταβαλλόμενο ρυθμιστικό πλαίσιο, στηρίζουμε ενεργά παραδοσιακές καλλιέργειες όπως η ελιά, το βαμβάκι και το ρύζι. Αυτές οι καλλιέργειες αποτελούν κομμάτι της ταυτότητας της χώρας και συχνά αντιμετωπίζουν σημαντικές προκλήσεις.»

Η BASF βρίσκεται σταθερά δίπλα στους παραγωγούς με:

- Αξιόπιστες δραστικές ουσίες & λύσεις φυτοπροστασίας,
- Καινοτομία σε ποικιλίες σπόρων και τεχνολογίες,
- Τεχνική υποστήριξη στους συνεργάτες μας,
- Ψηφιακές πλατφόρμες που μειώνουν κόστος και βελτιώνουν τη λήψη αποφάσεων,
- Επενδύοντας και αξιολογώντας καινοτόμα εργαλεία και ψηφιακές πλατφόρμες που υποστηρίζουν τη μετάβαση σε μια πιο βιώσιμη και ψηφιακά καθοδηγούμενη γεωργία

Η επόμενη μέρα

Η ελληνική γεωργία έχει προκλήσεις αλλά και μοναδικά πλεονεκτήματα: υψηλή τεχνολογία, ισχυρό ανθρώπινο δυναμικό, προϊόντα διεθνούς αξίας και μια νεότερη γενιά που εισέρχεται στο επάγγελμα με διάθεση για εκσυγχρονισμό. Η BASF επιδιώκει να στηρίξει αυτή την πορεία μετασχηματισμού, βοηθώντας το ελληνικό χωράφι να γίνει πιο ανταγωνιστικό, πιο ανθεκτικό και πιο βιώσιμο.

«Η ελληνική γεωργία βρίσκεται σε ένα κομβικό σημείο. Οι προκλήσεις είναι πραγματικές, αλλά το ίδιο ισχύει και για τις ευκαιρίες. Η Ελλάδα μπορεί να πρωταγωνιστήσει στο νέο ευρωπαϊκό αγροτικό τοπίο – αρκεί να συνεχίσουμε να εξελισσόμαστε. Η BASF επενδύει για να στηρίξει τους αγρότες και τους συνεργάτες της σε αυτό το ταξίδι, προσφέροντας συνεργασία, καινοτομία και αξιόπιστες λύσεις που θα ενισχύσουν την ανταγωνιστικότητα και θα δημιουργήσουν μακροπρόθεσμη αξία.»







Θωμάς Αραπογιάννης Διευθυντής Πιστοποίησης Αγροδιατροφικού Τομέα TÜV HELLAS (TÜV NORD)



TÜV NORD Ελλάδας:

Η πιστοποίηση ως πυλώνας εμπιστοσύνης στη νέα αγροδιατροφική εποχή

Ο ελληνικός αγροδιατροφικός τομέας βιώνει μια βαθιά μετάβαση. Οι πιέσεις στους φυσικούς πόρους, η ανάγκη για μεγαλύτερη παραγωγικότητα, οι απαιτήσεις των διεθνών αγορών και η ραγδαία εισαγωγή ψηφιακών τεχνολογιών διαμορφώνουν ένα νέο, πιο σύνθετο περιβάλλον.

Σε αυτό το πλαίσιο, η ποιότητα δεν αρκεί να υπάρχει αλλά πρέπει και να αποδεικνύεται. Η βιωσιμότητα δεν αποτελεί πλέον επιλογή εταιρικής εικόνας, αλλά προϋπόθεση πρόσβασης στην αγορά.



Οι βαθιές αλλαγές στον ελληνικό και ευρωπαϊκό αγροτικό τομέα γίνονται ολοένα και πιο φανερές.

Οι διεθνείς ανατροπές, όπως αυτή που φέρνει η συμφωνία Mercosur, δημιουργούν νέες ευκαιρίες αλλά και προκλήσεις. Ανοίγουν αγορές για προϊόντα υψηλής ποιότητας, αλλά αυξάνουν την ανάγκη για αποδεδειγμένη συμμόρφωση, ικνηλασιμότητα και τεκμηρίωση.

Παράλληλα, οι πρόσφατες εξελίξεις με τις αγροτικές κινητοποιήσεις και διεκδικήσεις, δείχνουν επίσης ότι η νέα τάση στην αγορά είναι να ενισχύεται αυτός που παράγει και πουλάει, αναγνωρίζοντας την αξία της

υπεύθυνης, τεκμηριωμένης και πιστοποιημένης παραγωγής. Σε αυτό το πλαίσιο, η TÜV NORD Ελλάδα λειτουργεί ως συνεργάτης ανάπτυξης, βοηθώντας τις επιχειρήσεις να οργανώνονται καλύτερα, να μειώνουν κινδύνους και να ενισχύουν τη θέση τους σε εγχώριες και διεθνείς αγορές. Επιπρόσθετα, με την εμπειρία και τις υπηρεσίες που διαθέτει είναι σε θέση να λειτουργεί ως στρατηγικός συνεργάτης των εμπλεκόμενων στον αγροδιατροφικό τομέα. Μπορεί να παρέχει αξιολόγηση και πιστοποίηση που ελαχιστοποιούν κινδύνους και ενισχύουν την πρόσβαση σε νέες αγορές, καθιστώντας την ελληνική παραγωγή πιο ανταγωνιστική σε διεθνές επίπεδο. Θα πρέπει να τονίσουμε με έμφαση ότι ο μετασχηματισμός της ελληνικής αγροδιατροφής θα βασιστεί στην εμπιστοσύνη σε όλα τα επίπεδα. Στην εμπιστοσύνη του καταναλωτή, του συνεργάτη, του επενδυτή και της ίδιας της αγοράς. Και βασικό ρόλο σε αυτό παίζει η πιστοποίηση η οποία μπορεί να μετατρέψει τη βιωσιμότητα, την τεχνολογία και την ποιότητα σε μετρήσιμη και αναγνωρίσιμη αξία. Αυτός είναι ένας κρίσιμος ρόλος που μπορούν να υπηρετήσουν ανεξάρτητοι φορείς όπως η TÜV NORD Ελλάδα, σπρίζοντας έμπρακτα τη μετάβαση του κλάδου σε ένα πιο ανθεκτικό, διαφανές και βιώσιμο μέλλον.

Ένα πλαίσιο εμπιστοσύνης

Η TÜV NORD Ελλάδα είναι σε θέση να συνδέσει την ελληνική παραγωγή με τις απαιτήσεις της παγκόσμιας αγοράς, προσφέροντας τεχνική επάρκεια, διεθνή αναγνώριση και βαθιά γνώση του πρωτογενούς τομέα. Η λειτουργία της δημιουργεί ένα πλαίσιο εμπιστοσύνης, που επιτρέπει στις επιχειρήσεις να αποδεικνύουν την αξιοπιστία και την υπευθυνότητά τους με μετρήσιμο τρόπο. Όμως, πρέπει να σημειωθεί ότι η TÜV NORD Ελλάδα δεν περιορίζε-

ται στην υποστήριξη των παραδοσιακών προτύπων, τα οποία αποτελούν πλέον προαπαιτούμενα για διεθνείς αγορές, όπως τα IFS, BRC, Global G.A.P., GRASP και SPRING. Οι προκλήσεις είναι τόσο διαφορετικές και οι απαιτήσεις βιώσιμης ανάπτυξης τόσο πιεστικές που οφείλει να επενδύει διαρκώς και να φέρνει νέα πρότυπα όπως το ISO 46001 για τη διαχείριση αποδοτικής χρήσης νερού και το ISO/IEC 42001 για τα Συστήματα Διαχείρισης Τεχνητής Νοημοσύνης. Τα πρότυπα αυτά παρέχουν πρακτικά εργαλεία που επιτρέπουν στους οργανισμούς να αξιολογούν συστηματικά κινδύνους, να προστατεύουν δεδομένα, να εξασφαλίζουν διαφάνεια στις αποφάσεις και να τεκμηριώνουν την ορθολογική διαχείριση φυσικών πόρων και τεχνολογικών συστημάτων.

Θα ξεχωρίσουν όσοι παράγουν υπεύθυνα

Η πιστοποίηση, επομένως, δεν αποτελεί πλέον απλή συμμόρφωση για τον αγροδιατροφικό τομέα. Οφείλει να μην μένει κανείς σε ένα απλό χαρτί αλλά να μετατρέπεται σε μηχανισμό στρατηγικής αναβάθμισης. Από την ασφάλεια τροφίμων και τις ορθές γεωργικές πρακτικές, έως τα νέα πρότυπα για βιωσιμότητα και AI, η TÜV NORD Ελλάδα μετατρέπει πολύπλοκες απαιτήσεις σε πρακτικές, εφαρμόσιμες λύσεις για παραγωγούς και επιχειρήσεις. Και το μεγάλο στοίχημα του ελληνικού αγροδιατροφικού τομέα δεν θα κριθεί απλά στην πιστοποίηση ως υποχρέωση, αλλά στο πώς αυτή θα αξιοποιηθεί. Οι διεθνείς αγορές δεν αναζητούν πλέον απλώς «πιστοποιημένα προϊόντα», αλλά αποδείξεις συνέπειας, ικνηλασιμότητας και πραγματικά βιώσιμων πρακτικών σε όλη την αλυσίδα παραγωγής. Εκεί θα ξεχωρίσουν όσοι παράγουν υπεύθυνα και οργανωμένα όχι μόνο για να περάσουν έναν έλεγχο, αλλά για να χτίσουν μακροχρόνιες συνεργασίες και ανταγωνιστικό πλεονέκτημα.

**Η πιστοποίηση
μπορεί να
μετατρέψει τη
βιωσιμότητα,
την τεχνολογία
και την
ποιότητα σε
μετρήσιμη και
αναγνωρίσιμη
αξία.**



TÜVNORD



Γίνε εσύ
το πρότυπο.

www.tuv-nord.com/gr

TÜV®



EuroChem

έτος ίδρυσης
2001

στις 5
μεγαλύτερες
εταιρείες
λιπασμάτων
παγκοσμίως

παράγει
άζωτο,
φώσφορο &
κάλιο

ανθρώπινο
δυναμικό
34.000
εργαζόμενοι

πεδίο δράσης
σε 25 χώρες

Ο διευθύνων
σύμβουλος
της
EuroChem
Ελλάς,
Γιάννης
Βεβελάκης



EuroChem - Πιστοποιημένη μείωση αποτυπώματος άνθρακα



Έπειτα από 24 χρόνια ζωής (ιδρύθηκε το 2001), η EuroChem συγκαταλέγεται πλέον στις 5 μεγαλύτερες δυνάμεις της βιομηχανίας των λιπασμάτων, αλλά και στις ελάχιστες εταιρείες οι οποίες παράγουν και τα 3 βασικά συστατικά των λιπασμάτων (άζωτο, φώσφορο και κάλιο). Η είσοδος της EuroChem στις 5 μεγαλύτερες εταιρείες του κλάδου, επιτεύχθηκε μέσω της δημιουργίας ορυχείων, μονάδων φυσικού αερίου, εργοστασίων παραγωγής αμμωνίας, καλίου, φωσφορικών λιπασμάτων, NPK λιπασμάτων κ.λπ., αλλά και μέσω της δημιουργίας υποδομών για τη μεταφορά των τελικών προϊόντων στους καταναλωτές (λιμάνια, δίκτυα σιδηροδρομικών γραμμών κ.λπ.). Σήμερα, στην EuroChem εργάζονται πάνω από 34.000 άνθρωποι σε περισσότερες από 25 χώρες παγκοσμίως και η παραγωγή λιπασμάτων ξεπερνάει τους 14 εκατ. τόνους. Μεγάλο πλεονέκτημα αποτελεί η ίδια παραγωγή και επάρκεια πρώτων υλών, η οποία εξασφαλίζει την ανώτερη ποιότητα των λιπασμάτων μας.

Από τις πρώτες κιόλας ημέρες ύπαρξής της, η εταιρεία EuroChem επένδυσε στην τεχνολογία, ούσα πρωτοπόρος στην αγορά των λιπασμάτων με αναστολές (παρεμποδιστές). Τα λιπάσματα ENTEC® με αναστολέα νιτροποίησης DMPP καθώς και τα UTEC® με τον νέο αναστολέα ουρεάσης UTEC® liquid plus, αποτελούν πλέον κυρίαρχα εργαλεία στα χέρια των επαγγελματιών παραγωγών, που αξιολόγησαν τα οφέλη από τη χρήση τους όλα αυτά τα χρόνια



και παραμένουν πιστοί στην ποιότητα και αποτελεσματικότητά τους. Τα τελευταία τρία χρόνια (2023-2025) βέβαια ο παραγωγός έχει να ωφεληθεί ακόμα περισσότερο από τη χρήση των λιπασμάτων αυτών, μιας και συγκαταλέγονται σε δράσεις της ΚΑΠ 2023-2027, σύμφωνα με τις οποίες ο παραγωγός μπορεί να χρησιμοποιήσει λιπάσματα με αναστολές και να επιβραβευθεί για τη χρήση τους.

Ένα ακόμη προϊόν που επιδοτείται και θα το βρει ο παραγωγός μπροστά του τους επόμενους μήνες, είναι το ENTEC® EVO™ 27. Πρόκειται για την υψηλής ποιότητας ασβεστούχο νιτρική αμμωνία της EuroChem (Rieselskorn® 27), με τον νέο αναστολέα νιτροποίησης DMPSA!

- Ο αναστολέας DMPSA εγγυάται τη σταθεροποίηση της ασβεστούχου νιτρικής αμμωνίας (πολυετή πειραματικά δεδομένα).
 - Αυξάνει την απόδοση και την ποιότητα (περιεκτικότητα σε πρωτεΐνες).
 - Μειώνει τα αέρια θερμοκηπίου (N_2O/CO_2) έως και 71% κατά την εφαρμογή λιπάσματος στο χωράφι (μειωμένο αποτύπωμα άνθρακα).
 - Μειώνει σημαντικά τον κίνδυνο έκλυσης νιτρικών.
 - Ακολουθείται από τα υψηλής ποιότητας χαρακτηριστικά των προϊόντων της EuroChem, όπως η απουσία σκόνης στο σακί και η ομοιομορφία των κόκκων για άριστη διασπορά στο χωράφι.
- Τα πολλαπλά οφέλη του παραγωγού από τη χρήση των λιπασμάτων ENTEC® & ENTEC® EVO™ δεν σταματούν εδώ, αλλά επεκτείνονται ακόμα περισσότερο.

Με το δεδομένο ότι μόλις το 3% των εκπομπών CO₂ αντιστοιχεί στη μεταφορά λιπασμάτων, το βάρος πέφτει στην παραγωγή και χρήση τους



Η ασβεστούχος νιτρική αμμωνία, Rieselkorn® 27 Carbon Light έχει το χαμηλότερο αποτύπωμα άνθρακα παγκοσμίως.

Ένας άλλος τομέας υπεροχής αυτών, είναι και η προστασία του περιβάλλοντος μέσω του μειωμένου αποτυπώματος άνθρακα το οποίο αποδεδειγμένα προσφέρουν. Το αποτύπωμα άνθρακα αποτελεί έναν από τους πιο σημαντικούς δείκτες που χρησιμοποιούνται σήμερα για την κατανόηση της επίδρασης της ανθρώπινης δραστηριότητας στο περιβάλλον. Εκφράζει τη συνολική ποσότητα διοξειδίου του άνθρακα (CO₂) και άλλων αερίων του θερμοκηπίου (N₂O) που εκπέμπονται άμεσα ή έμμεσα από έναν άνθρωπο, μια επιχείρηση, ένα προϊόν ή μια δραστηριότητα. Ο αντίκτυπος του N₂O στο κλίμα είναι 265 φορές μεγαλύτερος από τον αντίκτυπο του διοξειδίου του άνθρακα (CO₂), γεγονός που καθιστά τη μείωσή του, σημαντική συμβολή στις παγκόσμιες προσπάθειες για τον περιορισμό των εκπομπών αερίων του θερμοκηπίου. Όσον αφορά τον τομέα των λιπασμάτων, η δέσμευση πρέπει να αφορά τόσο τη μείωση των εκπομπών κατά την παραγωγή των λιπασμάτων, όσο και κατά τη μεταφορά και την εφαρμογή τους στο χωράφι. Δεδομένου ότι μόλις το 3% των εκπομπών αντιστοιχεί στη μεταφορά των λιπα-



σμάτων, το βάρος όλο πέφτει στην παραγωγή και χρήση αυτών.

Στη EuroChem αναγνωρίζουμε τη σημασία του αποτυπώματος άνθρακα και λειτουργούμε με πρακτικές που μειώνουν τις εκπομπές, προστατεύοντας το περιβάλλον και προωθώντας τη βιώσιμη ανάπτυξη.

Για το λόγο αυτό οι σειρές λιπασμάτων Nitrophoska®, ENTEC® & ENTEC® EVO™ είναι πλέον και επίσημα πιστοποιημένες από ανεξάρτητο φορέα για τις:

■ Μειωμένες εκπομπές κατά την παραγωγή των λιπασμάτων, στο εργοστάσιο

■ Μειωμένες εκπομπές κατά την εφαρμογή των λιπασμάτων στο χωράφι, χάρη στην ενσωμάτωση των ποιοτικότερων αναστολέων

της αγοράς.

Ειδικότερα η ασβεστούχος νιτρική αμμωνία, Rieselkorn® 27 Carbon Light που κυκλοφόρησε για πρώτη φορά το 2025, έχει το χαμηλότερο αποτύπωμα άνθρακα παγκοσμίως και ήδη έχει τραβήξει το ενδιαφέρον πολλών πολυεθνικών κολοσσών στον τομέα των τροφίμων!

LOW CO₂

Λιπάσματα με χαμηλό αποτύπωμα άνθρακα



Επισκεφθείτε την ιστοσελίδα μας!
Διαθέσιμη σε όλες τις πλατφόρμες
www.eurochemgreece.gr



Ακολουθήστε μας σε Facebook & Instagram
facebook.com/eurochemgreece
instagram.com/eurochem.greece

Ένωση
Αγρινίου

έτος ίδρυσης
1930

παραγωγικές
μονάδες
Αμφιλοχίας Γη,
εργοστάσιο
βρώσιμης
ελιάς,
εργοστάσιο
ζωοτροφών,
ξηραντήριο
καλαμποκιού,
εργοστάσιο
μηδικής

επενδύσεις
σε ΑΠΕ





ΑΓΡΟΤΙΚΟΣ ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΜΟΣ
ΕΝΩΣΗ ΑΓΡΙΝΙΟΥ

«Λίρα 100» το αγροτικό επιχειρείν στο Αγρίνιο

Με κινητήριο μοχλό την Ένωση Αγρινίου που ιδρύθηκε το 1930, δηλαδή πριν από 100 σχεδόν χρόνια, από καπνοκαλλιεργητές και ελαιοπαραγωγούς των επαρχιών Τριχωνίδας, Ξηρομέρου και Βάλτου, τα τελευταία χρόνια έχει δημιουργηθεί ένα σύνθετο πλέγμα εταιρειών και δραστηριοτήτων με ισχυρό παραγωγικό αποτύπωμα όχι μόνο στην ευρύτερη περιοχή της Αιτωλοακαρνανίας αλλά και σε όλη την Ελλάδα με παρουσία με 8 νομούς με 29 παραρτήματα.

Με σταθερό καθοδηγητή τον Θωμά Κουτσουπιά τα τελευταία 20 χρόνια στο «τιμόνι» της, η Ένωση Αγρινίου είναι ο μοναδικός Αγροτικός Συνεταιρισμός που πρωτοστατεί στην ανάπτυξη έργων ΑΠΕ σε πανελλαδικό επίπεδο. Στηρίζοντας όσο κανείς άλλος τον θεσμό των Ενεργειακών Κοινοτήτων και αξιοποιώντας μοναδικά το διαμορφούμενο θεσμικό πλαίσιο για ανάπτυξη ΑΠΕ (φωτοβολταϊκά και αιολικά πάρκα), εδώ





Δύο μονάδες βρώσιμης ελιάς διατηρεί η Ένωση Αγγινίου.

και 15 χρόνια έχει αναδειχθεί σε κορυφαία εταιρεία ανάπτυξης και υλοποίησης έργων ΑΠΕ. Με ένα χαρτοφυλάκιο, συνολικής αξίας άνω του 1.150.000.000 ευρώ, αποδεικνύει πανηγυρικά ότι ένας αγροτικός οργανισμός μπορεί άριστα να αντιμετωπίσει τις προκλήσεις του μέλλοντος και να δραστηριοποιηθεί σε νέα, κερδοφόρα αντικείμενα, σε συνδυασμό με την ενίσχυση παραδοσιακών δραστηριοτήτων. Έχοντας στο κέντρο της τον σύγχρονο αγρότη/ παραγωγό/ κτηνοτρόφο, η Ένωση Αγγινίου δίνει την δυνατότητα σε μικροεπενδυτές να μείνουν στον τόπο τους και να συμμετάσχουν σε ενεργειακά σχήματα ενισχύοντας το εισόδημα και την δραστηριότητά τους. Παράλληλα, σε συνεχή ανάπτυξη και μεγάλο οικονομικό ενδιαφέρον παρουσιάζουν μια σειρά από εταιρείες και δραστηριότητες της Οργάνωσης στην αγροδιατροφή, ενώ αξιόλογη συνεισφορά στα οικονομικά αποτελέσματα της Ένωσης αλλά και στη γενικότερη ανάπτυξη της περιοχής, έχουν οι βιομηχανικές μονάδες παραγωγής ζωοτροφών 20.000 τόνων ετησίως, επεξεργασίας μηδικής δυναμικότητας 4.000 τόνων ετησίως και το ξηραντήριο καλαμποκιού δυναμικότητας 50.000 τόνων ετησίως.

Εργοστάσιο επεξεργασίας και τυποποίησης επιτραπέζιων ελιών

Στην Αιτωλοακαρνανία καλλιεργούνται περί τις 350 χιλιάδες στρέμματα ελαιώνων και η Ένωση Αγγινίου, δεκαετίες τώρα, δίνει προστιθέμενη αξία στο προϊόν, έχοντας δημιουργήσει το εργοστάσιο 21 στρμ. επεξεργασίας, τυποποίησης και εμπορίας της βρώσιμης ελιάς στην Σπολιάτα δυναμικότητας 3.500 τόνων. Εκεί γίνεται η τυποποίηση, σε διάφορες συσκευασίες και μεγέθη. Η Ένωση, ούσα πρωτοπόρος στον τομέα, διαθέτει σύγχρονες και ασφαλείς εγκαταστάσεις αποθήκευσης, επεξεργασίας και συσκευασίας ελιών με στεγασμένες δεξαμενές. Αξίζει να σημειωθεί ότι μετά την απορρόφηση του συνεταιρισμού της Αμφισσας, η Ένωση Αγγινίου διατηρεί και δεύτερη μονάδα επεξεργασίας ελιάς, δυναμικότητας 1.000 τόνων ετησίως.

Στην Κεχρινιά Αμφιλοχίας η γαλακτοβιομηχανία

Παραγωγικό κέντρο για τη γαλακτοβιομηχανία, δυναμικότητας 5.400 τόνων



ετησίως, είναι η υπερσύγχρονη μονάδα επεξεργασίας γάλακτος και γαλακτοκομικών προϊόντων στην Κεχρινιά Αγγινίου, η οποία ιδρύθηκε το 2008 και βρίσκεται σε λειτουργία από το 2016, προερχόμενη από τα σπλάχνα του Συνεταιρισμού «Ένωση Αγγινίου». Χρονιά ορόσημο για το brand, το 2020, όταν με μια πλήρως ανανεωμένη και σύγχρονη εικόνα εδραίωσε την παρουσία του στην ελληνική αγορά με συνολικά πέντε προϊόντικές ετικέτες στην κατηγορία του τυριού: Φέτα, Γραβιέρα, Κεφαλογραβιέρα, Πεκορίνο και Τσαλαφούτι. Με σταθερό στόχο την περαιτέρω διεύρυνσή της η «Αμφιλοχίας Γη» παρουσιάζει ανοδική πορεία και, σύμφωνα με πρόσφατα οικονομικά στοιχεία, που αφορούν την τριετία 2022-2024 και παρουσιάστηκαν στα Ιωάννινα από τον Νίκο Δραμιτινό, διευθυντή πωλήσεων και marketing της εταιρείας, οι πωλήσεις του brand υπερδιπλασιάστηκαν. Πιο συγκεκριμένα το 2022 ο κύκλος εργασιών της Αμφιλοχίας Γη ήταν 6.971.407 ευρώ και το 2024 έφτασε τα 15.856.231 ευρώ. Κατά το ίδιο χρονικό διάστημα, οι ζημιές από 708.308 ευρώ «γύρισαν» σε κέρδη 730.658 ευρώ -στοιχεία που αποτυπώνουν την εντυπωσιακή ανάπτυξη της. Σύμφωνα με τον κ. Δραμιτινό, το 60% του τζίρου είναι οι εξαγωγές σε χώρες της Ευρώπης όπως η Γερμανία, η Αυστρία, η Ιταλία και λιγότερο οι ΗΠΑ.

Το θαύμα του ΑΣ Νεάπολης σε ακτινίδια και σπαράγγια

Στα τελευταία καλά νέα είναι και η συμπύρευση της Ένωσης Αγγινίου με τον ΑΣ Νεάπολης. Ο τελευταίος συνδράμει με επιτυχία τις καλλιέργειες ακτινιδίων και σπαραγγιών. Ένας συνεταιρισμός που ιδρύθηκε πριν από 50 χρόνια στο Αγγίνιο με αρχική δραστηριότητα την καλλιέργεια πράσινων και λευκών σπαραγγιών. Από το 2005 βέβαια, στις κύριες δραστηριότητες προστέθηκε η καλλιέργεια, διαλογή, συσκευασία και εξαγωγή ακτινιδίων (πράσινων, κίτρινων, κόκκινων). Ο Α.Σ. Νεάπολης διαχειρίζεται 3.000 στρέμματα ακτινίδια, η πλειονότητα των οποίων είναι ιδιόκτητα και σχεδόν 1.000 στρέμματα σπαράγγια (πράσινα και λευκά). Ο συνεταιρισμός διαθέτει τρία συσκευαστήρια στην περιοχή του Αγγινίου. Αυτά διαχειρίστηκαν για τη σεζόν 2024-2025 9.500.000 κιλά ακτινίδια και 700.000 κιλά σπαράγγια, που εξάγονται σε πολλές χώρες του κόσμου.

Αμφιλοχίας δη



Αποκλειστικά στα



Βασιλόπουλος
...και του πουλιού το γάλα!

2012 ίδρυση
Agrotech ως
αποκλειστικός
αντιπρόσωπος John
Deere σε Ελλάδα
και Κύπρο

Κεντρικά
καταστήματα με
εμπόριο γεωργικών
μηχανημάτων
6

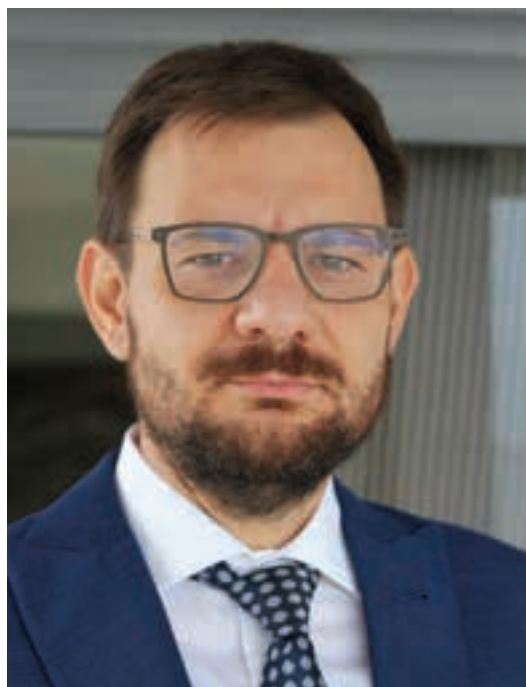
Απομακρυσμένη
τεχνική βοήθεια
24 ώρες/ 7 ημέρες

330+ άνθρωποι



Κορυφαίες υπηρεσίες και λύσεις

Η Agrotech, η μεγαλύτερη ελληνική εταιρεία εμπορίας γεωργικών μηχανημάτων και ανταλλακτικών, ανήκει στον όμιλο εταιρειών Agrogroun (Μποζατζίδης- Μητσιολίδης), ο οποίος από το 1984 κατέχει ηγετική θέση στον κλάδο. Το 2012 ξεκινά η συνεργασία μας με τη μεγαλύτερη κατασκευάστρια εταιρεία γεωργικών μηχανημάτων παγκοσμίως John Deere, αναλαμβάνοντας την αποκλειστική αντιπροσώπευση των μηχανημάτων και ανταλλακτικών της σε Ελλάδα και Κύπρο. Το 2015 ο κύκλος εργασιών μας ξεπερνά τα 53 εκατομμύρια ευρώ και το 2016 χαρακτηριζόμαστε ως η πιο γρήγορα αναπτυσσόμενη εταιρεία στην Ελλάδα! Το 2022 γινόμαστε αποκλειστικοί αντιπρόσωποι της John Deere σε Αλβανία και Βόρεια Μακεδονία. Το 2023 ο τζίρος της Agrotech ξεπερνά τα 116 εκατομμύρια ευρώ. Η εταιρεία απασχολεί περισσότερους από 330 υπαλλήλους στις πλήρως εξοπλισμένες εγκαταστάσεις της στη Θεσσαλονίκη (6000m²), την Ορεστιάδα (3.000 m²), τη Λάρισα (2.700m²), τη Θήβα (2.500m²) και τη Λευκωσία (2.000m²). Σε κάθε υποκατάστημα στεγάζεται έκθεση καινούργιων και μεταχειρισμένων γεωργικών μηχανημάτων, αποθήκη ανταλλακτικών με περισσότε-



**Χριστόδουλος
Μποζατζίδης.
CEO
Agrotech SA**

ρους από 200.000 κωδικούς σε απόθεμα που μπορεί να καλύψει άμεσα κάθε ανάγκη, αλλά και συνεργείο που αποτελείται από εξειδικευμένους και άριστα εκπαιδευμένους τεχνικούς.

Η Agrotech εκπροσωπεί κολοσσιαίες εταιρείες ανταλλακτικών, ελαστικών, παρελκομένων και άλλων μηχανημάτων αγροτικού ενδιαφέροντος όπως Aprv, Avr, Bargam, Bossini, Camso, Celli, Dji, Dominoni, Ecorobotix, Fae Group, Fantini, FjDynamics, Geringhoff, Gilioli, Grainsense, Hardi, Imac, Italmix, Kemper, Kverneland, Mara, Mascar, Mazzotti, Merlo, Michelin, Monosem, Moro Aratri, Orsi, Pellenc, Pichon, Pottinger, Rauch, Schaffer, Serrat, Stenon, Stoll, Vaschieri και Zurn.

Στέρρες βάσεις σε ένα συνεχώς μεταβαλλόμενο περιβάλλον

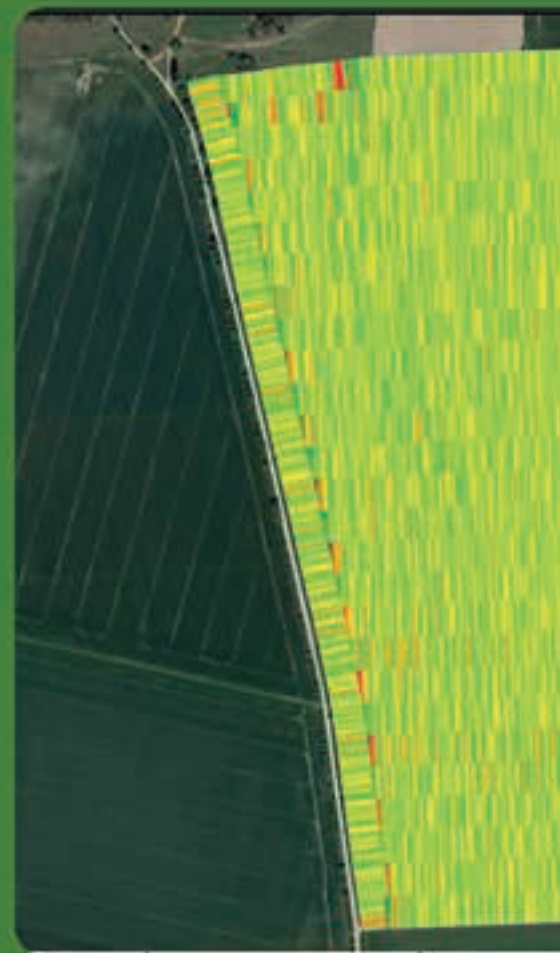
Στην Agrotech εργαζόμαστε συστηματικά για να θέσουμε στέρρες βάσεις βιώσιμης ανάπτυξης και καινοτομίας με πραγματικό αντίκτυπο. Αυτή η στρατηγική κατεύθυνση καθοδηγεί κάθε μας απόφαση και μας επιτρέπει να παραμέ-

νουμε ανθεκτικοί και να συνεχίζουμε να δημιουργούμε αξία σε ένα διαρκώς μεταβαλλόμενο και απαιτητικό περιβάλλον. Στο επίκεντρο των προσπαθειών μας βρίσκονται οι πελάτες μας. Στόχος μας είναι να τους εξυπηρετούμε προσφέροντας λύσεις που απαντούν στις σημαντικότερες προκλήσεις τους και να τους παραδίδουμε ουσιαστικά και μετρήσιμα αποτελέσματα. Με αυτόν τον τρόπο συμβάλλουμε στη διαμόρφωση ενός πιο παραγωγικού μέλλοντος, αναζητώντας διαρκώς νέες ευκαιρίες ανάπτυξης και θετικού αποτυπώματος. Κεντρικό στοιχείο της στρατηγικής μας αποτελεί η δέσμευσή μας στο μετασχηματισμό του κλάδου της γεωργίας, μέσα από λύσεις που δημιουργούν ταυτόχρονα οικονομική και βιώσιμη αξία. Μέσα από ισχυρές συνεργασίες με ηγέτες του κλάδου και με έμφαση στη μείωση του λειτουργικού κόστους και στη διεύρυνση των ευκαιριών αγοράς, στηρίζουμε τους αγρότες ώστε να αυξήσουν την παραγωγικότητά τους και να ενισχύσουν τη ζήτηση για τις καλλιέργειές τους. Για να παραμείνει κάθε στρέμμα αποδοτικό, η Agrotech διαθέτει τα ψηφιακά εργαλεία που επιτρέπουν στους πελάτες να αξιοποιούν στο έπακρο τα μηχανήματά τους.

AGROTECH

ΜΠΟΖΑΤΖΙΔΗΣ - ΜΗΤΣΙΟΛΙΔΗΣ

ΤΟ ΜΕΛΛΟΝ ΕΙΝΑΙ ΕΔΩ



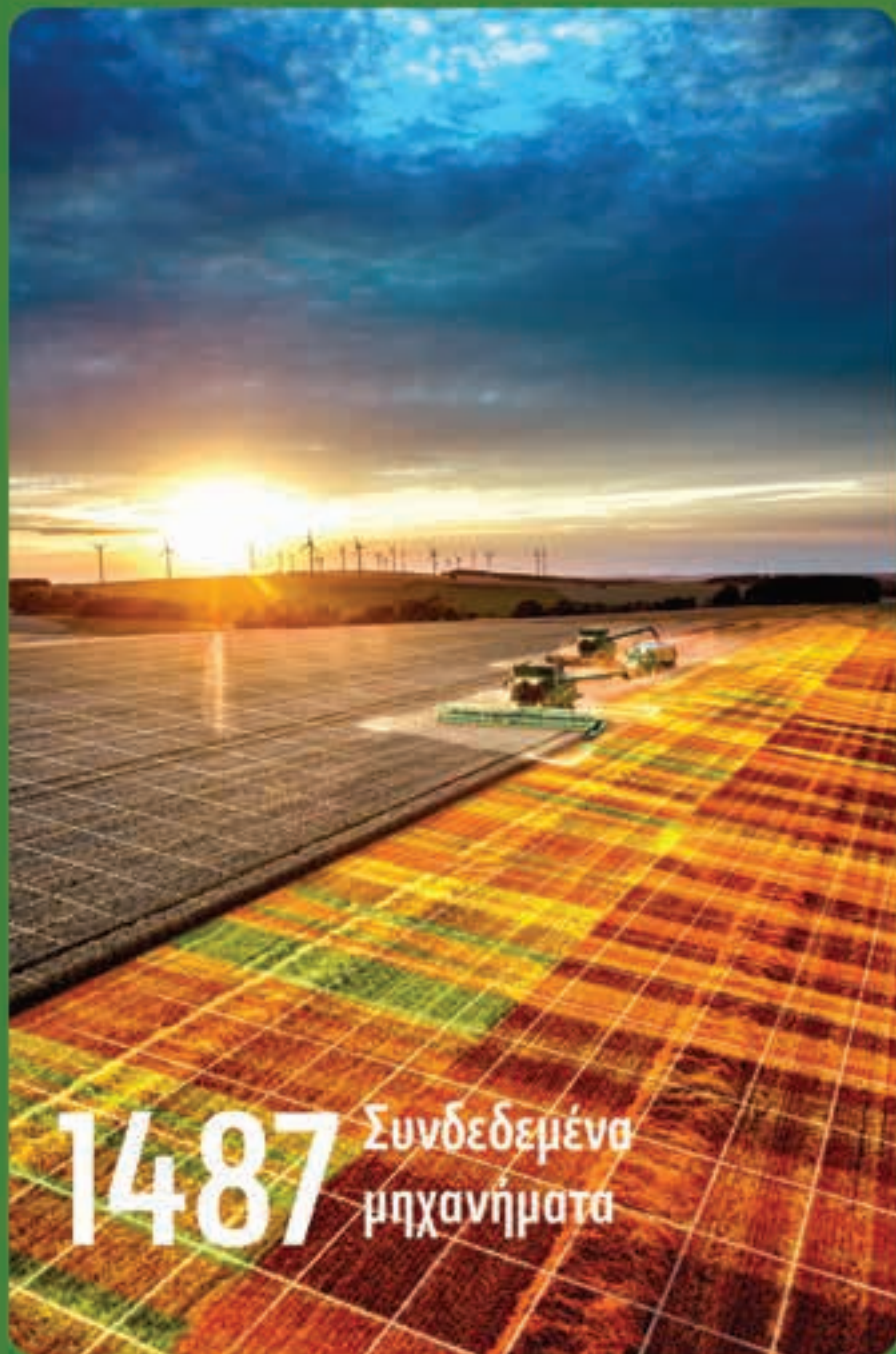
Μετεωρολογικοί σταθμοί



2112

Ώρες εκπαίδευσης/χρόνο





Προϋπόθεση γίνεται η τεχνολογία στη γεωργική πρακτική του αύριο

Ο κλάδος των αγροεφοδίων διανύει μια περίοδο μετασχηματισμού, με την ελληνική αγορά να ακολουθεί και να προσαρμόζεται στις διεθνείς εξελίξεις. Παράγοντες όπως το αυξημένο ενεργειακό κόστος, η μεταβλητότητα στις τιμές των πρώτων υλών και η αβεβαιότητα για την εφαρμογή του μηχανισμού CBAM, επαναπροσδιορίζουν τις συνθήκες παραγωγής, αναδεικνύοντας την ανάγκη για μεγαλύτερη αποδοτικότητα και ορθολογική διαχείριση των εισροών. Σε αυτό το περιβάλλον, ο Έλληνας παραγωγός καλείται να επιτύχει υψηλότερες αποδόσεις με βιώσιμο τρόπο, αξιοποιώντας

σύγχρονες και αξιόπιστες λύσεις θρέψης και φυτοπροστασίας. Παράλληλα, οι παγκόσμιες τάσεις που διαμορφώνουν το μέλλον της γεωργίας είναι σαφείς: Η αυξανόμενη ζήτηση τροφίμων, η περιορισμένη διαθεσιμότητα καλλιεργήσιμης γης, η σταδιακή μείωση εγκεκριμένων δραστικών ουσιών και η εντονότερη εμφάνιση αβιοτικών και βιοτικών καταπονήσεων. Τα stress των καλλιεργειών αποτελούν τον πλέον κρίσιμο παράγοντα που επηρεάζει τη σταθερότητα της παραγωγής και την ποιότητα. Η αποτελεσματική διαχείρισή τους αποτελεί βασικό πυλώνα για μια σύγχρονη, ανταγωνιστική και βιώσιμη γεωργία.





Μπρούνο Καχρίλας, Γενικός
Διευθυντής Timac Agro | ΛΥΔΑ



Όμιλος Roullier
βιομηχανικός
κολοσσός

έτος ίδρυσης
1959

109 μονάδες σε
135 χώρες

4 εκατ. τόνοι
ετήσια παραγωγή

Η TIMAC AGRO ΣΥΝΕΧΙΖΕΙ ΝΑ ΕΠΕΝΔΥΕΙ ΜΕ ΞΕΚΑΘΑΡΗ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ: ΛΥΣΕΙΣ ΠΟΥ ΔΟΥΛΕΥΟΥΝ ΣΤΟ ΧΩΡΑΦΙ ΚΑΙ ΑΠΟΔΙΔΟΥΝ ΣΤΗΝ ΠΡΑΞΗ



**Δημήτρης Ρέππας. Εμπορικός Διευθυντής
της Timac Agro | ΛΥΔΑ**



Οι βιοδιεγέρτες αποκτούν πρωταγωνιστικό ρόλο στις προκλήσεις του μέλλοντος

Οι βιοδιεγέρτες είναι προϊόντα που ενισχύουν την απόδοση, καθώς αυξάνουν σημαντικά τη αποτελεσματικότητα των λιπασμάτων, συμβάλλοντας ουσιαστικά στην καλύτερη και αδιάκοπη ανάπτυξη των φυτών, ελαχιστοποιώντας τις επιπτώσεις των αβιοτικών καταπονήσεων. Στις κατάλληλες συγκεντρώσεις, οι ουσίες αυτές είναι άκρως αποτελεσματικές, ευνοώντας τη βέλτιστη λειτουργία ζωτικών διεργασιών του φυτού, στοχεύοντας στην ελαχιστοποίηση των απωλειών της καλλιέργειας, όταν αυτή εκτίθεται σε έντονες συνθήκες stress. Ο συνδυασμός τέτοιων ουσιών με τα κατάλληλα μακροστοιχεία, μικροστοιχεία και ικνοστοιχεία υψηλής διαθεσιμότητας αποτελεί πλέον βασικό εργαλείο για τη μεγιστοποίηση, τόσο της απόδοσης, όσο και της ποιοτικής υπεραξίας των καλλιεργειών.

TIMAC AGRO: Καινοτόμες τεχνολογίες από φυσικές πρώτες ύλες

Η TIMAC AGRO επενδύει διαχρονικά και για περισσότερα από 65 χρόνια στην ανάπτυξη καινοτόμων τεχνολογιών για τη δημιουργία προϊόντων εξειδικευμένης θρέψης, βασισμένων σε φυσικές πρώτες ύλες και πολυετή επιστημονική έρευνα. Με γνώμονα τις ανάγκες και τους στόχους των παραγωγών, καθώς και τις προκλήσεις της γεωργίας, αναζητούμε και δημιουργούμε εξατομικευμένες λύσεις πάντα με αειφόρο τρόπο. Αναπτύσσουμε καινοτόμες και πατενταρισμένες τεχνολογίες, αποκλειστικά κατοχυρωμένες από την TIMAC AGRO, που ενσωματώνονται στην ευρεία γκάμα προϊόντων της.

CMI: Παγκόσμιο Κέντρο Καινοτομίας Ομίλου Roullier

Με σκοπό την ενίσχυση της επιστημονικής και ερευνητικής μας δραστηριότητας, ο Όμιλος Roullier δημιούργησε το μεγαλύτερο Ερευνητικό Κέντρο Εξειδικευμένης Θρέψης στον κόσμο, το CMI (Centre Mondial de l'innovation Roullier). Το CMI βρίσκεται στο Saint Malo της Γαλλίας και αποτελεί την καρδιά των προϊόντων της TIMAC AGRO, καθώς και των τεχνολογιών που ενσωματώνονται σε αυτά. Σήμερα, φιλοξενεί πάνω από 120 επιστήμονες διαφόρων ειδικοτήτων από 15 διαφορετικές χώρες, έχοντας ως μοναδικό στόχο τη δημιουργία καινοτόμων τεχνολογιών για τα λιπάσματα της επόμενης γενιάς.

Η TIMAC AGRO | ΛΥΔΑ σήμερα

Σήμερα η TIMAC AGRO | ΛΥΔΑ διαθέτει την πιο ολοκληρωμένη γκάμα βιοδιεγερτών στην ελληνική αγορά, παρέχοντας με τα προϊόντα της πλήρη προστασία κατά των αβιοτικών και βιοτικών καταπονήσεων (stress), ενώ παράλληλα προσφέρει μια ολοκληρωμένη και εξειδικευμένη θρέψη.

Σε αυτό το σημείο, θα πρέπει να επισημάνουμε πως η γκάμα των βιολογικών προϊόντων της TIMAC AGRO | ΛΥΔΑ αυξάνεται συνεχώς, και η εταιρεία έχει κάνει ήδη την είσοδό της και στην αγορά των Βιοδραστικών προϊόντων με νέα εγκεκριμένα προϊόντα φυτοπροστασίας.

Η ηγετική θέση της TIMAC AGRO | ΛΥΔΑ βασίζεται σε δυο στρατηγικούς πυλώνες, στη στενή και διαρκή σύνδεση με την αγορά, μέσω ενός ισχυρού δικτύου Γεωπόνων – Συμβούλων Θρέψης, καθώς και στη συνεχή ανάπτυξη εξειδικευμένων προϊόντων υψηλής προστιθέμενης αξίας.

Σε μια εποχή όπου το κόστος, η αποδοτικότητα και η βιωσιμότητα καθορίζουν τις αποφάσεις, η τεχνολογία παύει να είναι πλεονέκτημα και γίνεται προϋπόθεση. Και σε αυτό το πεδίο, η TIMAC AGRO συνεχίζει να επενδύει με ξεκάθαρο στρατηγικό προσανατολισμό: Λύσεις που δουλεύουν στο χωράφι και αποδίδουν στην πράξη.

Agrenda

50.000

Αναγνώστες σε μία εβδομάδα



Δύναμη στην ενημέρωση
και ηλεκτρονικά

Totals

166,515

IMPRESSIONS

50,334

READS

00:01:45

AVG. READ TIME

0

CLICKS

148

DOWNLOADS



Agrenda



Agronews.gr



Newsletter

Την απονομή
της διάκρισης
στον Θεόφιλο
Καρακατσάνη
πραγματοποίησε
ο πρόεδρος της
ΕΘΕΑΣ και του
ΑΣ Καλαβρύτων,
Παύλος Σατολιάς.



Κτηνοτρόφος
της Χρονιάς
2026

Ζωικό κεφάλαιο
1.200 πρόβατα
Lacaune

ετήσια
παραγωγή
450 τόνοι
γάλακτος

εγκαταστάσεις
4,5 στρέμματα

καλλιέργεια
ζωοτροφών
300 στρμ.

Αετόπετρα
Κόνιτσας



Ευλογία είναι να ζεις στον τόπο σου και να αγαπάς αυτό που κάνεις

Ο Θεόφιλος Καρακατσάνης μεγάλωσε μέσα στα πρόβατα στην Αετόπετρα Κόνιτσας, εκεί όπου ο πατέρας του, Δημήτρης Καρακατσάνης, χωρίς προηγούμενη εμπειρία στην κτηνοτροφία, έθεσε πριν από 20 χρόνια τα θεμέλια της σημερινής μονάδας εκτροφής προβάτων.

«Λίγο, λίγο και μαθαίνοντας», όπως ο ίδιος λέει, με πολλή προσωπική εργασία και αξιοποίηση των Προγραμμάτων

Αγροτικής Ανάπτυξης, σήμερα η κλειστού τύπου εκμετάλλευση της οικογένειας διαθέτει 1.200 πρόβατα Lacaune και

κινείται προς το μέλλον με τον 25χρονο Θεόφιλο

σε πρωταγωνιστικό ρόλο. «Νιώθω ευλογημένος που βρήκα μια τέτοια επιχείρηση από τον πατέρα μου» θα πει ο

Κτηνοτρόφος της Χρονιάς 2026 Θεόφιλος Καρακατσάνης, που πραγματοποίησε σπουδές Ζωικής Παραγωγής στο

Τμήμα Γεωπονίας του Αριστοτελείου Πανεπιστημίου Θεσσαλονίκης, συνδυάζοντας τη σύγχρονη θεωρητική γνώση με την καθημερινή πρακτική στη μονάδα.

Σήμερα η εκμετάλλευση, που απασχολεί συνολικά 8 άτομα, περιλαμβάνει στεγασμένες εγκαταστάσεις 4,5 στρεμμάτων, πλήρη εξοπλισμό με περισσότερα από 30 μηχανήματα και καινούργιο αρμεκτήριο 2x24 με διαφυγή, αυτόματη απομάκρυνση και ηλεκτρονική γαλακτομέτρηση.

Με μέριμνα για την ευζωία και τη βιοασφάλεια του κοπαδιού, οι διάδρομοι των σταύλων είναι μεγάλοι, περνάει άνετα το τρακτέρ και τα ζώα ταΐζονται στοχευμένα σε 8 γκρουπ ανάλογα με τις ειδικές ανάγκες τους και τις συμβουλές του συνεργάτη ζωοτέχνη ενώ δίνεται ιδιαίτερη έμφαση στη γενετική βελτίωση με την εφαρμογή της πρωτοποριακής μεθόδου της λαπαροσκοπικής σπερματέγχυσης. Το στήσιμο αγγίζει τα 420 κιλά το χρόνο και η συνολική απόδοση του κοπαδιού είναι 450 τόνοι γάλακτος, οι οποίοι δίνονται σε μεγάλη γαλακτοβιομηχανία, εκτός από μια ποσότητα που πηγαίνει για να ενισχυθούν μικρά τυροκομεία της περιοχής. Για το κοπάδι της, η οικογένεια Καρακατσάνη καλλιεργεί 300 στρέμματα ζωοτροφές, τα οποία λιπαίνει με τη χρήση της παραγόμενης κοπριάς. Ένα μοντέλο βιώσιμης λειτουργίας που ενισχύεται από τη χρήση φωτοβολταϊκών στην οροφή των σταύλων.



Την υποστήριξή του σε κάθε πλάνο ανάπτυξης της εκμετάλλευσης που θα επιλέξει ο γιος του δηλώνει ο πατέρας του Θεόφιλου Καρακατσάνη, Δημήτρης.





Σταφίδα, φρούτα και ελαιόλαδο από τα καλύτερα χέρια

Με θεμελιώδη αρχή της δραστηριότητάς τους τη βιώσιμη ανάπτυξη, οι παραγωγοί - μέλη της Παναίγιαλείου Ένωσης Συνεταιρισμών, μιας από τις πρώτες αγροτικές οργανώσεις στην Ελλάδα, η οποία ιδρύθηκε το 1935, έχουν βασίσει την ανάπτυξη της οργάνωσής τους στις αξίες της αλληλεγγύης, της δικαιοσύνης, της καλοσύνης και της ενότητας. Αναλαμβάνοντας την ευθύνη να υποστηρίξουν τις κοινότητές τους, τα προϊόντα τους και την περιοχή συνολικά, περισσότερες από 15.000 οικογένειες ζουν μέσα από τη γεωργία και υποστηρίζονται ενεργά από τις δραστηριότητες της Ένωσης. Το δίκτυο απαρτίζεται συνολικά 6.000 ενεργά μέλη παραγωγούς, Κορινθιακής σταφίδας και ελαιολάδου. Οι ισχυροί δεσμοί μεταξύ της Ενώσεως και των μελών επιτρέπει τον έλεγχο των εισροών που χρησιμοποιούνται στις καλλιέργειες Κορινθιακής σταφίδας και ελαιολάδου.

Εφαρμογή της βιώσιμης ανάπτυξης

Παραμένοντας πιστοί στις αξίες τους σχεδόν εδώ και έναν αιώνα, οι παραγωγοί οραματίζουν την τελειοποίηση του συνεταιριστικού μοντέλου και να εμπνεύσουν τους παραγωγούς άλλων προϊόντων να το αγκαλιάσουν. Πιστεύουν ακράδαντα ότι οι δίκαιες τιμές και η αποτελεσματική προώθηση μπορούν να επιτευχθούν παράλληλα με τη βιώσιμη ανάπτυξη και τον διαμοιρασμό των κερδών πίσω στην κοινωνία. Αυτό είναι το όραμά τους: Να εξαπλώσουν ανά τον κόσμο τα μοναδικά προϊόντα τους, αγκαλιάζοντας ταυτόχρονα τις αξίες της αλληλεγγύης, δικαιοσύνης, καλοσύνης και ενότητας.





Παναγιώλειος
Ένωση
Συνεταιρισμών

έτος ίδρυσης
1935

28
πρωτοβάθμιοι
συνεταιρισμοί

6.000 ενεργά
μέλη

Αίγιο Αχαΐας



**Περισσότερες
από 15.000
οικογένειες**

ζουν μέσα από
τη γεωργία και
υποστηρίζονται
ενεργά από τις
δραστηριότητες
της ΠΕΣ.

Η ενδελκτική έρευνα πάνω στη διατροφική αξία της μαύρης Κορινθιακής σταφίδας εμπνέει τους ανθρώπους της Ένωσης



Το μεγάλο άλμα προς την τεχνολογία

Από το 1990, η Ένωση έκανε ένα μεγάλο άλμα προς την τεχνολογία. Επενδύοντας σθεναρά σε τρία σύγχρονα εργοστάσια πλήρως εξοπλισμένα με διαλογείς Laser, ακτίνες-Χ και πιστοποιημένα εργαστήρια ποιοτικού ελέγχου, η Παναιγιάλειος Ένωση Συνεταιρισμών πέρασε στη νέα εποχή. Μέχρι σήμερα οι επενδύσεις στις εγκαταστάσεις και την κλινική έρευνα είναι αδιάκοπες. Μέσα στην επόμενη πενταετία, η αποστολή είναι να εκμεταλλευτούν το ποιοτικό πλεονέκτημα έναντι του ανταγωνισμού και να ενισχύσουν την ανταγωνιστικότητα για το ποιοι είναι οι παραγωγοί της Ένωσης και γιατί τα προϊόντα τους είναι μοναδικά. Η ενδελκτική έρευνα πάνω στη διατροφική αξία της μαύρης Κορινθιακής σταφίδας επιτρέπει στους ανθρώπους της Ένωσης να είναι αισιόδοξοι και τους εμπνέει να συνεχίσουν τις προσπάθειές τους.

Ένα σύνολο 6.000 ενεργών μελών

Η Παναιγιάλειος Ένωση Συνεταιρισμών (Π.Ε.Σ.) ιδρύθηκε το 1935 στο Αίγιο Αχαΐας και αποτελείται από 28 πρωτοβάθμιους αγροτικούς συνεταιρισμούς, με σύνολο 6.000 περίπου ενεργών μελών. Οι βιομηχανικές δραστηριότητες αναπτύσσονται στο σύγχρονο ιδιόκτητο κτιριακό συγκρότημα που περιλαμβάνει εργοστάσια επεξεργασίας σταφίδας, ελαιολάδου και εσπεριδοειδών. Περίπου 200 άτομα απασχολούνται καθημερινά στις δραστηριότητες της Οργάνωσης. Τα

προϊόντα που παράγει η Π.Ε.Σ. είναι τα παρακάτω: ■ Κορινθιακή Σταφίδα «ΒΟ-ΣΤΙΤΣΑ Π.Ο.Π.» ■ Κορινθιακή Σταφίδα ■ Σουλτανίνα ■ Εξαιρετικό Παρθένο Ελαιόλαδο ■ Εσπεριδοειδή (Λεμόνια, Πορτοκάλια) ■ Βιολογικά προϊόντα.

Η Παναιγιάλειος Ένωση Συνεταιρισμών εξάγει περίπου το 100% των προϊόντων που εμπορεύεται σχεδόν σε όλες τις χώρες του κόσμου. Οι κύριες αγορές είναι τα υπόλοιπα κράτη-μέλη της Ευρωπαϊκής Ένωσης (κυρίως Αγγλία, Ολλανδία, Γαλλία, Γερμανία) αλλά και Τρίτες χώρες όπως η Αυστραλία, οι Η.Π.Α., η Ρωσία, η Ινδία, ο Καναδάς, η Ιαπωνία κ.ά. Οι παραγωγικές διαδικασίες είναι πιστοποιημένες με τις απαραίτητες διαπιστεύσεις ποιότητας ISO 9001, ISO 22000, BRC, Kosher και Halal. Τα Εργαστήρια Ποιοτικού Ελέγχου είναι διαπιστευμένα κατά ISO 17025. Τα βιολογικά προϊόντα πιστοποιούνται από τη ΔΗΩ.

Συνεργασία με ερευνητικά κέντρα

Η Παναιγιάλειος Ένωση Συνεταιρισμών διεξάγει σημαντική έρευνα σε συνεργασία με ελληνικά και ξένα πανεπιστήμια και άλλους οργανισμούς και ταυτόχρονα επενδύει στην ανάπτυξη νέων προϊόντων προκειμένου να επεκτείνει το εύρος των προϊόντων της και να δώσει μια μεγαλύτερη προστιθέμενη αξία σε αυτά. Το ανθρώπινο δυναμικό της Οργάνωσης (γεωπόνοι κ.ά.) είναι πάντα δίπλα στους παραγωγούς-μέλη της Οργάνωσης προσφέροντας καθοδήγηση και τεχνική υποστήριξη.



Όλες οι βιομηχανικές δραστηριότητες της ΠΕΣ αναπτύσσονται στο σύγχρονο ιδιόκτητο κτιριακό συγκρότημα.



ΚΟΡΙΝΘΙΑΚΗ ΣΤΑΦΙΔΑ • ΣΟΥΛΤΑΝΙΝΑ • ΕΛΑΙΟΛΑΔΟ • ΕΣΠΕΡΙΔΟΕΙΔΗ • ΒΙΟΛΟΓΙΚΑ



*25 και πλέον έτη επιστημονικής μας έρευνας
στην Κορινθιακή σταφίδα*



www.pesunion.gr

Νίκος Κουτλιάμπας, πρόεδρος ΑΣΕΠΟΠ Βελβεντού



Φωνές που
προχώρησαν
πέρα από
τα προφανή

Ήταν 20 χρόνια πριν, όταν στο πρώτο φύλλο της εφημερίδας **Agrenda**, που κυκλοφόρησε στις 19 Νοεμβρίου 2005, ο 33χρονος -φρέσκος τότε- πρόεδρος του ΑΣΕΠΟΠ Βελβεντού, **Νίκος Κουτλιάμπας**, περιέγραφε τη διαφορετική διαδρομή που θα ακολουθούσε ο ιστορικός συνεταιρισμός, με έτος ίδρυσης το 1917.

Με φόντο τις όχθες του Αλιάκμονα, ο Νίκος Κουτλιάμπας στη συνέντευξή του πραγματοποιούσε μια εναλλακτική αφήγηση για το πώς μπορεί ένας αγροτικός συνεταιρισμός να σταθεί, να χτίσει άμυνες απέναντι στις ανατροπές της ΚΑΠ και να αναπτυχθεί πέρα από τις κοινοτικές ενισχύσεις. Όπως είχε δηλώσει τότε, «το μυστικό δεν είναι σε κάποια συνταγή. Βρίσκεται στη φύση της δουλειάς μας. Καλλιεργούμε οπωροκηπευτικά -κυρίως ροδάκινο- προϊόντα που δεν επιδοτούνταν ποτέ. Η δύναμή μας βρίσκεται στην ποιότητα, την Ολοκληρωμένη Διαχείριση και την πιστοποίηση».

Μάλιστα ήδη από το 2005, ο Συνεταιρισμός του Βελβεντού ήταν πιστοποιημένος κατά AGRO 2.1 & 2.2, καθώς και EurGAP (πρόδρομο του σημερινού GLOBALG.A.P.). Έθετε, με απόλυτη σαφήνεια, τον ποιοτικό προσα-



ΑΣΕΠΟΠ Βελβεντού

ετήσια
παραγωγή
**14.000 τόνους
φρούτων**

μέλη 400

κύκλος
εργασιών 2024
>16 εκατ. ευρώ

νατολισμό του, επενδύοντας στον συνδυασμό υπεύθυνης παραγωγής, εξαγωγικής εξωστρέφειας και εμπιστοσύνης του καταναλωτή.

Το σημαντικότερο όμως ήταν ότι προδιαγράφονταν ήδη οι βάσεις για αυτό που θα εξελισσόταν σε οργανωμένη εμπορική στρατηγική. Ο Συνεταιρισμός πραγματοποιούσε ήδη το 70% των πωλήσεών του στο εξωτερικό, ενώ με συνέπεια δούλευε πάνω στην αναγνωρισιμότητα του ονόματός του. Αυτή η στρατηγική καρποφόρησε σχεδόν μία δεκαετία αργότερα, το 2014, με την επίσημη παρουσίαση του brand Velvita® στην ελληνική και διεθνή αγορά. Αξίζει να σημειωθεί ότι έξι χρόνια νωρίτερα είχε αρχίσει την επίσης πρωτοποριακή τότε στην ελληνική αγορά σήμανση κάθε φρούτου με αυτοκόλλητο, ώστε ο καταναλωτής να γνωρίζει τι αγοράζει.

Ένας υγιής κραταιός συνεταιρισμός με 400 μέλη

Σήμερα, ο ΑΣΕΠΟΠ Βελβεντού είναι ένας κραταιός συνεταιρισμός με κύκλο εργασιών μεγαλύτερο από 16 εκατ. ευρώ, 400 μέλη, που καλλιεργούν 7.000 στρέμματα και ετήσια παραγωγή 14.000 τόνους φρούτων,

το 60% περίπου από το οποίο πηγαίνει στην εσωτερική αγορά, γεγονός που δίνει υπεραξία και μια πολύ καλή θέση στο καταναλωτικό κοινό. Το υπόλοιπο 35% με 45%, ανάλογα με τη χρονιά, εξάγεται και πηγαίνει κυρίως στην Κεντρική Ευρώπη και σε μικρότερο βαθμό στις αγορές της Μέσης Ανατολής και της Βόρειας Αφρικής.

Σε ό,τι αφορά το brand Velvita® έχει εξελιχθεί σε ομπρέλα υψηλής ποιότητας με διεθνή απήχηση, περιλαμβάνοντας τα Velvita® και Velvita® Gold για τα 100% «κλαρίσια» ροδάκινα και νεκταρίνια, KIKU® και KANZI® για τις premium ποικιλίες μήλων και το εμπορικό δίκτυο Velvis®, ως βασικό βραχίονα διανομής και συνεργασιών.

Ειδικά το «κλαρίσιο» ροδάκινο, που εφαρμόζεται πλήρως στη σειρά Velvita® Gold, αποτελεί σήμερα θεμελιώδη πυλώνα της φιλοσοφίας του Συνεταιρισμού. Η καινοτομία της άμεσης συγκομιδής και συσκευασίας στο χωράφι, βασισμένη σε μελέτη με το Τμήμα Γεωπονίας του ΑΠΘ υπό τον καθηγητή Αθανάσιο Μολασιώτη, αναγνωρίζεται πια ως τεχνολογικό και εμπορικό πλεονέκτημα.

ΤΟ «ΚΛΑΡΙΣΙΟ» ΡΟΔΑΚΙΝΟ, ΠΟΥ ΕΦΑΡΜΟΖΕΤΑΙ ΠΛΗΡΩΣ ΣΤΗ ΣΕΙΡΑ VELVITA® GOLD, ΑΠΟΤΕΛΕΙ ΘΕΜΕΛΙΩΔΗ ΠΥΛΩΝΑ ΤΗΣ ΦΙΛΟΣΟΦΙΑΣ ΤΟΥ ΑΣΕΠΟΠ



Παράλληλα ο Συνεταιρισμός του Βελβεντού, με την υπογραφή του ΑΣΕΠΟΠ, συνδέει την ποιότητα του προϊόντος με τη γεωγραφική του ρίζα, προβάλλοντας το Βελβεντό όχι μόνο ως τόπο παραγωγής, αλλά και ως τόπο ζωής, επαγγελματικής επιστροφής και κοινωνικής συνοχής.

Στο πλαίσιο της στρατηγικής β World 2030 – Ο Συνεταιρισμός του 2030, ο ΑΣΕΠΟΠ προχωρά σε συνεχείς επενδύσεις σε τεχνολογία, σε εταιρική διακυβέρνηση, αλλά και στην ενεργή συμμετοχή νέων επιστημόνων και παραγωγών. Αξίζει να σημειωθεί ότι στις πιο πρόσφατες κινήσεις εξωστρέφειας του ΑΣΕΠΟΠ Βελβεντού αποτελεί το εμπορικό άνοιγμά του στη διακίνηση μιας γκάμας προϊόντων που δεν παράγονται στην περιοχή σε συνεργασία με άλλους συνεταιρισμούς, ενώσεις παραγωγών, ακόμα και με ιδιώτες, προκειμένου τις αγορές στις οποίες ήδη δραστηριοποιείται

να προσφέρει μια πιο ευρεία γκάμα προϊόντων όπως πρώιμα βερίκοκα, πρώιμα ροδάκινα, όψιμα μήλα κ.λπ. Επίσης σύμφωνα με τον Νίκο Κουτλιάμπα, στις επενδύσεις που σχεδιάζονται μέχρι το 2032 και είναι της τάξης των 32 εκατ. ευρώ, περιλαμβάνονται ένα συσκευαστήριο ακτινιδίων και η δημιουργία μιας μεταποιητικής μονάδας. Βασικός στόχος του Συνεταιρισμού είναι, ο διπλασιασμός του κύκλου εργασιών μέσω της αύξησης της παραγωγής και του μεριδίου στην ελληνική και τις αγορές όπου ήδη δραστηριοποιείται, καθώς και της επέκτασης σε καινούργιες. Και η πορεία εξέλιξης φαίνεται να μην έχει ταβάνι, καθώς η περίπτωση του ΑΣΕΠΟΠ Βελβεντού αποτελεί την επιβεβαίωση πως όταν υπάρχει όραμα, σχέδιο και επιμονή, ο αγροτικός τομέας μπορεί να μετασχηματιστεί, να διακριθεί και να δώσει νέο παράδειγμα.



Το brand Velvita® έχει εξελιχθεί σε ομπρέλα υψηλής ποιότητας με διεθνή απήχηση, περιλαμβάνοντας και άλλα brands.



6
velvita®
από τον ΑΣΕΠΟΠ Βελβεντού

τα ροδάκινα που έχουν
και σήμα και όνομα

www.asepop.gr

ΤΟ ΟΙΚΟΣΥΣΤΗΜΑ ΤΗΣ ΑΜΕΡΙΚΑΝΙΚΗΣ ΓΕΩΡΓΙΚΗΣ ΣΧΟΛΗΣ

Έρευνα, τεχνολογία και καινοτομία

Η έρευνα, η εκπαίδευση, η καινοτομία και ο ψηφιακός μετασχηματισμός, αποτελούν τους βασικούς άξονες της στρατηγικής της Αμερικανικής Γεωργικής Σχολής και του Perrotis College, που αναπτύσσουν ένα εκτεταμένο, πολυεπίπεδο ερευνητικό έργο με στόχο τη βιώσιμη αναβάθμιση της ελληνικής γεωργίας και αγροδιατροφής.

Συγκεκριμένα, στο Perrotis College η έρευνα αποτελεί αναπόσπαστο κομμάτι ακολουθώντας μία ολιστική προσέγγιση στον αγροδιατροφικό κλάδο, όπως άλλωστε και η παρεχόμενη εκπαίδευση. Πολλά μέλη του διδακτικού προσωπικού είναι επαγγελματίες με πολυετή εμπειρία ή/και

στελέχη σε μεγάλες εταιρείες του κλάδου, προσφέροντας στους σπουδαστές απευθείας σύνδεση με τις τελευταίες τάσεις αλλά και τις απαιτήσεις. Η έρευνα -όπως και η εκπαιδευτική εμπειρία- είναι άρρηκτα συνδεδεμένες με την καινοτομία, την αγορά εργασίας και την άμεση εφαρμογή.

Το Τμήμα Αειφορικής Γεωργίας και Διαχείρισης πρωτοπορεί στην καινοτομία στον γεωργικό τομέα, αναπτύσσοντας λύσεις που ενισχύουν τη βιωσιμότητα, την αποδοτικότητα και την ανταγωνιστικότητα της σύγχρονης γεωργίας. Η έρευνα στη Γεωργία Ακριβείας επικεντρώνεται στη χρήση drones (ΣμηΕΑ) και ειδικών λογισμικών σε συνδυασμό με εργαλεία τηλε-

εκπαιδευτικό
ίδρυμα

ολιστική και
βιώματική
εκπαίδευση

σπουδές
Περιβάλλοντος,
Τεχνολογίας
Τροφίμων,
Γεωργίας και
Βιοεπιστημών
για νέους και
ενήλικες

Θεσσαλονίκη

έτος ίδρυσης
1904

τηλέφωνο
επικοινωνίας
2310492700

ιστότοποι
www.afs.edu.gr
& www.perrotiscollege.edu.gr





Η έρευνα
στη Γεωργία
Ακριβείας
επικεντρώνεται
και στη χρήση
drones (ΣμηΕΑ).



Η ΕΡΕΥΝΑ ΚΑΙ Η ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΙΚΗ ΕΜΠΕΙΡΙΑ ΕΙΝΑΙ ΣΥΝΔΕΔΕΜΕΝΕΣ ΜΕ ΤΗΝ ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑ, ΤΗΝ ΑΓΟΡΑ ΕΡΓΑΣΙΑΣ ΚΑΙ ΤΗΝ ΑΜΕΣΗ ΕΦΑΡΜΟΓΗ

πισκόπησης, για τη δημιουργία εξειδικευμένων χαρτών λίπανσης, φυτοπροστασίας και χαρτών απόδοσης, για την ορθολογική εφαρμογή διαφυλικών λιπασμάτων και βιοδιεγερτών, με στόχο τη βέλτιστη διαχείριση των καλλιεργειών και περιορισμό των εισροών. Σε ότι αφορά στην Αναγεννητική Γεωργία και τη γεωργία του άνθρακα, εστιάζει στην εφαρμογή πρακτικών όπως τα φυτά εδαφοκάλυψης, τη μειωμένη ή μη κατεργασία του εδάφους, τη χρήση βιοδιεγερτών, οργανικών λιπασμάτων και μικροβιακών βελτιωτικών εδάφους, καθώς και σε βιολογικές μεθόδους φυτοπροστασίας. Παράλληλα, δίνεται έμφαση στην ενίσχυση της γονιμότητας και της ποιότητας του εδάφους, με στόχο την αύξηση της παραγωγικότητας και της βιωσιμότητας των αγροτικών συστημάτων, τη μείωση των εισροών και τη δέσμευση άνθρακα για τον μετριασμό της κλιματικής αλλαγής. Στο πλαίσιο του ευρωπαϊκού προγράμματος HORIZON το Perrotis College αποτελεί κύριο στέλεχος ενός Carbon Farming Living Lab (LILAS4SOILS) όπου εφαρμόζει και αξιολογεί πρακτικές Αναγεννητικής γεωργίας, ενώ αναπτύσσει μεθοδολογίες για τον αξιόπιστο υπολογισμό της δέσμευσης άνθρακα στο έδαφος, αξιοποιώντας το διαπιστευμένο εργαστήριο αναλύσεων του. Επίσης, αναπτύσσονται καινοτόμα υδροπονικά συστήματα με επιπλέοντες δίσκους και τεχνολογία θρεπτικού φιλμ (Nutrient Film Technique - NFT), καθώς και νέα υποσטרώματα για θερμοκηπιακές καλλιέργειες. Σε συνδυασμό με τη χρήση δύο καινοτόμων τεχνολογιών, του εμπλουτισμού του νερού με νανοφυσάλιδες και ειδικής συσκευής, που εκπέμπει εναλλασσόμενο ηλεκτρικό πεδίο τα συστήματα αυτά μειώνουν τα προβλήματα αλατότητας και αυξάνουν την απόδοση και την ποιότητα των καλλιεργειών. Στο τελευταίο έτος των προπτυχιακών τους σπουδών αλλά και στο μετα-

πτυχιακό πρόγραμμα, οι σπουδαστές στον κλάδο της Επιστήμης και Τεχνολογίας Τροφίμων καλούνται να αξιοποιήσουν την γνώση και τις δεξιότητες όλων των προηγούμενων ετών στην παρασκευή ενός νέου καινοτόμου προϊόντος που να καλύπτει τις τάσεις της αγοράς. Η σύλληψη της ιδέας αλλά και η παρασκευή και ανάλυση τους πραγματοποιείται από τους σπουδαστές στα σύγχρονα εργαστήρια Ανάπτυξης Νέων Προϊόντων. Παράλληλα σε συνεργασία με το υπουργείο Γεωργίας των Η.Π.Α. (USDA) μελετάται -με ιδιαίτερα ενδιαφέροντα αποτελέσματα- και η επίδραση της χρήσης εντόμων ως ζωοτροφή στα χαρακτηριστικά του κρέατος.

Ο εξωστρεφής κόμβος καινοτομίας

Στο μεταξύ, ο κόμβος καινοτομίας (HUB) της Αμερικανικής Γεωργικής Σχολής συμμετέχει σε πολυάριθμα εθνικά και ευρωπαϊκά έργα, αναπτύσσει και υλοποιεί δράσεις που ενισχύουν την ανταγωνιστικότητα της ελληνικής γεωργίας. Μέσα από έργα όπως τα Recharging Youth, New Agriculture for a New Generation και Little Green Farmers, εκπαιδεύει νέους και παραγωγούς, δημιουργεί θεματικές ομάδες και αναπτύσσει προγράμματα κατάρτισης που ενισχύουν τις δεξιότητες και συμβάλλουν στην αναγέννηση του αγροτικού τομέα.

Επιπλέον, με έργα όπως Smart Farming, Biocircular, TrustTrace, Prespa Beans και Rodhope Stevia, εισάγει τεχνολογίες αιχμής όπως αισθητήρες, UAV και συστήματα ικνηλασιμότητας DNA και ισοτοπικών προφίλ, μειώνοντας τις εισροές και ενισχύοντας την ποιότητα των προϊόντων.

Στον τομέα των εξειδικευμένων καλλιεργειών, έργα όπως Thriving Land, O'SAVE, Optima και Elaiorama στηρίζουν παραγωγούς σε αρωματικά φυτά, ελιές, φασόλια, ακρόδρυα, αμπέλια και στέβια, προωθώντας νέες τεχνικές και πιστοποιημένη ποιότητα. Στη ζωική παραγωγή, τα έργα Mountain Meat, Digi Meat και Pro-LAMB αναδεικνύουν τις ελληνικές αυτόχθονες φυλές βοοειδών και προβάτων, ενισχύοντας την προστιθέμενη αξία και τη βιοποικιλότητα μέσω τεχνολογιών ακριβείας.

Ψηφιακός μετασχηματισμός και κυκλική οικονομία

Ο ψηφιακός μετασχηματισμός και η κυκλική οικονομία αποτελούν επίσης βασικούς πυλώνες δράσης. Στα έργα InoFA cluster, DigiAgriFood και BBioNets, αναπτύσσει ψηφιακές υποδομές, ενισχύει την ανθεκτικότητα στην κλιματική αλλαγή και προωθεί την κυκλική χρήση βιομάζας, δημιουργώντας κόμβους καινοτομίας και μεταφοράς γνώσης. Η αγροδιατροφή συνδέεται με άλλους τομείς μέσω έργων όπως SANI, PATMOS, CRETA Vegetables και Enoia Meta, ενισχύοντας τη σχέση της γεωργίας με τον τουρισμό, την κοινωνική επιχειρηματικότητα και την τοπική ανάπτυξη. Παράλληλα, έργα όπως NextFood, EnCycLEd, AGRI-SOCIAL και CipherEngine προωθούν νέα μοντέλα εκπαίδευσης, ψηφιακές δεξιότητες και κοινωνική καινοτομία, με έμφαση στην κυβερνοασφάλεια, το STEM και την αγροτική επιχειρηματικότητα. Τέλος, στον τομέα του περιβάλλοντος και της βιοποικιλότητας, το HUB της ΑΓΣ συμμετέχει σε έργα όπως ECHO, INSPIRE και Stevia-PRO, ενσωματώνοντας μεθοδολογίες για τη διατήρηση εδαφών, οικοσυστημάτων και τοπικών ποικιλιών, συμβάλλοντας στην πράσινη μετάβαση του αγροδιατροφικού τομέα.

Πληροφορίες: <https://perrotiscollege.edu.gr/>





ΣΠΟΥΔΕΣ ΣΤΟΝ ΑΓΡΟΔΙΑΤΡΟΦΙΚΟ ΤΟΜΕΑ

Τεχνικός Συντήρησης και Επισκευής Γεωργικών Μηχανημάτων

Εκπαιδεύσου σε ένα πραγματικό αγρόκτημα 700 στρεμμάτων, με σύγχρονες υποδομές και δυνατότητα πρακτικής άσκησης! Εξασφάλισε την επαγγελματική σου σταδιοδρομία στις Γεωπονικές Επιστήμες, στον κορυφαίο εκπαιδευτικό οργανισμό.

Εδώ οι σπουδαστές μαθαίνουν στην πράξη, μέσα από την καθημερινή επαφή με σύγχρονα γεωργικά μηχανήματα, σε ένα περιβάλλον που προσομοιάζει πλήρως τις πραγματικές συνθήκες εργασίας

“ΠΡΟΤΥΠΟ ΕΡΓΑΣΤΗΡΙΟ ΤΕΧΝΙΤΩΝ ΓΕΩΡΓΙΚΩΝ ΜΗΧΑΝΗΜΑΤΩΝ ‘ΠΑΥΛΟΣ ΚΟΝΤΕΛΛΗΣ’”



ΑΜΕΡΙΚΑΝΙΚΗ
ΓΕΩΡΓΙΚΗ ΣΧΟΛΗ
ΙΣΑΕΚ

Πληροφορίες
Τ: 2310 492 854 • E-mail: admissions@afs.edu.gr

Χτίζει την τοπική ανάπτυξη ο υγιής συνεργατισμός

«Σήμερα είναι μια γιορτή για τους κτηνοτρόφους της Δυτικής Θεσσαλίας γιατί έχουμε μαζευτεί εδώ για να εγκαινιάσουμε το μεγαλύτερο εργοστάσιο στην περιφέρεια. Είναι συνεταιριστικό γιατί όλοι μας οι κτηνοτρόφοι το πιστέψαμε και το χτίσαμε με τον ιδρώτα μας, με ένα λεπτό συμμετοχής στο γάλα. Καταφέραμε να μαζέψουμε 1,5 εκατ. ευρώ, μπήκαμε στο πρόγραμμα και ιδού τα αποτελέσματα», ανέφερε μεταξύ άλλων ο Γιώργος Βαϊόπουλος, πρόεδρος του Συνεταιρισμού

Αγελαδοτρόφων & Προβατοτρόφων Δυτικής Θεσσαλίας, κατά το χαιρετισμό του στην τελετή εγκαινίων της νέας μονάδας παραγωγής ζωοτροφών του Συνεταιρισμού, που έλαβε χώρα στα μέσα Νοεμβρίου 2025, στη Λαζαρίνα Καρδίτσας. Η μονάδα, που βρισκόταν σε πλήρη λειτουργία ήδη από το καλοκαίρι του 2025, αποτελεί μια επένδυση της τάξης των 4,5 εκατ. ευρώ η οποία εντάχθηκε στο Ταμείο Ανάκαμψης. Έχει δυναμικότητα επεξεργασίας 10 τόνων ζωοτροφών ανά ώρα συμβάλλοντας έτσι αφενός στην ποιότητα και





Αριστερά: Γιώργος
Βαϊόπουλος,
πρόεδρος, δεξιά:
Αλέξανδρος
Μανούρας, γενικός
διευθυντής



ΑΣ
Αγελαδοτρόφων
Προβατοτρόφων
Δυτ. Θεσσαλίας

κτηνοτρόφοι
-μέλη
350

έτος ίδρυσης
2012

παραγωγή
12,5 εκατ. κιλά
αιγοπρόβειο & 6
εκατ. κιλά
αγελαδινό

προσωπικό
50 άτομα

Λαζαρίνα
Καρδίτσας



Η εκδήλωση των εγκαινίων του ζωοτροφάδικου θύμισε τις παλιές καλές εποχές των εγχώριων συνεταιρισμών.

αφετέρου στην άμεση παράδοση του προϊόντος. «Αυτή η επένδυση είναι η πρώτη ιδιόκτητη περιουσία του Συνεταιρισμού ανέφερε μεταξύ άλλων ο κ. Βαϊόπουλος και συμπλήρωσε: «Ανήκει στους ανθρώπους που θα παράγουν τα επόμενα χρόνια, στους αγρότες και κτηνοτρόφους της Δυτικής Θεσσαλίας. Κι όλα ξεκίνησαν από τη συγκέντρωση του γάλακτος»...

Παραγωγή 12,5 εκατ. κιλά αιγοπρόβειο και 6 εκατ. αγελαδινό

Ο ΑΣ Αγελαδοτρόφων & Προβατοτρόφων Δυτικής Θεσσαλίας ιδρύθηκε το 2012 από κτηνοτρόφους της Καρδίτσας και των Τρικάλων για να αντιμετωπίσει τα κοινά προβλήματα που τους απασχολούν και αφορούν τη διάθεση του παραγόμενου προϊόντος τους και τη μείωση του κόστους παραγωγής. Αρχικά αριθμούσε 50 μέλη και σήμερα ο αριθμός τους ξεπερνά τους 350, ενώ υπάρχουν και 150 συνεργαζόμενοι αιγοπροβατοτρόφοι. Η συνολική γαλακτοπαραγωγή των μελών του αγγίζει τα 6.000.000 κιλά αγελαδινό γάλα

και τα 12.500.000 αιγοπρόβειο γάλα. Σήμερα ο Συνεταιρισμός απασχολεί 50 άτομα, τα οποία με τη νέα επένδυση θα ξεπεράσουν τα 60 ενώ ο τζίρος για το 2025 εκτιμάται ότι αγγίζει τα 30 εκατομμύρια ευρώ.

Σωστή ζωοτροφή σημαίνει μεγάλες αποδόσεις γάλακτος

«Η σωστή επιστημονική καθοδήγηση των κτηνοτρόφων και οι επιλεγμένες ζωοτροφές σημαίνουν μεγάλες αποδόσεις ποιοτικού γάλακτος» ανέφερε μεταξύ άλλων ο διευθυντής του Συνεταιρισμού Αλέξανδρος Μανούρας στην τελετή εγκαινίων ενώ αναφέρθηκε και στα μελλοντικά σχέδια. «Μέσα στην πενταετία ο στόχος που θέτει ο Συνεταιρισμός είναι να δημιουργήσει το δικό του κέντρο γενετικής βελτίωσης και τεχνητής σπερματέγχυσης για τα πρόβατα, για να προσφέρουμε στους κτηνοτρόφους σωστό γενετικό υλικό που θα κάνει τις εκμεταλλεύσεις τους βιώσιμες.





Εκπαιδεύει τους κτηνοτρόφους

Ο Συνεταιρισμός ιδρύθηκε το 2012 από κτηνοτρόφους (Αγελαδοτρόφους και Προβατοτρόφους) της Δυτικής Θεσσαλίας. Αρχικά αριθμούσε 50 μέλη και σήμερα ο αριθμός αυτών ξεπερνά τα 550. Η συνολική γαλακτοπαραγωγή των μελών του αγγίζει τα **8.000.000 κιλά αγελαδινό γάλα** και τα **13.000.000 αιγοπροβείο γάλα**. Δημιουργήθηκε για να καλύψει την ανάγκη αντιμετώπισης των κοινών προβλημάτων που απασχολεί τους παραγωγούς τόσο στην διάθεση του παραγόμενου προϊόντος των, όσο και στη μείωση του κόστους παραγωγής.

ΣΚΟΠΟΙ ΚΑΙ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

- 1. Η εμπορία των προϊόντων (γάλα)** με σκοπό την ανάπτυξη καλύτερων όρων πώλησης (τιμή τρόπος πληρωμής κλπ.)
- Επιπροσθέτως από τα μέσα του 2025, λειτουργεί στον Συνεταιρισμό το νέο σύγχρονο Εργοστάσιο Παραγωγής **Ζωοτροφών**. Όπου χαρακτηριστικά έχει δυναμικότητα επεξεργασίας ζωοτροφών 10 τόνους ανά ώρα, συμβάλλοντας έτσι σφενός στην ποιότητα και αφετέρου στην άμεση παράδοση του προϊόντος.
- 3. Την εκπαίδευση των παραγωγών** σε θέματα ορθολογικότερης διαχείρισης των μονάδων τους.
- 4. Πώληση Κτηνιατρικών ειδών** και υπηρεσιών
- 5. Πώληση Αγροτικών Εφοδίων** και υποστήριξη ανα καλλιέργεια

ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ

Από το 2014 ο Συνεταιρισμός αναλαμβάνει και διεκπεραιώνει υπηρεσίες που αφορούν:

- Προγράμματα αγροτικής ανάπτυξης ΚΑΠ 2023-2027.
- Μεταβιβάσεις δικαιωμάτων αγροτών.
- Δηλώσεις ΟΣΔΕ.
- Πιστοποιητικό χρήση ορθολογικής χρήσης φυτοφαρμάκων.
- Επιστροφή ΦΠΑ αγροτών ειδικού καθεστώτος.
- Σχέδια βελτίωσης.
- Άδειες χρήσης νερού.

Ποιότητα που εμπνέει γαστρονομία

Μέσω στρατηγικών επενδύσεων και ακολουθώντας το δρόμο της ανάπτυξης η Αμβροσιάδης Κοτόπουλα Ολύμπου Α.Β.Ε.Ε., η οποία ξεκίνησε την πορεία της το 1962 με την ίδρυση του πρώτου της πτηνοτροφείου στην Εξοχή Πιερίας υπό την ηγεσία του Θεμιστοκλή Αμβροσιάδη, έχει καταφέρει σήμερα να εξελιχθεί σε σύγχρονο βιομηχανικό φορέα.

Σήμερα με την 3η γενιά της οικογένειας και τον Θέμη Αμβροσιάδη στο τιμόνι η πλήρως καθετοποιημένη επιχείρηση αποτελεί τη μεγαλύτερη πτηνοτροφική εταιρεία στη Βόρεια Ελλάδα -μία από τις μεγαλύτερες πανελλαδικά- και επεκτείνεται δυναμικά στο εξωτερικό εξάγοντας τα προϊόντα της σε περισσότερες από 10 χώρες σε Ευρώπη, Ασία και Αφρική.

Από το 2020 έως και το 2032 η Αμβροσιάδης τρέχει ένα πρόγραμμα επενδύσεων ύψους 105 εκατ. ευρώ, εκ των οποίων τα 30 εκατ. ευρώ (κατά την περίοδο 2020-2025) αφορούν επενδύσεις σε κτιριακές υποδομές και σύγχρονο εξοπλισμό σφαγείου, παραγωγή νέων προϊόντων, αγορά ακινήτων στη ΒΙ.ΠΕ Σίνδου για μελλοντικές επεκτάσεις, επέκταση του λιανικού και χονδρικού δικτύου της σε όλη την Ελλάδα, καθώς και ενίσχυση των εξαγωγών σε Ευρώπη, Ασία και Αφρική. Παράλληλα, η εταιρεία



έχει ενταχθεί στο υποέργο «Καινοτομία και Πράσινη Μετάβαση στη Μεταποίηση Αγροτικών Προϊόντων» με τον συνολικό επιλέξιμο προϋπολογισμό των 12,2 εκατ. ευρώ να υλοποιείται στο 100%, με υπέρβαση κόστους και συνολική επένδυση 14,2 εκατ. ευρώ. Εντός της τριετίας 2025-2027 αναμένεται το συνολικό επενδυτικό πρόγραμμα να ξεπεράσει τα 30 εκατ. ευρώ.

Ιδιόκτητη γραμμή προψημένου κοτόπουλου

Το Δεκέμβριο του 2024 η Αμβροσιάδης πήρε υπό την κυριότητά της τις εγκαταστάσεις των Πρώην Μύλων

Αλλαίνης στη ΒΙ.ΠΕ Σίνδου, καθώς και τις παραπλήσιες υποδομές της Siemens Plaza έναντι περίπου 5 εκατ. ευρώ, ενώ το συνολικό ποσό της επένδυσης αναμένεται πως θα προσεγγίσει συνολικά τα 15 εκατ. ευρώ. Η επένδυση αποτελεί μέρος του αναπτυξιακού πλάνου της εταιρείας στο οποίο περιλαμβάνονται η δημιουργία μιας ιδιόκτητης γραμμής προψημένου κοτόπουλου και η εγκατάσταση μιας καινούργιας γραμμής μύλου ζωοτροφών δυναμικότητας 30-35 τόνων ανά ώρα.

Την περίοδο 2010-2020 η εταιρεία προχώρησε σε ανέγερση ενός νέου εκκολαπτηρίου, στην κατασκευή 32 πτηνοτροφικών θαλάμων και την ενίσχυση της καθετοποίησης. Το 2017, μετέτρεψε την μονάδα σφαγής σε





**Θέμης
Αμβροσιάδης,
επικεφαλής
της εταιρείας
Αμβροσιάδης
Κοτόπουλα
Ολύμπου**

**Αμβροσιάδης
Κοτόπουλα
Ολύμπου**

**ίδρυση
1962**

**επενδύσεις
105 εκατ. ευρώ
(2020-2032)**

**πωλήσεις 2024
>200 εκατ.
ευρώ**

ΔΙΕΘΝΕΙΣ ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΕΙΣ ISO 22000, BRC ΚΑΙ HALAL & ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ
ΜΕ ΤΙΣ ΜΕΓΑΛΕΣ ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΑΛΥΣΙΔΕΣ ΛΙΑΝΙΚΗΣ ΚΑΙ ΕΣΤΙΑΣΗΣ

Η Αναστασία Αμβροσιάδου, Senior Manager της εταιρείας Αμβροσιάδης Κοτόπουλα Ολύμπου, παραλαμβάνει τη διάκριση επιχειρηματικής αριστείας True Leaders Awards 2025.

αερόψυκτη και επέκτεινε τους ψυκτικούς της θαλάμους, μια επένδυση που ανήλθε σε 6 εκατ. ευρώ, ενώ το 2021 προχώρησε σε δημιουργία μονάδας επεξεργασίας υποπροϊόντων (rendering).

Όπως προκύπτει από τις οικονομικές καταστάσεις της, οι πωλήσεις της Αμβροσιάδης το 2024 «έσπασαν» το φράγμα των 200 εκατ. ευρώ και ανήλθαν σε 201.330.493,55 ευρώ σημειώνοντας αύξηση ύψους περίπου 12% σε σχέση με τα 179.274.189,55 ευρώ το 2023. Παράλληλα, τα καθαρά της κέρδη μετά από φόρους εκτοξεύτηκαν το 2024 σε περίπου 15,207 εκατ. ευρώ, έναντι των 6,849 εκατ. ευρώ το 2023, ενώ η θετική πορεία της εταιρείας στο έτος την καθιστά αισιόδοξη πως τα κέρδη της το 2025 θα είναι σημαντικά υψηλότερα. Μάρτυρας της υψηλής ποιότητας των προϊόντων της

είναι το γεγονός πως η Αμβροσιάδης έχει διεθνείς πιστοποιήσεις ISO 22000, BRC και HALAL, ενώ συνεργάζεται με όλες τις μεγάλες ελληνικές αλυσίδες super market και κορυφαίες αλυσίδες εστίασης όπως είναι τα KFC.

Ναυαρχίδα το Φρέσκο Κοτόπουλο Ολύμπου

Ένα προϊόν που διακρίνεται όχι μόνο για την προέλευσή του αλλά και για τη γεύση του. Αποτελεί προϊόν ιδιαίτερα μελετημένης εκτροφής, με 100% φυτικές πρώτες ύλες και αρωματικά φυτά, προσεγγισμένης και προσανατολισμένης, έτσι ώστε το τρυφερό, ζουμερό και ιδιαίτερα γευστικό του κρέας να αποτυπώνεται στον γευστικό χάρτη και τη μνήμη του καταναλωτή. Ως αποτέλεσμα έχει βραβευθεί από κορυφαίους γευσιγνώστες διεθνώς. Εκτός από τα προϊόντα με φρέσκο κοτόπουλο, που περιλαμβάνουν πάρα πολλούς κωδικούς, στην γκάμα της εταιρείας περιλαμβάνονται προψημένα νωπά προϊόντα, μια τραγανή απόλαυση για μικρούς και μεγάλους, κατεψυγμένα προϊόντα επίσης σε πολλούς κωδικούς αλλά και εκλεκτά αλλαντικά με κοτόπουλο.





Η Γεύση της Διάκρισης



Διεθνώς βραβευμένο από το
International Taste Institute.
Επιλεγμένο από επαγγελματίες.



Το κοτόπουλο Ολύμπου Αμβροσιάδης διακρίνεται όχι μόνο για την προέλευσή του, αλλά και για τη γεύση του. Εκτρέφεται φυσικά, στους πρόποδες του Ολύμπου, με 100% φυτικές πρώτες ύλες και αρωματικά φυτά, και έχει βραβευτεί από κορυφαίους γευσιγνώστες διεθνώς. Μια ανώτερη πρώτη ύλη που ανταποκρίνεται στις υψηλές απαιτήσεις κάθε επαγγελματία.

Αμβροσιάδης. Η ποιότητα που εμπνέει γαστρονομία.



ΑΜΒΡΟΣΙΑΔΗΣ
ΚΟΤΟΠΟΥΛΑ ΟΛΥΜΠΟΥ

Όμιλος
Επιχειρήσεων
Σαρακάκη

έτος ίδρυσης
1922

παρουσία
Ελλάδα, Κύπρος,
Ρουμανία,
Βουλγαρία

πεδία
επιβατικά &
επαγγελματικά
οχήματα,
μίσθωση
οχημάτων,
ασφαλιστικές
υπηρεσίες,
υπηρεσίες
περιβάλλοντος

γεωργικά
μηχανήματα
**Massey
Ferguson,
Manitou, Unia**

**Αριστείδης
Μακρής,
Διευθυντής
Agricultural
Machinery
Division
του Ομίλου
Επιχειρήσεων
Σαρακάκη**



Φιλοσοφία ηγεσίας και στα αγροτικά μηχανήματα



Στο πλαίσιο αυτής της έκδοσης αξίζει να αναφερθεί η πορεία του Ομίλου Επιχειρήσεων Σαρακάκη, ο οποίος ιδρύθηκε το 1922 και εξακολουθεί να διοικείται από την ιδρυτική οικογένεια. Ο Όμιλος διατηρεί φυσική παρουσία τόσο στην Ελλάδα όσο και στην Κύπρο, τη Ρουμανία και τη Βουλγαρία μέσω των θυγατρικών του εταιρειών.

Με ηγετική παρουσία στο ελληνικό επιχειρηματικό γίγνεσθαι για πάνω από 104 χρόνια, ο Όμιλος Επιχειρήσεων Σαρακάκη διαθέτει μία πολυσχιδή δραστηριότητα που περιλαμβάνει καινοτόμα προϊόντα και υπηρεσίες.

Ο Όμιλος Επιχειρήσεων Σαρακάκη είναι ο αποκλειστικός εισαγωγέας και διανομέας μιας ευρύτατης γκάμας επιβατικών και επαγγελματικών οχημάτων καθώς και μηχανήματων διεθνών κατασκευαστών παγκοσμίου φήμης. Το ολοκληρωμένο χαρτοφυλάκιό του εκτείνεται επίσης στις υπηρεσίες ενοικίασης και μίσθωσης οχημάτων μέσω της στρατηγικής σύνδεσης με την Kinsen, στις ασφαλιστικές υπηρεσίες μέσω της θυγατρικής του εταιρείας Απόλλων και στις υπηρεσίες περιβάλλοντος μέσω της θυγατρικής του εταιρείας Enser.

Ο Όμιλος Επιχειρήσεων Σαρακάκη παραδοσιακά έχει δυναμική παρουσία στον τομέα των γεωργικών μηχανημάτων, καθιστώντας την επένδυση στον πρωτογενή τομέα έναν στρατηγικό άξονα ανάπτυξης για τον οργανισμό. Από το 1957 λειτουργεί ως ο αποκλειστικός εισαγωγέας και διανομέας των



γεωργικών μηχανημάτων της Massey Ferguson στην ελληνική αγορά, προσφέροντας ελκυστήρες, μηχανήματα χορτονομής, θεριζοαλωνιστικές μηχανές, καλλιεργητικά εργαλεία και λύσεις για γεωργία ακριβείας, ενσωματώνοντας σύγχρονες τεχνολογίες που καλύπτουν τις ανάγκες του σύγχρονου παραγωγού.

Ταυτόχρονα, ο Όμιλος διεύρυνε πρόσφατα τη συνεργασία του με τη Manitou, έναν διεθνώς αναγνωρισμένο κατασκευαστή τηλεσκοπικών φορτωτών, ενισχύοντας περαιτέρω το χαρτοφυλάκιο των λύσεων που προσφέρει στους επαγγελματίες του αγροτικού χώρου μέσω καινοτόμων προϊόντων.

Ο Όμιλος Επιχειρήσεων Σαρακάκη με την επένδυσή του στην τεχνολογία και τα μηχανήματα που υποστηρίζουν την παραγωγική διαδικασία, ενισχύει πρακτικά αυτή την κατεύθυνση. Συνδέει παραγωγούς με σύγχρονες λύσεις, προάγει την επιχειρηματικότητα στον αγροτικό χώρο και αναδεικνύει τον ρόλο που μπορούν να έχουν οι επιχειρήσεις του ιδιωτικού τομέα στην εξέλιξη και την ανάδειξη της ελληνικής γεωργίας σε ανταγωνιστικό επίπεδο.

Η στρατηγική για το 2026: Επένδυση στα μηχανήματα νέας γενιάς

Με το βλέμμα στραμμένο στο 2026, η στρατηγική του Ομίλου Επιχειρήσεων Σαρακάκη στον αγροτικό τομέα διαμορφώνεται με ρεαλισμό και σαφή προσανατολισμό στις ανάγκες της ελληνικής αγοράς. Κεντρικός άξονας του



Η στρατηγική του Ομίλου στον αγροτικό τομέα διαμορφώνεται με σαφή προσανατολισμό στις ανάγκες της ελληνικής αγοράς.

σχεδιασμού αποτελεί η αναμονή και η ενεργοποίηση των νέων Σχεδίων Βελτίωσης, τα οποία αναμένεται να διαδραματίσουν καθοριστικό ρόλο στις επενδυτικές αποφάσεις των Ελλήνων παραγωγών.

Σε αυτό το πλαίσιο, ο Όμιλος επιλέγει να κινηθεί στρατηγικά, προετοιμάζοντας το έδαφος τόσο σε επίπεδο δικτύου όσο και σε επίπεδο προϊόντων, ώστε να είναι έτοιμη να ανταποκριθεί άμεσα στην αυξημένη ζήτηση που παραδοσιακά συνοδεύει την υλοποίηση συγχρηματοδοτούμενων προγραμμάτων. Η εμπειρία προηγούμενων κύκλων έχει καταδείξει ότι η έγκαιρη ενημέρωση, η τεχνική υποστήριξη και η διαθεσιμότητα αξιόπιστων λύσεων αποτελούν κρίσιμους παράγοντες επιτυχίας.

Παράλληλα, για το 2026 δίνεται ιδιαίτερη έμφαση στην προώθηση των νέων σειρών γεωργικών ελκυστήρων Massey Ferguson MF 3S Dyna-VT, MF 5M & MF 5S Dyna-VT, οι οποίες ενσωματώνουν τεχνολογίες αιχμής και απαντούν στις σύγχρονες απαιτήσεις της ελληνικής γεωργίας. Πρόκειται για μηχανήματα που συνδυάζουν συμπαγείς διαστάσεις, υψηλή αποδοτικότητα, εξελιγμένα συστήματα μετάδοσης συνεχώς μεταβαλλόμενων σχέσεων (CVT) και αυξημένη άνεση χειριστή, καθιστώντας τα ιδανικά τόσο για μεικτές όσο και για εξειδικευμένες καλλιέργειες.

Η επιλογή των συγκεκριμένων σειρών δεν είναι τυχαία: Αντανακλά τη στρατηγική της εταιρείας να επενδύει σε ευέλικτα, τεχνολογικά προηγμένα και ενεργειακά αποδοτικά μηχανήματα, που μπορούν να αξιοποιηθούν πλήρως μέσα από τα Σχέδια Βελτίωσης, προσφέροντας πραγματική προστιθέμενη αξία στον παραγωγό.

Με αυτόν το συνδυασμό υπομονής, στοχευμένου σχεδιασμού και επένδυσης στην καινοτομία, ο Όμιλος Επιχειρήσεων Σαρακάκη επιβεβαιώνει τη φιλοσοφία ηγεσίας που αναδεικνύει και η έκδοση Leaders της Agrenda: Μια ηγεσία που δεν ακολουθεί απλώς τις εξελίξεις, αλλά τις προετοιμάζει, στηρίζοντας έμπρακτα τη μετάβαση της ελληνικής γεωργίας σε ένα πιο σύγχρονο και ανταγωνιστικό μοντέλο.

Επένδυση στο after sales:

Υποδομές και ανθρώπινο κεφάλαιο ως πυλώνες ανάπτυξης

Ιδιαίτερη βαρύτητα στη συνολική στρατηγική του Ομίλου Επιχειρήσεων Σαρακάκη κατέχουν οι συνεχείς επενδύσεις στον τομέα του after sales, έναν τομέα που αποτελεί καθοριστικό παράγοντα εμπιστοσύνης και μακροχρόνιας συνεργασίας με τον Έλληνα παραγωγό. Σε έναν κλάδο όπου η διαθεσιμότητα του μηχανήματος την κρίσιμη στιγμή μπορεί να κρίνει ολόκληρη την παραγωγική διαδικασία, η τεχνική υποστήριξη δεν είναι απλώς υπηρεσία, αλλά ανταγωνιστικό πλεονέκτημα.

Ο Όμιλος επενδύει συστηματικά στην αναβάθμιση της υλικοτεχνικής του υποδομής, ενισχύοντας αποθήκες ανταλλακτικών, εξοπλισμό συνεργείων, κινητές μονάδες τεχνικής υποστήριξης και ψηφιακά εργαλεία διάγνωσης, με στόχο την ταχύτερη και αποτελεσματικότερη εξυπηρέτηση σε όλη την ελληνική επικράτεια. Παράλληλα, η στενή συνεργασία με τους διεθνείς κατασκευαστές διασφαλίζει τη διαθεσιμότητα γνήσιων ανταλλακτικών και την άμεση πρόσβαση σε τεχνική τεχνογνωσία αιχμής.

Ταυτόχρονα, στρατηγική προτεραιότητα αποτελεί και η συνεχής ανάπτυξη των δεξιοτήτων των τεχνικών στελεχών του Ομίλου και του δικτύου μας. Μέσα από οργανωμένα προγράμματα εκπαίδευσης, πιστοποιήσεις από τους κατασκευαστές, συμμετοχή σε διεθνή τεχνικά σεμινάρια και πρακτική εξοικείωση με τις νέες τεχνολογίες, οι τεχνικοί του Ομίλου Επιχειρήσεων Σαρακάκη βρίσκονται σε θέση να υποστηρίξουν αποτελεσματικά μηχανήματα αυξημένης τεχνολογικής πολυπλοκότητας, όπως οι σειρές MF Dyna-VT και οι λύσεις γεωργίας ακριβείας.

Η επένδυση στο ανθρώπινο δυναμικό δεν αντιμετωπίζεται ως κόστος, αλλά ως μακροπρόθεσμη επιλογή που ενισχύει την αξιοπιστία, μειώνει τους χρόνους ακινητοποίησης και δημιουργεί σχέσεις εμπιστοσύνης με τους πελάτες. Με αυτό τον τρόπο, το after sales μετατρέπεται σε αναπόσπαστο κομμάτι της συνολικής πρότασης αξίας προς τον παραγωγό.

ΕΥΚΟΛΙΑ ΚΑΙ ΠΛΗΘΟΣ ΧΡΗΣΕΩΝ



ΝΕΟ MF 5S | 105-145 ΙΠΠΟΙ
ΤΩΡΑ ΚΑΙ ΜΕ **DYNA VT**

ΣΗΜΕΙΟ ΑΝΑΦΟΡΑΣ ΤΟΥ ΚΛΑΔΟΥ

Προηγμένος, οικονομικός κινητήρας καθορίζει ισχύ και ροπή

ΑΠΟΔΕΔΕΙΓΜΕΝΑ, ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΙΚΕΣ ΜΕΤΑΔΟΣΕΙΣ

Πλήρως, αυτόματη αλλαγή σχέσεων και λειτουργία Brake-to-Neutral

ΚΑΛΥΤΕΡΗ ΟΡΑΤΟΤΗΤΑ ΣΤΗ ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ

Μόλις 4μ μπροστά από τα τρακτέρ

ΑΠΑΡΑΜΙΛΛΗ ΕΥΕΛΙΞΙΑ

Μικρή ακτίνα στροφής 4μ

ΜΙΑ ΝΕΑ ΕΠΟΧΗ

ΓΙΑ ΑΞΙΟΠΙΣΤΑ ΤΡΑΚΤΕΡ
ΓΑΛΑΚΤΟΚΟΜΙΚΩΝ ΚΑΙ
ΚΤΗΝΟΤΡΟΦΙΚΩΝ ΜΟΝΑΔΩΝ



SARACAKIS
GROUP OF
COMPANIES

ΟΜΙΛΟΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ ΣΑΡΑΚΑΚΗ
ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ ΕΙΣΑΓΩΓΕΑΣ - ΔΙΑΝΟΜΕΑΣ ΕΛΛΑΔΟΣ & ΚΥΠΡΟΥ
Λ. Αθηνών 71, 104 47 Αθήνα, Τηλ.: 210 348 3300
5ο χλμ. Ε.Ο. Θεσ/νίκης - Αθηνών, 570 09 Θεσ/νίκη, Τηλ.: 2313 082212
E-mail: info@saracakis.gr | www.masseyferguson.com/el.gr
Massey Ferguson Greece Massey Ferguson Greece



masseyferguson.com/el_gr



Δημήτριος
Ντογκούλης,
ιδρυτής της
εταιρείας
ΑΓΡΟΣΥΜΒΟΥΛΗ



Μια ειδική συμβουλή για κάθε αγρότη

Το 2015, σε ηλικία μόλις 30 ετών, ο Δημήτριος Ντογκούλης ίδρυσε μαζί με την πολιτικό μηχανικό Ευδοξία Παπαδούλη την ΑΓΡΟΣΥΜΒΟΥΛΗ, η οποία σε μόλις τρία χρόνια έγινε η μεγαλύτερη εταιρεία αγροσυμβουλευτικών υπηρεσιών στην Ελλάδα. Αυτό που ξεκίνησε ως ένα φιλόδοξο εγχείρημα νεαρών επαγγελματιών εξελίχθηκε σε ηγετική δύναμη στον κλάδο, εξυπηρετώντας χιλιάδες παραγωγούς και κερδίζοντας τη θέση σημείου αναφοράς στον ελληνικό αγροτικό χώρο.

Η ΑΓΡΟΣΥΜΒΟΥΛΗ σήμερα καλύπτει περισσότερους από 11.000 παραγωγούς και έχει επιτύχει ποσοστά επιτυχούς πληρωμής 99,97% για τις Άμεσες Ενισχύσεις και 97% για τα προγράμματα του ΠΑΑ. Διαθέτει περίπου 50 υπαλλήλους και οργανώνει τη λειτουργία της μέσα από 11 παραρτήματα εντός του Νομού Λάρισας και 3 εκτός, προσφέροντας ολοκληρωμένες υπηρεσίες υψηλής ποιότητας και άμεσης ανταπόκρισης στις ανάγκες των παραγωγών.

Τριάντα διαφορετικές υπηρεσίες

Για το έτος που πέρασε, η εταιρεία προσέφερε πάνω από 30 διαφορετικές υπηρεσίες, οι οποίες καλύπτουν πλήρως το φάσμα των αγροτικών αναγκών. Οι βασικοί τομείς δραστηριοποίησης περιλαμβάνουν τη διαχείριση ΟΣΔΕ, την υποστήριξη προγραμμάτων Νιτρορύπανσης, τη βιολογική γεωργία και κτηνοτροφία, τις μεταβιβάσεις και μισθώσεις δικαιωμάτων, την εφαρμογή της μεθόδου Κομφούζιο για τον έλεγχο των μικρολεπιδοπτέρων, τα Σχέδια Βελτίωσης, το πρόγραμμα Νέων Αγροτών, τις επενδύσεις στη μεταποίηση, τη σύνταξη κτηματολογίου, τη σύσταση ομάδων και οργανώσεων παραγωγών και τη λειτουργία του δικτύου γεωργικών συμβούλων.

Περισσότερα από 400.000 στρέμματα

Η ΑΓΡΟΣΥΜΒΟΥΛΗ έχει αναλάβει μελέτες και αγροπεριβαλλοντικά



προγράμματα σε περισσότερα από 400.000 στρέμματα και έχει καταθέσει πάνω από 400 φακέλους για αναπτυξιακά και επενδυτικά προγράμματα. Το τμήμα Έρευνας και Ανάπτυξης (R&D) της εταιρείας διενεργεί 60 κατατεθειμένες ερευνητικές προτάσεις και 17 ενεργές δράσεις σε συνεργασία με έξι ελληνικά πανεπιστήμια και τρία διεθνή ερευνητικά ιδρύματα. Οι προτάσεις επικεντρώνονται στη βιώσιμη ανάπτυξη, τις καινοτόμες ιδέες και την εφαρμογή σύγχρονων τεχνολογιών στην εξυμνη γεωργία, προσφέροντας πρακτικές λύσεις που ενισχύουν την παραγωγικότητα και την αποδοτικότητα των εκμεταλλεύσεων.

Το μεγάλο μυστικό της επιτυχίας της εταιρείας ΑΓΡΟΣΥΜΒΟΥΛΗ είναι η εξατομικευμένη προσέγγιση. Για κάθε πελάτη διαπιστώνεται το εταιρικό και το ατομικό προφίλ του, ώστε όλες οι πιθανές ευρωπαϊκές επιδοτήσεις και χρηματοδοτικά εργαλεία να προσαρμόζονται στις ανάγκες του, εξασφαλίζοντας την υψηλότερη απόδοση με το χαμηλότερο ρίσκο και κόστος. Ο Δημήτριος Ντογκούλης είναι άριστος γνώστης των ευρωπαϊκών επιδοτήσεων και της Κοινής Αγροτικής Πολιτικής (ΚΑΠ). Έχει συμμετάσχει

σε περισσότερες από 30 ενημερωτικές καμπάνιες της ΚΑΠ, απευθυνόμενος σε αγρότες, συνεταιρισμούς και συναδέλφους συμβούλους, διασφαλίζοντας την ορθή εφαρμογή των προγραμμάτων και την αξιοποίηση όλων των δυνατοτήτων που παρέχει η ευρωπαϊκή χρηματοδότηση.

Αποκλειστικές συνεργασίες με 22 συνεταιρισμούς

Η ΑΓΡΟΣΥΜΒΟΥΛΗ έχει αποκλειστικές συνεργασίες με 22 αγροτικούς συνεταιρισμούς και με 30 Ομάδες Παραγωγών και παράλληλα παρέχει συμβουλευτικές υπηρεσίες σε δεκάδες άλλους, καλύπτοντας όλο το φάσμα των αναγκών του αγροτικού χώρου. Μέσα από αυτή τη διπλή προσέγγιση, η εταιρεία συνδυάζει τη σταθερή συνεργασία με μεγάλους φορείς παραγωγών και την ευελιξία να υποστηρίξει πολλούς ακόμη πελάτες με εξατομικευμένες λύσεις, ενισχύοντας τη συνολική αποτελεσματικότητα των εκμεταλλεύσεων και την απορροφητικότητα ευρωπαϊκών και εθνικών προγραμμάτων.

Παράλληλα, ο Δημήτριος Ντογκούλης κατέχει ηγετικές θέσεις στον χώρο της συμβουλευτικής και της επιχειρηματικότητας. Είναι Πρόεδρος της Πανελληνίας Ένωσης Αγροτικής Συμβουλευτικής, εκπροσωπώντας περισσότερες από 150 εταιρείες συμβούλων σε όμοια αντικείμενα σε όλη την Ελλάδα, καθώς και Πρόεδρος του Γεωτεχνικού Επιμελητηρίου Κεντρικής Ελλάδος, ενισχύοντας τη σύνδεση του αγροτικού και του επιστημονικού χώρου και προωθώντας την ανάπτυξη της γεωτεχνικής κοινότητας.

Η πορεία του Δημήτριου Ντογκούλη και της εταιρείας ΑΓΡΟΣΥΜΒΟΥΛΗ αποτελεί παράδειγμα νεανικής επιχειρηματικότητας, ταχείας ανάπτυξης και διαρκούς καινοτομίας. Η εταιρεία έχει καταφέρει να γίνει η μεγαλύτερη του είδους της στην Ελλάδα μέσα σε μόλις τρία χρόνια, να συνεργάζεται με χιλιάδες παραγωγούς και δεκάδες συνεταιρισμούς, να αναπτύσσει καινοτόμες πρακτικές μέσω του R&D και να προσφέρει υπηρεσίες υψηλής ποιότητας σε κάθε πελάτη.

Η ΑΓΡΟΣΥΜΒΟΥΛΗ και ο Δημήτριος Ντογκούλης έχουν δείξει ότι η γνώση, η εμπειρία και η συνεχής καινοτομία μπορούν να δημιουργήσουν πραγματική αξία στον ελληνικό αγροτικό χώρο, ενισχύοντας την αποδοτικότητα των εκμεταλλεύσεων και συμβάλλοντας καθοριστικά στην ανάπτυξη του ελληνικού αγροτικού τομέα και στην ενίσχυση της ελληνικής οικονομίας συνολικά.



ΓΙΑ ΚΑΘΕ ΠΕΛΑΤΗ ΔΙΑΠΙΣΤΩΝΕΤΑΙ ΤΟ ΕΤΑΙΡΙΚΟ ΠΡΟΦΙΛ ΕΤΣΙ ΩΣΤΕ ΟΙ ΠΙΘΑΝΕΣ ΕΝΙΣΧΥΣΕΙΣ ΝΑ ΠΡΟΣΑΡΜΟΖΟΝΤΑΙ ΣΤΙΣ ΑΝΑΓΚΕΣ ΤΟΥ



Συμβουλές
στο σύγχρονο
γεωργό
και κτηνοτρόφο


Αγροσυμβουλή

Αγίας Τριάδος 60-62 Λάρισα, 41334
Τ. 2410 610673
EMAIL: info@agrosimbouli.gr

 www.agrosimbouli.gr | 



ΤΕΣΣΕΡΑ ΧΡΟΝΙΑ ΕΝΟΤΗΤΑΣ & ΔΡΑΣΗΣ

*Με όραμα
για τον
συνεταιριστικό
κλάδο του αύριο*

Η φετινή χρονιά για την Εθνική Ένωση Αγροτικών Συνεταιρισμών – ΕΘΕΑΣ σηματοδοτεί ένα ουσιαστικό σημείο καμπής, καθώς συμπληρώνονται τέσσερα χρόνια από την ίδρυσή της.

Τέσσερα χρόνια γεμάτα προκλήσεις, κρίσιμες αποφάσεις και συνεχείς διεκδικήσεις, αλλά και τέσσερα χρόνια στα οποία η ΕΘΕΑΣ κατέδειξε με συνέπεια τον στρατηγικό, θεσμικό και ενοποιητικό της ρόλο.

Μέσα σε αυτή την τετραετία αναδείχθηκε η δυναμική των Αγροτικών Συνεταιρισμών, η διαχρονική τους αξία και η καθοριστική συμβολή τους στην αγροτική πολιτική της χώρας.

Η ΕΘΕΑΣ εκπροσωπεί το σύνολο των Αγροτικών Συνεταιρισμών της Ελλάδας –από τις μικρότερες ενώσεις έως τα μεγάλα συνεργατικά σχήματα που πρωταγωνιστούν στην εγχώρια και διεθνή αγορά. Πίσω από αυτά τα σχήματα βρίσκονται οι άνθρωποι του αγροτικού χώρου· οι παραγωγοί, οι οικογένειες και οι νέες γενιές που συνεχίζουν μια μακρά παράδοση συνεργασίας, γνώσης και προσφοράς στην ελληνική ύπαιθρο.





Πρόεδρος της
ΕΘΕΑΣ είναι
ο Παύλος
Σατολιάς,
πρόεδρος του
Συνεταιρισμού
Καλαβρύτων

Με αυτό το δεδομένο, η νέα χρονιά βρίσκει την ΕΘΕΑΣ με μία ξεκάθαρη στρατηγική προτεραιότητα: Την προσέλκυση νέων ανθρώπων στον πρωτογενή τομέα και την ενίσχυση της συμμετοχής τους στα συνεργατικά σχήματα, διασφαλίζοντας τη βιωσιμότητα του νέου –και συνολικά του Έλληνα– αγρότη. Η ανανέωση και η ενδυνάμωση του ανθρώπινου δυναμικού αποτελούν προϋπόθεση για μια σύγχρονη, βιώσιμη και ανταγωνιστική ελληνική γεωργία. Η ΕΘΕΑΣ προτάσσει την ανάγκη να δημιουργηθούν νέες προοπτικές και νέες ευκαιρίες, ώστε οι νέοι να δουν τον αγροτικό τομέα ως πεδίο προόδου και επαγγελματικής εξέλιξης.

Το 2025, χρονιά έντονων διεκδικήσεων για τον αγροτικό κόσμο, ανέδειξε για ακόμη μία φορά τη σημασία της ενότητας. Ο πρωτογενής τομέας βρέθηκε υπό πίεση, όμως οι Έλληνες αγρότες στάθηκαν ενωμένοι μέσα από το πρόσφατο κάλεσμα της ΕΘΕΑΣ. Αναδείχθηκαν τα πάγια αιτήματα του κλάδου, ενώ **τονίστηκε η ανάγκη οι ενισχύσεις να φτάνουν στους πραγματικούς παραγωγούς –σε εκείνους που στηρίζουν καθημερινά την ύπαιθρο, την αγροτική οικονομία και τον αγροδιατροφικό τομέα.**

Παράλληλα, η ΕΘΕΑΣ ενίσχυσε την εξωστρέφειά της, **συμμετέχοντας σε διεθνείς εκθέσεις τροφίμων και προβάλλοντας κάτω από την «ομπρέλα» και της COGREXPO S.A., τα ποιοτικά προϊόντα των**

μελών της, συμβάλλοντας στην ενίσχυση των συνεργατικών brands και στην αύξηση της προστιθέμενης αξίας.

Σημαντική παραμένει και η **υλοποίηση της ελληνοαιγυπτιακής συμφωνίας** για τη μετάκληση εργατικού δυναμικού, που δίνει απάντηση σε ένα από τα μεγαλύτερα σύγχρονα προβλήματα του αγροτικού τομέα: την έλλειψη εργατών γης. Η ΕΘΕΑΣ έχει οργανώσει έναν ολοκληρωμένο μηχανισμό επιλογής και εξυπηρέτησης, μειώνοντας τη γραφειοκρατία και διασφαλίζοντας μια ομαλή και αποτελεσματική διαδικασία, χάρη στη στενή συνεργασία με τις ελληνικές και αιγυπτιακές αρχές.

Επιπλέον, η ΕΘΕΑΣ, το τελευταίο διάστημα, με συνεχείς παρεμβάσεις, **έθεσε τα ζητήματα της ορθής εφαρμογής του ΣΣΚΑΠ και της μεταφοράς των ενισχύσεων προς τους πραγματικά ενεργούς παραγωγούς, την παραγωγή και τις επενδύσεις** που συμβάλλουν στην ανάπτυξη της ανθεκτικότητας των γεωργών και των κτηνοτρόφων απέναντι στην κλιματική κρίση.

Συνολικά, η ΕΘΕΑΣ συνεχίζει να υπηρετεί τον θεσμικό της ρόλο, υποστηρίζοντας, ενισχύοντας και αναδεικνύοντας την πραγματική δύναμη του συνεταιριστικού κινήματος. Με οργανωμένες συλλογικές δράσεις και ενότητα, ο αγροτικός κόσμος μπορεί και θα συνεχίσει να πετυχαίνει μεγάλα αποτελέσματα.



ΕΝΩΝΟΥΜΕ ΔΥΝΑΜΕΙΣ – ΕΝΙΣΧΥΟΥΜΕ ΤΗΝ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΓΕΩΡΓΙΑ



Η Εθνική Ένωση Αγροτικών Συνεταιρισμών - ΕΘΕΑΣ - εκπροσωπεί τους Αγροτικούς Συνεταιρισμούς της Ελλάδας, ενισχύοντας τη συλλογική δράση, τη συνεργασία και τη βιώσιμη ανάπτυξη του αγροτικού χώρου.



**ΕΘΝΙΚΗ
ΕΝΩΣΗ
ΑΓΡΟΤΙΚΩΝ
ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΜΩΝ**

Οι Αγροτικοί Συνεταιρισμοί αποτελούν πυλώνα:

- οικονομικής ανάπτυξης
- ενίσχυσης του εισοδήματος των παραγωγών
- προώθησης αγροτικών προϊόντων στην Ελλάδα και στο εξωτερικό
- διασφάλισης υψηλής ποιότητας και ανταγωνιστικότητας για τους παραγωγούς μας.

Η συλλογική δράση προσφέρει ανταγωνιστικό πλεονέκτημα και ενδυναμώνει την ελληνική γεωργία μέσα από:

- ✓ κοινές επενδύσεις
- ✓ πρόσβαση σε νέες αγορές
- ✓ βελτιωμένη διαπραγματευτική θέση
- ✓ στήριξη των παραγωγών σε κάθε βήμα της παραγωγικής αλυσίδας.



ΕΛΛΗΝΟ-ΑΙΓΥΠΤΙΑΚΗ ΣΥΜΦΩΝΙΑ ΓΙΑ ΤΗ ΜΕΤΑΚΛΗΣΗ ΕΡΓΑΤΙΚΟΥ ΔΥΝΑΜΙΚΟΥ

Σε συνεργασία με τα Υπουργεία Αγροτικής Ανάπτυξης & Τροφίμων και Μετανάστευσης & Ασύλου, η ΕΘΕΑΣ υλοποιεί την Ελληνοαιγυπτιακή Συμφωνία για τη μετάκληση εργατικού δυναμικού στον αγροτικό τομέα.

Στόχος: Η κάλυψη των αναγκών της ελληνικής γεωργίας μέσω της οργανωμένης επιλογής και μετάκλησης εργατών γης από την Αίγυπτο, προσφέροντας στους συνεταιρισμούς αξιόπιστα, αποτελεσματικά και βιώσιμα εργατικά δυναμικά.

Η ΕΘΕΑΣ έχει δημιουργήσει ολοκληρωμένο μηχανισμό υποστήριξης, σε συνεργασία με τις αρμόδιες ελληνικές και αιγυπτιακές υπηρεσίες, μειώνοντας τη γραφειοκρατία και ενισχύοντας την αποδοτικότητα της διαδικασίας.

Εξειδικευμένα προγράμματα θρέψης βάσει των συνθηκών



«Στην Teofert, έχουμε την ευελιξία και τη δυνατότητα να αναπτύσσουμε εξειδικευμένα προγράμματα θρέψης ανάλογα με τις συνθήκες και να συνδυάζουμε καινοτόμες τεχνολογίες. Στόχος μας η προσαρμογή εξειδικευμένων, αποκλειστικών τεχνολογιών στις ελληνικές συνθήκες και η δημιουργία έξυπνων λιπασμάτων στην αγορά». Κάπως έτσι περιγράφει ο Κίμων Θεοφανόπουλος τη φιλοσοφία που διέπει την επιχειρηματική δραστηριότητα της Teofert στον τομέα των προϊόντων θρέψης, κάτι που επιβεβαιώνεται καθημερινά στην πράξη από τον τρόπο με τον οποίο μια ευρεία γκάμα άμεσων συνεργατών και χιλιάδες Έλληνες αγρότες ανταποκρίνονται στις προτάσεις της εταιρείας. Ο Κίμων Θεοφανόπουλος είχε την τύχη να μεγαλώσει στην Ελβετία, μια χώρα που κατέχει την πρωτιά στις ευκαιρίες για την ανατροφή ενός παιδιού. Έχει πτυχίο στην Τραπεζική, αλλά όσοι τον ξέρουν μιλούν για



έναν εξαιρετικό έμπορο, που ξέρει να στηρίζει τις διεθνείς συνεργασίες, τις οποίες ανέπτυξε από τα πρώτα κιόλας βήματά του στον επιχειρηματικό στίβο.

Η επιχειρηματική του δράση ξεκίνησε από την Φρανκφούρτη και το Παρίσι, όπου ασχολήθηκε με

το εμπόριο πρώτων υλών και κυρίως λιπασμάτων. Αργότερα μπήκε δυνατά στην οικογενειακή επιχείρηση TEOMAR Trading Ltd στην οποία και ανέπτυξε με μεγάλη επιτυχία τον τομέα εισαγωγής και διάθεσης λιπασμάτων.

Το 2000 ιδρύει την Teofert A.E., μια εταιρεία με τεράστια προσφορά στην ανάπτυξη της ελληνικής γεωργίας. Εδώ και κάποια χρόνια μάλιστα, έχει ρίξει το βάρος της δουλειάς του στους παρεμποδιστές. «Εμείς στην Teofert, τονίζει, παρατηρούμε συνεχώς την αύξηση της ζήτησης για παρεμποδισμένα λιπάσματα. Το 80% των πωλήσεών μας είναι εξειδικευμένα λιπάσματα, σ' αυτά πιστεύουμε κι εκεί οδηγεί ο δρόμος της ευρωπαϊκής γεωργίας».



Teofert

όμιλος
επιχειρήσεων
οικογένειας
Θεοφανόπουλου

εξειδικευμένες
τεχνολογίες
λιπασμάτων

**Κίμων
Θεοφανόπουλος,
Πρόεδρος &
Διευθύνων
Σύμβουλος
TEOFERT**

TEOFERT

ΠΡΩΤΟΠΟΡΟΣ εταιρεία πάνω από 3 ΔΕΚΑΕΤΙΕΣ

Ανήκει στον Όμιλο Επιχειρήσεων της οικογένειας Θεοφανόπουλου, ο οποίος δραστηριοποιείται στο διεθνή χώρο των πρώτων υλών και λιπασμάτων από τη δεκαετία του 1960.

Στόχος της εταιρείας είναι να προσφέρει καινοτόμες και ποιοτικές λύσεις που καλύπτουν όλες τις ανάγκες των Ελλήνων παραγωγών και αναδεικνύουν τα γεωργικά προϊόντα τους.

Οι αποκλειστικές συνεργασίες που συνάπτει με τους κορυφαίους και τεχνολογικά προηγμένους οίκους του εξωτερικού στον τομέα της λίπανσης και θρέψης των φυτών οδηγούν στη μεταφορά τεχνογνωσίας στην Ελλάδα και την ανάπτυξη νέων προϊόντων, προσαρμοσμένων απόλυτα στις ελληνικές απαιτήσεις.

Έτσι λοιπόν έχει κατορθώσει και **διαθέτει τις πιο σύγχρονες και αποτελεσματικές τεχνολογίες στο χώρο των λιπασμάτων:**

ALZON neo-N: Η μοναδική διπλή παρεμπόδιση μέσα στον ίδιο κόκκο (παρεμπόδιση νιτροποίησης και παρεμπόδιση ουρεάσης) για την απόλυτη αξιοποίηση και προστασία του αζώτου, ανεξαρτήτων καιρικών και εδαφολογικών συνθηκών.

PIAMAX: Η πιο προηγμένη και αποτελεσματική διπλή παρεμπόδιση νιτροποίησης με δύο εξκωριστούς παρεμποδιστές νιτροποίησης τελευταίας γενιάς της γερμανικής εταιρείας SKW-Piesteritz.

PIAZUR: Η πιο σταθερή και αποτελεσματική παρεμπόδιση ουρεάσης παγκοσμίως. Περιέχει το μοναδικό διαφορετικό παρεμποδιστή ουρεάσης 2NPT που μπορεί να βρει κανείς στην αγορά.

AVAIL-N: Οργανικό πατενταρισμένο συμπολυμερές, για μέγιστη αξιοποίηση του Αζώτου από τα φυτά, καθόλη τη διάρκεια της καλλιέργειας.

AVAIL-P: Οργανικό πατενταρισμένο συμπολυμερές για μέγιστη απορρόφηση & αξιοποίηση του Φωσφόρου από τα φυτά, καθόλη τη διάρκεια της καλλιέργειας.

ELECTRON: Ξενοστακεία διαφορετικών μορφών, τα οποία επικαλύπτουν 100% κάθε κόκκο λιπάσματος και οδηγούν σε μία ομοιόμορφη κατανομή μέσα στο χωράφι.

STIM-UP: Τεχνολογία ομοιόμορφης επικάλυψης κάθε κόκκου με χουμικά και φουλβικά υψηλής συγκέντρωσης, που οδηγεί σε δυνατό ριζικό σύστημα και γρήγορο ξεκίνημα της καλλιέργειας.

Με παρουσία σε ολόκληρη την Ελλάδα και την εμπιστοσύνη των πελατών της η TEOFERT συνεχίζει να αναπτύσσεται και να ερευνά για αξιόπιστες & προηγμένες λύσεις θρέψης και λίπανσης.



TEOFERT

γνωρίζουμε τη θρέψη

ΠΡΩΤΟΠΟΡΟΣ εταιρεία πάνω από 3 ΔΕΚΑΕΤΙΕΣ



Εθνικής Αντιστάσεως 57Α, 152 31 Χαλάνδρι, Αθήνα
☎ 210 6752836 ✉ sales@teofert.gr

www.teofert.gr facebook.com/TEOFERT/

TEOFERT

γνωρίζουμε τη θρέψη

Η Γεωργία
Κωστηνάκη
στο πάνελ της
ημερίδας του
Αγρότη της
Χρονιάς 2025,
που έλαβε
χώρα στη
Θεσσαλονίκη
τον Δεκέμβριο
του 2024.

Euricom
Hellas

Παραγωγή,
επεξεργασία,
τυποποίηση
ρυζιού

εγκαταστάσεις
Χαλάστρα

δυναμικότητα
μύλου 500
τόνοι





Το ρύζι στηρίζει περιοχές, κοινωνίες και τη διατροφική ασφάλεια της Ευρώπης

«Ως άνθρωπος που υπηρετώ το ρύζι εδώ και 25 χρόνια αισθάνομαι την υποχρέωση να θέτω δημόσια τα ερωτήματα που χιλιάδες παραγωγοί, μεταποιητές και εργαζόμενοι του κλάδου θέτουν πλέον καθημερινά» τονίζει σε κάθε ευκαιρία η Γεωργία Κωσπινάκη.

Μια δυναμική γυναίκα που υπηρετεί τον κλάδο από πολλά πόστα ως πρόεδρος και διευθύνουσα σύμβουλος της Euricom Hellas, πρόεδρος του Συνδέσμου Ορυζομυλων Ελλάδος και μέλος της δραστήριας Διεπαγγελματικής Ρυζιού (ΕΔΟΡΕΛ). Όπως χαρακτηριστικά η ίδια αναφέρει, ο τομέας ρυζιού -ένας από τους πιο ευαίσθητους και στρατηγικούς κλάδους της ΕΕ- βρίσκεται αντιμέτωπος με μια πρωτοφανή κρίση. Και το πιο ανησυχητικό είναι ότι η κρίση αυτή δεν είναι φυσικό φαινόμενο. Είναι αποτέλεσμα πολιτικών επιλογών.

«Γιατί η πλειοψηφία της Ευρωπαϊκής Ένωσης δεν θέλει - ή δεν τολμά - να προστατέψει τον ευρωπαϊκό κλάδο του ρυζιού; Και πόσο σοβαρά λαμβάνεται τελικά η διατροφική ασφάλεια της Ευρώπης;» αναρωτιέται η ίδια.

Σε ασφυξία ο εγχώριος κλάδος

Η Ελλάδα είναι η τρίτη μεγαλύτερη παραγωγός ρυζιού στην ΕΕ. Φέτος καλλιεργήθηκαν 31.000 εκτάρια από περισσότερους από 4.000 μικροκαλλιεργητές. Τα εδάφη του Αξιού -όπου παράγεται το 70% της ελληνικής παραγωγής- είναι εφελμυρά: κανένα άλλο προϊόν δεν μπορεί να καλλιεργηθεί εκεί. Αν χαθεί το ρύζι, χάνονται και οι κοινότητες που ζουν από αυτό. Και όμως, οι Έλληνες παραγωγοί βρίσκονται πλέον σε οικονομικό αδιέξοδο, την ώρα που οι εισαγωγές από Καμπότζη και Μιανμάρ μπαίνουν στην Ευρώπη με 400 €/τόνο. Σύμφωνα με την κυρία Κωσπινάκη, για να ανταγωνιστούν οι εγχώριες εταιρείες αυτές τις τιμές και να εξάγουν το ρύζι, θα έπρεπε να αγορά-

ζουν πρώτη ύλη κάτω από 250 €/τόνο, την ώρα που το κόστος παραγωγής του Έλληνα παραγωγού υπερβαίνει τα 300 ευρώ/στρέμμα. Την ίδια ώρα οι ελληνικές βιομηχανίες ρυζιού έχουν χάσει μέσα σε λίγα χρόνια τις αγορές της Βόρειας Ευρώπης και οι λιανικές συσκευασίες από Τρίτες χώρες έχουν διπλασιαστεί στην ΕΕ μέσα σε πέντε χρόνια (από 56.000 τόνους σε πάνω από 112.000), ενώ μόνο από την Καμπότζη η αύξηση ξεπερνά το 240%.

Ζήτημα ευρωπαϊκής ασφάλειας τροφίμων

Το μεγάλο ερώτημα, σύμφωνα με την κυρία Κωσπινάκη, είναι γιατί η ΕΕ δεν θέλει να προστατέψει τον κλάδο; Γιατί αποδέχεται η ΕΕ ότι ένας στρατηγικός κλάδος καταρρέει; Γιατί αρνείται να υιοθετήσει ένα ρεαλιστικό και εφαρμόσιμο safeguard, όταν οι ίδιοι οι Ευρωπαίοι παραγωγοί και μεταποιητές έχουν ήδη υποστεί ζημιά; Πώς μπορεί η ΕΕ να μιλά για διατροφική ασφάλεια, ενώ επιτρέπει ένας βασικός τομέας να εξαρτάται όλο και περισσότερο από Τρίτες χώρες; Τι μήνυμα στέλνουμε στους αγρότες όταν ζητούμε να παράγουν με αυστηρά ευρωπαϊκά πρότυπα, αλλά τους αφήνουμε να ανταγωνίζονται προϊόντα χωρίς αντίστοιχες υποχρεώσεις;

Η λύση υπάρχει -και είναι ρεαλιστική

Σύμφωνα με την κυρία Κωσπινάκη, η κοινή πρόταση των ευρωπαϊκών φορέων παραγωγών και μεταποιητών είναι μέτρο επιβίωσης, όχι προστατευτισμού. Προβλέπει: όριο βάσης: 345.000 τόνοι (μέσος όρος 2016-2018), όριο ενεργοποίησης: +5% 362.000 τόνοι, ειδικά όρια ανά χώρα, ώστε να τηρείται η αρχή της μη διάκρισης. Πρόκειται για πρόταση δίκαιη, τεχνικά εφαρμόσιμη και πλήρως συμβατή με το ευρωπαϊκό δίκαιο.



Συλλογική
Προσπάθεια της
Χρονιάς 2026

έτος ίδρυσης
1968

παραγωγοί μέλη
483

ετήσια παραγωγή
30 εκατ. κιλά
φρέσκα φρούτα

καλλιεργήσιμη
έκταση
22.000 στρμ.

μέσος κύκλος
εργασιών 15-20
εκατ. ευρώ

Άμμος
Βέροιας



Διακόσιες θέσεις εργασίας για την τοπική
κοινωνία εξασφαλίζει ο ΑΣ Νέος Αλιάκμων.



Πλήρης ιχνηλασιμότητα ως
εγγύηση άριστης ποιότητας

Το βραβείο για τον ΑΣ Νέος Αλιάκμων παρέλαβε ο πρόεδρος του, Βασίλης Γαλάνης, από τον Γενικό Διευθυντή της Tímac Agro | ΛΥΔΑ, Μπρούνο Καχρίλας.



Μία από τις μεγαλύτερες οργανώσεις παραγωγής, διακίνησης και εμπορίας φρέσκων φρούτων είναι ο Αγροτικός Συνεταιρισμός Νέος Αλιάκμων στην Άμμο Βέροιας, οι 483 παραγωγοί του οποίου καλλιεργούν τα κτήματά τους σε μια έκταση 22.000 στρεμμάτων στην εύφορη κοιλάδα του ποταμού Αλιάκμονα. Με συνολική παραγωγή που φτάνει τα 30 εκατομμύρια κιλά, τα φρέσκα φρούτα προέρχονται από πλήρως ελεγχόμενα κτήματα, που τηρούν τις πιο αυστηρές ποιοτικές προδιαγραφές ενώ υπόκεινται σε συνεχείς ελέγχους. Στις σύγχρονες εγκαταστάσεις του των 20.000 τ.μ. Βασικό εργαλείο αποτελεί η πλήρης ικνηλασιμότητα,

με κωδικοποίηση και σήμανση σε όλα τα στάδια διαχείρισης του προϊόντος αλλά και ηλεκτρονική παρακολούθηση με το κατάλληλο λογισμικό όλων των φάσεων της παραγωγικής διαδικασίας και της διακίνησης, με την παραγωγή να συσκευάζεται και να εξάγεται σε ένα ποσοστό 70% σε 35 χώρες του κόσμου. Ο ΑΣ Νέος Αλιάκμων τα τελευταία 7 χρόνια έχει πραγματοποιήσει επενδύσεις ύψους 6,5 εκατ. ευρώ ενώ για την περίοδο 2026-2028 ετοιμάζεται μια νέα επένδυση ύψους 3 εκατ. ευρώ μέσα από νέο Επιχειρησιακό Πρόγραμμα, στο οποίο εντάσσονται ένα νέο διαλογητήριο και ψυκτικοί θάλαμοι, όπως και δράσεις φιλοπεριβαλλοντικής διαχείρισης.

ΟΜΙΛΟΣ ΣΑΪΤΗ

*Με γνώση,
κουμάντο και
νοικοκυροσύνη*



INTERCOMM FOODS
PROCESSING OF AGRICULTURAL PRODUCTS



Hellenic Land
Saitis S.A.





Όμιλος
οικογένειας Σαΐτη

Κρόνος ΑΕ
Μαυροβούνι
Σκύδρας

Intercomm Foods
SA Λάρισα

AgroPhoenix
SA Ζερβοχώρι
Ημαθίας

Hellenic Land Saitis
Βέλο Κορινθίας

συνολικός τζίρος
250 εκατ. ευρώ

εργαζόμενοι
2.000



«Στη μακρόχρονη επιχειρηματική μου διαδρομή, αταλάντευτος οδηγός μου ήταν η ηγεσία με συναισθηματικές δεξιότητες και ανοιχτομυαλосύνη, αρχές και αξίες που διδάχθηκα από πολύ νωρίς. Από τους αναλφάβητους κτηνοτρόφους γονείς μου και θείους μου, που είχαν έναν ιδιαίτερο κώδικα αξιών για το συνεταιρίζεσθαι, την εταιρική διακυβέρνηση και την εταιρική κοινωνική ευθύνη. Ευαγγέλιό τους, κουμάντο, νοικοκυροσύνη, επαγγελματισμός, ομαδικότητα, αλληλεγγύη, διαφάνεια, σκληρή δουλειά. Πυξίδα τους, λογική, ενσυναίσθηση, μέτρο, ανθρωπιά. Σε αυτές τις αρχές οφείλεται η μακροήμευση των εταιρειών μας» θα πει μεταξύ άλλων ο αυτοδημιούργητος επιχειρηματίας Λευτέρης Σαΐτης, η ηγετική φυσιογνωμία που βρίσκεται πίσω από τις εταιρείες Κρόνος, Intercomm, Agrophoenix και Hellenic Land, το τιμόνι των οποίων έχει αναλάβει προ πολλού η νέα γενιά.

Η γνώση δεν χάνεται ποτέ

«Ο πατέρας μου μού είπε, ή μαθαίνεις γράμματα ή πας στα πρόβατα και να σημειώσω ότι στην α' δημοτικού δεν μιλούσα καθόλου ελληνικά. Όμως αφοσιώθηκα στη μελέτη και αρίστευσα» συμπληρώνει ο ιδρυτής του εν λόγω επιχειρηματικού Ομίλου, με τζιρο πάνω από 250 εκατ. ευρώ, όλα από εξαγωγές. Συνεργάζεται με χιλιάδες παραγωγούς σε όλη την επικράτεια, εξάγει το ελληνικό ροδάκινο και την ελληνική επιτραπέζια ελιά σε πάνω από 80 χώρες σε όλο τον κόσμο και απασχολεί συνολικά πάνω από 2.000 εργαζόμενους. «Νοικοκυρεμένες και με μεγάλη συμβολή στο διατροφικό επιχειρηματικό γίγνεσθαι είναι οι εταιρείες μας» θα συμπληρώσει ο ίδιος. Φυσικά επιτυχίες, λάθη, αλλά και αντιπαραθέσεις, όλα αποτελούν δομικά στοιχεία του «ωραίου αγώνα του επιχειρείν», όπως ο ίδιος τον χαρακτήρισε κατά την βράβευση του ως Έλληνας Επιχειρηματίας της Χρονιάς το 2021.

Πρώτα η Κρόνος ΑΕ και ακολουθεί η Intercomm Foods SA

Πρώτη στάση στη μακρά πορεία επιχειρηματικών επιτυχιών του Λευτέρη Σαΐτη είναι η εταιρεία Κρόνος ΑΕ, η οποία συστάθηκε τον Δεκέμβριο του 1970, στο Μαυροβούνι Σκύδρας. Ένα εγχείρημα που σήμερα αποτελεί μία από τις μεγαλύτερες επιχειρήσεις στον τομέα της επεξεργασίας και συσκευασίας φρούτων σε κομπόστα, καθιερώνοντας το ελληνικό προϊόν σε όλο τον κόσμο. Όπως αφηγείται ο ίδιος ο Λευτέρης Σαΐτης, έχοντας μια

υγιή επιχείρηση που ταξίδευε στο χρόνο, το 1990 ιδρύει στη γενέτειρά του, τη Λάρισα, την Intercomm Foods SA, που δραστηριοποιείται στην επεξεργασία και εμπορία ελιάς και τυποποιημένων φρούτων. Μια εταιρεία η οποία πλέον κουβαλάει πλέον στις πλάτες της περισσότερα από 35 χρόνια εμπειρίας και επιτυχιών με το 2024 να αποτελεί μια ιστορική χρονιά από την ίδρυσή της, με σημαντική αύξηση στον κύκλο εργασιών, κάτι που επιτεύχθηκε σε μια περίοδο ανασυγκρότησης, μετά τις σοβαρές ζημιές από τη θεομηνία Daniel, αποδεικνύοντας έτσι την ανθεκτικότητα του επιχειρηματικού μοντέλου που ακολουθείται. Η Intercomm Foods διευρύνει συνεχώς την παρουσία της στη διεθνή αγορά με πωλήσεις σε περισσότερες από 80 χώρες, ενώ δρομολογεί και νέες επενδύσεις για την επόμενη τριετία.

AgroPhoenix στην Ημαθία

Προϊόντα που απαντούν στις σύγχρονες καταναλωτικές ανάγκες έφερε στην αγορά η εταιρεία AgroPhoenix που ιδρύθηκε το 2018 με την οικογένεια του Χρήστου Λάζαρου Ιωαννίδη και έχει έδρα στο Ζερβοχώρι Ημαθίας. Η εταιρεία δραστηριοποιείται στον τομέα εμπορίας, μεταποίησης και επεξεργασίας συμπυκνωμάτων, πολτών νωπών φρούτων και λοιπών παραγώγων χυμοποίησης. Το 2024 ο κύκλος εργασιών της εταιρείας αυξήθηκε με διψήφιο ποσοστό με σημαντική εξαγωγική δραστηριότητα σε πάνω από 30 χώρες.

Το μεγάλο στοίχημα της συμβολαιακής

Αξίζει να σημειωθεί ότι οι εταιρείες Κρόνος ΑΕ, Intercomm Foods ΑΕ και Agrophoenix συνεργαζόμενες με ομάδες παραγωγών και συνεταιρισμούς των νομών Πέλλας, Ημαθίας, Λάρισας και Φλώρινας, προβαίνουν σε κατάρτιση συμβολαίων συνεργασίας διάρκειας 15-20 ετών, παρέχοντας στους παραγωγούς όλα τα απαραίτητα εχέγγυα. «Οι βιομηχανίες έχουν την υποχρέωση να καθοδηγήσουν αναλόγως τους παραγωγούς», δηλώνει εμφαντικά ο ιδρυτής και πρόεδρος των εταιρειών, Λευτέρης Σαΐτης. Ο ίδιος περιγράφει τη συγκεκριμένη κίνηση, ίσως, ως «το τελευταίο μεγάλο στοίχημα της καριέρας του».

Καταλήγοντας ο κ. Σαΐτης προτείνει πιστή αντιγραφή πρότυπων μοντέλων του αγροδιατροφικού μοντέλου όπως συμβαίνει στην Ολλανδία, στο Ισραήλ, στην Ισπανία και την Ιταλία, με εκ του νου άνευ μαθήματα οικονομικής παιδείας και νοικοκυροσύνης από το νηπιαγωγείο και το δημοτικό.



THE LARGEST TABLE OLIVE INDUSTRY IN GREECE

100% GREEK OLIVES
4.000 LOCAL PRODUCERS
30.000 TONS OF OLIVES LAST YEAR
300.000 m² OF PRODUCTION FACILITIES



INTERCOMM FOODS

PROCESSING OF AGRICULTURAL PRODUCTS



DOING FRUITS TOO

100% GREEK FRUIT
3.500 LOCAL PRODUCERS
40.000 TONS OF FRUIT LAST YEAR
400 GLOBAL CUSTOMERS CLIENTELE
100% EXPORTS IN 83 COUNTRIES



Σταθερά μπροστά - Με το βλέμμα

Ο πρωτογενής τομέας παγκοσμίως εξελίσσεται και αυξάνει τον βαθμό επιρροής στην ικανοποίηση βασικών αναγκών της ανθρωπότητας. Πλέον, εκτός από τις ανάγκες διατροφής και ένδυσης, συμμετέχει και στην κάλυψη μέρους των ενεργειακών αναγκών της ανθρωπότητας μέσω της παραγωγής βιοκαυσίμων. Η εξέλιξη των νέων τεχνολογιών στη γεωργία και κτηνοτροφία είναι ραγδαία και αποτελεί βασικό συντελεστή διαμόρφωσης του βαθμού ανταγωνιστικότητας των αγροτικών και κτηνοτροφικών προϊόντων. Τα παραπάνω αποτελούν οδηγό στη διαμόρφωση της φιλοσοφίας, του στρατηγικού σχεδιασμού και της πολιτικής στον Όμιλο ΧΙΓΚΑ, ο οποίος, με πορεία άνω των επτά δεκαετιών, συνεχίζει να βρίσκεται στην πρώτη γραμμή των εξελίξεων, αποδεικνύοντας έμπρακτα γιατί συγκαταλέγεται στους leaders της Ελληνικής Αγροτικής Αγοράς.

Ένας όμιλος με μέγεθος, οργάνωση και ξεκάθαρο όραμα

Σήμερα, ο Όμιλος ΧΙΓΚΑ αποτελείται από 4 εταιρείες που δραστηριοποιούνται στον τομέα των γεωργικών μηχανημάτων και της αγροδιατροφής, με ισχυρή παρουσία τόσο στην Ελλάδα όσο και στην Κύπρο.

Με 15 διεθνή brands, 80 εξειδικευμένους εργαζομένους, 16 πλήρως εξοπλισμένα κινητά συνεργεία και 3 σύγχρονες εγκαταστάσεις σε Θεσσαλονίκη, Λάρισα και Ορεστιάδα, ο Όμιλος προσφέρει ολοκληρωμένες λύσεις για τον Έλληνα αγρότη, με την παροχή εξοπλισμού τελευταίας υπερσύγχρονης τεχνολογίας και άρτιας και άμεσης τεχνικής υποστήριξης μετά την πώληση. Η εντυπωσιακή αύξηση των οικονομικών του μεγεθών την τελευταία δεκαετία δεν είναι συγκυριακή, αλλά αποτέλεσμα στρατηγικών επιλογών, συνεχών επενδύσεων και μακροχρόνιων συνεργασιών εμπιστοσύνης.



4 εταιρείες στα
γεωργικά
μηχανήματα και τα
αγροτικά προϊόντα

αντιπροσώπηση
15 brands
σε Ελλάδα και
Κύπρο

80 εξειδικευμένοι
εργαζόμενοι

16 κινητά
συνεργεία για 24/7
άμεση και ποιοτική
τεχνική
υποστήριξη

3 καταστήματα σε
Θεσσαλονίκη,
Λάρισα & Ορεστιάδα



στο αύριο της εγχώριας γεωργίας



Από το μηχανουργείο... στην ηγεσία

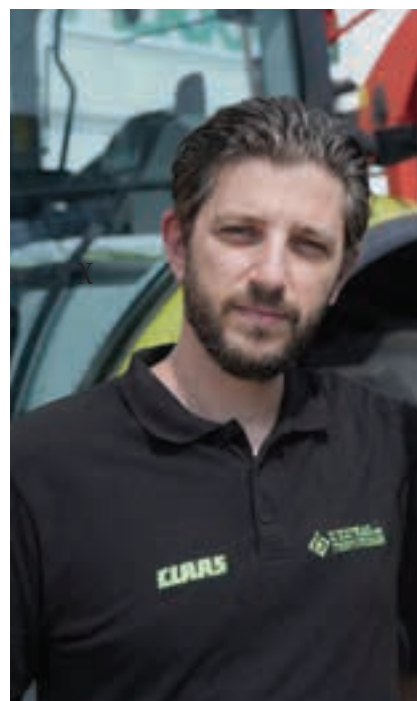
Η ιστορία του Ομίλου ξεκινά το 1950, όταν ο αείμνηστος Γεώργιος Χίγκας έθεσε τα θεμέλια σε ένα μικρό μηχανουργείο, κατασκευάζοντας αγροτικές πλατφόρμες οι οποίες έγιναν σύμβολο αξιοπιστίας και αντοχής και αποτέλεσαν το πρώτο κεφάλαιο μιας διαδρομής που συνεχίζεται δυναμικά μέχρι σήμερα.

Στρατηγικές συνεργασίες που άλλαξαν την αγορά

Η δεύτερη γενιά, με επικεφαλής τον Γιάννη Χίγκα, διέκρινε έγκαιρα ότι το μέλλον της γεωργίας βρίσκεται στην πλήρη εκμηχάνιση και μάλιστα με μηχανήματα σύγχρονης τεχνολογίας. Έτσι, από τις αρχές της δεκαετίας του '80, ο Όμιλος στράφηκε δυναμικά στις εισαγωγές γεωργικών μηχανημάτων, με την GASPARDO να καθιερώνεται ως σημείο αναφοράς στη σπορά των ελληνικών χωραφιών. Το 2013 αποτέλεσε χρονιά-ορόσημο, με την ανάληψη της αντιπροσωπείας της CLAAS για Ελλάδα και Κύπρο. Οι θεριζοαλωνιστικές μηχανές, τα μεγάλα τρακτέρ υψηλών επιδόσεων για ανοιχτές καλλιέργειες και τα μηχανήματα χορτονομής της γερμανικής εταιρείας εδραίωσαν τον Όμιλο ΧΙΓΚΑ στις κορυφαίες θέσεις της αγοράς, με την CLAAS να αποτελεί πλέον συνώνυμο ποιότητας, τεχνολογίας και αξιοπιστίας.

Ολοκληρωμένες λύσεις για κάθε αγρότη και κτηνοτρόφο

Η προσφερόμενη γκάμα του Ομίλου συμπληρώνεται από κορυφαία ονόματα όπως MASCHIO, MARTIGNANI, FARESin, FERRARI, καθώς και πολλές ακόμη εξειδικευμένες λύσεις, καλύπτοντας κάθε στάδιο των εργασιών στη σύγχρονη γεωργική και κτηνοτροφική επιχειρηματικότητα.



Γιώργος Χίγκας

επικεφαλής

Ομίλου ΧΙΓΚΑ,

η φιλοσοφία του οποίου δεν περιορίζεται στην προμήθεια μηχανημάτων, αλλά εστιάζει στην **παροχή ολιστικών λύσεων**, προσαρμοσμένων στις πραγματικές ανάγκες της ελληνικής εκμετάλλευσης.



Αγροδιατροφή με εξαγωγικό αποτύπωμα

Η δραστηριότητα του Ομίλου ΧΙΓΚΑ επεκτείνεται δυναμικά και στον αγροδιατροφικό τομέα, μέσω της εταιρείας ΕΛΑΙΩΝΕΣ ΧΑΛΚΙΔΙΚΗΣ.

Με αντικείμενο την παραγωγή, επεξεργασία, τυποποίηση και εξαγωγή βρώσιμης ελιάς, η εταιρεία βασίζεται σε ιδιόκτητους ελαιώνες περίπου 20.000 δένδρων, αλλά και σε στρατηγικές συνεργασίες με Έλληνες παραγωγούς. Χάρη σε πρόσφατη επένδυση ύψους 1,5 εκατ. ευρώ, οι ΕΛΑΙΩΝΕΣ ΧΑΛΚΙΔΙΚΗΣ ενισχύουν την παραγωγική τους δυναμικότητα και διευρύνουν σταθερά την εξαγωγική τους παρουσία σε αγορές της Ευρώπης και της Αυστραλίας, προσδίδοντας στον Όμιλο ισχυρό εξαγωγικό αποτύπωμα.

Τρίτη γενιά – ίδια φιλοσοφία, σύγχρονη προσέγγιση

Από το 2021, την ηγεσία έχει αναλάβει ο Γιώργος Χίγκας, Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου, εκπροσωπώντας την τρίτη γενιά. Με σεβασμό στην παράδοση αλλά και ξεκάθαρο προσανατολισμό στο μέλλον, συνεχίζει να επενδύει συστηματικά σε ανθρώπους, υποδομές και τεχνολογία. «Η επιτυχία μας στηρίζεται σε τρία αδιαπραγμάτευ-

τα στοιχεία: Κορυφαία μηχανήματα, σχέση εμπιστοσύνης με τους αγρότες και άρτια τεχνική υποστήριξη μετά την πώληση.

Βλέμμα στο 2030: Τεχνολογία, ανθεκτικότητα και βιωσιμότητα

Με στρατηγικό ορίζοντα το 2030, ο Όμιλος ΧΙΓΚΑ συνεχίζει να επενδύει σταθερά σε σύγχρονα μηχανήματα συμβατά με την ευφυή γεωργία που προϋποθέτουν άρτια εκπαίδευση και τεχνική υποστήριξη, καθώς και σε σύγχρονες ψηφιακές λύσεις που αυξάνουν την αποδοτικότητα και μειώνουν το κόστος παραγωγής. Παράλληλα, στηρίζει έμπρακτα τους πελάτες του με ευέλικτα χρηματοδοτικά εργαλεία, ακόμη και σε περιόδους αυξημένης αβεβαιότητας. Στρατηγικός στόχος παραμένει η πλήρης κάλυψη των αναγκών της ελληνικής γεωργίας και κτηνοτροφίας, μέσα από συνεχή επένδυση στην καινοτομία, στη γεωργία ακριβείας και σε λύσεις που ενισχύουν τη βιωσιμότητα και την ανταγωνιστικότητα των εκμεταλλεύσεων.

Ηγεσία με ανθρώπινο πρόσωπο

«Μεγάλωσα δίπλα σε ανθρώπους που ασχολούνται με τη γη και με σπουδές που αναφέρονται στον πρωτογενή τομέα. Αυτή η εμπειρία καθορίζει κάθε μας απόφαση μέχρι σήμερα, γιατί η σχέση μας με τον αγρότη δεν είναι απλώς επαγγελματική· σφυρηλατείται καθημερινά στο χωράφι» αναφέρει χαρακτηριστικά ο Γιώργος Χίγκας.

Με σχέσεις εμπιστοσύνης, προσαρμοσμένες λύσεις και σταθερή παρουσία δίπλα στον παραγωγό, ο Όμιλος ΧΙΓΚΑ αποδεικνύει ότι η πραγματική ηγεσία δεν αποτυπώνεται μόνο σε αριθμούς, αλλά κυρίως σε συνέπεια, αξιοπιστία και διάρκεια στο χρόνο.



AGRENDAS STUDIO



Έλα κι εσύ
στο agenda studio



Intelligence
Green Crops

θερμοκηπιακή μονάδα
υδροπονίας
φυλλωδών

έκταση
21 στρέμματα

Κάστρο
Βοιωτίας

brand
Μαγικός Κήπος

έτος ίδρυσης
2018

παραγωγή
9 εκατ. φυτά/
έτος



**Κώστας
Φιλιππακόπουλος,
γενικός
διευθυντής
Intelligence Green
Crops (IGC)**

Η προηγμένη γεωργία γίνεται πράξη στη Βοιωτία

Το όραμα ήταν η δημιουργία μιας πρότυπης μονάδας καλλιέργειας εκτός εδάφους, που θα συνδύαζε ποιότητα, αποδοτικότητα και περιβαλλοντική υπευθυνότητα. Όπερ και εγένετο...

Η Intelligence Green Crops (IGC), ο «Μαγικός Κήπος», όπως είναι πιο ευρέως γνωστή η επωνυμία με τις ποιτικές σαλάτες που διαθέτει στην αγορά, λειτουργεί ήδη από το 2018 μια θερμοκηπιακή μονάδα μόλις 25 στρεμμάτων, εκ των οποίων τα 21 είναι καλλιεργήσιμα, και παράγει έως και 9 εκατομμύρια μαρούλια σε δωδεκάμηνη βάση, ανεξάρτητα από τις καιρικές συνθήκες, χάρη στις πλήρως ελεγχόμενες συνθήκες φωτός και θερμοκρασίας. Ένα νούμερο διόλου ευκαταφρόνητο, αν σκεφθεί κανείς πως σε περίπτωση που ο «Μαγικός Κήπος» βασιζόταν σε θερμοκηπιακή γεωργία εδάφους θα είχε ανάγκη από τουλάχιστον 300 με 400 στρέμματα, όπως ξεκαθαρίζει ο γενικός διευθυντής της IGC, Κώστας Φιλιππακόπουλος. Ήταν άλλωστε η δική του «συνάντηση» με τον Κωνσταντίνο Φιλιππίδη, επικεφαλής του ομίλου ΕΝΤΕΚΑ, με αντικείμενο τη μελέτη και κατασκευή αιολικών πάρκων, που έθεσαν τον θεμέλιο λίθο για το σημερινό δημιούργημα, που ξεπερνάει μέρα



με τη μέρα τις προσδοκίες των δημιουργών του.

Καρδιά της παραγωγικής διαδικασίας αποτελεί η μέθοδος των μετακινούμενων καναλιών, μια ιδιαίτερα καινοτόμα προσέγγιση στην υδροπονία, όπου τα φυτά μετακινούνται κατά τη διάρκεια της ανάπτυξής τους. Παράλληλα το σύστημα ανακύκλωσης του νερού μειώνει δραστικά την κατανάλωση, ενώ αξιοποιείται τεχνολογία αιχμής, που περολαμβάνει και drones που πετούν εξοπλισμένα με ψηφιακές, οπτικές και θερμικές, κάμερες, αποτυπώνοντας την κατάσταση των φυτών πέρα από τις δυνατότητες που έχει το ανθρώπινο μάτι. Μια εφαρμογή που, σύμφωνα με την εταιρεία, δεν έχει ξαναγίνει σε θερμοκηπιακή μονάδα. Με την καινοτομία αυτή ο Μαγικός Κήπος ευελπιστεί ότι θα διασφαλίσει τη μέγιστη δυνατή παραγωγικότητα που

επιτρέπει το σύστημα των μετακινούμενων καναλιών, η οποία θεωρητικά προβλέπει απώλειες μικρότερες της τάξης του 2%, εξαιτίας παραγόντων βιολογικού ή αβιοτικού στρες, όπως το κλίμα, εξωτερικούς «εχθρούς» που καταπολεμούνται με ωφέλιμα έντομα, και την ανισορροπία στη θρέψη των φυτών. Φυσικά όλη η παραγωγική διαδικασία παρακολουθείται από εξειδι-

Η ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΑΚΗ ΓΕΩΡΓΙΑ ΕΚΤΟΣ ΕΔΑΦΟΥΣ ΜΠΟΡΕΙ ΝΑ ΔΩΣΕΙ ΥΨΗΛΗ ΠΡΟΣΤΙΘΕΜΕΝΗ ΑΞΙΑ ΣΤΟ ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΓΕΩΡΓΙΚΟ ΠΡΟΪΟΝ

κευμένη ομάδα γεωπόνων. Σύμφωνα με τον κ. Φιλιππακόπουλο, οι επενδύσεις στη μονάδα έχουν ξεπεράσει τα 8 - 9 εκατ. ευρώ, με την IGC να προχωρά συνεχώς σε τεχνολογικές αναβαθμίσεις. Παράλληλα στο επίκεντρο της φιλοσοφίας του Μαγικού Κήπου είναι η δέσμευση των δημιουργών, ώστε η κατανάλωση ενέργειας να γίνεται με τρόπους φιλικούς προς το περιβάλλον. Για το λόγο αυτό, η εταιρεία καλύπτει το μεγαλύτερο μέρος των ηλεκτρικών της αναγκών της μέσω net metering από δύο φωτοβολταϊκά και μία μονάδα, η οποία επί της ουσίας ισοσκελίζει τις ενεργειακές καταναλώσεις του θερμοκηπίου σε επίπεδο ηλεκτρικό και θερμικό. Επιπρόσθετα, οι θερμικές ανάγκες καλύπτονται και με τη χρήση βιομάζας και πυρηνόξυλων.

Το μαγικό γλαστράκι... γίνεται χάρτινο

Με την εμπορική ονομασία «Μαγικός Κήπος», τα προϊόντα της IGC βρίσκονται σήμερα σε όλες τις μεγάλες αλυσίδες σούπερ μάρκετ της χώρας, κα-

θώς και στις κεντρικές λαχαναγορές Αθηνών και Θεσσαλονίκης, ενώ η εταιρεία πραγματοποιεί εξαγωγές σε Πολωνία και Ρουμανία. Το ανταγωνιστικό πλεονέκτημα που έχουν τα λαχανικά του «Μαγικού Κήπου» είναι ότι τα φυτά πωλούνται σε γλαστράκι, γεγονός που τους εξασφαλίζει μεγαλύτερη διάρκεια ζωής στο ράφι. Στα μελλοντικά σχέδια του «Μαγικού Κήπου» περιλαμβάνεται η διάθεση αρωματικών φυτών επίσης σε γλαστράκι αλλά και η μετάβαση από την πλαστική σε χάρτινη συσκευασία μέσα στο 2026.

Περισσότερα από 5 εκατ. ευρώ για το 2025

Ο κύκλος εργασιών της εταιρείας διαμορφώθηκε στα 4,5 εκατ. το 2024 από 3,52 εκατ. το 2023, ενώ για το 2025 αναμένεται να ξεπεράσει τα 5 εκατ.. Παράλληλα στα άμεσα σχέδια περιλαμβάνεται η επέκταση της μονάδας περίπου κατά 20 στρέμματα, μια επένδυση ύψους πάνω από 6 εκατ. ευρώ, που θα αυξήσει την παραγωγή κατά 65%.



Χάρη στους επιλεγμένους ποιοτήτων σπόρους από φυσικές διασταυρώσεις ποικιλιών, οι οποίοι είναι πιστοποιημένα μη γενετικά τροποποιημένοι, και των πλεονεκτημάτων της προηγμένης υδροπονικής καλλιέργειας, εξασφαλίζεται η σταθερή ποιότητα αλλά και ποσότητα των φυτών που παράγονται στο θερμοκήπιο της IGC στο Κάστρο Βοιωτίας.



Η φροντίδα με την οποία καλλιεργούμε τα φυτά μας είναι η ίδια με αυτήν που αντιμετωπίζουμε τα πάντα! Το μαρούλι μας πρέπει να φροντίζει τον πλανήτη και όχι να τον καταστρέφει!

Τα προϊόντα μας καλλιεργούνται χωρίς φυτοφάρμακα για να τρώγονται χωρίς κινδύνους για την υγεία μας! Το θερμοκήπιο μας μαζεύει τον ήλιο χωρίς να βλάπτει το έδαφος!

**Έτσι δημιουργούμε μια νέα γενιά γεωργίας:
τη "Γενιά υπό Κάλυψη".**

**Γιατί όταν καλλιεργείς «Υπό Κάλυψη» όλα είναι καλύτερα
και για αυτά που βρίσκονται εκτός αυτής.**

IGC A.E.

Έδρα: Τύχης 2, 152 33 Χαλάνδρι

Τηλ.: 210 6816803(εσωτ.: 234) | Κιν.: 6942770331

Θερμοκήπιο: 32 200 Κάστρο Βοιωτίας, Τηλ.: 22680 41159

E-mail: info@igreencrops.gr

www.magikoskipos.gr



**Βαγγέλης
Γαβριήλ, γενικός
διευθυντής**



GAVRIEL

διακίνηση
λιπασμάτων
διεθνών οίκων

έτος ίδρυσης
1969

τρία εργοστάσια
Καβάλα,
Βόλος, Άργος

δυναμικό
παραγωγής
160 tn/ώρα

συνεργασίες
1.200 γεωπονικά
καταστήματα

εξαγωγές
> 20 χώρες





Η ελληνική απάντηση στη διεθνή αγορά λιπασμάτων

Από το πρώτο εργοστάσιο στο Άργος, το 1969, μέχρι την παρουσία σε 20 χώρες σήμερα, ο Βαγγέλης Γαβριήλ περιγράφει τη διαδρομή μιας εταιρείας που μετέτρεψε την ποιότητα σε επιχειρηματικό μοντέλο και την τεχνολογία σε εργαλείο ανάπτυξης για τον Έλληνα παραγωγό.

Στον κόσμο της αγροδιατροφής, όπου οι προκλήσεις της κλιματικής αλλαγής και του κόστους παραγωγής γίνονται όλο και πιο έντονες, η σταθερότητα μοιάζει με σπάνιο νόμισμα, θα πει ο Βαγγέλης Γαβριήλ, για να συμπληρώσει: «Για την εταιρεία GAVRIEL, ωστόσο, η συνέπεια δεν είναι απλώς μια λέξη, αλλά μια κληρονομιά μισού αιώνα».

Συναντήσαμε τον Βαγγέλη Γαβριήλ, τον άνθρωπο που βρίσκεται στο τιμόνι μιας εκ των σημαντικότερων ελληνικών βιομηχανιών λιπασμάτων. Σε μια συζήτηση που εκτείνεται από την ιστορική μνήμη μέχρι το ψηφιακό μέλλον της παραγωγής, ο ίδιος ξεκαθαρίζει γιατί η ελληνική υπογραφή στο λίπασμα αποτελεί εγγύηση για τον παραγωγό.

Κύριε Γαβριήλ, η GAVRIEL μετρά πλέον πάνω από πενήντα χρόνια πορείας. Κοιτάζοντας πίσω, τι είναι αυτό που καθόρισε τη διαδρομή;

«Η GAVRIEL δεν είναι απλώς μια βιομηχανία· είναι μια ιστορία ανθρώπων που πίστεψαν ότι στην Ελλάδα μπορείς να παράγεις, να δημιουργείς και να εξελίσσεσαι», αναφέρει με έμφαση. «Από το 1969, κάθε γενιά πρόσθεσε ένα λιθάρι πάνω στην προηγούμενη. Ξεκινήσαμε από το Άργος και σήμερα διαθέτουμε σύγχρονα κέντρα παραγωγής επίσης στο Βόλο και την Καβάλα. Αν έπρεπε να συνοψίσω αυτή την πορεία σε μια λέξη, αυτή θα ήταν η συνέπεια. Είναι η βάση πάνω στην οποία χτίζουμε το όραμά μας. Να μεγαλώνουμε προσφέροντας αξία στον αγροτικό χώρο, διατηρώντας αναλλοίωτο τον ελληνικό μας χαρακτήρα».



Η ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΛΙΠΑΣΜΑΤΟΣ ΕΙΝΑΙ ΕΠΙΣΤΗΜΗ ΑΚΡΙΒΕΙΑΣ. ΤΟ CONCEPT ΤΟΥ «ΣΩΣΤΟΥ BLEND» ΒΡΙΣΚΕΤΑΙ ΣΤΟΝ ΠΥΡΗΝΑ ΤΗΣ ΦΙΛΟΣΟΦΙΑΣ ΜΑΣ

Συχνά αναφέρετε ότι η εταιρεία αποτελεί την «ελληνική απάντηση» στον κλάδο. Πώς μεταφράζεται αυτό στην καθημερινή πρακτική;

«Σημαίνει ότι αποδείξαμε πως μια καθαρά ελληνική εταιρεία μπορεί να σταθεί επόξια απέναντι σε πολυεθνικούς κολοσσούς», απαντά ο κ. Γαβριήλ. «Δεν είναι θέμα διαφήμισης, είναι θέμα ουσίας. Γνωρίζουμε τον Έλληνα παραγωγό και το γεωπονικό κατάστημα με το μικρό τους όνομα, γιατί είμαστε κομμάτι τους. Επενδύουμε στη σχέση και όχι μόνο στο προϊόν. Η δύναμή μας είναι η άμεση εξυπηρέτηση και η φυσική μας παρουσία στο κατάστημα γεωργικών εφοδίων. Όταν ο παραγωγός στηρίζει την GAVRIEL, στηρίζει την ελληνική επιχειρηματικότητα, τον τόπο του».

Πόσο σημαντική είναι η τεχνολογική υπεροχή των εργοστασίων σας για την εξωστρέφεια της εταιρείας;

«Τα εργοστάσιά μας είναι μελετημένα για ταχύτητα και ακρίβεια, λειτουργώντας με αυστηρές ευρωπαϊκές προδιαγραφές. Αυτή η τεχνογνωσία μας επέτρεψε να έχουμε παρουσία σε πάνω από 20 χώρες. Εξάγουμε ελληνική καινοτομία, αποδεικνύοντας ότι η χώρα μας μπορεί να παράγει βιομηχανικά προϊόντα υψηλού επιπέδου, ισότιμα με τα κορυφαία ευρωπαϊκά».

Τι είναι αυτό που κάνει τα προϊόντα σας να ξεχωρίζουν στο χωράφι;

«Το σωστό blend δεν είναι μια απλή ανάμειξη υλικών. Είναι επιστήμη

μη αλλά και τέχνη. Χρησιμοποιούμε υψηλής ποιότητας πρώτες ύλες, προηγμένα συστήματα δοσομέτρησης και αυτοματισμούς που εξασφαλίζουν απόλυτη ομοιομορφία σε κάθε λίπασμα. Σειρές όπως τα Nutrimore, Nutrimax P+ Booster, δεν είναι απλά ονόματα στην αγορά. Είναι καινοτόμες φόρμουλες που προσφέρουν μετρήσιμη αύξηση απόδοσης. Πάρτε για παράδειγμα το Nutrimore Winner 40-0-0. Εξασφαλίζει σταθερή παροχή αζώτου με ελάχιστες απώλειες. Αυτή είναι η τεχνολογία στην πράξη. Υψηλή διαθεσιμότητα θρεπτικών στοιχείων ανά κιλό λιπάσματος, που οδηγεί σε μεγαλύτερη ποσότητα και καλύτερη ποιότητα καρπού που στην ουσία μεταφράζεται σε μεγαλύτερο κέρδος για τον παραγωγό».

Η «τίμια σχέση» ως συμβόλαιο εμπιστοσύνης

Κλείνοντας τη συζήτηση, ο κ. Γαβριήλ αναφέρεται σε κάτι που υπερβαίνει τα νούμερα και τους τόνους παραγωγής. Την ανθρώπινη διάσταση. «Αισθάνομαι ως ο "Έλληνας λιπασματάς" που πιστεύει στη χώρα του. Αυτό που προσφέρουμε στο γεωπονικό κατάστημα και στον παραγωγό είναι κέρδος με χαμηλό ρίσκο. Η απόδοση στο χωράφι είναι η τελική μας εξέταση, και την περνάμε κάθε μέρα εδώ και 55 χρόνια. Στο τέλος της ημέρας, αυτό που μετράει είναι ότι δίνουμε τα χέρια. Αυτή η "τίμια σχέση" είναι η πιο ισχυρή μας συμφωνία».



Η υποδομή της GAVRIEL σήμερα προκαλεί δέος. Με τρεις μονάδες παραγωγής (Άργος, Βόλος, Καβάλα), η δυναμικότητα αγγίζει τους 160 τόνους την ώρα, ενώ οι αποθηκευτικοί χώροι φτάνουν τους 140.000 τόνους

NUTRIMORE®:

Γιατί περισσότερο
άζωτο στο φυτό
σημαίνει μεγαλύτερο
κέρδος για
τον παραγωγό



Στη σύγχρονη γεωργία, το άζωτο δεν είναι απλώς ένα θρεπτικό στοιχείο. Είναι επένδυση. Και όπως κάθε επένδυση, πρέπει να αποδίδει. Το άζωτο είναι από τη φύση του ασταθές στοιχείο. Στα περισσότερα λιπάσματα της αγοράς, μεγάλο μέρος του χάνεται πριν καν προλάβει να απορροφηθεί από τα φυτά. Χαμένο άζωτο όμως σημαίνει χαμένα λεφτά και μειωμένες αποδόσεις σημαίνει χαμηλή κερδοφορία.

Για το λόγο αυτό, στη GAVRIEL, με γνώμονα τη βιωσιμότητα του Έλληνα παραγωγού, παράγουμε και προτείνουμε τα NUTRIMORE® N-PLUS & NUTRIMORE® WINNER. Αζωτούχα λιπάσματα νέας τεχνολογίας που υπερέχουν ξεκάθαρα έναντι των ανταγωνιστικών προϊόντων, προσφέροντας χαμηλότερο κόστος ανά μονάδα θρέψης και μέγιστη αξιοποίηση του αζώτου που αυτά οδηγούν σε υψηλότερες αποδόσεις και κατ' επέκταση σε μεγαλύτερη κερδοφορία.

Με τα λιπάσματα NUTRIMORE®, το άζωτο παραμένει διαθέσιμο στο φυτό μέχρι και τη στιγμή που το χρειάζεται περισσότερο. Και αυτό δεν είναι τυχαίο.

Διπλή ασπίδα προστασίας σημαίνει διπλό πλεονέκτημα

Τα NUTRIMORE® N-PLUS & WINNER είναι τα μοναδικά που μπορούν να πραγματοποιούν όσα υπόσχονται γιατί είναι τα μόνα με δύο ασπίδες προστασίας

Ασπίδα No 1: AGROTAIN®

Ο κορυφαίος σταθεροποιητής ουρεάσης παγκοσμίως

Τα NUTRIMORE® περιέχουν AGROTAIN, τον πιο αξιόπιστο και δοκιμασμένο σταθεροποιητή ουρεάσης στον κόσμο, από την Koch Agronomic Services (ΗΠΑ). Το AGROTAIN διατηρεί τη δραστηριότητά του χάρη στις ειδικές βοηθητικές ουσίες που περιέχει. Χάρης σε αυτές είναι αποδεδειγμένα αποτελεσματικό με:

- Πάνω από 20 χρόνια δοκιμών
- Χιλιάδες στρέμματα σε Ευρώπη και Αμερική
- Σταθερή και μακράς διάρκειας προστασία του αζώτου
- Best seller προϊόντα για την GAVRIEL, σταθερά τα τελευταία 15 χρόνια.

Αντιθέτως, τα ανταγωνιστικά προϊόντα περιέχουν απλώς αναστολέα NBPT χωρίς βοηθητικές ουσίες ή με βοηθητικές ουσίες που βάζουν τον NBPT σε μεγάλο ρίσκο αναποτελεσματικότητας.

Ασπίδα No 2: Το NUTRIMORE WINNER

παράγεται με θειική αμμωνία χαμηλής οξύτητας

Η NUTRIMORE® WINNER παράγεται αποκλειστικά με θειική αμμωνία χαμηλής οξύτητας (0,05%), ειδικών προδιαγραφών. Γιατί αυτό έχει σημασία; Έχει αποδειχθεί ότι η χρήση θειικής αμμωνίας με υψηλή οξύτητα (>0,2%) απενεργοποιεί τον σταθεροποιητή NBPT μέσα σε λίγες ημέρες από την στιγμή που εφαρμόζεται πάνω στην ουρία και συσκευάζεται το τελικό προϊόν. Στις περισσότερες σταθεροποιημένες ουροθειικές (σύμμεικτες και χημικές) χρησιμοποιούνται και-



νές θειικές αμμωνίες με υψηλή οξύτητα. Γι' αυτόν το λόγο η σταθεροποίηση παραμένει ενεργή για μικρό διάστημα και σε πολλές περιπτώσεις την στιγμή που εφαρμόζονται τα λιπάσματα αυτά στο χωράφι λειτουργούν ως απλά, μη σταθεροποιημένα προϊόντα.

Η NUTRIMORE® WINNER είναι η μοναδική ουροθειική με θειική αμμωνία χαμηλής οξύτητας για αυτό παραμένει 100% σταθεροποιημένη και αποτελεσματική για τουλάχιστον έναν χρόνο μετά τη συσκευασία της.

Επιπλέον πλεονεκτήματα των NUTRIMORE N-PLUS & WINNER :

Δεν περιέχουν καθόλου νιτρικό άζωτο.

■ Τα λιπάσματα νιτρικού αζώτου όπως η νιτρική αμμωνία, ασβεστούχος νιτρική αμμωνία, νιτροθειική κ.λπ. χάνουν πάνω από 50% του αζώτου μέσω έκπλυσης.

■ Ακόμη και στα «σταθεροποιημένα» λιπάσματα με σταθεροποιητή νιτροποίησης, το νιτρικό άζωτο παραμένει απροστάτευτο.

Είναι πυκνά λιπάσματα.

Τα NUTRIMORE® N-PLUS & WINNER περιέχουν έως και 40 % περισσότερο άζωτο σε σχέση με λιπάσματα όπως η νιτρική αμμωνία, ασβεστούχος νιτρική αμμωνία, νιτροθειική κ.α. σταθεροποιημένα και απλά.

Για τα φυτά δεν παίζει κανένα ρόλο πόσο λίπασμα ρίχνουμε αλλά πόσες μονάδες θρέψης παρέχουμε με το λίπασμα που εφαρμόζουμε. Άρα πυκνό λίπασμα σημαίνει ισχυρή αζωτούχο θρέψη και νομοτελειακά φθηνότερο κόστος ανά μονάδα αζώτου και άρα χαμηλότερα κοστολόγια.

Όταν το άζωτο προσλαμβάνεται από το φυτό, το κέρδος μένει στον παραγωγό.



SynField:

Η στρατηγική επιλογή για αποδοτική και βιώσιμη καλλιέργεια

Σε μια εποχή όπου η τεχνολογία και η γεωργία εξελίσσονται παράλληλα, τα ψηφιακά εργαλεία αποτελούν πλέον βασικό μοχλό ενίσχυσης της παραγωγικότητας και της βιωσιμότητας της αγροτικής δραστηριότητας. Μέσα σε αυτό το πλαίσιο, το SynField αναδεικνύεται ως μια ολοκληρωμένη, αξιόπιστη και δοκιμασμένη λύση ευφυούς γεωργίας, η οποία μετασχηματίζει ουσιαστικά τον τρόπο με τον οποίο ο παραγωγός παρακολουθεί, διαχειρίζεται και βελτιστοποιεί την καλλιέργειά του.

Τι είναι το SynField;

Το SynField είναι η ολοκληρωμένη, αξιόπιστη και ευέλικτη λύση της εταιρίας Synelixis, για εφαρμογές γεωργίας ακριβείας, έξυπνης άρδευσης και διαχείρισης υδάτων. Για περισσότερα από 13 χρόνια, η Synelixis A.E. συμβάλλει ενεργά στην εξέλιξη της ευφυούς γεωργίας, αναπτύσσοντας καινοτόμες ψηφιακές υπηρεσίες μέσω του SynField. Η τεχνολογία αιχμής που ενσωματώνεται στο σύστημα προσφέρει μοναδικές δυνατότητες στους παραγωγούς, εξασφαλίζοντας αξιοπιστία, ευκολία στη χρήση και υψηλή αποδοτικότητα.

Το SynField αποτελεί σημαντικό μέρος της λύσης του προβλήματος της οικονομικής και περιβαλλοντικής βιωσιμότητας μιας γεωργικής εκμετάλλευσης. Μέσω του συστήματος αυτού οι αγρότες επωφελούνται από την έξυπνη συλλογή και ανάλυση των δεδομένων και είναι σε θέση να λαμβάνουν στοχευμέ-

νες και αποτελεσματικές αποφάσεις. Το SynField βελτιστοποιεί τις καλλιεργητικές πρακτικές μέσα από αυτοματισμούς και απομακρυσμένη διαχείριση της καλλιέργειας, μειώνοντας το κόστος παραγωγής, καθώς δίνει τη δυνατότητα για μείωση των εισροών και βελτιστοποίηση της χρήσης των πολύτιμων φυσικών πόρων (όπως το νερό άρδευσης). Επίσης, παρέχει σημαντική εξοικονόμηση χρόνου και κόστους, καθώς η φυσική παρουσία στον αγρό περιορίζεται σημαντικά μέσω της απομακρυσμένης παρακολούθησης και της χρήσης αυτοματοποιημένης άρδευσης.

Ολοκληρωμένη διαχείριση άρδευσης, λίπανσης και φυτοπροστασίας με πυρήνα τον αυτοματισμό και τη συμβουλευτική

Η λύση SynField (www.synfield.gr) περιλαμβάνει ένα πλήρες οικοσύστημα από ενεργειακά αυτόνομες συσκευές και υλικοτεχνικό εξοπλισμό, καθώς και εξελιγμένο λογισμικό το οποίο περιλαμβάνει την κεντρική διαδικτυακή πλατφόρμα SynField, και εξειδικευμένες εφαρμογές για συσκευές κινητής τηλεφωνίας (mobile app). Η ολοκληρωμένη λύση SynField προσφέρει τη δυνατότητα ελέγχου και παρακολούθησης των κρίσιμων παραμέτρων της καλλιέργειας, σε πραγματικό χρόνο, μέσα από την οθόνη του υπολογιστή ή του κινητού τηλεφώνου. Επίσης, παρέχει τη δυνατότητα αυτόματης άρδευσης και άρδευσης ακριβείας. Έτσι, πέρα από την σημαντική εξοικονόμηση ύδατος νερού βελτιώνεται σημαντικά και η ποιότητα της παραγωγής.

Με αυτό τον τρόπο, προσφέρει:

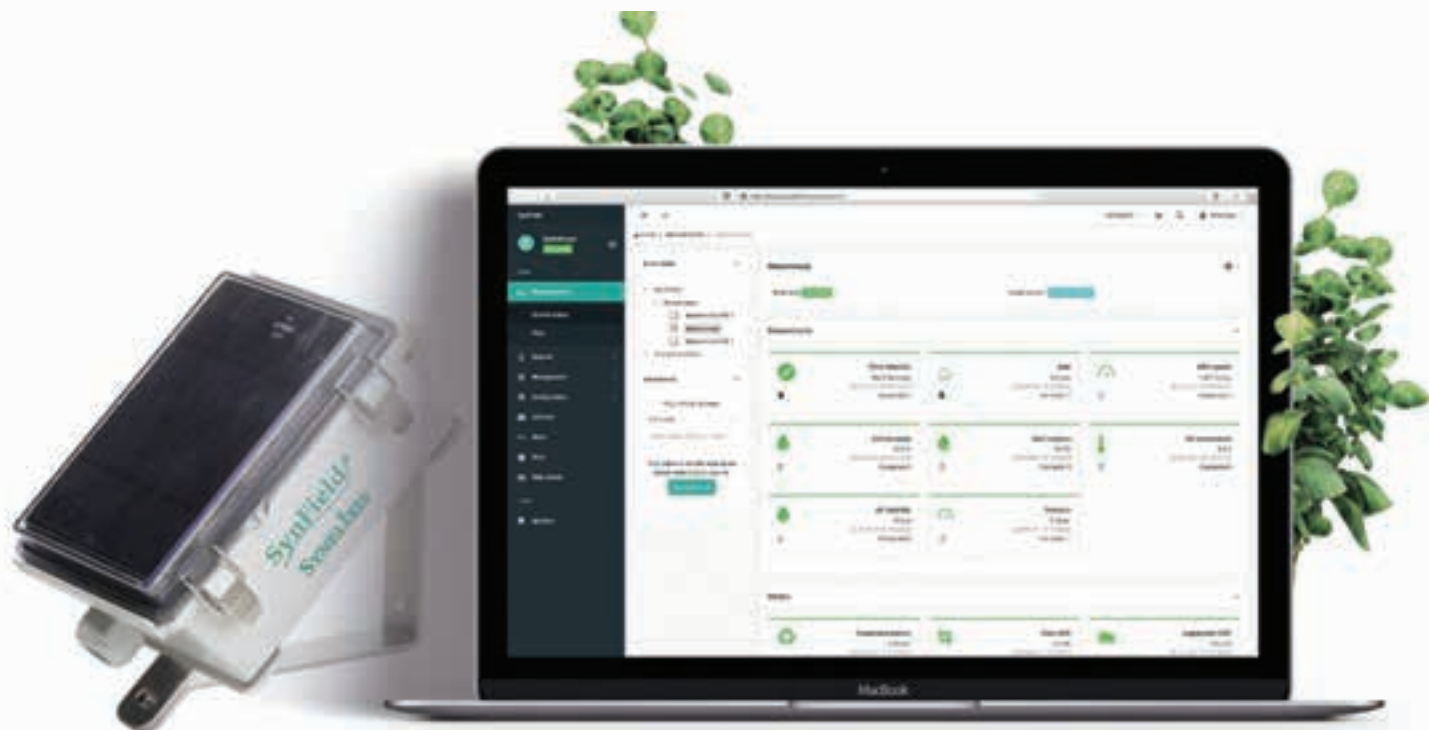
- Μείωση Εισροών και Εξοικονόμηση πόρων: Επίτευξη σημαντικής μείωσης της κατανάλωσης αρδευτικού νερού — έως και 55% σε σύγκριση με τις παραδοσιακές πρακτικές. Παράλληλα, βελτιστοποιείται η χρήση λιπασμάτων, αποτρέποντας τη σπατάλη πολύτιμων θρεπτικών στοιχείων και την έκπλυσή τους βαθιά στο έδαφος. Επιπλέον, μειώνονται αισθητά οι απαιτούμενες εργατοώρες, καθώς περιορίζονται οι άσκοπες μετακινήσεις και η επιτόπια επίβλεψη στο χωράφι.

- Απομακρυσμένη διαχείριση γεωργικής εκμετάλλευσης: Δυνατότητα συνεχούς παρακολούθησης όλων των κρίσιμων παραμέτρων της καλλιέργειας σε πραγματικό χρόνο.

- Απομακρυσμένη άρδευση ακριβείας: Δυνατότητα απομακρυσμένου ελέγχου άρδευσης της καλλιέργειας, με πλήρως αυτοματοποιημένο τρόπο μέσω απλών κανόνων πλάνου άρδευσης, χωρίς να απαιτείται η φυσική παρουσία



17 ΧΩΡΕΣ ΕΥΡΩΠΗ / ΑΣΙΑ / ΑΦΡΙΚΗ





Το SynField έχει κερδίσει τη διεθνή αναγνώριση καθώς έχει ήδη εγκατασταθεί και δοκιμαστεί επί σειρά ετών σε πολλές χώρες του εξωτερικού, αλλά και σε πλήθος γεωργικών εκμεταλλεύσεων σε ολόκληρη την Ελλάδα

στο χωράφι.

■ Έγκαιρη διάγνωση κρίσιμων συμβάντων και δυσλειτουργιών: Δυνατότητα αποστολής ειδοποιήσεων/προειδοποιήσεων μέσω SMS, email ή απευθείας από την πλατφόρμα, για κρίσιμα συμβάντα που επηρεάζουν την καλλιέργεια. Χαρακτηριστικό παράδειγμα αποτελεί η άμεση ανίχνευση και ειδοποίηση δυσλειτουργιών στο αρδευτικό δίκτυο, όπως η διαρροή σε ζώνη άρδευσης και η χαμηλή πίεση νερού στο δίκτυο.

■ Βελτίωση ποιότητας παραγωγής: Με στοχευμένες παρεμβάσεις και έξυπνη διαχείριση των εισροών, το παραγόμενο αγροτικό προϊόν αποκτά ανώτερα ποιοτικά χαρακτηριστικά, με μεγαλύτερη εμπορική αξία, ενισχύοντας τη συνολική ανταγωνιστικότητα της παραγωγής.

■ Αύξηση ποσότητας παραγωγής: Η ακριβής παρακολούθηση των συνθηκών και η έγκαιρη λήψη αποφάσεων συμβάλλουν στη βελτιστοποίηση της ανάπτυξης και υγείας των φυτών, οδηγώντας σε υψηλότερες στρεμματικές αποδόσεις και σταθερά αυξημένη παραγωγή, χωρίς σπατάλη πόρων.

■ Υποστήριξη Γεωπόνων: Ενίσχυση της συνεργασίας μεταξύ παραγωγών

και των γεωπόνων μέσω κοινής πρόσβασης στα δεδομένα και τις αναλύσεις αυτών, επιτρέποντας ολοκληρωμένη διαχείριση επίβλεψη της καλλιέργειας.

SynField: Ολοκληρωμένο οικοσύστημα καινοτόμων λύσεων αυτοματισμού

Το σύστημα SynField έχει κερδίσει τη διεθνή αναγνώριση. Προσφέρει ευελιξία και ευκολία εγκατάστασης, καθώς οι κόμβοι SynField είναι ενεργειακά αυτόνομοι με χρήση ενσωματωμένων φωτοβολταϊκών πάνελ, ενώ παράλληλα υποστηρίζουν άμεσα τη σύνδεση με πλήθος αισθητήρων, ηλεκτροβανών και αυτοματισμών από διάφορους κατασκευαστές. Επίσης, έχει σχεδιαστεί με γνώμονα την αξιοπιστία σε αντίξοες συνθήκες, τόσο λόγω καιρικών φαινομένων όσο και λόγω πιθανής έκθεσης σε χώρους επιβαρυσμένους από χημικά (π.χ. ψεκασμοί, λιπάνσεις) χάρη στην ειδική κατασκευή της συσκευής.

Οι κόμβοι SynField επιτρέπουν ασύρματη παραμετροποίηση στο πεδίο (μέσω Bluetooth), αυτόματη απομακρυσμένη ενημέρωση λογισμικού (over the air) και αξιοποίηση του δικτύου κινητής τηλεφωνίας. Ήδη οι κόμβοι SynField υποστηρίζουν συνδεσιμότητα μέσω δικτύων πέμπτης γενιάς «5G» NB-IoT, όπου είναι διαθέσιμα για βέλτιστη κατανάλωση ενέργειας.

Για ακόμα μεγαλύτερη εξοικονόμηση δεδομένων και καλύτερη συνδεσιμότητα, ακόμα και σε σημεία της καλλιέργειας που το δίκτυο κινητής τηλεφωνίας δεν έχει καλή κάλυψη παρέχονται οι περιφερειακοί κόμβοι SynOdos (με ενσωματωμένο φωτοβολταϊκό πάνελ) και SynNano (με μπαταρία με εγγυημένη διάρκεια ζωής τουλάχιστο 5 χρόνια) που σε συνδυασμό με το SynField δημιουργούν ένα τοπικό ασύρματο δίκτυο ακτίνας τουλάχιστο 1km, ενώ με χρήση εξωτερικών κεραίων και κατάλληλων συνθηκών οπτικής επαφής η απόσταση ξεπερνά τα 3km. Η οικογένεια SynField περιλαμβάνει ακόμα το σύστημα SynAir για επίβλεψη του αέρα (π.χ. μετρά ή ανιχνεύει CO₂, CO, αμμωνία, μεθάνιο, αιωρούμενα μικροσωματίδια (PM1.0, PM2.5, PM4, PM10), ολικές πτητικές οργανικές ενώσεις (VOC), θερμοκρασία, υγρασία, όζον) με σκοπό τη βελτίωση των συνθηκών εκτροφής σε κτηνοτροφικές και πτηνοτροφικές μονάδες, και το σύστημα SynWater για επίβλεψη της ποιότητας του νερού (π.χ. μετρά ή ανιχνεύει PH, Δυναμικό Μείωσης Οξειδωσης (OPR), Διαλυμένο Οξυγόνο (DO), Ηλεκτρική Αγωγιμότητα) σε υδατοκαλλιέργειες και ιχθυοκαλλιέργειες, καθώς και σε μονάδες βιολογικού καθαρισμού.

Ψηφιακή Υπεροχή με Διεθνή Αναγνώριση

Το SynField έχει κερδίσει τη διεθνή αναγνώριση καθώς έχει ήδη εγκατασταθεί και δοκιμαστεί επί σειρά ετών σε πολλές χώρες του εξωτερικού, αλλά και σε πλήθος γεωργικών εκμεταλλεύσεων σε ολόκληρη την Ελλάδα. Συστήματα ευφυούς γεωργίας SynField έχουν εγκατασταθεί σε 17 χώρες σε Ευρώπη, Αφρική και Ασία. Η οικογένεια συσκευών SynField αποτελεί το βασικό IoT σύστημα μέτρησης δεδομένων σε πλήθος ερευνητικά έργα που χρηματοδοτούνται από την ΕΕ, μεταξύ των οποίων και το «Horizon Europe 101195295 CEADS».

Για πληροφορίες επισκεφθείτε την ιστοσελίδα: <https://www.synfield.gr>.

ΑΠΟΣΤΟΛΟΣ ΣΚΙΑΣ

Marketing Manager
Synelixis Solutions SA



SynField*

Ο δρόμος προς μία
έξυπνη γεωργία

Εγκατάσταση

Εύκολη εγκατάσταση και προσαρμογή
του SynField στην παραγωγή σας

1

Έλεγχος

Επιλέξτε μία από τις προτεινόμενες τεχνικές διαχείρισης
παραγωγής ή δημιουργείτε τους δικούς σας κανόνες
για την αυτοματοποίηση της παραγωγής σας

2

Ανάπτυξη

Απολαύστε τα πλεονεκτήματα της
πραγματικά έξυπνης γεωργίας

3

55%

Μείωση στην κατανάλωση νερού

- ✓ Έλεγχος ποτίσματος
- ✓ Κανόνες αυτοματισμού
- ✓ Αποθέματα νερού
- ✓ Ροή/Πίεση νερού
- ✓ Έλεγχος ρελέ/ηλεκτροβανών
- ✓ Ειδοποιήσεις
- ✓ Έλεγχος ποιότητας αέρα
- ✓ Υγρασία εδάφους
- ✓ Θερμοκρασία αέρα
- ✓ Ενταση/Κατεύθυνση αέρα
- ✓ Αγωγιμότητα εδάφους
- ✓ Θερμοκρασία εδάφους
- ✓ Υγρασία αέρα
- ✓ Βροχοπτώση
- ✓ Υγρασία φυλλώματος
- ✓ Ηλιακή ακτινοβολία
- ✓ Φωτοσυνθετική δραστηριότητα
- ✓ Αυτονομία ενέργειας
- ✓ Εντοπισμός GPS
- ✓ Διαχείριση γεώτρησης



www.synfield.gr

SYNELIXIS*



Με το βλέμμα στο μέλλον 110 χρόνια παράδοση

Ο Αγροτικός Συνεταιρισμός Ζαγοράς Πηλίου, ευρύτερα γνωστός από τα μήλα ZAGORIN, το 2026 κλείνει μια ιστορία 110 ετών. Στο δυναμικό του ανήκουν 835 παραγωγοί-μέλη, με τα δημοφιλή στους καταναλωτές Π.Ο.Π. κόκκινα μήλα ποικιλίας «Starking Delicious» να αποτελούν τη «ναυαρχίδα» σε επίπεδο ποσότητας παραγωγής τόσο των μήλων συνολικά, όσο και των υπόλοιπων προϊόντων, μεταξύ των οποίων κάστανο, αχλάδι, ακτινίδιο, κεράσι, άλλες μικροποσότητες φρούτων και καρπών όπως ροδάκινα και καρύδια.

Συνολικά οι ποσότητες φρούτων που πέρασαν φέτος από τα συσκευαστήρια του Συνεταιρισμού ήταν 15.000 τόνοι, εκ των οποίων οι 12.000 αφορούσαν κόκκινα μήλα, με ετήσιο κύκλο εργασιών για το 2025 18 εκατ. ευρώ, ενώ σε ό,τι αφορά το μήλο το τονάζ που συγκεντρώνει αντιστοιχεί στο 8-10% της εγχώριας παραγωγής και καταγράφεται ότι το 35% του κόκκινου μήλου που πωλείται στη λιανική είναι Zagorin.



Ιωάννης Β. Κράβαρης, πρόεδρος ΑΣ Ζαγοράς




www.zagorin.gr



 ZagorinApple

Αγροτικός
 Συνεταιρισμός
Ζαγοράς Πηλίου

έτος ίδρυσης
1916

αριθμός παραγωγών
835

ποσότητες φρούτων
**15 εκατ. κιλά
 ανά έτος**

πρόεδρος
Ιωάννης Β. Κράβαρης



ΤΡΕΙΣ ΓΕΝΙΕΣ ΕΧΟΥΝ ΗΔΗ «ΜΕΓΑΛΩΣΕΙ» ΜΕΣΑ ΣΤΟ ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΜΟ, ΕΝΩ Η ΤΕΤΑΡΤΗ ΓΕΝΙΑ ΚΑΝΕΙ ΤΑ ΠΡΩΤΑ ΤΗΣ ΒΗΜΑΤΑ



Αξίζει επίσης να σημειωθεί ότι αποτελεί τον πρώτο φορέα στην Ευρωπαϊκή Ένωση που κατοχύρωσε το 1996 Προστατευόμενη Ονομασία Προέλευσης για το μήλο, «Μήλα Ζαγοράς Πηλίου» με το κάστανο και το αχλάδι να είναι τα επόμενα βήματα ενώ σε εξέλιξη βρίσκεται και η διαδικασία για τα καλοκαιρινά μήλα Γκαλά, τα οποία καλλιεργούνται στην περιοχή εδώ και 25 χρόνια.

Στη Ζαγορά όλες οι εγκαταστάσεις του Συνεταιρισμού

Ο Αγροτικός Συνεταιρισμός Ζαγοράς διαθέτει σήμερα ένα υπερσύγχρονο ιδιόκτητο συγκρότημα διαλογητηρίων-συσκευαστηρίων-ψυγείων, που θεωρείται από τα μεγαλύτερα των Βαλκανίων και αποδεικνύει το συνεχές επενδυτικό έργο που πραγματοποιείται στον τομέα εκσυγχρονισμού της υλικοτεχνικής του υποδομής.

Η πιο πρόσφατη επένδυση αφορά στον εκσυγχρονισμό των ψυκτικών εγκαταστάσεων στο διαλογητήριο της Ζαγοράς Πηλίου, με τεχνολογία τελευταίας γενιάς που χρησιμοποιεί νερό, σύμφωνα με τα ευρωπαϊκά πρότυπα. Επίσης έχει ήδη προχωρήσει και η αγορά οικοπέδου στη ΒΙΠΕ για τη δημιουργία νέων ψυκτικών εγκαταστάσεων, ένα έργο που βρίσκεται στη φάση της αδειοδότησης.

Ο Συνεταιρισμός υλοποίησε τις πρώτες εξαγωγές μήλων στις αρχές της δεκαετίας του 1980. Παρότι επενδύει σταθερά στην εγχώρια αγορά, το εξαγωγικό προφίλ του ενισχύεται από τις ποσότητες που διακινεί εκτός χώρας κάθε χρόνο, δίνοντας έμφαση στην Αίγυπτο, αλλά και σε όμορες χώρες στον Βορρά από το Πρατήριο που διατηρεί στην Κεντρική Λαχαναγορά της Θεσσαλονίκης.

Σύστημα Ολοκληρωμένης Διαχείρισης

Ο Συνεταιρισμός διακρίνεται για την προσήλωσή του στις καλλιεργητικές τεχνικές με στόχο την ποιότητα των προϊόντων και την προστασία των καλλιεργητών και των καταναλωτών παράλληλα με τη διαφύλαξη του φυσικού περιβάλλοντος. Το παραπάνω επιτυγχάνεται με τεχνικές που ενσωματώνονται στο Σύστημα Ολοκληρωμένης Διαχείρισης Γεωργικής Παραγωγής και αφορά όλες τις καλλιέργειες. Παράλληλα ένα πλήρες Σύστημα Ποιότητας και Ασφάλειας Τροφίμων για όλα προϊόντα που διαχειρίζεται και εμπορεύεται, εξασφαλίζει το υψηλότερο δυνατό επίπεδο του στόχου, με βάση τις απαιτήσεις των πιο αυστηρών και σύγχρονων προτύπων.

Ευρύ κοινωνικό έργο και πολιτιστικό βάθος

Παράλληλα όμως με το οικονομικό έργο του ο ΑΣ Ζαγοράς αναπτύσσει και ευρύ κοινωνικό έργο. Το ιστορικό και πολιτισμικό βάθος του έφεραν ακόμα και την καταχώρησή του ως φορέα στο Εθνικό Ευρετήριο Άυλης Πολιτιστικής Κληρονομιάς. Υπενθυμίζεται ότι το Σεπτέμβριο του 2023 το Πήλιο βρέθηκε στο επίκεντρο φυσικών καταστροφών και ο ΑΣ Ζαγοράς αντιμετώπισε μεγάλα προβλήματα και ζημιές. Μέχρι όμως το τέλος του έτους η Οργάνωση, που τιμήθηκε με τη διάκριση Συλλογική Προσπάθεια της Χρονιάς 2014» από το θεσμό του Αγρότη της Χρονιάς της Agrenda, στηριζόμενη στο πνεύμα συνεργασίας των μελών της, βρήκε γρήγορα το βηματισμό της. Η τέταρτη γενιά ανθρώπων που μεγάλωσαν μέσα στον Συνεταιρισμό κρατά σήμερα τα νήια ενώ σταδιακά η πέμπτη γενιά συνεταιριστών εισέρχεται στις τάξεις της Οργάνωσης που αποτελεί πνεύμονα ζωής για όλη τη Δημοτική Ενότητα Ζαγοράς στο Πήλιο.



“ ΔΕΙΞΕ ΜΟΥ
ΤΟ ΜΗΛΟ ΣΟΥ
ΝΑ ΣΟΥ ΠΩ
ΠΟΙΟΣ ΕΙΣΑΙ ”

Επανάσταση; Δημιουργία; Έκπληξη; Εσύ επιλέγεις αυτό που θέλεις να γίνεις. Είσαι οι επιλογές σου. Φρέσκες ιδέες, γεμάτες τόλμη και αισιοδοξία έχουν τη δύναμη να αλλάξουν τον κόσμο σου και να δημιουργήσουν έναν ολοκαίνουργιο, έναν καλύτερο κόσμο για όλους. Τα μήλα Ζαγορίν ολόφρεσκα, γεμάτα υγεία και δύναμη, σε στηρίζουν κάθε μέρα να γίνεις αυτό που εσύ θέλεις.

Χ



ΔΙΑΠΙΣΤΗΡΙΣΤΕΥΣΗ ΤΩΝ ΚΥΜΑΤΙΣΜΕΝΩΝ ΜΕ ΤΗ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ ΤΗΣ Ε.Ε.



Η εκδοτική πρωτοβουλία που έφερε την αγροτική ενημέρωση



Η προσφορά της Agrenda και του Agropnews στην αγροτική ενημέρωση τις τελευταίες δύο και πλέον δεκαετίες θα μπορούσε να χαρακτηριστεί καταλυτική. Άλλαξε για πάντα την προσέγγιση του Τύπου στα αγροτικά θέματα, όπως επηρέασε αποφασιστικά και τη σχέση των αγροτών με όλους τους κρίκους της αλυσίδας αξίας.

Με μια εφημερίδα που καλύπτει όλο το φάσμα των θεμάτων της αγροτικής παραγωγής, έξι (6) τακτικές εκδόσεις κλαδικών περιοδικών (Profi, Wine Trails, Ελαίας Καρπός, Fresher, Τυροκόμος, Beer & Brunch) και μια σειρά ετήσιων εκδόσεων (Leaders of Agriculture, Fertilizer Management, Μεγάλες Καλλιέργειες, Φυτοπροστασία, The Top 50, Αγρότης της Χρονιάς κ.α.) το επιτελείο της Green Box, εδώ και 20 χρόνια, επιβεβαιώνει καθημερινά τη σχέση εμπιστοσύνης με τους επαγγελματίες του αγροτικού χώρου, όπως και με το σύνολο των συντελεστών της αγροτικής οικονομίας.





Green Box SA

έτος ίδρυσης
2002

Πρωτοπόρος
στην αγροτική
ενημέρωση
στην ελληνική
αγορά

Διαχειρίζεται
μια εφημερίδα
έξι περιοδικά
και 7 sites

Απασχολεί
σταθερά
πάνω από 25
εργαζόμενους

πεδίο δράσης
σε όλη τη χώρα

Ο εκδότης -
διευθυντής
της Agrenda
Γιάννης
Πανάγος
σε εκδήλωση
του Αγρότης
της Χρονιάς



Εξίσου ευρεία και ιδιαίτερως ισχυρή είναι η παρουσία των θεσμικών μέσων ενημέρωσης που διαχειρίζεται η Green Box στο διαδίκτυο. Με κινητήριο μοχλό το Agronews και δορυφόρους τις ιστοσελίδες των περιοδικών (profi.gr, winetrails.gr, elaiaskarpos.gr, fresher.gr, tyrokomos.gr, Beer & Brunch.gr) η άμεση και εξειδικευμένη ενημέρωση γίνεται πράξη.

Όμως το πλέγμα μέσων της Green Box και η δραστηριότητα στον τομέα της ενημέρωσης και της επικοινωνίας δεν σταματάει εδώ. Τακτικές αποστολές News Letters σε εξειδικευμένες ομάδες παραληπτών, είτε σε καθημερινή βάση (Farming Report – Agronews), είτε σε εβδομαδιαία (sites περιοδικών), έρχονται να προσεγγίσουν με μέθοδο και διακριτικότητα τις αντίστοιχες κατηγορίες ενδιαφερομένων για τη συγκεκριμένη θεματολογία.

Ένα ακόμη στοιχείο που κάνει διαφορά, είναι ψηφιακή εκδοχή όλων των έντυπων εκδόσεων (<https://issuu.com/agrenda>) η οποία αναρτάται στο διαδίκτυο αμέσως μετά την κυκλοφορία κάθε έκδοσης, είναι προσβάσιμη δωρεάν και παρουσιάζει εξαιρετική ανταπόκριση. Σημειωτέον η Agrenda έφθασε τις 79.592 αναγνώσεις στο φύλλο 1.053 της εβδομάδας 17-23 Ιανουαρίου.

Το Agrenda Studio με την ομάδα τεχνικής υποστήριξης και τον κατάλληλο εξοπλισμό, διαμορφώνουν μια νέα κατάσταση στην πολυσχιδή δραστηριότητα της Green Box και στον τρόπο με τον οποίο ο εν λόγω όμιλος εκδόσεων αντιλαμβάνεται την επικοινωνία. Συνεντεύξεις, live streaming, podcast, vidcast, εξωτερικές λήψεις, παρουσιάσεις project, κάλυψη events και γενικότερα διαχείριση υλικού ήχου και εικόνας, δίνουν πλέον άλλη διάσταση στη δημιουργία περιεχομένου και στην ανάδειξη της επιχειρηματικής δραστηριότητας.

Τέλος, πλούσια και άκρως επιδραστική είναι η θεματολογία που τροφοδοτείται από τα μέσα της Green Box σε ένα ευρύ φάσμα των Social Media. Με την κατάλληλη σταχυολόγηση και προσαρμογή στο πνεύμα του περιεχομένου που προκρίνουν τα εν λόγω δίκτυα, οι αναρτήσεις των ομάδων της Green Box αποκτούν άλλη αξία. Εξίσου σημαντική θα πρέπει να θεωρείται και η συμβολή στην ανάπτυξη περιεχομένου που είναι προσαρμοσμένο στις ανάγκες των συντελεστών της αγοράς αγροτικών προϊόντων και εισροών, όπως και

η συμβολή στη διαχείριση των αντίστοιχων social media (digital marketing). Ειδικότερα όσον αφορά στο Agronews, με συνεπή παρουσία στο διαδίκτυο από το μακρινό 2003, αποτελεί την πρώτη εξειδικευμένη σε θέματα αγροτικής οικονομίας ενημερωτική ιστοσελίδα στην Ελλάδα και μια από τις πρώτες σε ολόκληρο τον κόσμο. Από το 2005 μάλιστα, η ταύτιση του Agronews με τη συντακτική ομάδα της εβδομαδιαίας εφημερίδας Agrenda, έχει προσδώσει στο συγκεκριμένο portal πρόσθετη εγκυρότητα και αξιοπιστία, ανάγοντάς το σε κυρίαρχη πηγή ενημέρωσης για τα θέματα της αγροτικής οικονομίας.

Μετά από διαδοχικές αναβαθμίσεις οι οποίες έγιναν την υποστήριξη της Atcom SA, η δομή και το περιεχόμενο του Agronews κινούνται στα πρότυπα ιστοσελίδων με διεθνή εμβέλεια, συνδυάζοντας αποτελεσματικά την εμπειροστατωμένη ενημέρωση με την ευκολία του χρήστη στο περιεχόμενο.

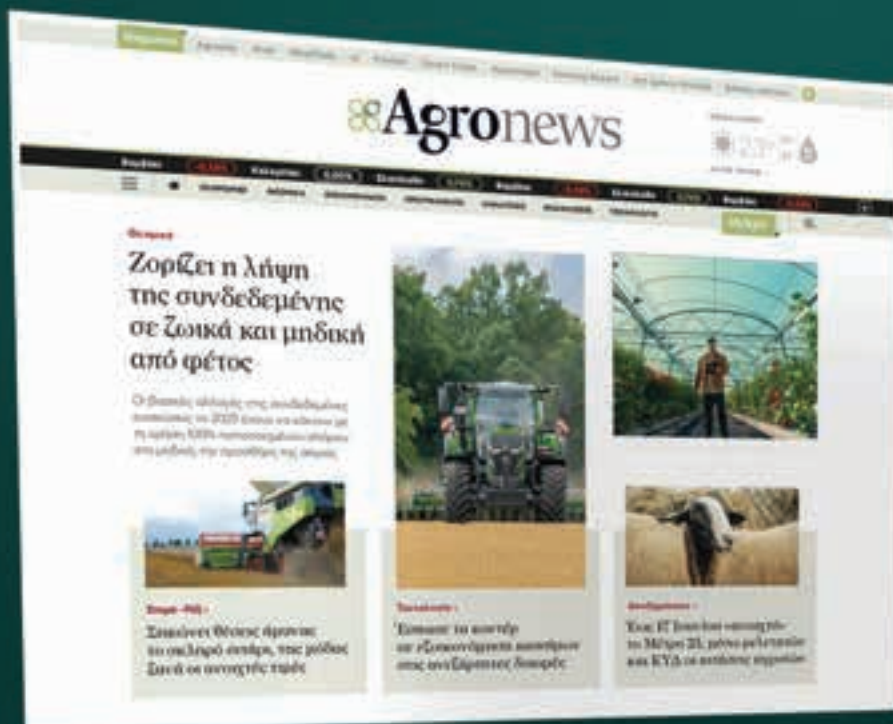
Με οριζόντιες δέσμες κατηγοριοποίησης του περιεχομένου (Προγράμματα, Πληρωμές, Θεσμικά, Τεχνολογία, Farming κ.ά.) οι οποίες πλαισιώνονται από αντίστοιχες θέσεις banner οι οποίες διευκολύνουν την προβολή των συντελεστών της αγροτικής παραγωγής και δίνουν πραγματική αξία στις αντίστοιχες καμπάνιες, το Agronews αποτελεί σήμερα το καταλληλότερο πεδίο για αξιόπιστη ενημέρωση και αποτελεσματική επικοινωνία.

Άλλωστε, τα στοιχεία επισκεψιμότητας επιβεβαιώνουν απόλυτα την πρωτοκαθεδρία του Agronews σε όλο το φάσμα κριτηρίων αξιολόγησης ενός portal με εξειδίκευση σε έναν κλάδο, με τα στοιχεία αυτά να καθιστούν μετρήσιμη και την αποτελεσματικότητα κάθε προωθητικής δράσης που σχετίζεται με την υποστήριξη της πρωτογενούς παραγωγής και τον τομέα της αγροδιατροφής.

Το Agronews, με αξιοσημείωτη σταθερότητα, «μιλάει» κάθε μήνα σε παραπάνω από 500.000 μοναδικούς και επιβεβαιωμένους χρήστες (GA4 Analytics) με τάση σύγκλισης προς τους 600.000. Οι επισκέπτες του Agronews στη συντριπτική τους πλειοψηφία επανέρχονται στην ιστοσελίδα και εμπιστεύονται (χαμηλό bounce rate και 1:40 λεπτό μέσος χρόνος παραμονής στη σελίδα) την κλαδική ενημέρωση που παρέχει. Τους τελευταίους μήνες, η απήχηση του Agronews ξεπερνάει σταθερά τις 2.000.000 μοναδικές επισκέψεις το μήνα.

Η μέρα αρχίζει με

Agronews



500.000

Μοναδικοί
επισκέπτες
κάθε μήνα

ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙ ΙΔΕΕΣ

ΤΟ ΠΡΩΤΟ ΣΕ ΑΞΙΟΠΙΣΤΙΑ, ΜΕ ΤΗΝ ΕΜΠΕΙΡΙΑ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΤΗΣ AGRENDΑ

www.agronews.gr

ΤΗΝ ΤΙΜΗΤΙΚΗ ΔΙΑΚΡΙΣΗ ΤΗΣ ΧΡΟΝΙΑΣ ΓΙΑ ΤΟ 2026 ΣΤΟ ΘΕΣΜΟ
ΤΟΥ ΑΓΡΟΤΗ ΤΗΣ ΧΡΟΝΙΑΣ ΑΠΕΣΠΑΣΕ Ο ΔΡ. ΜΩΧΑΜΕΝΤ ΝΤΑΡΑΟΥΣΕ



Έφερε το όραμα στο βαμβάκι

Κατάγεται από την Ιορδανία, σπούδασε στο Γεωπονικό Πανεπιστήμιο Αθηνών, όπου πήρε και Διδακτορικό στη Φυσιολογία των Φυτών.

Το 1995 διορίζεται στον Εθνικό Οργανισμό Βάμβακος από τον οποίο συνταξιοδοτήθηκε το 2023 ως επικεφαλής του Εθνικού Κέντρου Ποιοτικού Ελέγχου, Ταξινόμησης και Τυποποίησης, το οποίο στην ουσία δημιούργησε ο ίδιος. Για να συνεχίσει ως σήμερα στον ιδιωτικό τομέα, και πάλι στο βαμβάκι. Ο Δρ. Μωχάμεντ Νταράουσε υπηρέτησε τον κλάδο από πολλά μετερίζα σε έναν αγώνα ζωής, όπως ο ίδιος δηλώνει, να καταστήσει την καλλιέργεια βάμβακος βιώσιμη για τον παραγωγό αλλά και προσοδοφόρα για την εγχώρια οικονομία. Στο κέντρο της φιλοσοφίας του τίθενται οι συνέργειες, που θα διευκόλυναν τη μετάβαση από την παραδοσιακή καλλιέργεια σε ελεγχόμενη με ψηφιακή τεχνολογία. Σύμφωνα με τον Δρ. Νταράουσε, η Ελλάδα έχει κάνει πολλά λάθη στο βαμβάκι αλλά αξίζει να παραμείνει στην καλλιέργεια, να τη βελτιώσει και να παράξει ένα ποιοτικό προϊόν.





Χαμένο άζωτο χαμένα λεφτά!

Εξασφάλισε την καλλιέργεια και το μέλλον σου!
Με NUTRIMORE όλο το άζωτο πάει στα φυτά
και όχι στον αέρα.
Μεγαλύτερη παραγωγή, περισσότερη οικονομία
με λιγότερο κόπο!

ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: Μέλιτος 9 & Κυδωνιών Τ.Κ. 171 21 Νέα Σμύρνη, Αθήνα / Τ: +30 210 9373770 -2
ΕΡΓΟΣΤΑΣΙΑ: Α. Άργος / Β. Βόλος / Γ. Καβάλα

www.gavriel.gr

POWERED BY AGROTAIN

NUTRIMORE

Η ΚΟΡΥΦΑΙΑ ΕΠΙΛΟΓΗ

ΓΙΑ ΝΑ ΜΗ ΧΑΣΕΙΣ ΟΥΤΕ ΕΝΑ ΓΡΑΜΜΑΡΙΟ ΑΖΩΤΟ



ΤΑ ΜΟΝΑ ΜΕ ΔΙΠΛΗ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ!



For the love of farming,
the biggest job on Earth

#ForTheLoveOfFarming

www.agro.basf.gr

 BASFAgriculturalSolutionsGR

 basf_agro_GR

 To Podcasts inc, BASF

 **BASF**

We create chemistry