

ΠΕΡΙΟΔΙΚΗ ΕΚΔΟΣΗ ΓΙΑ ΤΑ ΦΡΟΥΤΑ ΚΑΙ ΤΑ ΛΑΧΑΝΙΚΑ

WWW.AGRONEWS.GR

ΠΑΡΑΓΩΓΗ | ΕΜΠΟΡΙΟ | ΕΞΑΓΩΓΕΣ

Fresher

ΚΥΚΛΟΦΟΡΕΙ ΕΝΘΕΤΟ ΣΤΗΝ AGRENDA ΚΑΙ ΣΤΟ WINE TRAILS | (ISSN:2241-9446) | ΙΟΥΝΙΟΣ 2015 | Ν° 9

Super Market

**Η ΜΑΝΑΒΙΚΗ
ΒΡΙΣΚΕΙ ΠΕΔΙΟ
ΣΤΗ ΣΥΜΒΟΛΑΙΑΚΗ**

ΣΕΛ. 8-11

Βιολογικά

**ΑΠΟ ΚΑΛΥΤΕΡΗ
ΘΕΣΗ Η ΠΑΡΑΓΩΓΗ
ΜΕ ΤΗ ΝΕΑ ΚΑΠ**

ΣΕΛ. 12-15

Επιτραπέζιο ροδάκινο

**ΔΙΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗ
ΧΑΛΑΣΤΡΑ
ΣΤΑ ΣΤΕΚΙΑ**

Δούλεψαν οι «παράδρομοι»
για πρόσβαση στη ρωσική αγορά

ΣΕΛ. 18-29



50 ΧΡΟΝΙΑ
ΜΕ ΣΕΒΑΣΜΟ ΣΤΗ ΓΗ ΜΑΣ
ΣΤΟΝ ΑΓΡΟΤΗ
ΣΤΟΝ ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΟ
ΣΤΟΝ ΚΑΤΑΝΑΛΩΤΗ

venus growers
fresh & canned fruits



50
1964 - 2014
GOLDEN ANNIVERSARY



VENUS GROWERS
AGRICULTURAL COOPERATIVE OF VERIA
R. R. Station of Veria | P. O. Box 3, 591 100
Veria - Greece
Tel.: +30 23310 23 311, fax: +30 23310 24 204
www.venusgrowers.gr
info@venusgrowers.gr



**ΜΑΚΡΟΠΝΟΟΙ
ΣΧΕΔΙΑΣΜΟΙ ΘΑ
ΕΦΕΡΝΑΝ ΠΙΣΩ
ΣΕ ΕΝΑ ΒΡΑΔΥ
ΤΑ 100 ΔΙΣ**

ΕΝΑ ΓΙΓΑΝΤΙΟ ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΟ ΣΤΟΝ ΚΑΜΠΟ ΜΠΟΡΕΙ ΝΑ ΦΕΡΕΙ ΠΙΣΩ ΤΙΣ ΚΑΤΑΘΕΣΕΙΣ

Η δουλειά στον τομέα της αγροτικής παραγωγής έχει ενδιαφέρον, προϋποθέτει όμως σοβαρό σχεδιασμό τόσο από την πλευρά της Πολιτείας, όσο και από τους ίδιους τους συντελεστές της αγροτικής παραγωγής. Το λέμε αυτό γιατί, περίπου 600 χιλιόμετρα νότια της Μόσχας και μόλις 40 χιλιόμετρα από τα σύνορα με την Ουκρανία, στις όχθες του ποταμού Ντονέτς στη δυτική Ρωσία, βρίσκεται η ρωσική πόλη Μπέλγκοτοντ, όπου σχεδιάζεται να χτιστεί μια τεράστια θερμοκηπιακή μονάδα. Για το σκοπό αυτό βρίσκεται σε εξέλιξη μια προσπάθεια προσέλκυσης διεθνών επενδυτών. Στόχος είναι να οικοδομήσουν μέχρι το 2020 μια συστάδα θερμοκηπίων συνολικής έκτασης 5.000 στρεμμάτων μετατρέποντας την περιοχή σε Ολλανδία της Ρωσίας και σε μόνιμο τροφοδότη της Μόσχας και άλλων ρωσικών μεγαλουπόλεων. Το υψηλής τεχνολογίας θερμοκηπιακό σύμπλεγμα εκτιμάται ότι θα

έχει τη δυνατότητα να παράγει 420.000 τόνους ντομάτες και αγγούρια. Σημειωτέον ότι το κυβερνητικά στηριζόμενο πρόγραμμα ανάπτυξης θερμοκηπιακών μονάδων στη Ρωσία, βρίσκεται σε εξέλιξη εδώ και 3 χρόνια και έχει προσελκύσει ήδη δύο ολλανδικές εταιρείες του κλάδου, την Agricultural Projects Holland B.V και την Certhon Greenhouse Solutions, που έχουν κατασκευάσει και διαχειρίζονται ήδη 700 στρέμματα. Την ώρα που οι εδώ πολιτικές ηγεσίες διαπληκτίζονται ενώπιον των πιστωτών για «λίγα ακόμα ψίχουλα» δανεικά, μακρόπνοοι σχεδιασμοί, αντίστοιχοι αυτού που προαναφέρθηκε, θα μπορούσαν να φέρουν πίσω σε ένα βράδυ τα 100 δισεκατομμύρια ευρώ που έκαναν φτερά από τις καταθέσεις των ελληνικών τραπεζών.

Γιάννης Πανάγος
Εκδότης - Διευθυντής

1935-2015

Γιορταζουμε

ΟΜΙΛΟΣ
Ευθυμιάδη



ΓΕΩΡΓΙΚΑ ΕΦΟΔΙΑ

ΕΚΝ. Ευθυμιάδη

ΠΟΛΥΑΠΛΑΣΙΑΣΤΙΚΟ ΥΛΙΚΟ



ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ

AGROLAB 3DS

ΤΡΟΦΙΜΑ



80
χρόνια
μαζί
στην ανάπτυξη
της Αγροτικής Οικονομίας

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ

ΛΙΑΝΕΜΠΟΡΙΟ

- 8** Όλο και μεγαλύτερο το μερίδιο του λιανεμπορίου στην πύτα των τυποποιημένων οπωροκηπευτικών
- 10** Οριμάζουν οι συνθήκες για το συμβολαϊκό μοντέλο

ΒΙΟΛΟΓΙΚΑ

- 12** Ανέτοιμος ο ελληνικός κλάδος των βιολογικών να δεχθεί αυξημένη εισροή καλλιεργητών που ενδέχεται να φέρει η νέα ΚΑΠ

ΔΙΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗ

- 28** Επίσημη πρώτη στη Βέροια για τη Διεπαγγελματική των Φρούτων

18

**ΕΛΕΓΧΟΜΕΝΗ
Η ΠΑΡΑΓΩΓΗ, ΣΕ
ΡΥΘΜΟ ΟΙ ΕΞΑΓΩΓΕΣ
ΓΙΑ ΤΟ ΕΠΙΤΡΑΠΕΖΙΟ
ΡΟΔΑΚΙΝΟ**



ΕΜΠΑΡΓΚΟ

- 26** Επέκταση του εμπάργκο μέχρι τον Ιανουάριο του 2016 δείχνουν οι εξελίξεις

ΕΠΙΤΡΑΠΕΖΙΟ ΡΟΔΑΚΙΝΟ

- 18** Ομαλή ροή στην παραγωγή αλλά και στις εξαγωγές
- 20** Σε επαφή με τα 50 λεπτά το κιλό οι τιμές παραγωγού

ΒΕΡΙΚΟΚΟ

- 21** Μόνο στην Κόρινθο, αν και κατά 50% μειωμένο, σώθηκε φέτος το βερίκοκο

ΚΑΡΠΟΥΖΙ

- 38** Στους κερδισμένους της φετινής σεζόν το υπαίθριο της Ηλείας

ΕΠΙΤΡΑΠΕΖΙΟ ΣΤΑΦΥΛΙ

- 40** Έλληνες και ξένοι ψάχνουν από τώρα ελληνικό προϊόν



22

**Ο ΑΝΘΡΩΠΟΣ
ΠΙΣΩ ΑΠΟ
ΤΗΝ ΚΟΥΡΤΙΝΑ
ΤΟΥ ΑΣΕΠΟΠ
ΤΥΡΝΑΒΟΥ**

ΜΕΤΑΠΟΙΗΣΗ

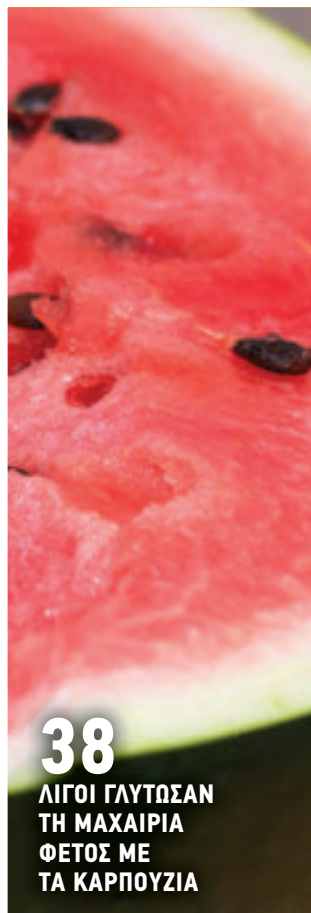
- 16** Περισσότερες δράσεις για οπωροκηπευτικά στο νέο Πρόγραμμα 4.2

ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΕΛΓΑ

- 44** Βαθύτερα το χέρι στην τσέπη πρέπει να βάλουν οι παραγωγοί φρούτων και κηπευτικών το 2015

ΕΡΓΑΤΕΣ ΓΗΣ

- 46** Με παράβολο 300 ευρώ και μία απλή διαδικασία δίνεται λύση στο πρόβλημα διαμονής στη χώρα των ξένων αγρεργατών



38

**ΛΙΓΟΙ ΓΛΥΤΩΣΑΝ
ΤΗ ΜΑΧΑΙΡΙΑ
ΦΕΤΟΣ ΜΕ
ΤΑ ΚΑΡΠΟΥΖΙΑ**

ΚΕΡΑΣΙ

- 34** Εργασία όλο τον χρόνο και πολλά και γρήγορα χέρια θέλει η κερασιά
- 37** Όπλο στα χέρια του παραγωγού η υπέρπυκνη φύτευση

ΦΥΤΟΠΡΟΣΤΑΣΙΑ

- 60** Καραδοκεί ο τετράνυχος στην υπαίθρια ντομάτα
- 62** Ροδάκινα, ακτινίδια, μήλα, αχλάδια και σταφύλια απειλεί η Μύγα της Μεσογείου

ΠΟΙΟΤΗΤΑ

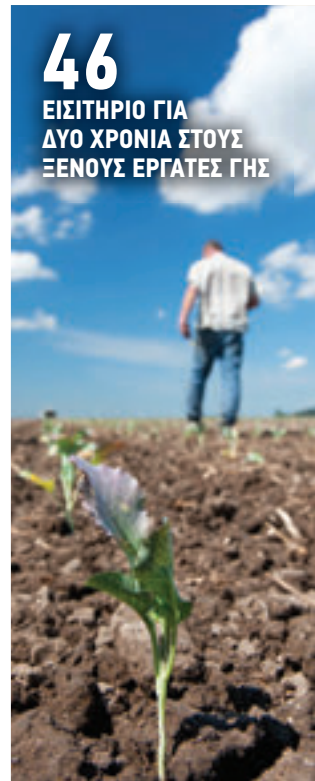
- 64** Η Μεσογειακή Διατροφή ως brand name και μνημείο πολιτισμού

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ

- 22** Ο πρόεδρος του ΑΣΕΠΟΠ Τυρνάβου, Αθανάσιος Χαλούλης, εφ' όλης της ύλης

46

**ΕΙΣΙΤΗΡΙΟ ΓΙΑ
ΔΥΟ ΧΡΟΝΙΑ ΣΤΟΥΣ
ΞΕΝΟΥΣ ΕΡΓΑΤΕΣ ΓΗΣ**





Luna[®] EXPERIENCE



Ζήσε την εμπειρία!

- Νέο μυκητοκτόνο της οικογένειας Luna[®] (fluorogran) που αποτελεί ολοκληρωμένη λύση ως προς το φάσμα δράσης, ειδικά στη δενδροκομία
- Πολύ καλή αποτελεσματικότητα σε σοβαρές ασθένειες όπως μονίλια και φουζικλάδιο, με λογικό κόστος
- Ενσωματωμένη διαχείριση ανθεκτικότητας
- Πολύ καλή αποδοχή από την αλυσίδα τροφίμων

Luna[®] Ζωντάνια που διαρκεί...

Bayer CropScience

ΠΡΟΣΟΧΗ ΣΤΙΣ ΟΔΗΓΙΕΣ ΧΡΗΣΗΣ.
Πριν τη χρήση διαβάστε τις προειδοποιητικές φράσεις και τα σύμβολα που αναγράφονται στην ετικέτα.

ΤΑ ΦΥΤΟΠΡΟΣΤΑΤΕΥΤΙΚΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΝΑ ΧΡΗΣΙΜΟΠΟΙΟΥΝΤΑΙ ΜΕ ΑΣΦΑΛΗ ΤΡΟΠΟ. ΝΑ ΔΙΑΒΑΖΕΤΕ ΠΑΝΤΑ ΤΗΝ ΕΤΙΚΕΤΑ ΚΑΙ ΤΙΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ ΣΧΕΤΙΚΑ ΜΕ ΤΟ ΠΡΟΪΟΝ ΠΡΙΝ ΑΠΟ ΤΗ ΧΡΗΣΗ

Bayer Ελλάς ABEE
Συρού 18-20, 15125-Μαρούσι
Τηλ. 210 6166000, Fax. 210 6109100
www.bayercropscience.gr



ΣΤΟ ΤΡΑΠΕΖΙ ΤΩΝ ΑΓΡΟΤΩΝ ΣΤΕΛΝΟΥΝ ΤΟ ΛΟΓΑΡΙΑΣΜΟ ΚΥΒΕΡΝΗΣΗ ΚΑΙ ΘΕΣΜΟΙ

Σε ασφυκτικό πλαίσιο που θα υποχρεώσει πολλούς από τους συντελεστές του αγροτοδιατροφικού κλάδου να κινηθούν στα όρια της βιωσιμότητας, οδηγεί η νέα δέσμη φορολογικών μέτρων που προωθεί η κυβέρνηση ως αποτέλεσμα των διαπραγματεύσεων με τους πιστωτές για την κάλυψη του χρηματοδοτικού κενού ενώπιον του οποίου βρίσκεται η χώρα.

Ανεξάρτητα από την τελική μορφή που θα πάρει η περιώνυμη συμφωνία με τους θεσμούς, όλα δείχνουν ότι ο τομέας της διατροφικής αλυσίδας θα κληθεί να προσαρμοσθεί βίαια σε ένα σκληρό που χαρακτηρίζεται από δραματική αύξηση των φορολογικών βαρών και περαιτέρω περιορισμό της ήδη πενιχρής ρευστότητας. Αρχής γενομένης από τις αγροτικές εκμεταλλεύσεις μέχρι τις μεταποιητικές επιχειρήσεις, τους εξαγωγείς, τις αλυσίδες λιανικής, τα καταστήματα μαζικής εστίασης, ακόμα και τους καταναλωτές, όλοι θα βρεθούν αντιμέτωποι με νέα δεδομένα.

Εκείνοι που θα επωμισθούν όμως μεγαλύτερο βάρος αυτή τη φορά δείχνουν να είναι οι αγρότες. Έτσι, την ώρα που η πλειοψηφία των εκμεταλλεύσεων σήμερα λειτουργεί στο «κόκκινο» και με πιεσμένα ως

εκεί που δεν παίρνει περιθώρια κέρδους, η κυβέρνηση ανοίγει, υπό την πίεση των πιστωτών, το θέμα της φορολογικής εξομώωσης των αγροτών με τους αυτοαπασχολούμενους και τους λοιπούς ελεύθερους επαγγελματίες.

Πρόκειται για εξέλιξη η οποία νομοτελειακά οδηγεί σε «αναπροσαρμογή» προς τα πάνω τους συντελεστές φορολόγησης του αγροτικού εισοδήματος.

Την ίδια στιγμή και πριν καλά καλά λάβει να στεγνώσει το μελάνι της Βουλής, το υπουργείο Οικονομικών ετοιμάζεται να πάρει πίσω τις ρυθμίσεις Βαλαβάνη με τις οποίες απαλλάσσονται από τη φορολογία οι κοινοτικές επιδοτήσεις μέχρι του ποσού των 12.000 ευρώ. Κάτι που πρακτικά σημαίνει ότι οι άμεσες ενισχύσεις, που για πρώτη φορά θα πάρουν στα χέρια τους οι αγρότες με δενδρώδεις καλλιέργειες το 2015 (μετά την ένταξή τους, για πρώτη φορά, στη νέα ΚΑΠ), θα φορολογηθούν από το πρώτο ευρώ με το συντελεστή που τελικά θα επιλεγεί. Δεν αποκλείεται, μάλιστα, το ίδιο να συμβεί και με τις αποζημιώσεις.

Ο λογαριασμός όμως δεν τελειώνει εδώ: Μετάθεση του ΦΠΑ σε λιπάσματα, σπόρους και φυτοπροστατευτικά από το 13% στο 23%,

αύξηση του αγροτικού ρεύματος ως αποτέλεσμα της κατάργησης των λεγόμενων «σταυροειδών» επιδοτήσεων και, επιπλέον, αύξηση των ασφαλιστικών εισφορών στο πλαίσιο της «εναρμόνισης» του ΟΓΑ με τα υπόλοιπα ασφαλιστικά ταμεία δημιουργούν ένα εκρηκτικό μείγμα και οδηγούν σε επίπεδα δυσβάστακτα το κόστος παραγωγής.

Σε δύσκολη θέση, όμως, θα βρεθούν και οι μεταποιητικές επιχειρήσεις, μέσα από τη δρομολογούμενη αύξηση του συντελεστή για τα νομικά πρόσωπα από το 26% στο 29% ενώ όσες εξ αυτών εμφανίζουν κερδοφορία άνω των 500.000 ευρώ θα κληθούν να καταβάλουν και έκτακτη εισφορά.

Όσον αφορά στο ΦΠΑ, τέλος, προβλέπεται παραμονή των νωπών οπωροκηπευτικών -όπως και όλων των φρέσκων προϊόντων- στο 13%, όμως τα μεταποιημένα (π.χ. κομπόστες, σάλτσες,) θεωρούνται... πολυτέλεια και κατατάσσονται στο 23%.

Φανή Γιαννακοπούλου

Αρχισυντάκτρια

Η πληρέστερη γκάμα στο καρπούζι



1003/150423

ZUCCHERO

Το πρωιμότερο και
νοστιμότερο Galaxy
της αγοράς.

BYBLOS

Πρωιμότητα και
γεύση στη μεσαία
κατηγορία.

SUN FRESH

Η εξέλιξη του Galaxy.

CLEOPATRA

Η πρωιμότερη και
ποιοτικότερη βαρέλια
της ελληνικής αγοράς.

Το πρώτο όνομα στο σπόρο



ΜΑΝΑΒΗΔΕΣ ΟΛΚΗΣ ΤΑ ΣΟΥΠΕΡ ΜΑΡΚΕΤ

Οριμάζουν οι συνθήκες για την υιοθέτηση του συμβολαιακού μοντέλου στις σχέσεις του οργανωμένου λιανεμπορίου με ομάδες παραγωγών και συνεταιρισμούς, καθώς οι αλυσίδες διεκδικούν ολοένα και μεγαλύτερο κομμάτι από την πίτα της αγοράς των τυποποιημένων οπωροκηπευτικών.

ΤΟΥ
ΓΙΑΝΝΗ
ΤΣΑΤΣΑΚΗ



Την οδό της συμβολαιακής συνεργασίας με οργανωμένες ομάδες παραγωγών και μεμονωμένους αγρότες και συνεταιρισμούς που πληρούν συγκεκριμένες ποιοτικές και ποσοτικές προδιαγραφές δείχνει πλέον διατεθειμένο να βαδίσει και στη χώρα μας το οργανωμένο λιανεμπόριο, δημιουργώντας νέα δεδομένα στην παραγωγή και τη διάθεση των νωπών οπωροκηπευτικών.

Αν και η ιδέα της αποκλειστικής συνεργασίας με τις αλυσίδες υπό όρους συμβολαιακής γεωργίας δεν είναι άγνωστη στους Έλληνες καλλιεργητές, ιδίως σε αυτούς που διαθέτουν τα προϊόντα τους σε μεγάλα σούπερ-μάρκετ του εξωτερικού, για τα οποία αποτελεί μια συνήθη εμπορική πρακτική, ουσιαστικά η ιδέα μόλις τώρα αρχίζει να ωριμάζει στη χώρα μας. Η φιλόδοξη απόπειρα της ΕΑΣ Βόλου να εκκινήσει ένα τέτοιο πρότζεκτ στη Θεσσαλία βάζοντας στο παιχνίδι τους τρεις μεγαλύτερους «παίκτες» του κλάδου (Μαρινόπουλο, ΑΒ Βασιλόπουλο, Σκλαβενίτη), παρά το γεγονός ότι δεν απέδωσε ακόμα καρπούς, αποδεικνύει του λόγου το αληθές.

ΠΡΩΤΟΣ Ο ΜΑΡΙΝΟΠΟΥΛΟΣ

Τώρα, όπως πληροφορείται το Fresher, η Μαρινόπουλος ετοιμάζεται να κάνει την αρχή προχωρώντας από την επόμενη κιόλας χρονιά στις πρώτες συνεργασίες συμβολαιακού τύπου με γνωστούς συνεταιρισμούς που δραστηριοποιούνται στα κηπευτικά.

Οι συμφωνίες θα αφορούν την προμήθεια συσκευασμένων ή ελαφρώς μεταποιημένων φρούτων και λαχανικών, είτε επώνυμων είτε με την ιδιωτική επिकέτα της αλυσίδας. Στο πλαίσιο αυτό η Μαρινόπουλος βρίσκεται σε ανοικτή γραμμή με την Τράπεζα Πειραιώς η οποία εργάζεται πάνω στη δημιουργία ενός μοντέλου χρηματοδότησης, που θα μπορούσε να υποστηρίξει το εγχείρημα.

«Οι συμφωνίες συμβολαιακής τραπεζικής που έχουν συναφθεί μέχρι στιγμής αφορούν κατά κύριο λόγο προϊόντα που προορίζονται ως πρώτη ύλη για βιομηχανική χρήση. Για να λειτουργήσει το μοντέλο αυτό στα νωπά προϊόντα, λαμβάνοντας υπόψη τις ιδιαιτερότητες που έχουν να κάνουν με την εποικότητα, τη μεταβλητότητα της κατανάλωσης αλλά και των σοδειών, καθώς και τη σχετικά μικρή διατηρησιμότητά τους στο ράφι, χρειάζεται να υποστεί αρκετές τροποποιήσεις. Πάνω σε αυτές ακριβώς συζητούν το τελευταίο διάστημα οι δυο πλευρές», αναφέρει στο Fresher πηγή με γνώση του θέματος.

Το παράδειγμα της Μαρινόπουλος εκτιμάται ότι θα ακολουθήσουν οι υπόλοιπες μεγάλες αλυσίδες στο πλαίσιο του ολοένα και μεγαλύτερου βάρους που δίνουν τα τελευταία χρόνια στο κομμάτι της μαναβικής. Σύμφωνα με εκτιμήσεις παραγόντων της αγοράς, οι



Η Μαρινόπουλος ΑΕ ετοιμάζεται να γίνει η πρώτη αλυσίδα στην Ελλάδα που θα προχωρήσει σε συμφωνίες συμβολαιακής γεωργίας με ομάδες παραγωγών για την προμήθεια φρουτολαχανικών.

πωλήσεις των νωπών οπωροκηπευτικών αντιπροσωπεύουν πλέον έως και το 10% των συνολικών εσόδων τους, ποσοστό υπερδιπλάσιο σε σχέση με μια δεκαετία πριν.

Επιπλέον, σύμφωνα με πρόσφατη μελέτη της ICAP, το μερίδιο των σούπερ μάρκετ στη διακίνηση τυποποιημένων/συσκευασμένων νωπών οπωροκηπευτικών αυξάνεται συνεχώς τα τελευταία χρόνια και εκτιμάται πλέον μεταξύ 25% και 30%. Στους νομούς, δε, Αττικής και Θεσσαλονίκης υπολογίζεται ότι είναι σημαντικά υψηλότερο από τον μέσο όρο της χώρας.

ΚΡΑΤΗΣ ΚΑΙ ΣΤΟΙΧΕΙΟ ΠΡΕΣΤΙΖ

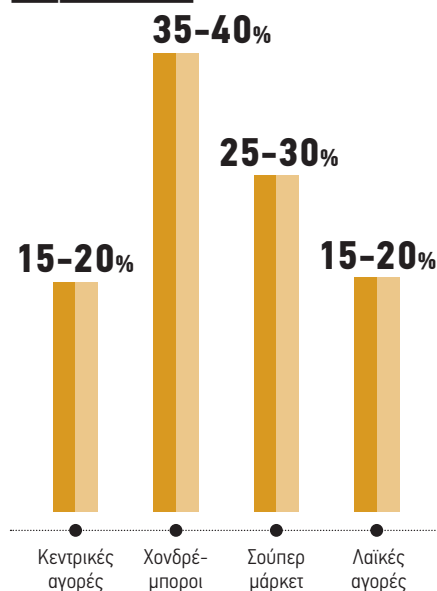
Φυσικά οι ιδιοκτήτες των μεγάλων υπεραγορών δεν αποφασίζουν εν μια νυκτί να μετατραπούν σε... μανάβηδες. Όμως γνωρίζουν ότι η διάθεση μιας μεγάλης γκάμας φρούτων και λαχανικών και δη υψηλής ποιότητας λειτουργεί ως «κράχτης» που αυξάνει την επισκεψιμότητα και επεκτείνει το χρόνο παραμονής

στο σούπερ-μάρκετ, γεγονός που με τη σειρά του «μεταφράζεται» σε επιπλέον τζίρους.

Επιπλέον ενισχύει το πρεστίτζ και το ποιοτικό προφίλ της επιχείρησης. «Παρά το γεγονός ότι μιλάμε για μια κατηγορία με πολύ χαμηλότερα περιθώρια κέρδους σε σύγκριση με άλλες, πρόκειται για προϊόντα που αφορούν το καθημερινό καλάθι της νοικοκυράς. Δεν μπορούν επομένως να λείπουν από τα ράφια μας από τη στιγμή που η φιλοσοφία ενός σούπερ-μάρκετ είναι να παρέχει στον καταναλωτή όλα όσα χρειάζεται κάτω από την ίδια στέγη», στέλεχος ενός εκ των μεγαλύτερων ομίλων του κλάδου.

Από τη στιγμή που μια αλυσίδα αποφασίζει να επενδύσει στρατηγικά στα νωπά οπωροκηπευτικά, τα ε-

Μερίδιο στη διακίνηση τυποποιημένων οπωροκηπευτικών



πόμενα βήματα είναι: α) Η εξασφάλιση των απαραίτητων ποσοτήτων, β) Η επίτευξη και διατήρηση συγκεκριμένων ποιοτικών χαρακτηριστικών και γ) Η ανάγκη για διαφοροποίηση μέσω της αποκλειστικής διάθεσης καινοτόμων προϊόντων που δεν διαθέτει ο ανταγωνισμός.

ΠΡΟΒΛΗΜΑΤΙΖΕΙ Η ΕΠΑΡΚΕΙΑ

«Το μεγαλύτερο άγχος μας, ιδίως σε σχέση με τα εποχικά προϊόντα και ιδίως σε περιόδους δύσκολων καιρικών συνθηκών, όπως οι φετινές, που δημιουργούν ανασφάλεια και μεταβλητότητα όσον αφορά τις είναι να έχουμε επάρκεια. Πόσω μάλλον όταν μιλάμε για τέτοια τονάζ όπως αυτά που χρειαζόμαστε εμείς», λέει στο Fresher μάντζερ γνωστού λιανεμπορικού ομίλου και συμπληρώνει. «Αν πρέπει να επιλέξουμε μεταξύ δύο 'κακών', θα προτιμούσαμε να έχουμε πλεονάζουσες ποσότητες έστω κι αν χρειαστεί τελικά να τις 'δώσουμε' σε χαμηλότερες τιμές (π.χ. μέσω προσφορών), περιορίζοντας έτσι το περιθώριο κέρ-

Παραγωγή εγχώριων τυποποιημένων οπωροκηπευτικών

**Φρούτα
60%**

**Λαχανικά
40%**

**Από το 2005
έως το 2013
κάθε χρόνο
+1,5%**

Κατανάλωση εγχώριων τυποποιημένων φρούτων

**Εσπεριδοειδή
30%**

**Μηλοειδή
25%**

**Πυρηνόκαρπα
25%**

Κατανάλωση εγχώριων τυποποιημένων λαχανικών

**Πατάτα
61%**

**Ντομάτα
15%**

δους μας παρά να διατρέξουμε τον κίνδυνο να βρεθούμε χωρίς προϊόν στο ράφι μας».

ΠΟΙΟΤΗΤΑ ΩΣ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ ΤΗΣ ΣΥΜΒΟΛΙΑΚΗΣ ΛΟΓΙΚΗΣ

Η εξασφάλιση σταθερά υψηλών ποιοτικών προδιαγραφών είναι ο δεύτερος και ίσως ο σημαντικότερος λόγος που «σπρώχνει» τις αλυσίδες στην κατεύθυνση της συμβολιακής λογικής. Πρόκειται για στόχο που εξυπηρετείται ευκολότερα όταν οι ίδιες οι αλυσίδες έχουν την εποπτεία και τον έλεγχο ολόκληρης της διαδικασίας παραγωγής, από την επιλογή του σπόρου μέχρι τις καλλιεργητικές φροντίδες.

Η συμβολιακή όμως καθίσταται όμως ακόμα πιο επίκαιρη σε περιόδους όπως η σημερινή όπου η οικονομική δυσπραγία στερεί από πολλούς παραγωγούς τη δυνατότητα να «πιάσουν» τα αυστηρά στάνταρ που θέτουν οι αλυσίδες.

Τα τελευταία χρόνια είναι γεγονός ότι παρατηρούμε όλο και περισσότερες οι αποκλίσεις από τις προδιαγραφές, ακόμα και σε καλλιεργητές με τους οποίους έχουμε μακροχρόνια συνεργασία. Η συντριπτική πλειοψηφία οφείλονται σε λόγους όπως η υπολίπανση, η μείωση του αριθμού των ραντισμάτων, η αντικατάσταση συγκεκριμένων φυτοπροστατευτικών προϊόντων με άλλα φθηνότερα κ.ο.κ. Όλα αυτά, βεβαίως, έχουν τις ρίζες τους στην έλλειψη ρευστότητας και την οικονομική αδυναμία των παραγωγών.

ΕΝΙΣΧΥΕΤΑΙ Ο ΡΟΛΟΣ ΤΗΣ ΛΙΑΝΙΚΗΣ

Οι χονδρεμπορικές επιχειρήσεις, εκτός κεντρικών αγορών, είναι αυτές που σήμερα ελέγχουν κατά κύριο λόγο τη διακίνηση των συσκευασμένων οπωροκηπευτικών στη χώρα μας με ένα μερίδιο που εκτιμάται μεταξύ 35% και 40%. Ακολουθούν οι αλυσίδες σούπερ μάρκετ με μερίδιο 25%-30%, το οποίο μάλιστα είναι ακόμα υψηλότερο στα μεγαλύτερα αστικά

κέντρα (νομοί Αττικής και Θεσσαλονίκης).

Όπως επισημαίνει η ICAP, όμως, ο ρόλος και το μερίδιο των σούπερ-μάρκετ στην αγορά οπωρολαχανικών ενισχύεται διαρκώς τα τελευταία χρόνια και εκτιμάται ότι σε λίγα χρόνια θα αγγίξει εκείνο των χονδρεμπόρων, υποκαθιστώντας τους ως ένα βαθμό. Άλλωστε είναι κοινό μυστικό ότι ακόμα και σήμερα αρκετές αλυσίδες επιλέγουν να συνεργαστούν απευθείας με οργανωμένους παραγωγούς και ομάδες, αρκεί αυτές να μπορούν να καλύψουν τις απαιτήσεις τους σε τόνάζ και προδιαγραφές ποιότητας.

Οι κεντρικές αγορές αποτελούν τον τρίτο μεγαλύτερο κανάλι διάθεσης των νωπών οπωροκηπευτικών με μερίδιο που κυμαίνεται μεταξύ 15% και 20% επί του συνόλου των διακινούμενων προϊόντων. Πρόκειται για τα οργανωμένα σημεία χονδρεμπορικής πώλησης, τα σημαντικότερα από τα οποία είναι: α) ο Οργανισμός Κεντρικής Αγοράς Αθηνών Α.Ε., με 550 δραστηριοποιούμενες χονδρεμπορικές επιχειρήσεις νωπών οπωρολαχανικών και β) η Κεντρική Αγορά Θεσσαλονίκης Α.Ε., η οποία περιλαμβάνει 280 καταστήματα. Σύμφωνα με εκτιμήσεις παραγόντων του κλάδου, το μερίδιο των κεντρικών αγορών υπολογίζεται ότι κυμαίνεται μεταξύ 15%-20% επί του συνόλου των διακινούμενων προϊόντων.

ΜΕΛΕΤΗ ICAP

Πρόσφατη μελέτη της ICAP αναφέρει ότι τα εσπεριδοειδή καλύπτουν το μεγαλύτερο μέρος της εγχώριας κατανάλωσης τυποποιημένων φρούτων αποσπώντας μερίδιο 30%. Ακολουθούν οι κατηγορίες των μηλοειδών και των πυρηνόκαρπων, καλύπτοντας η καθεμία περίπου το 25% της αγοράς τυποποιημένων φρούτων. Όσον αφορά τα λαχανικά, η τυποποιημένη-συσκευασμένη πατάτα καλύπτει περίπου το 61% της συνολικής εγχώριας αγοράς με τις ντομάτες να ακολουθούν με 15% περίπου.

ΣΤΑΘΕΡΕΣ ΟΙ ΠΩΛΗΣΕΙΣ ΛΑΧΑΝΙΚΩΝ, ΠΙΕΖΟΝΤΑΙ ΤΑ ΦΡΟΥΤΑ

Τι αποκαλύπτει μελέτη της ICAP

Σύμφωνα με εκτιμήσεις της ICAP, η συνολική εγχώρια κατανάλωση τυποποιημένων νωπών οπωροκηπευτικών (σε όγκους) αναμένεται να αυξηθεί φέτος κατά 3% έως 5%.

Όπως αναφέρουν, πάντως, παράγοντες της αγοράς, την αγορά εξακολουθούν να κρατούν σε θετικό πρόσημο κυρίως τα λαχανικά ενώ αντίθετα στα φρούτα καταγράφεται πτώση στη ζήτηση που σε ορισμένες περιπτώσεις αγγίζει το 15% σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα πέρυσι. Οι ίδιοι παράγοντες αποδίδουν το γεγονός στη μείωση του εισοδήματος και στο γεγονός ότι, σε καιρό κρίσης, οι καταναλωτές προτιμούν να περικόψουν λιγότερο τις αγορές λαχανικών και περισσότερο τα φρούτα τα οποία, μπορούν να θεωρηθούν και ως «πολυτέλεια» -σε σχέση πάντα με τα πρώτα.



ALFA COOL HELLAS

ΚΑΤΑΣΚΕΥΕΣ ΨΥΚΤΙΚΩΝ ΘΑΛΑΜΩΝ





- Ελεγχόμενη ατμόσφαιρα
- Εφαρμογές όζοντος



ΑΘΗΝΑ: 210.2321525-6 ΟΕΣ/ΝΙΚΗ: 2310.783010 ΑΝΔΡΑΒΙΔΑ: 26230.33004 ΚΡΗΤΗ: 28310.72677

www.alfacoolhellas.gr



Ο Δρ Δημήτριος
Μπιλάλης,
αναπληρωτής
καθηγητής
Βιολογικής
Γεωργίας
στο ΓΠΑ.

ΚΟΛΑΦΟΣ Ή ΕΥΚΑΙΡΙΑ ΟΙ ΠΡΑΣΙΝΕΣ ΕΝΙΣΧΥΣΕΙΣ ΓΙΑ ΤΗ ΒΙΟΛΟΓΙΚΗ ΓΕΩΡΓΙΑ

ΑΝΕΤΟΙΜΟΣ Ο ΚΛΑΔΟΣ ΝΑ ΔΕΧΘΕΙ ΤΟ ΑΥΞΗΜΕΝΟ ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝ ΤΩΝ ΕΛΛΗΝΩΝ
ΠΑΡΑΓΩΓΩΝ, ΠΟΥ ΕΝΔΕΧΕΤΑΙ ΝΑ ΠΡΟΚΑΛΕΣΕΙ Η ΣΗΜΑΝΤΙΚΗ ΑΥΞΗΣΗ
ΤΗΣ ΕΝΙΑΙΑΣ ΕΝΙΣΧΥΣΗΣ ΛΟΓΩ ΤΟΥ ΠΡΑΣΙΝΙΣΜΑΤΟΣ
ΤΟΥ ΛΕΩΝΙΔΑ ΛΙΑΜΗ

Δεν χρειάζεται οι βιοκαλλιεργητές να αποδεικνύουν τη συμμόρφωσή τους
με τις απαιτήσεις των πράσινων ενισχύσεων της νέας ΚΑΠ

Βελτιστοποίηση των υφιστάμενων δομών εφαρμογής και παρακολούθησης του κλάδου των βιολογικών στην Ελλάδα προτείνουν οι ειδικοί επιστήμονες, ώστε να είναι σε θέση να αντιμετωπίσει ένα πιθανό αναπτυξιακό μπαμ, ενώ παράλληλα εφιστούν την προσοχή και στις προκλήσεις που προκύπτουν από τη σταδιακή μεν, πλην όμως δυναμική, ενεργοποίηση του ανταγωνισμού στον τομέα, με νέους διεθνείς παίκτες να διεκδικούν με αξιώσεις μερίδια σε πεδία, τα οποία, έως πρότινος, θεωρούνταν προνομιακά για τη χώρα μας, όπως για παράδειγμα το βιολογικό κρασί, το ελαιόλαδο ή η επιτραπέζια ελιά.

Τον κώδωνα του κινδύνου έκρουσε συγκεκριμένα ο Δρ Δημήτριος Μπιλάλης, αναπληρωτής καθηγητής Βιολογικής Γεωργίας στο Γεωπονικό Πανεπιστήμιο Αθηνών, τονίζοντας, ακόμη, ότι σήμερα στην Ελλάδα οι εκτάσεις που καλλιεργούνται βιολογικά δεν ξεπερνούν το 4,5% - 5% του συνόλου, ενώ σχεδόν τα μισά, αν όχι περισσότερα, είναι στην Πελοπόννησο.



Με επίκεντρο την Πελοπόννησο, σήμερα υπάρχουν στην Ελλάδα 200 βιοδυναμιστές.

ΚΑΝΟΝΙΣΜΟΣ

ΠΟΛΙΤΙΚΗ ΣΥΓΚΛΙΣΗ ΓΙΑ ΕΥΕΛΙΚΤΟ
ΕΥΡΩΠΑΪΚΟ ΚΑΝΟΝΙΣΜΟ ΣΤΑ ΒΙΟΛΟΓΙΚΑ

ΝΑ ΑΡΘΟΥΝ τα διοικητικά εμπόδια που εμποδίζουν την ανάπτυξη της βιολογικής παραγωγής στην ΕΕ, διασφαλίζοντας συνθήκες υγιούς ανταγωνισμού για τους αγρότες και τους φορείς εκμετάλλευσης, συμφώνησαν σε πολιτικό επίπεδο την Τρίτη 16 Ιουνίου στο Λουξεμβούργο, οι υπουργοί Γεωργίας της ΕΕ αναφορικά με το γενικό πλαίσιο για τον κανονισμό της βιολογικής γεωργίας. Ειδικότερα, η συμφωνία αφορά δύο σημεία:

1. Μεγαλύτερη ευελιξία σε ελέγχους για τα κατάλοιπα στα βιολογικά προϊόντα και στο αναπαραγωγικό υλικό που μπορεί να μην είναι αποκλειστικά βιολογικά ώστε, σύμφωνα με την Κομισιόν, να υπάρχει εξασφάλιση ίσων όρων ανταγωνισμού για τους Ευρωπαϊούς βιοκαλλιεργητές.

2. Μια «πιο χαλαρή» ερμηνεία του κανονισμού βιολογικής καλλιέργειας στα θερμοκήπια. Σημειώνεται ότι η συζήτηση για την αναθεώρηση του Κανονισμού στο Ευρωπαϊκό Κοινοβούλιο θα λάβει χώρα στα μέσα Ιουλίου ή μέσα Σεπτεμβρίου στην Comagri.

Ο Έλληνας αναπληρωτής υπουργός Βαγγέλης Αποστόλου δεν έθεσε βέτο στη συμφωνία, προσυπέγραψε ωστόσο κοινή δήλωση με την οποία καλείται το Συμβούλιο και τις επόμενες Προεδρίες της Ε.Ε. να δεσμευθούν ότι, στις διαπραγματεύσεις που θα ακολουθήσουν θα καταβάλουν κάθε προσπάθεια ώστε η τελική συμφωνία να περιλαμβάνει αυστηρές ρυθμίσεις για την παρουσία μη επιτρεπόμενων ουσιών και ενιαίους κανόνες για την αντιμετώπιση τέτοιων φαινομένων.



Ο Γερμανός υπουργός Γεωργίας Κρίστιαν Σμιτ με τον Επίτροπο Φιλ Χόγκαν και τον ΠΟΠ κυνηγό της Γερμανίας στο Συμβούλιο της 16ης Ιουνίου.

ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΒΙΟΛΟΓΙΚΩΝ
ΚΑΛΛΙΕΡΓΟΥΜΕΝΗ
ΕΚΤΑΣΗ (εκατ. εκτάρια)

Σύμφωνα
με στοιχεία
του IFOAM



1999
11

2012
37,5

σότερα, από τα παραγόμενα βιολογικά προϊόντα, πωλούνται, τελικώς, στην αγορά σαν να είναι συμβατικής καλλιέργειας.

«Αν δούμε την Ελλάδα, το προφίλ της σε εκτάρια και το προφίλ των καλλιεργειών, πιστεύω ότι σύντομα θα έχουμε αύξηση των βιολογικών καλλιεργειών, διότι σύμφωνα με τη νέα ΚΑΠ και τις οδηγίες εφαρμογής της ή ακόμη και το νέο ΠΑΑ, θα παρατηρήσουμε ότι όποιος από τους αγρότες είναι στη βιολογική γεωργία δε χρειάζεται να αποδεικνύει το πράσινο. Κατά συνέπεια θα τυγχάνει και της επιδότησης και των λοιπών μέτρων, ανά επιφάνεια εδάφους και είδος καλλιέργειας, όπως θα μοιράζονται, εφεξής, οι άμεσες επιδοτήσεις στους παραγωγούς», εξήγησε τη θέση του ο ειδικός επιστήμονας.

ΑΝΗΣΥΧΗΤΙΚΑ ΜΗΝΥΜΑΤΑ ΑΠΟ
ΑΥΣΤΡΑΛΙΑ, ΛΑΤ. ΑΜΕΡΙΚΗ ΚΑΙ ΗΠΑ

Περαιτέρω ο ομιλητής παρατήρησε ότι εσχάτως στη διεθνή σκακιέρα καταγράφονται ανησυχητικά μηνύματα για τους Έλληνες βιοκαλλιεργητές, τα οποία θα πρέπει να τους προβληματίσουν σε μεγάλο βαθμό. «Η Αυστραλία δεν μου αρέσει καθόλου γιατί μπαίνει σε αμπέλια, σε ελιές και σύντομα θα τη βρούμε μπροστά μας. Έχουν τεράστιες επίπεδες εκτάσεις, μπαίνουν στα βιολογικά και παράγουν καλά προϊόντα, όπως το ίδιο πράττει και η Λατινική Αμερική, η οποία παράγει εξαιρετικής ποιότητας λάδι κι εξαιρετικά κρασιά. Ακόμη και οι ΗΠΑ, η χώρα της συμβατικής γεωργίας, αρχίζει να αναπτύσσει ένα πολύ ισχυρό κίνημα βιοκαλλιεργητών», επισήμανε ο καθηγητής και προέβλεψε πως «και στις ελιές οι παγκόσμιες εκτάσεις αυξάνουν διαρκώς. Θα έχουμε έναν ισχυρό ανταγωνισμό σε όλα αυτά τα προϊόντα και ίσως θα πρέπει να το δούμε το πρόβλημα και σε ευρωπαϊκό επίπεδο. Πώς θα ασκήσουμε, δηλαδή, μια πιο προστατευτική πολιτική για τα βιολογικά προϊόντα, τα οποία είναι προϊόντα ποιότητας».

«ΠΡΑΣΙΝΙΖΟΥΝ» Η ΚΑΠ ΚΑΙ ΤΟ ΠΑΑ

«Αιχμή στο δόρυ» του εγχώριου πρωτογενή τομέα μπορεί να εξελιχθεί η βιολογική γεωργία και κτηνοτροφία, από τη στιγμή που η χώρα μας, βάσει της ΚΑΠ, θα πρέπει να στοχεύσει σε ποιοτικά προϊόντα, εκτίμησε ο κ. Μπιλάλης. «Η γεωργία πρασινίζει. Έχουμε πράσινη ΚΑΠ, το ΠΑΑ μας γίνεται πράσινο, ενώ το επόμενο ΠΑΑ, της χρονικής περιόδου 2021 – 2027, θα είναι καταπράσινο», ανέφερε και θύμισε πως



Στις ΗΠΑ το 44% της διεθνούς αγοράς
Πρώτη δύναμη παγκοσμίως στη βιολογική
γεωργία είναι η Αυστραλία, με 12,2 εκ. εκτάρια,
ενώ η μεγαλύτερη αγορά είναι αυτή των ΗΠΑ.

στα μέτρα για τα περιβαλλοντικά, στο νέο ΠΑΑ 2014-20, έχει προβλεφθεί το 10% της ασυγκόμιστης παραγωγής υπέρ της προστασίας της βιοποικιλότητας, το οποίο θα πληρώνεται ο αγρότης. «Δεν νομίζω ότι θα έχει πρόβλημα να εγκριθεί από την Ε.Ε., διότι έχουν έρθει οι παρατηρήσεις και τις καλύπτουμε και σε λίγες ημέρες, πρώτα ο Θεός, θα έχει υποβληθεί προς έγκριση» είπε και τόνισε πως υπάρχει σκέψη να μπει και η ζώνη επικονιαστών, αλλά αυτό θα γίνει με την αναθεώρηση του 2017.

ΠΑΡΤΙΔΕΣ ΣΤΙΣ ΗΠΑ ΓΙΑ ΒΙΟΛΟΓΙΚΟ ΚΑΠΝΟ ΚΑΙ ΕΛΙΕΣ ΑΝΟΙΓΕΙ ΕΑΣ ΤΗΣ ΔΥΤΙΚΗΣ ΕΛΛΑΔΑΣ

Στην υπογραφή δύο σημαντικών συμφωνιών τριετούς διάρκειας, με μεγάλο επιχειρηματικό όμιλο από τις ΗΠΑ, για την τροφοδοσία του με εγχώρια βιολογικά προϊόντα προχώρησε τις τελευταίες ημέρες μια ΕΑΣ από τη Δυτική Ελλάδα. Αυτό ανακοίνωσε ο ομιλητής και βά-

σει στοιχείων που γνωστοποίησε, χωρίς πάντως να αποκαλύψει την ταυτότητα των δύο αντισυμβαλλόμενων για λόγους ανταγωνισμού, πρόκειται για συμφωνίες εξαγωγής καπνού ανατολικού τύπου και αποπυρνομένης ελιάς, αμφότερα βιολογικής καλλιέργειας.

«Μέχρι τώρα για τα προϊόντα μας βλέπαμε μόνο τις αγορές της Ευρώπης, άντε και τη Ρωσία, υπό την προϋπόθεση ότι δεν μας προκύψει κανένα εμπόδιο και μας μείνουν. Για αυτό πρέπει να κοιτάξουμε και εναλλακτικά δίκτυα όπως είναι τα αμερικανικά», σημείωσε ο καθηγητής και υπενθύμισε πως από τα περίπου 70 δισ. ευρώ, της παγκόσμιας αγοράς των βιολογικών προϊόντων, οι ΗΠΑ κατέχουν το 44% και είναι μακράν η ηγέτιδα δύναμη.

ΠΛΟΥΣΙΟ ΓΕΝΕΤΙΚΟ ΥΛΙΚΟ

Το μέλλον της ελληνικής γεωργίας περνά μέσα από το γενετικό πλούτο και υπό την έννοια αυτή είναι πολύ κρίσιμο να αναδειχθούν η ιδιαιτερότητα των διαφόρων ποικιλιών, η προσαρμοστικότητα τους και τα ιδιαίτερα χαρακτηριστικά που έχουν, ανέφερε ο κ. Μπιλάλης, προσθέτοντας πως «αν σε κάτι είμαστε πολύ πιο πλούσιοι από τους άλλους, στις σημερινές εποχές της οικονομικής κρίσης, αυτό είναι το γενετικό μας υλικό».

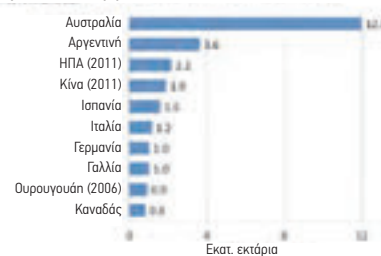


Τα σπουδαιότερα κριτήρια διαφοροποίησης μεταξύ βιολογικής και ολοκληρωμένης καλλιέργειας

Κριτήριο	Ολοκληρωμένη καλλιέργεια	Βιολογική καλλιέργεια
Χημικά φυτοφάρμακα, μυκητοκτόνα και ζυμωκτόνα	απαιτούνται, απαιτούνται με περιορισμούς	δεν απαιτούνται = =
Χημικά λιπάσματα	απαιτούνται μέχρι ενός ορίου	δεν απαιτούνται
Χρήση μεταλλαγμένων οργανισμών	απαιτούνται	δεν απαιτούνται
Απομόνωση επιώνων	απαιτείται	όχι χημική μεταχείριση
Φυσιολογικών ζώων	μητρικές ρυθμίσεις	απαιτούνται ρυθμίσεις

Κριτήριο	Ολοκληρωμένη καλλιέργεια	Βιολογική καλλιέργεια
Αντιβιοφάρμακα	χωρίς όρια	υπάρχουν όρια
Χρήση ανόργανων ουσιών	απαιτούνται	δεν απαιτούνται
Γενετική βελτίωση ζώων	υψηλόν αποδόσεων, απαιτείται η μεταφορά γονίων	αποδόσεις σε φυσικά όρια, δεν απαιτείται η μεταφορά γονίων
Υγεία ζώων	απαιτείται η προφυλακτική χρήση χημικοφάρμακων	δεν απαιτείται η χρήση χημικοφάρμακων

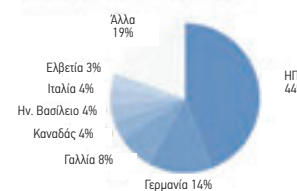
Οι 10 χώρες με τις μεγαλύτερες εκτάσεις βιολογικής καλλιέργειας (2012)



Οι 10 χώρες με τα μεγαλύτερα μερίδια βιολογικών καλλιεργούμενων εκτάσεων (2012)



Παγκόσμια αγορά βιολογικών: Πώς μοιράζεται η πίτα



ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΕΣ ΔΡΑΣΕΙΣ ΓΙΑ ΟΠΩΡΟΚΗΠΕΥΤΙΚΑ ΣΤΗ ΝΕΑ ΜΕΤΑΠΟΙΗΣΗ



Με τρεις νέους τομείς για τα φρούτα και τα λαχανικά διευρύνεται το πεδίο δράσης του Μέτρου της Μεταποίησης, σύμφωνα με το νέο Οδηγό, που παρουσίασε πρώτη η Agrenda. Ο χάρτης των ενισχυόμενων επενδύσεων στα πλαίσια της Μεταποίησης, η οποία χωρίζεται σε δύο Υπομέτρα για γεωργικό και μη γεωργικό προϊόν, εμπλουτίζεται όσον αφορά τα οπωροκηπευτικά με τρεις τομείς για ενίσχυση στις εξής μονάδες:

- παραγωγής αιθέριων ελαίων
 - παραγωγής αποσταγμάτων από οπωροκηπευτικά ή αμπελοοινικής προέλευσης (απόσταγμα οίνου και απόσταγμα στεμφύλων σταφυλής)
 - επεξεργασίας γεωργικών προϊόντων για την παραγωγή προϊόντων κοσμετολογίας και διατροφής.
- Όσον αφορά το ποσοστό ενίσχυσης, αν και δεν έχει καθοριστεί ακόμα εν αναμονή της τελικής ΥΑ, προβλέπεται να υπάρξουν διαφορετικά νούμερα

ανάλογα το Υπομέτρο. Όπως και να έχει, για το πρώτο κομμάτι (γεωργικό προϊόν) τα ποσοστά θα είναι μεγαλύτερα από το δεύτερο, όμως ο προϋπολογισμός του φακέλου έχει τα ίδια όρια (από 100.000 ευρώ έως 10 εκατ. ευρώ), ενώ υπολογίζεται και ένα έξτρα 20% σε ορισμένες κατηγορίες δικαιούχων. Η έκδοση των σχετικών προσκήσεων αναμένεται, σύμφωνα με εκτιμήσεις, από το δεύτερο εξάμηνο του 2016.

Επιπλέον, υπογραμμίζεται ότι στην προσπάθεια να κατευθυνθούν τα συνολικά 250 εκατ. ευρώ του Μέτρου σε «έτοιμες» προσπάθειες, προβλέπεται ο αποκλεισμός από την ενίσχυση όσων ενδιαφερόμενων δεν έχουν παραγωγική και εμπορική δραστηριότητα κατά την τριετία που θα προηγείται της αίτησης ενίσχυσης. Ωστόσο, θα ενθαρρύνονται όσες μεταποιητικές μονάδες έχουν αναπτύξει κανάλια διακίνησης στο εξωτερικό, όπως και όσες έχουν προχωρήσει στην κατετοποίηση της παραγωγής τους.

Μεταποίηση σε μη
γεωργικό προϊόν



Έξτρα μοριοδότηση
από τις εξαγωγές

Η δυνατότητα διάθεσης προϊόντων στην εσωτερική αγορά και στις αγορές του εξωτερικού τίθεται ως προαπαιτούμενο για την ένταξη στη Μεταποίηση των ενδιαφερόμενων. Επιπλέον θα επιβραβεύονται με 20 βαθμούς στη βαθμολόγηση των φακέλων αν δεν έχουν λάβει ενισχύσεις την τελευταία πενταετία.

Πρόκριμα
στη συμβολαιακή
γεωργία

Στα συμπληρωματικά κριτήρια που θα περιλαμβάνονται στο check-list των φακέλων και για τα δύο υπομέτρα, περιλαμβάνονται οι αιτήσεις των παραγωγών που θα αφορούν την κατετοποίηση των μονάδων τους, όπως και η εγκατάστασή τους σε περιοχές με ελλειμματικότητα σε αντίστοιχες υποδομές.

Αγορά ακινήτων
ως 10% του
φακέλου

Για την απόκτηση ακίνητης περιουσίας και την αγορά μέσω μεταφοράς εμπορευμάτων (περονοφόρα, ανυψωτικά κ.λπ) θα μπορούν να ενισχύονται επιπλέον οι δικαιούχοι. Όσον αφορά το ύψος της ενίσχυσης, η ένταση ενίσχυσης για μεταποίηση σε γεωργικά προϊόντα, θα κυμαίνεται μεταξύ 40 έως 75% ανάλογα με την περιοχή, ενώ για μη γεωργικά προϊόντα η ένταση θα είναι χαμηλότερη και θα κυμαίνεται μεταξύ 10-60%.



ΜΟΝΕΝΤΟ®

2XSYS

Διπλά διασυστηματικός έλεγχος Τέλος το κρυφτό!

Τα οφέλη από έναν μοναδικό τρόπο δράσης στα εντομοκτόνα:

Η διπλά διασυστηματική και μεγάλης διάρκειας δράση του Μονέντο® εξαπλώνεται μέσα από όλα τα συστήματα του φυτού χωρίς να αφήνει ακάλυπτα μέρη - συμπεριλαμβανομένων των νέων φύλλων και των ριζών.

Με τον τρόπο αυτό το Μονέντο® καλύπτει και προστατεύει πολλές καλλιέργειες από ένα ευρύ φάσμα μυζητικών εχθρών, όπως ψευδόκοκκους, ψύλλα και αφίδες, ειδικά στα στάδια ανάπτυξης τους - όπου και αν αυτοί κρύβονται.

Μονέντο® - Διπλά διασυστηματικό εντομοκτόνο

ΠΡΟΣΟΧΗ ΣΤΙΣ ΟΔΗΓΙΕΣ ΧΡΗΣΗΣ

Πριν τη χρήση διαβάστε τις προειδοποιητικές φράσεις και τα σύμβολα που αναγράφονται στην ετικέτα.

ΤΑ ΦΥΤΟΠΡΟΣΤΑΤΕΥΤΙΚΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΝΑ ΧΡΗΣΙΜΟΠΟΙΟΥΝΤΑΙ
ΜΕ ΑΣΦΑΛΗ ΤΡΟΠΟ. ΝΑ ΔΙΑΒΑΖΕΤΕ ΠΑΝΤΑ ΤΗΝ ΕΤΙΚΕΤΑ ΚΑΙ
ΤΙΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ ΣΧΕΤΙΚΑ ΜΕ ΤΟ ΠΡΟΪΟΝ ΠΡΙΝ ΑΠΟ ΤΗ ΧΡΗΣΗ

Bayer CropScience

Bayer Ελλάς ABEE
Σωρού 18-20, 151 25 Μαρούσι
Τηλ: 210 6166000
Fax: 210 6109100

www.bayercropscience.gr



ΕΛΕΓΧΟΜΕΝΗ Η ΠΑΡΑΓΩΓΗ, Η ΟΠΟΙΑ ΜΕ ΤΗ ΒΟΗΘΕΙΑ ΤΟΥ ΚΑΙΡΟΥ ΩΡΙΜΑΖΕΙ ΣΤΑΔΙΑΚΑ ΚΑΙ
ΚΑΛΗ ΖΗΤΗΣΗ ΤΟΣΟ ΣΤΗΝ ΕΓΧΩΡΙΑ ΟΣΟ ΚΑΙ ΣΤΗ ΔΙΕΘΝΗ ΑΓΟΡΑ

ΟΜΑΛΗ ΡΟΗ ΚΡΑΤΑΕΙ ΤΗΝ ΤΙΜΗ ΣΤΟ ΕΠΙΤΡΑΠΕΖΙΟ ΡΟΔΑΚΙΝΟ



ΤΗΣ ΜΑΡΙΑΣ ΚΡΟΚΟΥ

Αξιοσημείωτη αντοχή παρουσιάζουν μέχρι στιγμής οι τιμές στο επιτραπέζιο ροδάκινο, με την παραγωγή να έχει συγκομισθεί περίπου στο 35-40% και τις τιμές παραγωγού, τουλάχιστον για το προϊόν πρώτης ποιότητας, να διατηρούν την επαφή τους με τα 50 λεπτά το κιλό. Εδώ θα πρέπει να αναφερθεί ότι σε πλεονεκτική θέση βρίσκονται οι οργανωμένοι παραγωγοί που επιτυγχάνουν καλύτερη ροή στην παραλαβή του προϊόντος, σε αντίθεση με τους μεμονωμένους που συχνά υποκύπτουν στις «σειρήνες» των εμπόρων και με δέλεαρ είτε την άμεση πληρωμή είτε την υπόσχεση για καλύτερη τιμή, εγκλωβίζονται σε συναλλαγές με αβέβαιο τέλος.

Ελεγχόμενη παραγωγή που με τη βοήθεια του καιρού ωριμάζει σταδιακά και καλή ζήτηση τόσο στην εγχώρια όσο και στη διεθνή αγορά, ε-

ξασφαλίζουν μια ομαλή πορεία στη διάθεση του προϊόντος, που δεν αφήνει εκτεθειμένους τους παραγωγούς. Οι πληροφορίες θέλουν τους «συνδαιτυμόνες» του χώρου να βρίσκουν τρόπους «παράκαμψης» των δυσκολιών που δημιουργεί το ρωσικό εμπόργκο, καθώς με κάποια επιβάρυνση, τόσο από πλευράς χρόνου όσο και από πλευράς τιμής τα προϊόντα φθάνουν, μέσω τρίτων χωρών, όπως η Λιθουανία, η Ουκρανία και η Λευκορωσία και στην αγορά της Μόσχας, καθώς και των άλλων μεγάλων αστικών κέντρων της ευρύτερης περιοχής.

Οι τελευταίες πληροφορίες θέλουν το κουπάκι του ενός κιλού με μέγεθος καρπού Β' να διατίθεται αυτές τις μέρες από τις μεγάλες οργανώσεις, όπως π.χ. η Venus, στην τιμή των 70 με 75 λεπτών το κιλό, τιμή η οποία εξασφαλίζει στον παραγωγό τα 50 λεπτά το κιλό.

ΒΡΗΚΑΝ ΡΥΘΜΟ ΟΙ ΕΞΑΓΩΓΕΣ

Έτσι, μπορεί να πει κανείς ότι η ζήτηση για ελληνικά επιτράπεζια ροδάκινα βρίσκεται σε καλά επίπεδα, παρά το ρωσικό εμπόργκο, όπως δείχνει η ροή τους προς το εξωτερικό. Αυτή η ζήτηση έχει να κάνει κυρίως με τη φεινή μειωμένη παραγωγή των πρώιμων επιτραπέζιων, τα οποία έχουν μαζευτεί στις περισσότερες περιοχές, όπως επίσης και με τη μειωμένη παραγωγή των μεσοπρώιμων ποικιλιών, που μαζεύονται αυτές τις μέρες, αλλά και του ισπανικού και ιταλικού προϊόντος. Δεδομένης της μείωσης αυτής τόσο στην Ελλάδα, όσο και στις εν λόγω μεγάλες «παραγωγούρες» χώρες, πολλοί είναι οι καλλιεργητές και οι παράγοντες του κλάδου που εκφράζουν την άποψη ότι οι φεινές τιμές παραγωγού δεν είναι ανάλογες των λιγοστών ποσοτήτων που κυκλοφορούν στην



Ημαθία
30-35 λεπτά το κιλό (τα χνουδωτά)
40-45 (νεκταρίνια)
50 (τα επιτραπέζια καλής ποιότητας)

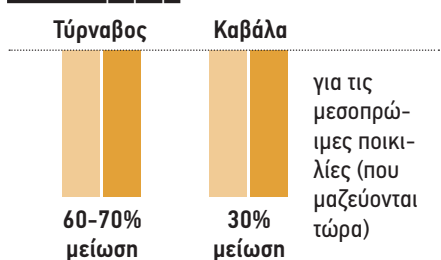
Ημαθία (πέρυσι την ίδια περίοδο)
17-25 λεπτά το κιλό (το πολύ)



Αποδόσεις



Φετινή παραγωγή



αγορά, αν και βρίσκονται σε υψηλότερα επίπεδα από πέρυσι, μια ιδιαίτερα ζημιογόνα για τους παραγωγούς χρονιά.

ΚΑΙ ΤΑ 60 ΛΕΠΤΑ ΤΟ ΚΙΛΟ ΕΠΙΑΣΑΝ ΤΑ ΝΕΚΤΑΡΙΝΙΑ

Αναλυτικότερα, στην Πέλλα η τιμή παραγωγού στις 22 Ιουνίου βρισκόταν στα 35-40 λεπτά/κιλό για τα χνουδωτά και στα 60 λεπτά/κιλό για τα νεκταρίνια, (πέρσι οι τιμές για τα τελευταία διαμορφώθηκαν στα 30-35 λεπτά/κιλό). Αυτές οι τιμές (60 λεπτά) οφείλονται, συγκεκριμένα, στο κενό που έχει δημιουργηθεί στην αγορά όσον αφορά τα νεκταρίνια, σε αντίθεση με πέρσι. Την ίδια ώρα, στην Ημαθία η τιμή παραγωγού βρίσκεται στα 30-35 λεπτά το κιλό (για τα χνουδωτά) και στα 40-45 για τα νεκταρίνια. Σημειώνεται ότι πέρυσι την αντίστοιχη περίοδο η τιμή για τα πρώτα ήταν 17-25 λεπτά (το πολύ), ενώ υπήρξαν και περιπτώσεις παραγωγών, που πούλησαν πέρυσι (αρχή Αυγούστου) έναντι 57 λεπτών ο τόνος (0,57 λεπτά το κιλό).

ΑΚΑΡΠΙΑ, ΚΑΡΠΟΠΤΩΣΗ ΚΑΙ ΑΝΟΜΟΙΟΜΟΡΦΗ ΩΡΙΜΑΣΗ

Ωστόσο, οι παραγωγοί επισημαίνουν ότι αυτές οι τιμές δεν είναι οι αναμενόμενες αν αναλογιστεί κανείς τη μειωμένη φετινή παραγωγή. Αυτή φτάνει και το 50% στις πρώιμες ποικιλίες, που έχουν μαζευτεί, ενώ αναμένεται μεγάλη και για τις μεσοπρώιμες ποικιλίες. Συγκε-

κριμένα, φέτος οι βροχές προκάλεσαν καρπόπτωση και ακαρπία, όπως επίσης και ανομοιόμορφη ωρίμαση στα ροδάκινα του ίδιου δέντρου, ενώ εμφανίστηκε και κακή καρπόδεση. Ενδεικτικό είναι ότι φέτος στα πρώιμα οι αποδόσεις βρέθηκαν στον 1,5 τόνο το στρέμμα, έναντι 2,5 τόνων πέρσι, ενώ υπήρξαν κτήματα στην Πέλλα, που έδωσαν μόλις 200 κιλά έναντι 2 τόνων την περσινή χρονιά. Επιπλέον, αξίζει να σημειωθεί ότι τον τελευταίο καιρό και με αφορμή τις επικρατούσες συνθήκες αγοράς, πολλοί παραγωγοί επανεξετάζουν τον προσανατολισμό τους προς τα επιτραπέζια ροδάκινα, δείχνοντας εκ νέου την προτίμησή τους στα συμπύρνα. Σημειώτερον ότι ανεξάρτητα από την εθνική ενίσχυση της τελευταίας στιγμής, πέρσι πολλά επιτραπέζια ροδάκινα πουλήθηκαν 14 λεπτά το κιλό, ενώ αρκετοί, ειδικά στην Ημαθία, είναι απλήρωτοι εδώ και 14 μήνες.

ΣΤΡΕΦΟΝΤΑΙ ΣΤΟ ΣΥΜΠΥΡΝΟ

Αυτή η τάση επανόδου στα συμπύρνα από τα επιτραπέζια, αν τελικά είναι πραγματική, δηλαδή αν συνοδεύεται και από τις νέες εγκαταστάσεις οπωρώνων, έχει να κάνει με το υψηλό ρίσκο που συνοδεύει τα επιτραπέζια, τόσο σε σχέση με την επίτευξη της κατάλληλης ποιότητας όσο και με την εξόφληση του παραγωγού για το προϊόν που θα διαθέσει. Εκτιμάται πάντως ότι η φετινή βελτίωση της κατάστασης στα επιτραπέζια θα συγκρατήσει τους καλλιεργητές.

ΟΛΟΙ ΣΤΗΝ ΚΟΡΙΝΘΟ ΤΡΕΧΟΥΝ ΓΙΑ ΒΕΡΙΚΟΚΑ, ΧΑΘΗΚΕ Η ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΣΤΗ ΒΟΡΕΙΑ ΕΛΛΑΔΑ

Ζωηρό είναι το ενδιαφέρον για τα βερίκοκα της Κορινθίας, τα οποία φέτος είχαν τις λιγότερες απώλειες σε σχέση με τα υπόλοιπα στην Ελλάδα, όπου η μείωση κατά τόπους άγγιξε και το 100%. Έτσι, η τιμή παραγωγού για τα Μπεμπέκου της περιοχής, που προορίζονται βασικά για την ΕΛΒΑΚ, είναι 55 λεπτά το κιλό, κατά 5 λεπτά υψηλότερα από πέρυσι, ενώ γι' αυτά της Αργολίδας είναι στα 53 λεπτά το κιλό.

Σύμφωνα με τον πρόεδρο του Α. Σ. Αγ. Βασιλείου Μιχάλη Βαρδάκα, αυτή η διαφορά κατά 2-3 λεπτά παρατηρείται κάθε χρόνο υπέρ του προϊόντος της Κορινθίας λόγω της καλύτερης ποιότητάς του. Παράλληλα, η τιμή παραγωγού για τα βερίκοκα Νόστος του Συνεταιρισμού είναι 0,90 ευρώ το κιλό, ενώ για τα πρώιμα Orange Red, των οποίων η συγκομιδή έχει τελειώσει, η τιμή παραγωγού ήταν στο 1,20-1,50 ευρώ το κιλό.

Σημειώνεται ότι φέτος ο Συνεταιρισμός αναμένεται να συγκεντρώσει 50.000 κιλά Νόστος και Orange Red και 1.200.000 κιλά Μπεμπέκου (ενώ πέρυσι συγκέντρωσε 2.000.000-2.500.000 κιλά Μπεμπέκου).

Η φετινή μείωση για τα Μπεμπέκου της Κορινθίας ανέρχεται στο 50% σε σχέση με μία κανονική χρονιά. Ωστόσο, στη Β. Ελλάδα φτάνει και το 90-100% λόγω των παγετών και της μονιλίας, που έπληξε φέτος την καλλιέργεια. Ενδεικτικό είναι ότι στην Πέλλα υπήρξαν κτήματα φέτος π.χ. 56 στρεμμάτων που παρήγαν μόλις 200-300 κιλά βερίκοκα, ενώ τα προηγούμενα χρόνια έβγαζαν 20 τόνους (πέρυσι πληρώθηκαν έναντι 40-46 λεπτά το κιλό). Μεγάλη μείωση (κατά 80%) παρατηρήθηκε και στα Μπεμπέκου της Αργολίδας, για τα οποία η τιμή παραγωγού πέρυσι διαμορφώθηκε στα 45 λεπτά το κιλό.

Δεδομένης της μείωσης της παραγωγής πανελλαδικά, εκδήλωσαν φέτος για πρώτη φορά ενδιαφέρον για τα Μπεμπέκου της Κορινθίας και βιομηχανίες κομπόσας στη Β. Ελλάδα.



Στην Πέλλα υπήρξαν κτήματα π.χ. 56 στρεμμάτων που παρήγαν μόλις 200-300 κιλά βερίκοκα.

Amino16®

16 ελεύθερα L-Αμινοξέα φυτικής προέλευσης

Αποτελεσματική
και δυναμική ενίσχυση
όλων των καλλιεργειών

ΚΑΤΑΛΛΗΛΟ ΚΑΙ ΓΙΑ ΤΗ
ΒΙΟΛΟΓΙΚΗ
ΓΕΩΡΓΙΑ



ΕΒΥΠ

Ελληνική
Βιομηχανία
Υδροκλιμακίων
Πρωτεΐνης

Δρόμος Α5
ΒΙ.ΠΕ. Θεσσαλονίκης
Τ. 2210 542 151
info@evyp.gr
www.evyp.gr





ΡΟΔΑΚΙΝΟ ΞΕΡΟΥΜΕ, ΡΟΔΑΚΙΝΟ ΘΑ ΠΑΡΑΓΟΥΜΕ, ΑΛΛΑ ΘΑ ΤΟ ΚΑΝΟΥΜΕ ΑΚΟΜΗ ΚΑΛΥΤΕΡΟ

ΑΘΑΝΑΣΙΟΣ ΧΑΛΟΥΛΗΣ

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ - ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ ΒΑΣΙΛΙΚΗ ΠΑΣΧΑΛΗ-ΤΣΑΝΤΟΠΟΥΛΟΥ

Στην αύξηση της στρεμματικής απόδοσης και την περαιτέρω βελτίωση της ποιότητας του παραγόμενου προϊόντος στις ήδη υπάρχουσες καλλιέργειες, όπου οι Τυρναβίτες παραγωγοί ξέρουν καλά το δρόμο, στοχεύει, σύμφωνα με τον πρόεδρό του Θανάση Χαλούλη, ο ΑΣΕ-ΠΟΠ Τυρνάβου. Όπλο του στη σημερινή σκληρή πραγματικότητα της ελληνικής γεωργίας, η οργανωμένη προς όφελος του παραγωγού δομή και λειτουργία του.



Σε ποιες κυρίως χώρες εξάγετε τα προϊόντα;
Εξάγουμε σε Κύπρο, Ισραήλ, Πολωνία, Τσεχία, Ρουμανία και Σλοβακία

Σε ποιο βαθμό έχει επηρεάσει το ρωσικό εμπόριο τη δραστηριότητα του συνεταιρισμού σας και των παραγωγών-μελών του;

Βασικά ως συνεταιρισμός δεν είχαμε απευθείας συναλλαγές με τη Ρωσία. Τα προϊόντα μας πηγαιναν εκεί μέσω τρίτων. Παρ' όλα αυτά όμως επηρεαστήκαμε πάρα πολύ όσον αφορά τις τιμές πώλησης, λόγω υπερπροσφοράς από άλλες περιοχές της χώρας μας, που δεν μπορούσαν να διοχετεύσουν τα προϊόντα τους στη Ρωσία. Τα διοχέτευσαν λοιπόν σε άλλες χώρες του εξωτερικού και στην εγχώρια αγορά συμπιέζοντας τιμές προς τα κάτω. Έτσι εμείς αναγκαστήκαμε να προσαρμοστούμε πουλώνοντας τα προϊόντα μας σε χαμηλότερες τιμές και να συνεργαστούμε έστω και σε μικρό βαθμό με το ευρωπαϊκό πρόγραμμα δωρεάν διανομής που «έτρεξε» το υπουργείο.



Ο Συνεταιρισμός έχει 165 μέλη και με τζίρο προώθησης προϊόντος το 2014 τα 4.000.000 ευρώ.

Δεδομένου ότι το εμπόριο δεν φαίνεται να βαίνει προς άρση, προς ποια κατεύθυνση θα κινηθείτε εξαγωγικά;

Γνωρίζαμε ότι η κατάσταση δεν θα άλλαζε φέτος σε σχέση με το εμπόριο. Έτσι συμμετείχαμε σε εκθέσεις, όπως η Fruit Logistica του Βερολίνου με αντιπροσωπεία του συνεταιρισμού, αλλά και για πρώτη φορά στήσαμε περίπτερο στη Θεσσαλονίκη στη Frescon 2015, με σκοπό και στόχο την εξεύρεση αγορών και πελατών.

Είχατε οφέλη από τις κινήσεις αυτές;

Ναι, έχουμε ήδη τέσσερις νέους πελάτες και είμαστε σε συνεννόηση με άλλους τέσσερις. Από αυτούς τους οκτώ, οι δύο είναι Έλληνες και οι άλλοι Πολωνοί, Τσέχοι, Ισραηλίτες και Κύπριοι.

Οι ρυθμίσεις της νέας ΚΑΠ σας επηρεάζουν;

Η νέα ΚΑΠ έφερε δικαιώματα σε όλες τις καλλιέργειες, όπως αυτές του ροδάκινου αλλά και του νεκταρινιού, που ήταν εκτός επιδοτήσεων. Άρα έκανε καλό στους παραπάνω παραγωγούς μας.

Ποια είναι η δομή του Συνεταιρισμού σας;

Το ανώτατο όργανό μας είναι η Γενική Συνέλευση, υπό την σκέπη του οποίου βρίσκονται το Εποπτικό

ΟΓΚΟΣ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΑΣΕΠΟΠ ΑΝΑ ΠΡΟΪΟΝ (σε κιλά)

Ροδάκινα βιομηχανικά	1.000.000
Ροδάκινα επιτραπέζια	1.300.000
Νεκταρίνια	1.200.000
Αχλάδια βιομηχανικά	100.000
Αχλάδια επιτραπέζια	1.700.000
Σταφύλια επιτραπέζια	300.000
Σταφύλια οиноποιήσιμα	2.500.000

Συμβούλιο και το Διοικητικό Συμβούλιο το οποίο αποτελείται από τις Διαχειριστικές Επιτροπές και εμένα τον Πρόεδρο, τον Διευθυντή Αστέριο Χατζή, με εποπτεία το Πρατήριο Γεωργικών Φαρμάκων, την Παροχή Υπηρεσιών και την Ομάδα Παραγωγών.

Ποια είναι τα βασικότερα προβλήματα;

Έχουμε, όπως οι περισσότεροι σήμερα, πρόβλημα ρευστότητας με αποτέλεσμα και οι παραγωγοί να αργούν να πληρωθούν. Το πρόβλημα ξεκινάει από τους εγχώριους αγοραστές των προϊόντων, οι οποίοι παραλαμβάνουν το εμπόρευμα σήμερα και πληρώνουν μετά από μεγάλο χρονικό διάστημα. Οι Συνεταιρισμοί όπως ο ΑΣΕΠΟΠ Τυρνάβου δεν είναι εμπορικοί και πωλούν τα αναγνωρισμένα προϊόντα για λογαριασμό των παραγωγών μελών τους. Ως και πέρσι, λοιπόν, επειδή οι παραγωγοί μέλη μας



WHO IS WHO

Ο Αθανάσιος Χαλούλης γεννήθηκε το 1959 στη Λάρισα, με καταγωγή από τον Τύρναβο, όπου και κατοικεί.

Η οικογένειά του, αγροτική, καλλιεργούσε αμπέλια και οπωροφόρα δένδρα. Από μικρός στα κτήματα με κλίση στον πρωτογενή τομέα, τον οποίο και ακολούθησε επαγγελματικά.

Απόφοιτος εξαταξίου Γυμνασίου, παντρεμένος, έχει δύο γιούς που ασχολούνται και αυτοί με την γη. Καλλιεργεί 85 στρέμματα με επιτραπέζια και οινοποιήσιμα σταφύλια. Δηλωμένος αγρότης από το 1981, οπότε και έγινε μέλος του Γεωργικού Πιστωτικού Συνεταιρισμού Τύρναβου (νυν ΑΣΕΠΟΠ Τύρναβου), ο οποίος λειτουργούσε εμπορικά με δικό του πρατήριο φαρμάκων. Πρόεδρος του ανέλαβε τα δύο τελευταία χρόνια, από τις εκλογές του Μαΐου 2013 και η θητεία του είναι τετραετής. Αρμοδιότητές του είναι η γενική εμποτεία, (πωλήσεις, αγορές, προμήθειες), οι επαφές με τους παραγωγούς, το εμπόρευμα, η διαλογή, η εμπορία και εξαγωγή των προϊόντων, (ροδάκινο, νεκταρίνι, αχλάδι, σταφύλι).

εντάσσονταν στο ειδικό καθεστώς Φ.Π.Α., λάμβαναν εκκαθαρίσεις σε κάθε προϊόν που φέρνουν στο Συνεταιρισμό και λαμβάνουν επιστροφή Φ.Π.Α, γιατί στις εκκαθαρίσεις συμψηφίζονταν ο ΦΠΑ των αγορών τους όπως λιπάσματα, φάρμακα, μηχανήματα κ.λπ. Τώρα όμως που ανήκουν ως επί το πλείστον στο κανονικό καθεστώς ΦΠΑ, ο Συνεταιρισμός έχει μία μεγάλη δυσκολία να τιμολογήσει τα προϊόντα των παραγωγών του, διότι έχουμε δύο αγνώστους, την τιμή πώλησης και την ποσότητα. Αν μπορούσε να γίνει αυτό, οι παραγωγοί μας θα ελάμβαναν τιμολόγια με καθεστώς ΦΠΑ 13% και θα είχα-

με συμψηφισμό ΦΠΑ Α αγορών και πωλήσεων. Έτσι ο Συνεταιρισμός αναγκάζεται να κόψει εκκαθαρίσεις για λογαριασμό του παραγωγού μέλους, άνευ ΦΠΑ, στη συνέχεια ο παραγωγός βαίνει πιστωτικός στον Φ.Π.Α. Έτσι υπάρχει αθέμιτος ανταγωνισμός μεταξύ του συνεταιριζόμενου παραγωγού σε σχέση με τον παραγωγό που κινείται στο ελεύθερο εμπόριο με γνωστά δεδομένα (τιμή και ποσότητα) και κόβει το τιμολόγιο με 13% ΦΠΑ.

Ο νόμος 4015 επέφερε επί της ουσίας κάποια αλλαγή στο Συνεταιρισμό σας;

Δεν επέφερε καμιά αλλαγή σε μας. Ο νόμος αυτός ήρθε να επανακινήσει το συνεταιριστικό γίγνεσθαι και να βοηθήσει κάποιες ενώσεις που δεν είχαν καλά αποτελέσματα ή να δώσει το δικαίωμα σε κάποιους πρωτοβάθμιους να επιβιώσουν και να προσαρμοστούν σε μια νέα πραγματικότητα. Εμείς λειτουργούμε αποτελεσματικά, ήμασταν και είμαστε εύρωστοι, με σωστή πολιτική και καλή διαχείριση.

Με ποιες ποικιλίες ροδάκινου και νεκταρινιού ασχολείται ο ΑΣΕΠΟΠ;

Με τις πρώιμες (έως τις 20 Ιουνίου) του ροδάκινου Francoise, Lolita, Saggitaria, Tasty Red, Queen Crest, Rich May, Early May Crest, May Crest, Spring Crest, Spring Belle, Spring Lady, Sugar Time, Royal Gim, Ruby Rich, Britney Lane, Patty, Grizano, Maura και τις όψιμες (έως τον Σεπτέμβριο) Rich Lady, Sinfonia, O' Henry, Tardi Red. Στο νεκταρίνι με τις πρώιμες ποικιλίες (έως τις 20 Ιουνίου) Early Dream, Cinzia, Early Boba, Andrianna, Big Bang, Laura, Big Heaven, Sun Free και τις όψιμες (έως τον Σεπτέμβριο) Big Top, Ali Top, Red Gold, Venus, Fantasia, Morsiani 90, Max και Orion.

Ποια διαδικασία ακολουθείται όταν φτάνει το ροδάκινο στο χώρο σας;

Ο παραγωγός θα μεταφέρει το προϊόν του στις ιδιόκτητες εγκαταστάσεις σε πλαστικές κλούβες των 20 κιλών, θα ζυγιστεί στη γεφυροπλάστιγγα όπου και θα παραλάβει το δελτίο ποσότητας. Στη συνέχεια το προϊόν μεταφέρεται στα ψυγεία για να κατέβει η θερμοκρασία του στους 24 βαθμούς C. Εκεί παραμένει από 1 έως 5 μέρες. Κατόπιν τα ροδάκινα οδηγούνται στον ηλεκτρονικό ταξινόμητή, όπου και διαχωρίζονται (καλιμπράρονται) σε 4 κατηγορίες ανάλογα με το μέγεθος και σε μία τα σκάρτα. Τοποθετούνται σε τελάρα ανάλογα με τις προτιμήσεις του αγοραστή, εδώ υπάρχουν τα κουπάκια του ενός κιλού και τα τελάρα 3, 5, 7, και 10 κιλών. Όλη η διαδικασία καλύπτει τα διεθνή στάνταρ της αγοράς με τις ανάλογες πιστοποιή-

σεις. Μετά οδηγούνται στα ψυγεία με θερμοκρασία στους 5 βαθμούς, Κατόπιν με φορτηγά ψυγεία μεταφέρονται στα σημεία πώλησης εσωτερικού και εξωτερικού.

Ποια η διάρκεια ζωής του ροδάκινου;

Η διάρκεια ζωής του δεν πρέπει να υπερβαίνει τις 10 μέρες, γιατί μετά αφυδατώνεται με συνέπεια απώλεια βιταμινών και βάρους.

Έχετε σχεδιασμό για νέες καλλιέργειες;

Υπάρχουν σκέψεις για νέες και αναδιάρθρωση καλλιεργειών με παράλληλο προγραμματισμό μέσω του επιχειρησιακού προγράμματος που εκπονεί η αναγνωρισμένη Ομάδα. Με βάση τον τζιρο δύο ετών το 8,2 πηγαίνει σε επιχειρησιακό πρόγραμμα, όπου εντάσσονται επιλέξιμες δράσεις και μέσα εκεί είναι και οι αναδιαρθρώσεις καλλιεργειών. Από το 8,2 το 4,1 είναι η επιχορήγηση της ΕΕ. Επιλέξιμες δράσεις που θα πραγματοποιηθούν είναι προγραμματισμός παραγωγής, βελτίωσης και διατήρησης της ποιότητας του προϊόντος, καθώς επίσης βελτίωσης εμπορίας και προστασίας του περιβάλλοντος.

Υπάρχουν νέα προϊόντα που ενδεχομένως να μπειτε στο μέλλον;

Όχι γιατί οι ιδιόμορφες καιρικές συνθήκες της περιοχής μας επιβάλλουν να ακολουθήσουμε την πεπατημένη που τόσο καλά γνωρίζουν οι παραγωγοί - μέλη, την καλλιέργεια δηλαδή των ήδη υπαρχόντων προϊόντων, την στρεμματική αύξηση καλλιεργειών και την ποιοτική άνοδο των προϊόντων.

Ποιο κλίμα επικρατεί μεταξύ των παραγωγών σας σε σχέση με τη ως σήμερα απολαβή τους;

Αν και οι τιμές δεν είναι ιδιαίτερα υψηλές, δεδομένης της οικονομικής κρίσης στην Ελλάδα και στην Ευρώπη γενικότερα, παρατηρείται μία σταθερή ροή απορρόφησης των προϊόντων, γεγονός που επιτρέπει συγκρατημένη αισιοδοξία στους Τυρναβίτες παραγωγούς μας για το παρόν και το μέλλον των προϊόντων τους.

ΕΝΑΣ ΑΙΩΝΑΣ ΙΣΤΟΡΙΑΣ ΓΙΑ ΤΟΝ ΑΣΕΠΟΠ ΤΥΡΝΑΒΟΥ

Κάτω από τον ίσκιό του Ολύμπου, στο βόρειο άκρο της θεσσαλικής πεδιάδας, βρίσκεται ο Τύρναβος, μια κωμόπολη που από εκατοντάδες χρόνια στηρίζεται στη γεωργία και στις δυναμικές καλλιέργειες των αμπελιών και των οπωροφόρων δένδρων. Ο Αγροτικός

Συνεταιρισμός Επεξεργασίας και Πώλησης Οπωροκηπευτικών Προϊόντων Τυρνάβου (Α.Σ.Ε.Π.Ο.Π. Τυρνάβου) είναι

πρωτοβάθμιος παραγωγικός συνεταιρισμός (έτος ίδρύσεως 1926) με 165 παραγωγούς - μέλη διαθέτοντας μια πλούσια γκάμα αγροτικών προϊόντων (φρούτα) που παράγουν τα μέλη και τα διακινούν μέσω της οργάνωσης. Οι παραγωγές ξεκινάνε από 5 Μαΐου περίπου με τις πρώιμες ποικιλίες κερασιών, ροδάκινων και νεκταρινιών και συνεχίζονται έως και τον Σεπτέμβριο με αχλάδια και σταφύλια. Τα προϊόντα των παραγωγών -

μελών είναι πιστοποιημένα με Agro

2- 1, 2-2 ενώ ακολουθείται η διαδικασία του προτύπου GLOBAL G.A.P. Ο Συνεταιρισμός διαθέτει νεόκτιστα, σύγχρονα διαλογητήρια - ψυγεία όπου αποθηκεύονται και συσκευάζονται τα προϊόντα και όλες οι εγκαταστάσεις είναι πιστοποιημένες με το πιστοποιητικό ISO 22000. Ο ΑΣΕΠΟΠ Τυρνάβου εδρεύει σε ιδιόκτητες εγκαταστάσεις στο 1ο κλμ. Τυρνάβου - Λάρισας (πάρδος Περαιχώρα)

όπου βρίσκεται η διοίκηση, το συσκευαστήριο και οι ψυκτικοί χώροι καθώς και το πρατήριο

γεωργικών φαρμάκων και εφοδίων. Το συσκευαστήριο βρίσκεται σε οικόπεδο έκτασης 17.000 τ.μ., έχει εμβαδόν 1.000 τ.μ. ενώ στους ψυκτικούς χώρους μπορούν να αποθηκευθούν 1.000 τόνοι προϊόντων. Ακόμα ο Συνεταιρισμός στην πόλη του Τυρνάβου έχει ιδιόκτητο κτίριο στο οποίο στεγαζόταν παλιότερα τα γραφεία του και σήμερα εκεί πραγματοποιούνται εργασίες παροχής υπηρεσιών προς τους αγρότες (δηλώσεις καλλιέργειας) και αποθήκες υλικών εμβαδού 1.000 τ.μ..



ΧΡΟΝΟΛΟΓΙΟ

1926

Έτος ίδρυσης (Γεωργικός Πιστωτικός Συνεταιρισμός)

1983

Κανονισμός εργασιών Γ.Π.Σ. ως ομάδα παραγωγών. Άρθρο 13 Κανονισμού (Ε.Ο.Κ) αριθμ. 1360/78 και του αριθμού 2 του Π.Δ. β14/1981

1992

Α.Σ.Ε.Π.Ο.Π Τυρνάβου & Περιχώρων ΣΥΝ.Π.Ε. (Αγροτικός Συνεταιρισμός Επεξεργασίας & Πωλήσεως οπωροκηπευτικών προϊόντων Τυρνάβου & Περιχώρων» ΣΥΝ.Π.Ε.)

2002

Αναγνώριση Ομάδας Παραγωγών του Α.Σ.Ε.Π.Ο.Π. Τυρνάβου & Περιχώρων στα οπωροκηπευτικά (Ε.Κ.) 2200/96 άρθρο 11

1975

Συγχώνευση Γ.Π.Σ. μετά του (Γ.Π.Σ. Αμπελοκτημόνων Τυρνάβου)

1986

Γεωργικός Πιστωτικός Συνεταιρισμός ΣΥΝ.Π.Ε

1993

Αναγνώριση Ομάδας Παραγωγών του Α.Σ.Ε.Π.Ο.Π. Τυρνάβου & Περιχώρων στα οπωροκηπευτικά



ΚΛΕΙΣΤΕΣ ΠΟΡΤΕΣ ΙΣΟΝ ΝΕΟΙ ΔΡΟΜΟΙ

Ενισχύουν με όλες τους τις δυνάμεις τις γραμμές άμυνας που έχουν ήδη οργανώσει οι Έλληνες παραγωγοί και εξαγωγείς οπωροκηπευτικών κάτω από το βάρος των πρόσφατων εξελίξεων που δείχνουν επέκταση του εμπάργκο για άλλους επτά μήνες.

ΤΟΥ ΛΕΩΝΙΔΑ ΛΙΑΜΗ



Το παράθυρο για μερική έστω άρση των ρωσικών αντιμέτρων για τους Έλληνες παραγωγούς, που θα μπορούσε να φέρνει στις βαλίτσες του κατά την επιστροφή του από την Αγ. Πετρούπολη ο πρωθυπουργός Αλέξης Τσίπρας, μάλλον κλείνει απότομα από το νέο επεισόδιο στις σχέσεις Μόσχας και Βρυξελλών, που προοιωνίζεται επέκταση των κυρώσεων για άλλους επτά μήνες. Αν και μετά τις επαφές του πρωθυπουργού ανακοινώθηκε η σύγκλιση στο επόμενο διάστημα των Επιτροπών Γεωργίας των δύο χωρών για διερεύνηση του θέματος, την πιθανότητα αυτό να γίνει ελαχιστοποιεί ο Ρώσος πρωθυπουργός. Λειτουργώντας στη λογική της ανταποδοτικότητας, μετά την ανακοίνωση των υπουργών Εξωτερικών της Ε. Ε., ότι επεκτείνονται τα μέτρα κατά της Ρωσίας, τουλάχιστον έως το τέλος Ιανουαρίου του 2016, ο Ντμίτρι Μεντβέντεφ τόνισε ότι η κυβέρνηση της χώρας του θα ζητήσει από τον Βλάντιμιρ Πούτιν την επέκταση των κυρώσεων κατά της Δύσης. Παρά την αρνητική αυτή εξέλιξη, πάντως, προς το παρόν οι εμπλεκόμενοι με τον κλάδο του επιτραπέζιου ροδάκινου διατηρούν τη ψυχραιμία τους, καθώς οι όγκοι της παραγωγής που συγκομίζεται αυτή την περίοδο στον κάμπο της Ημαθίας και της Πέλλας, είναι διαχειρίσιμοι και αυτό τους δίνει τη δυνατότητα να προετοιμάζονται για τις δύσκολες ημέρες που θα ακολουθήσουν, αρχής γενομένης τις πρώτες ημέρες του Ιουλίου.

ΑΡΧΕΣ ΙΟΥΛΙΟΥ, Η ΚΡΙΣΙΜΗ ΣΤΙΓΜΗ

«Η ροή των συγκομιζόμενων ποσοτήτων είναι ομαλή ακόμη, και η παραγωγή με τον έναν ή τον άλλο τρόπο απορροφάται από την αγορά, την εγχώ-

ρια, αλλά και τη διεθνή, με τις τιμές να διατηρούνται σε ανεκτά επίπεδα, κινούμενες μεταξύ 40-60 λεπτών, για τον παραγωγό, ανάλογα την ποιότητα του προϊόντος», είπε στο Fresher γύρω στις 20 Ιουνίου ο πρόεδρος της Κοινοπραξίας Ομάδων Παραγωγών Ημαθίας Χρήστος Γιαννακάκης.

Ο μεγάλος γρίφος, ωστόσο, είναι τι θα γίνει όταν στις αρχές Ιουλίου θα αρχίσουν τελικά να καταφτάνουν στους συνεταιρισμούς οι βασικοί όγκοι της φετινής παραγωγής. «Όταν και αν τα πράγματα σφίξουν, η ΕΕ είναι σε ετοιμότητα να προχωρήσει άμεσα στη λήψη μέτρων στήριξης, ενώ και οι τοπικές δομές εμφανίζονται έτοιμες να τις εφαρμόσουν οψέποτε κληθούν να το κάνουν» σημείωσε χαρακτηριστικά ο συνομιλητής μας. Διευκρίνισε δε, πως «σε μια τέτοια περίπτωση πρόθεσή μας είναι να πέσει το βάρος στη χυμοποίηση των φρούτων, διότι έτσι απορροφώνται μεγαλύτεροι όγκοι, αποσυμφορείται η αγορά, διατηρούνται οι τιμές σε σχετικά ικανοποιητικά επίπεδα, ενώ το προϊόν μπορεί να μοιραστεί στις ευαίσθητες κοινωνικές ομάδες και τα παιδιά, και το χειμώνα».

ΤΑ ΜΗΛΑ ΑΝΟΙΓΟΥΝ ΔΡΟΜΟΥΣ

Λύση σε πολιτικό επίπεδο για την πρόληψη κρίσεων στα οπωροκηπευτικά ζήτησε, εξάλλου, και ο Σύνδεσμος Ελληνικών Επιχειρήσεων Εξαγωγής, Διακίνησης Φρούτων – Λαχανικών & Χυμών (Incofruit Hellas), ο οποίος με ανακοίνωσή του, μεταξύ άλλων, υπογράμμισε ότι είναι αναγκαίο το συντομότερο να ληφθούν μέτρα για τη διάθεση πυρηνόκαρπων ώστε να υπάρχει ομαλή διάθεσή τους στην αγορά, ενώ παράλληλα τόνισε ότι «η χώρα μας οφείλει να κοιτάξει και εκτός ρωσικής αγοράς καθώς υπάρχουν ευκαιρίες ανάπτυξης». Πέραν της λύσης των προγραμμάτων δωρεάν διάθεσης φρούτων πάντως, που θα είναι και η αιχμή του δόρατος των ευρωπαϊκών μέτρων στήριξης, για να μετριάσει το «μπούκωμα» της αγοράς από τους αυξανόμενους όγκους, που θα επιφέρει ισχυρές πιέσεις στην τιμή του προϊόντος, οι εμπλεκόμενοι στον κλάδο έχουν αξιοποιήσει ήδη εναλλακτικούς εξαγωγικούς προορισμούς είτε σε παραδοσιακές αγορές της Δυτικής και της Κεντρικής Ευρώπης, είτε σε νέες της Β. Αφρικής και του Αραβικού Κόλπου, όπου έχει γίνει καλή δουλειά με άλλα φρούτα, όπως τα μήλα, τα οποία κατά κύριο λόγο εξαγονται εκεί κι έχουν ανοίξει το δρόμο. Η αγορά της Ρωσίας, από την άλλη πλευρά, επισήμως τουλάχιστον, δεν άνοιξε ποτέ και οι όποιες ποσότητες οδηγούνται προς τα εκεί, αν φθάνουν, φθάνουν τριγωνικά, μέσω άλλων χωρών, με μεγαλύτερο κόστος εξαγωγής και ύστερα από πολύ περισσότερο χρόνο.



ΓΚΡΕΜΙΖΕΙ ΤΑ ΣΤΕΚΙΑ Η ΔΙΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗ ΤΗΣ ΗΜΑΘΙΑΣ

Μακριά από το πεδίο καθορισμού των εμπορικών τιμών για τα προϊόντα που αντιπροσωπεύει θα φροντίσει να μείνει η νεότευκτη Εθνική Διεπαγγελματική Οργάνωση Πυρηνοκάρπων – Γιγατοκάρπων και Ακτινιδίων, που έχει ως έδρα της την πόλη της Βέροιας.

ΤΟΥ ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΥ ΜΠΙΚΑ

Πλήρες
ρεπορτάζ στο
φύλλο 502 της
Agenda που
κυκλοφορεί μαζί
με το Fresher



ΣΤΗΡΙΞΗ ΣΤΟ ΕΙΣΟΔΗΜΑ ΤΟΥ ΠΑΡΑΓΩΓΟΥ

Ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της Κεντρικής Αγοράς Θεσσαλονίκης, Δημήτρης Χαμπίδης, αναφέρθηκε στους τρεις βασικούς στόχους της «Διεπαγγελματικής», όπως η στήριξη του εισοδήματος των παραγωγών, η διασφάλιση του περιβάλλοντος και της υγιεινής των προϊόντων και ο περιορισμός του «μαύρου» χρήματος μέσω των γνωστών παράνομων «στεκιών», για το οποίο ο κ. Χαμπίδης τόνισε ότι σύντομα θα κατατεθεί στην Βουλή από το κόμμα του, τον ΣΥΡΙΖΑ, σχέδιο νόμου, το οποίο θα περιλαμβάνει αυστηρές προϋποθέσεις για την είσοδο στο μητρώο εμπόρων αγροτικών προϊόντων (στεγασμένες εγκαταστάσεις που θα πληρούν τους όρους αδείας, εγγυητική τραπεζής για το ύψος των εργασιών κ.ά.).

Η νέα οργάνωση, η οποία παρουσιάστηκε επίσημα την Τετάρτη 24 Ιουνίου στη Βέροια, δίνει ιδιαίτερη βαρύτητα στην αποτύπωση των παραγωγικών στρεμματικών εκτάσεων, την έρευνα αγοράς, την πιστοποίηση φυτών όλων των ποικιλιών, την έρευνα για την παραγωγή καινοτόμων αγροτικών προϊόντων, το marketing και τη διαφήμισή τους, με σκοπό να γίνει έφοδος σε νέες αγορές – στόχους.

Στα πρώτα της βήματα, αξίζει να σημειωθεί ότι θα χρηματοδοτηθεί από την Κοινοπραξία των Ομάδων Παραγωγών της περιοχής, ενώ στο μέλλον θα μπορέσει να αξιοποιήσει κοινοτικούς προϋπολογισμούς και προγράμματα.

«Η αντιπροσωπευτικότητα της Διεπαγγελματικής οργάνωσης για ροδάκινα, μήλα, αχλάδια, ακτινίδια κι άλλα αγροτικά προϊόντα που παράγονται στη Βόρεια Ελλάδα, πλην των εσπεριδοειδών, η οποία θα είναι οργάνωση μη κερδοσκοπικού χαρακτήρα, θα είναι κατά 50% από Οργανώσεις Παραγωγών και κατά 50% από μεμονωμένους συνεταιρισμούς και ιδιώτες που ασχολούνται στους εξαγωγικούς κλάδους, όπως κονσερβοποιία, μεταφορείς, φυτωριούχοι κ.ά.», τόνισαν σε συνέντευξη Τύπου που παραχώρησαν την Δευτέρα 22 Ιουνίου, ο Χρήστος Γιαννακάκης, πρόεδρος της Κοινοπραξίας Συνεταιρισμών Ομάδων Παραγωγών Ημα-

θίας και μέλος του διοικητικού συμβουλίου της ΠΑΣΕΓΕΣ, και ο Δημήτρης Χαμπίδης, με την ιδιότητα του προέδρου και διευθύνοντος συμβούλου της Κεντρικής Αγοράς Θεσσαλονίκης. Ο κ. Γιαννακάκης, ως μέλος της συντονιστικής ομάδας, τόνισε ότι η προσπάθεια έχει την αμέριστη προσπάθεια του υπουργείου Αγροτικής Ανάπτυξης, γεγονός που προδίδει και η επίσκεψη του αναπληρωτή υπουργού, Βαγγέλη Αποστόλου, στην πόλη της Ημαθίας επ' ευκαιρία της επίσημης έναρξης λειτουργίας της.

«Είναι ένας θεσμός που προβλέπεται από τους κοινοτικούς κανονισμούς και λειτουργεί επί χρόνια στις χώρες της Ευρωπαϊκής Ένωσης, αλλά και στην παραγωγή οίνου και ελαιολάδου στη χώρα μας. Θα υπάρξει μόνο μια Εθνική Διεπαγγελματική Οργάνωση στη χώρα μας και θα έχει έδρα τη Βέροια, στεγαζόμενη στα γραφεία της Ένωσης Αγροτικών Συνεταιρισμών Βέροιας στο Μακρυχώρι», είπε ο ίδιος.

ΣΤΗ ΒΟΥΛΗ Ο ΝΟΜΟΣ ΓΙΑ ΤΟΥΣ ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΜΟΥΣ

Επίσης τόνισε ότι σύντομα θα έρθει στη Βουλή και το σχέδιο νόμου για τη λειτουργία των συνεταιρισμών, το οποίο θα δίνει ιδιαίτερη βαρύτητα στον τομέα των ομάδων. Εν τέλει, ο κ. Χαμπίδης, αναφερόμενος στις ενέργειες της κυ-

βέρνησής του στον αγροτικό τομέα, τόνισε ότι λύθηκε το χρονίζον πρόβλημα των αλλοδαπών μετακλητών εργατών γης, ενώ στους στόχους της είναι η δημιουργία Ειδικής Τράπεζας που θα χρηματοδοτεί τον αγροτικό τομέα και θα συνδράμει το έργο των ήδη υπάρχοντων συστημικών τραπεζικών ιδρυμάτων.



Η ΡΩΣΙΚΗ ΕΠΑΝΑΣΤΑΣΗ ΤΩΝ ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΩΝ

ΠΕΡΙΠΟΥ 600 ΧΙΛΙΟΜΕΤΡΑ νότια της Μόσχας και μόλις 40 χιλιόμετρα βόρεια από τα σύνορα με την Ουκρανία, στις όχθες του ποταμού Ντονέτς, βρίσκεται η ρωσική πόλη Μπέλγκοροντ (δυτική Ρωσία), όπου στόχος είναι να χτιστεί μια τεράστια θερμοκηπιακή μονάδα. Για το σκοπό αυτό βρίσκεται σε εξέλιξη μια προσπάθεια προσέλκυσης διεθνών επενδυτών. Στόχος είναι να οικοδομήσουν ένα cluster (συστάδα) θερμοκηπίου έκτασης 5.000 στρεμμάτων μέχρι το 2020, μετατρέποντας την περιοχή «στην Ολλανδία της Ρωσίας».

Το υψηλής τεχνολογίας θερμοκηπιακό σύμπλεγμα εκτιμάται ότι θα έχει τη δυνατότητα παραγωγής 420.000 τόνων που θα αφορά αγγούρια και ντομάτες.

Το κυβερνητικά στηριζόμενο πρόγραμμα ανάπτυξης των θερμοκηπιακών μονάδων βρίσκεται σε εξέλιξη εδώ και 3 χρόνια και έχει προσελκύσει ήδη δύο ολλανδικές εταιρείες θερμοκηπίων, την Agricultural Projects Holland B.V και την Certhon Greenhouse Solutions, που κατέχουν ήδη 700 στρέμματα.

(Πηγή: freshfruitportal.com)



Ελάχιστα μεταποιημένα φρούτα καταναλώνουν οι Έλληνες

ΣΤΗΝ 1η ΘΕΣΗ της συνολικής κατανάλωσης φρούτων και λαχανικών βρίσκεται η Ελλάδα, σύμφωνα με πρόσφατη ευρωπαϊκή έρευνα και την Υγεία και τη Διατροφή, που υπολογίζει την ημερήσια κατανάλωση λαχανικών στη χώρα μας στα 264 γραμμάρια και την κατανάλωση φρούτων στα 283 γραμμάρια.

Στην κορυφή της κατανάλωσης βρίσκονται, επίσης, η Ιταλία, η Κύπρος, η Γερμανία και έπειτα η Γαλλία. Ωστόσο, το μερίδιο των μεταποιημένων φρούτων στο σύνολο της κατανάλωσης στην Ελλάδα είναι στατιστικά ασήμαντο ενώ στα λαχανικά βρίσκεται στο 9,2%.

Διαγωνισμός για έξυπνο επιχειρείν στη γεωργία από τον Όμιλο Ευθυμιάδη

ΕΝΑ ΔΙΑΓΩΝΙΣΜΟ βράβευσης επιχειρηματικών σχεδίων στον τομέα της ελληνικής γεωργίας και αγροδιατροφής προκηρύσσει ο Όμιλος Εταιριών Ευθυμιάδη, στα πλαίσια της συμπλήρωσης των 80 χρόνων ενεργής παρουσίας στην αγροτική ανάπτυξη.

Στόχος του Ομίλου είναι η χρηματική επιβράβευση καινοτόμων και υλοποιήσιμων επιχειρηματικών προτάσεων, οι οποίες είναι προϊόν συστηματικής μελέτης και εφαρμοσμένης έρευνας και θα συντελέσουν στην αναβάθμιση της αγροτικής παραγωγής και μεταποίησης.

Οι προτάσεις θα πρέπει να είναι σχετικές με δύο ιδιαίτερα σημαντικούς τομείς της ελληνικής αγροτικής οικονομίας:

1. Φυτοπροστασία
2. Αγροδιατροφή

Η συνολική χρηματοδότηση ανέρχεται στο ποσό των 20.000 ευρώ, το οποίο θα μοιραστεί στα επιχειρηματικά σχέδια που θα βραβευτούν, σύμφωνα με την ποιότητα της κάθε πρότασης και τις χρηματοδοτικές ανάγκες που προκύπτουν.

Η υποβολή των αρχικών προτάσεων θα πραγματοποιείται μέχρι και τις 31 Ιουλίου με την αποστολή περίληψης της επιχειρηματικής ιδέας με ένα κείμενο 300 - 500 λέξεων στο: diagonismos2015@redestos.gr όπου θα περιγράφονται ξεκάθαρα τα εξής:

- Ποιό είναι το αντικείμενο της πρότασης
- Ποιός είναι ο στόχος της
- Τι είναι αυτό που την κάνει καινοτόμα και υλοποιήσιμη

Η ανακοίνωση των αποτελεσμάτων θα γίνει στις 15 Ιανουαρίου 2016 και η βράβευση θα λάβει χώρα στα πλαίσια της Agrotica 2016 στις 28-31 Ιανουαρίου 2016.

Περισσότερες πληροφορίες και οι προϋποθέσεις συμμετοχής στην ιστοσελίδα: <http://www.efthymiadis.gr/default.aspx?lang=el-GR&page=430&newsid=209>



ΟΥΤΕ ΚΟΥΒΕΝΤΑ ΓΙΑ DE MINIMIS ΣΤΟΥΣ ΜΗΛΟΠΑΡΑΓΩΓΟΥΣ ΤΗΣ ΑΓΙΑΣ



ΑΠΕΚΛΕΙΣΕ κάθε ενδεχόμενο να δοθούν κρατικές ενισχύσεις de minimis στους παραγωγούς πράσινων μήλων της Αγιάς ο αναπληρωτής υπουργός Βαγγέλης Αποστόλου, δεδομένου ότι τα στοιχεία των εξαγωγών δεν δικαιολογούν σχετικό αίτημα από τη χώρα μας, όπως ο ίδιος είπε. Δικαιολόγησε, μάλιστα, την απάντησή του σε επίκαιρη ερώτηση του βουλευτή του ΚΚΕ, Γιώργου Λαμπρούλη, με βάση τα στοιχεία της ΕΛΣΤΑΤ, σύμφωνα με τα οποία, «οι εξαγωγές μήλων συνολικά της Ελλάδας προς τη Ρωσία, το 2013 όντως παρουσίασαν μία μείωση της τάξης του 63,6% σε αξία και 66,1% σε ποσότητα, ενώ αντίστοιχα το 2014 σε σχέση με το 2013 παρουσίασαν 29% μείωση σε α-

ξία και 19% σε ποσότητα. Ειδικότερα, όμως, για τις εξαγωγές μήλων στο νομό Λάρισας, με βάση αναγγελίες εξαγωγών που καταχωρούνται στο Μητρώο Εμπόρων Νωπών Οπωροκηπευτικών, προκύπτει συνολικά ότι προς όλες τις χώρες υπήρξε αλματώδης αύξηση κατά 94,1%, δηλαδή έφτασαν τους 11.970 τόνους από 1/9/2014 έως 2/6/2015. Όταν έχουμε ουσιαστικά στοιχεία που δείχνουν ότι έχουμε μεγαλύτερη παραγωγή και μεγαλύτερη εξαγωγή, αντιλαμβάνεστε ότι δεν μπορεί να στοιχειοθετηθεί από τη δική μας πλευρά η θέσπιση ενός de minimis, για το λόγο ότι δεν μπορούμε να το τεκμηριώσουμε» ανέφερε ο ίδιος ο αναπληρωτής υπουργός. (Πηγή: Agrenda)

Όλα τα στάδια ελέγχου στα χέρια του ΕΦΕΤ

ΣΤΗΝ «ΕΝΟΠΙΟΗΣΗ όλων των διαδικασιών ελέγχου για τα αγροδιατροφικά προϊόντα από τον σταύλο και το χωράφι ως το πιάτο του καταναλωτή» θα προχωρήσει η κυβέρνηση, σύμφωνα με δηλώσεις του αναπληρωτή υπουργού Βαγγέλη Αποστόλου, την Πέμπτη 11 Ιουνίου, στα γραφεία του Ε.Φ.Ε.Τ., μετά από το Δ.Σ. του Οργανισμού, επιβεβαιώνοντας το ρεπορτάζ της Agrenda με τίτλο «Σηπεί στα δύο ο ΕΛΓΟ, ενισχύεται ο ρόλος του ΕΦΕΤ». Φυσικά συμπλήρωσε ότι είναι απαραίτητο ένα «νέο οργανόγραμμα», χωρίς να διευκρινίσει, ωστόσο, αν θα γίνουν νέες προσλήψεις στον Ε.Φ.Ε.Τ. (Πηγή: Agronews)

Agricultural Cooperative of
Episkopi
AC

Αγροτικός Συνεταιρισμός Επισκοπής

**φρέσκα
φρούτα
εξαιρετικής
ποιότητας
όλο τον χρόνο**

Το ευνοϊκό κλίμα σε συνδυασμό με τη μεγάλη αγροτική παράδοση, την εμπειρία μας και τη σύγχρονη αγροτεχνολογία, μας βοηθούν να προσφέρουμε φρούτα που ξεχωρίζουν για την εμφάνιση, το άρωμα και τη γεύση τους.

artstudio Ανεξ. Θεσσαλονίκη

SYSTEM OF INTEGRATED MANAGEMENT
CERTIFIED BY
AGROCERT
2044-3174.831.8
STANDARDS AGRO 2.1 & 2.2

ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΔΗΜΟΚΡΑΤΙΑ
ΥΠΟΥΡΓΕΙΟ ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΚΑΙ ΚΤΗΝΙΑΤΡΙΚΗΣ
ΔΙΑΔΗΜΟΤΙΚΗ ΕΚΣΤΡΑΤΕΙΑ
ΠΟΥ ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΕΙΤΑΙ ΜΕ ΤΗ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ
ΤΗΣ ΕΥΡΩΠΑΪΚΗΣ ΕΝΩΣΗΣ

Επισκοπή Ανθεμίων (Νάουσα) Τ.Κ. 590 35
τηλ. 23320 44494, 23320 44770, fax 23320 44900
e-mail: asepiskopi@hol.gr



ΕΩΣ ΤΙΣ 30/9 ΑΙΤΗΣΕΙΣ ΓΙΑ ΤΑ MADE IN GREECE

ΤΙΣ ΞΕΧΩΡΙΣΤΕΣ ελληνικές επιχειρήσεις που δημιουργούν προϊόντα προστιθέμενης αξίας βραβεύουν για 2η χρονιά φέτος τα «Made in Greece 2015», χορηγός επικοινωνίας των οποίων είναι η Agrenda. Η Ελληνική Ακαδημία Μάρκετινγκ (ΕΛΑ.Μ.) ανακοίνωσε επίσημα την έναρξη των συμμετοχών στη διαγωνιστική διαδικασία του θεσμού στις 16 Ιουνίου. Η καταληκτική ημερομηνία είναι η 30ή Σεπτεμβρίου. Θα απονεμηθούν 8 βραβεία στο τέλος Νοεμβρίου 2015. Επίσης, φέτος κάθε εταιρεία μπορεί να είναι υποψήφια σε 3 κατηγορίες. Αναλυτικά οι κατηγορίες για το 2015 είναι: Επώνυμου Ελληνικού Προϊόντος, Καινοτόμου Προϊόντος, Εξαγωγικής Αριστείας, Βιομηχανικής Αριστείας, Αγροτικής Αριστείας, Τεχνολογικής Αριστείας, Επιχειρηματικής Αριστείας και Νεοφυούς Παραγωγικής Αριστείας.

Ειδική Πρέσβειρα διατροφής από τον FAO η βασίλισσα Λετίσια

ΣΤΗ ΡΩΜΗ σε μια τελετή που έλαβε χώρα στις 12 Ιουνίου απονεμήθηκε στη Βασίλισσα Λετίσια της Ισπανίας ο τίτλος της Ειδικής Πρέσβειρας για Θέματα Διατροφής από τον Οργανισμό Τροφίμων και Γεωργίας του ΟΗΕ (FAO).

Ως Πρέσβειρα, η Βασίλισσα Λετίσια αναλαμβάνει το έργο της ευαισθητοποίησης για τα θέματα της πείνας σε όλο τον κόσμο και της δημιουργίας υποδομών για την εξάλειψή της. «Σε αυτή την εποχή, έχουμε την τεχνική ικανότητα να παράγουμε υγιεινό φαγητό σε ικανοποιητικές ποσότητες. Συνεπώς, αυτό που χρειαζόμαστε είναι να κινητοποιήσουμε τη θέληση», είπε στην ομιλία της. Επιπλέον, τόνισε τα πλεονεκτήματα της μεσογειακής διατροφής. (Πηγή: FAO)



ΜΕΙΩΘΗΚΕ 1/3 Η ΙΚΑΝΟΤΗΤΑ ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑΣ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΗΣ ΝΤΟΜΑΤΑΣ ΤΗΣ ΚΙΝΑΣ

ΜΕΣΑ ΣΕ 4 ΧΡΟΝΙΑ η ικανότητα επεξεργασίας βιομηχανικής ντομάτας της Κίνας συρρικνώθηκε κατά 33%, σύμφωνα με εκτιμήσεις της μεγαλύτερης κινεζικής μονάδας επεξεργασίας ντομάτας στη χώρα, της Cofco Tunhe. Αυτή η εκτίμηση παρουσιάστηκε στα πλαίσια του 7ου Συνεδρίου Τομάτας που πραγματοποιήθηκε στη Ρώμη από 10-12 Ιουνίου. Ειδικότερα, περίπου 65 εργοστάσια στην Κίνα έβαλαν λουκέτο το διάστημα 2009-2012, καθώς μεγάλοι και μικροί μεταποιητές αντιμετώπιζαν οικονομικές δυσκολίες, σύμφωνα με τον Andrew Yu, γενικό διευθυντή για το τμήμα επεξεργασίας ντομάτας της Cofco Tunhe. (Πηγή: agra-net.net)



Τα SunGold της Zespi στα παιδικά γεύματα των McDonald's

ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ με γνωστή αλυσίδα ταχυφαγείου στο Μεξικό σύναψε η νεοζηλανδέζικη Zespi με σκοπό να συμπεριληφθούν τα κιτρινόσαρκα ακτινίδια της SunGold στα παιδικά γεύματα. Ο λόγος για τα πολύ δημοφιλή «Happy Meals» που θα φτάσουν σε περισσότερα από 400 καταστήματα της αλυσίδας McDonald's. Σημειώνεται ότι η Zespi πουλά τα φρούτα της σε περισσότερες από 54 χώρες παγκοσμίως και αυτή η συμφωνία είναι η πρώτη του είδους. Μάλιστα, αναμένεται να πουληθούν πάνω από 1 εκατομμύριο γλυκά SunGold ακτινίδια. Όπως αναφέρει στο site Fresh Fruit Portal η γενική διευθύντρια μάρκετινγκ της Zespi Κάρολ Γουάρντ «Η Zespi και τα McDonald's επιλέγουν την προώθηση υγιεινών επιλογών, καθώς τα SunGold είναι γευστικά, και πλούσια σε ασβέστιο και βιταμίνη C». (Πηγή: freshfruitportal.com)

«Αγαπώ την αγορά μου» σε όλη την Ελλάδα

ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΑ από 5.000 άτομα συμμετείχαν σε όλη την Ελλάδα στις εκδηλώσεις «Αγαπώ την Αγορά μου» που διοργανώθηκαν από τον Οργανισμό Κεντρικών Αγορών & Αλιείας. Από 15 έως 31 Μαΐου, chefs, food bloggers, ραδιοφωνικοί djs, street artists, χορευτικοί σύλλογοι, μουσικά σύνολα, τοπικοί παραγωγοί και ινστιτούτα επαγγελματικής κατάρτισης υποδέχθηκαν τον κόσμο και διασκέδασαν μαζί του στην Αγορά του Καταναλωτή στο Ρέντη, στις Ιχθυόσκαλες Μηχανιώνας και Πειραιά, αλλά και στις Δημοτικές Αγορές Χανίων και Καλλιθέας διαδίδοντας το μήνυμα της γιορτής «Τρώμε Σωστά, Ψωνίζουμε στην Αγορά!».

Σημειώνεται ότι, οι εκδηλώσεις «Αγαπώ την αγορά μου» είναι η ελληνική συμμετοχή στη διεθνή καμπάνια Love Your Local Market 2015 (www.loveyourlocalmarket.gr), που αποτελεί το μεγαλύτερο παγκόσμιο γεγονός στον κλάδο του λιανεμπορίου. Συμμετέχουν 19 χώρες και 2.000 τοπικές αγορές.



Με πρόεδρο Κιλιτίδη η Αγροδιατροφική Σύμπραξη Κεντρικής Μακεδονίας

ΤΟ «ΝΤΕΜΠΟΥΤΟ» ΤΗΣ έκανε η αστική μη κερδοσκοπική εταιρεία με την επωνυμία «Αγροδιατροφική Σύμπραξη της Περιφέρειας Κεντρικής Μακεδονίας», που έχει ως στόχο τη διασύνδεση της πρωτογενούς παραγωγής της περιοχής με τη μεταποίηση, τον τουρισμό και την εστίαση, σε τοπικό, περιφερειακό, εθνικό και διεθνές επίπεδο, μέσα από ένα συγκεκριμένο σήμα, ώστε τα τοπικά ποιοτικά προϊόντα να αποκτήσουν την προστιθέμενη αξία που τους αξίζουν. Τη σύσταση και λειτουργία του νέου σχήματος ανακοίνωσε ο Περιφερειάρχης Απόστολος Τζιτζικώστας παρουσιάζοντας τον πρόεδρο της εταιρείας, που είναι ο πρώην υφυπουργός Αγροτικής Ανάπτυξης και Τροφίμων Κωνσταντίνος Κιλιτίδης. «Η δημιουργία της Αγροδιατροφικής Σύμπραξης αποτέλεσε στοίχημα για τη διοίκηση της Περιφέρειας», ανέφερε σε συνέντευξη Τύπου το μεσημέρι της Δευτέρας 22 Ιουνίου, ο κ. Τζιτζικώστας και σημείωσε ότι «από τη σχετική μελέτη προέκυψε ότι η Κ. Μακεδονία διαθέτει ένα από τα πιο πλούσια καλάθια αγροτικών προϊόντων, που περιλαμβάνει μεταξύ άλλων, φρούτα, κηπευτικά, σιτηρά, κτηνοτροφικά και βιομηχανικά αγαθά, καθώς και αρωματικά φυτά».

AgroNews
Καλλιέργειες ιδέες

www.agronews.gr





ΜΕ ΝΕΕΣ ΠΟΙΚΙΛΙΕΣ ΧΤΙΖΕΙ ΣΤΡΕΜΜΑΤΑ ΤΟ ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΚΕΡΑΣΙ

ΕΡΓΑΣΙΑ ΟΛΟ ΤΟ ΧΡΟΝΟ ΚΑΙ ΣΥΓΚΟΜΙΔΗ ΣΤΗΝ ΩΡΑ ΤΗΣ
ΜΕ ΠΟΛΛΑ ΚΑΙ ΓΡΗΓΟΡΑ ΧΕΡΙΑ ΘΕΛΕΙ Η ΚΕΡΑΣΙΑ, ΜΙΑ
ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΑ ΠΟΥ ΧΟΡΕΥΕΙ ΣΤΟ ΡΥΘΜΟ ΤΟΥ ΚΑΙΡΟΥ

ΡΕΠΟΡΤΑΖ - ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ: ΒΑΣΙΛΙΚΗ ΠΑΣΧΑΛΗ-ΤΣΑΝΤΟΠΟΥΛΟΥ

Ιδανική για την καλλιέργεια κερασιού, λόγω μικροκλίματος, υψομέτρου αλλά και τύπου εδάφους, είναι η περιοχή της Αγιάς σύμφωνα με τους ντόπιους καλλιεργητές προσφέροντας ποιότητα καρπού που δεν υστερεί σε τίποτα σε σχέση με το προϊόν της Μακεδονίας και περιοχών όπως η Έδεσσα, η Ημαθία, τα Γρεβενά, η Πέλλα και η Πιερία. Εκεί, λοιπόν στην καρδιά της Θεσσαλίας, γεννιέται ο χυμώδης καρπός που κάνει πια θραύση σε αγορές κυρίως του εξωτερικού, ο οποίος για να φθάσει στον καταναλωτή απαιτεί εργασία καθ' όλη τη διάρκεια του χρόνου και συγκεκριμένα: «Τον Γενάρη κλάδεμα, τον Φλεβάρη βασική λίπανση και από τέλος Απρίλη ραντίσματα και ποτίσματα». Και όταν φθάσει η ώρα του «Είναι φρούτο που δεν περιμένει στο δένδρο», συμπληρώνουν όσοι ξέρουν.



Μικροκλίμα, υψόμετρο και εδάφος Αγιάς δίνουν πόντους στο κεράσι

Πώς ξεκινήσατε την καλλιέργεια της κερασιάς και ποιες ποικιλίες καλλιεργείτε;

Ξεκίνησα στα οικογενειακά κτήματα με παλιά δένδρα, τα οποία ανανέωνα σιγά σιγά με νέες ποικιλίες πιο παραγωγικές και καλύτερης ποιότητας. Καλλιεργώ πρώιμες ποικιλίες (Burlat, Sweet Early, Early Lady), που συλλέγονται από μέσα Μάη και όψιμες ποικιλίες (Ferrovia, Bakergeika, Τραγανά, Lapins, Skeena, Regina, Hartizan, Kanada, Kordia, Adrianna, Sweet Heart), που φθάνουν ως τέλη Ιούνη.

Πώς πήγε η φετινή συγκομιδή;

Κάθε χρόνο μπαίνω για την πρώιμη συγκομιδή από αρχές Μαΐου. Φέτος όμως λόγω παρατεταμένου χειμώνα όλες οι συγκομιδές πήγαν πίσω κατά ένα δεκαήμερο. Η συγκομιδή των πρώιμων ποικιλιών έγινε χωρίς βροχή και έτσι ήταν αυξημένη και άριστης ποιότητας, οπότε είμαι ιδιαίτερα ευχαριστημένος. Βέβαια στο τελείωμα της συγκομιδής είχαμε ολόημερη βροχοπτώση, η οποία υποβάθμισε την ποιότητα (οξισίματα στον φλοιό του καρπού), καθώς και ποσοτική απώλεια. Ευτυχώς όμως οι περισσότεροι από εμάς είχαμε προλάβει να τα μαζέψουμε.

Οι αγορές του εξωτερικού άνοιξαν φέτος τις πύλες τους για το προϊόν σας.

Πράγματι φέτος υπάρχει αυξανόμενα έντονο ενδιαφέρον από αγορές του εξωτερικού, όπως

Βαλκάνια, Κεντρική Ευρώπη και Αφρική. Πρόσφατα το προϊόν μας κατέκτησε χώρες όπως Ιταλία, Γερμανία, Πολωνία, Βουλγαρία, Ιορδανία Αίγυπτος και Ντουμπάι.

Το γεγονός αυτό είναι ενθαρρυντικό για την προοπτική της καλλιέργειάς μας, και αυτό που ευελπιστώ ως παραγωγός είναι να συνεχιστεί έτσι, ώστε να έχει προοπτική ως καλλιέργεια και εμείς να έχουμε μέλλον ως αγρότες.

Πώς θα διαφημίζατε το προϊόν στην αγορά;

Παροτρύνοντας τους καταναλωτές να ζητούν το προϊόν της περιοχής μας, της Αγιάς, γιατί συγκεντρώνει τα καλύτερα ποιοτικά χαρακτηριστικά. Στόχος μας είναι ένα προϊόν που να καταναλώνει άφοβα και να απολαμβάνει τις ευεργετικές του ιδιότητες όλη η οικογένεια.

Ποια είναι η μεγαλύτερη δυσκολία που είχατε;

Θα προτιμούσα οι διακρατικές μας συμφωνίες να ήταν καλύτερες ώστε να μην δημιουργούν προσκόμματα και εμπόδια στις εξαγωγές μας. Παράδειγμα στο κεράσι άλλα πιστοποιητικά ζητούν οι ίδιες χώρες όταν εισάγουν από Ιταλία και άλλα από εμάς τους Έλληνες. Αυτό καθυστερεί τον έλεγχο και κατά επέκταση τις εξαγωγές.

Ποια ήταν η χρονιά που σας σημάδεψε;

Το 2009... Η έντονη χαλαζόπτωση που έπληξε όλη την επαρχία τον Μάιο εκείνης της χρονιάς, «τελείωσε» και τα κεράσια της περιοχής μας. Φύλλα, μάτια και καρπούς τα είχε διαλύσει με 100% ζημιά στην παραγωγή. Εκείνη τη χρονιά δεν μαζέψαμε κεράσι και με αυτά που πήραμε από τις αποζημιώσεις του ΕΛΓΑ, προσπαθήσαμε να καλύψουμε μέρος του κόστους παραγωγής. Πέρασαμε στην επόμενη χρονιά προσπαθώντας να κερδίσουμε έδαφος και σιγά σιγά σπκώσαμε πάλι κεφάλι.

ΘΩΜΑΣ ΣΙΜΟΥΛΗΣ

Γεννήθηκε το 1970 στην Αγιά. Η οικογένειά του, αγροτική σε βάθος χρόνων, καλλιεργούσε μήλα και κεράσια. Σπούδασε τεχνολόγος δασοπονίας στην Καρδίτσα (1988-1991). Από το 1993 έως το 2000 εργάστηκε σε λαϊκές της Αθήνας. Μαζί με 20 άλλους παραγωγούς, δημιούργησαν την ομάδα παραγωγών Α. Σ. «Ο ΚΙΣΣΑΒΟΣ».

ΠΑΡΑΓΩΓΗ 300 ΤΟΝΩΝ ΓΙΑ ΤΟΝ ΚΙΣΣΑΒΟ

**Κεράσια, μήλα και κάστανα,
σύνολο 750 στρμ. συνθέτουν
την παραγωγική βάση του**

Ο Αγροτικός Συνεταιρισμός «ΚΙΣΣΑΒΟΣ» ιδρύθηκε το 2012 από μια ομάδα 21 παραγωγών της Αγιάς, η οποία βρίσκεται 37 χλμ. ανατολικά της Λάρισας. Οι εγκαταστάσεις του βρίσκονται στο 3ο χλμ. της επαρχιακής οδού Αγιάς-Λάρισας. Πρόκειται για ένα χώρο έκτασης 10 στρεμμάτων στο οποίο βρίσκονται το διαλογητήριο - συσκευαστήριο, 4 υπερσύγχρονοι ψυκτικοί θάλαμοι ελεγχόμενης ατμόσφαιρας (Ultra Low Oxygen) χωρητικότητας 903,94 m³ ο καθένας, το γραφείο διεύθυνσης, το λογιστήριο και ο χώρος αποθήκευσης συσκευασίας. Σήμερα ο «ΚΙΣΣΑΒΟΣ» είναι από τις πιο δυναμικές επιχειρήσεις της περιοχής και σχεδιάζει να αναπτυχθεί αυξάνοντας τις ιδιόκτητες καλλιεργήσιμες εκτάσεις και τη συνολική παραγωγή, ενώ φιλοδοξεί να επεκταθεί και σε νέες αγορές της Ευρώπης και Μ. Ανατολής. Κάθε κτήμα του είναι συνδεδεμένο σε σύστημα άρδευσης. Η συντριπτική πλειοψηφία των κτημάτων είναι οργανωμένα σε γραμμικά συστήματα παλμέτας, ενώ πολλά από αυτά προστατεύονται από τις καιρικές συνθήκες με ειδικά αιωρούμενα δίχτυα. Επιπρόσθετα, στην περιοχή λειτουργούν Μετεωρολογικός Σταθμός και Σύστημα Κεντρικής Ενεργητικής Προστασίας από το χαλάζι.



**ΑΝΤΩΝΗΣ
ΤΣΙΑΡΑΣ**

Ο Αντώνης Τσιάρας του Δημοσθένη γεννήθηκε το 1981 στην Αγιά. Η οικογένειά του αγροτοκτηνοτροφική, του έμαθε από μικρή ηλικία να σέβεται το μόχθο του αγρότη. Ως πατέρας, τις ίδιες αξίες εμφυτεύει στα τρία αγόρια του. Το 2006 μπήκε στους Νέους Αγρότες και πήρε Σχέδιο Βελτίωσης ενώ παράλληλα παρακολουθούσε αγροτικά σεμινάρια.

Μας δίνει τα χέρια η μεγάλη γραφειοκρατία στις εξαγωγές

Πώς πήγε φέτος η συγκομιδή κερασιού;

Ήταν η πιο δύσκολη χρονιά της τελευταίας δεκαετίας γιατί έπεσαν πολλά προβλήματα μαζί: Το εμπόριο, πολλή παραγωγή σε πολύ μικρό χρονικό διάστημα, οι έμποροι από το εξωτερικό που κάνουν γύρα όλους τους παραγωγούς και χτυπούν τις τιμές και κάτω του κόστους. Σε αυτά έρχονται να προστεθούν η πολιτική των πολυκαταστημάτων και η γραφειοκρατία υπουργείου και ΕΛΓΑ. Ελπίζουμε να υπήρχε ενδιαφέρον από τους φορείς σχετικά με την παραγωγή που σπίζει στα δένδρα. Η γραφειοκρατία για τις εξαγωγές στο κεράσι, μας δίνει τα χέρια, όπως και το γεγονός ότι το κράτος δεν έχει ακόμη διμερή συμφωνία με κράτη όπως το Ιράκ, που αποτελεί μεγάλη και συμφέρουσα αγορά.

Ποιο είναι το κόστος παραγωγής;

Ανά κιλό το κόστος παραγωγής κυμαίνεται από 70 έως 80 λεπτά. Από αυτά τα 30 με 40 λεπτά είναι το κόστος συγκομιδής. Ο έμπορος, ανάλογα με την ποιότητα, το παίρνει 60 λεπτά με ένα ευρώ το κιλό.

Όταν φθάνει το φορτίο κερασιών στο συνεταιρισμό ποια διαδικασία ακολουθείται;

Μόλις τα κεράσια φθάνουν στις εγκαταστάσεις του Συνεταιρισμού, πηγαίνουν με τα τελάρα στην πρόψυξη, όπου η θερμοκρασία κατεβαίνει σταδιακά στους 10 βαθμούς Κελσίου. Μετά από μία ώρα μεταφέρονται στην υδρόψυξη, όπου η θερμοκρασία κατεβαίνει στους 2 βαθμούς και παραμέ-

νουν για μισή ώρα. Κατόπιν στον ηλεκτρονικό ταξινόμητή, όπου εκεί αφαιρούνται τα σκάρτα και διαχωρίζονται σε 5 κατηγορίες μεγεθών. Στη συνέχεια μπαίνουν με τελάρα στην ψύξη στον 1 βαθμό και αποθηκεύονται. Συνήθως από κει φεύγουν αυθημερόν. Η διάρκεια ζωής είναι 4-5 μέρες, αλλά με την υδρόψυξη φθάνει και τις 15 μέρες.

Τι δυσκολίες αντιμετωπίσατε στη σύσταση;

Να μαζευτούν τα αναγκαία άτομα σύμφωνα με το καταστατικό σύστασης και να τους πείσουμε να εγγραφούν μέλη του. Υπήρχε κακή φήμη για τους συνεταιρισμούς στην περιοχή μας. Τα σημεία όμως των καιρών απαιτούν συλλογικές ενέργειες. Αυτό ευτυχώς το κατάλαβαν όλοι και σε συνάρτηση με την καλή φήμη που αποκτήσαμε τώρα έρχονται από μόνοι τους και ζητούν να εγγραφούν.

Τι σχέδια έχετε για το μέλλον του;

Συνεχώς αγοράζουμε νέα μηχανήματα, με τελευταίο απόκτημά μας ό,τι πιο εξελιγμένο σε διαλογέα. Στο άμεσο μέλλον έχουμε πρόγραμμα να μεταφερθούμε σε ιδιόκτητες εγκαταστάσεις. Προχωρούμε μπροστά και ανοίγουμε τα δύσβατα μονοπάτια των αγορών.



**«ΠΡΟΤΕΙΝΩ ΣΤΟΥΣ ΝΕΟΥΣ ΝΑ
ΦΥΤΕΨΟΥΝ ΔΕΝΔΡΥΛΛΙΑ ΜΕ
ΤΟ ΝΕΟ ΥΠΕΡΠΥΚΝΟ
ΣΥΣΤΗΜΑ ΦΟΥΖΕΤΟ, ΩΣΤΕ
ΝΑ ΜΕΙΩΣΟΥΝ ΤΟ ΚΟΣΤΟΣ
ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ»**

**ΘΕΟΔΩΡΟΣ
ΡΙΖΟΥΛΗΣ**

Γεννήθηκε στη Λάρισα το 1970 με καταγωγή από την Αγιά. Σπούδασε στο τμήμα Φυτικής Παραγωγής στο ΤΕΙ Λάρισας. Το 1996 ανέλαβε μαζί με τα αδέρφια του το πατρικό κατάστημα, το οποίο τροποποίησε σε εμπορία φυτοφαρμάκων, λιπασμάτων και φυτωρίων. Πριν 3 χρόνια η επιχείρησή του αγόρασε τα ψυγεία- συσκευαστήρια του πρώην Α.Σ. Αγιάς και δραστηριοποιείται σε εξαγωγές με κύριο προϊόν το μήλο της περιοχής.

Πριν χρόνια αφήσαμε φουντουκίες και φιρικιές και βάλαμε κερασιές

Πώς άρχισε η καλλιέργεια της κερασιάς στην περιοχή;

Πριν πολλά χρόνια στην περιοχή μας καλλιεργούνταν φουντουκίες και μηλιές ποικιλίας φιρίκι. Λόγω χαμηλών τιμών διάθεσης των προϊόντων αναγκάστηκαν οι παραγωγοί μας να τα ξεριζώσουν. Πριν 40 χρόνια στη θέση τους έβαλαν κερασιές και κόκκινες μηλιές. Η καλλιέργεια της κερασιάς ξεκίνησε κυρίως λόγω του καταλλήλου μικροκλίματος, κατάλληλου υψομέτρου, ισοδανικού τύπου εδάφους.

Η Αγιά έχει υψόμετρο 150-300 μέτρα, βρίσκεται στους πρόποδες του Κισσάβου κοντά στη θάλασσα του Αγιοκάμπου με ιδανική υγρασία και αργι-λοπηλώδες έδαφος.

Αρχικά καλλιεργήθηκαν ποικιλίες Κιφισιάς και Βοδινών σε σπορόφυτα υποκείμενα και κατόπιν τα τελευταία 10 χρόνια άρχισαν να μπαίνουν φυτεύσεις στο σχήμα παλμέτα. Αυτό δίνει πλεονέκτημα στον αγρότη, λόγω χαμηλών δένδρων, μικρότερο κόστος σε εργατικά χέρια, πιο γρήγορη είσοδο στην καρποφορία των δένδρων (3ος - 4ος χρόνος καρποφορίας) και μειωμένο κόστος εισροών σε φυτοφάρμακα και λιπάσματα. Τα δύο τελευταία χρόνια έχει μπει στα κτήματα το υπέρπυκνο σχήμα φουζέτο, το οποίο διπλασιάζει τα

παραπάνω πλεονεκτήματα. Με την εισαγωγή και άλλων νέων ποικιλιών στην περιοχή μας βελτιώθηκε σημαντικά η ποιότητα ως προς το μέγεθος του καρπού, η ποσότητα παραγωγής, να στρέμμα και η αντοχή των καρπών στο σκίσιμο λόγω βροχής.

Τι συμβουλές δίνεται ως γεωπόνος στους παραγωγούς κερασιών;

Σωστό κλάδεμα τον Γενάρη, βασική λίπανση των Φλεβάρη, δηλαδή ο τύπος λιπάσματος να είναι πλούσιος σε Κάλιο και ιχνοστοιχεία διότι μας δίνει καλύτερα ποιοτικά χαρακτηριστικά.

Συνιστώ λοιπόν έναν τύπο λιπάσματος άζωτο 12- φώσφορο 12- κάλιο 17 + ιχνοστοιχεία, 100 με 130 κιλά ανά στρέμμα ανάλογα με την ηλικία των δένδρων. Μετά την πτώση των πετάλων και εφόσον έχουμε καλή καρποφορία, μπορούμε να εφαρμόσουμε το νιτρικό ασβέστιο, είτε με υδρολίπανση είτε με λιπασματοδιανομέα, ώστε να πετύχουμε μεγαλύτερο μέγεθος καρπού.

Παράλληλα εφαρμόζουμε 2 με 3 ψεκασμούς ασβεστίου με πιρύτιο, (το ασβέστιο 2,5 λίτρα και το πιρύτιο 2 λίτρα στον τόνο). Με αυτούς τους ψεκασμούς πετυχαίνουμε καλύτερη συνεκτικότητα

τα και σκληράδα στον καρπό. Στο θέμα της φυτοπροστασίας οι κύριοι εχθροί της κερασιάς είναι οι αφίδες και ο ραγολέτης. Η κερασιά συνήθως προσβάλλεται από φαϊά σήψη ή μονίλια που προκαλεί σάπισμα του καρπού και ευνοείται από την υγρασία.

Στην αγορά υπάρχουν κατάλληλα προϊόντα για την αντιμετώπισή τους, όμως οι παραγωγοί πρέπει να τηρούν αυστηρά τις οδηγίες της ετικέτας ως προς τη δόση του σκευάσματος και την τελευταία επέμβαση πριν τη συγκομιδή, ώστε να παράγονται τα κατάλληλα και ασφαλή προϊόντα. Η ζιζανιοκτονία γίνεται είτε με χημικά μέσα είτε καλλιεργητικά, όπως με καταστροφέα.

Τι συμβουλεύετε τους νέους παραγωγούς;

Τους προτείνω να φυτέψουν δενδρύλλια με το νέο υπέρπυκνο σύστημα φουζέτο, ώστε να μειώσουν το κόστος παραγωγής και να γίνουν πιο ανταγωνιστικοί στο διεθνές περιβάλλον που ζούμε. Σε διαφορετική περίπτωση δεν θα μπορούν να διαθέσουν το προϊόν τους ούτε στην ελληνική αγορά. Οι έμποροι μπορεί να προτιμήσουν να αγοράσουν και να εισάγουν στην Ελλάδα κεράσια σε χαμηλότερες τιμές από άλλες χώρες εκτοπίζοντας το εγχώριο προϊόν...

ΠΗΡΕ ΤΗ ΡΕΒΑΝΣ ΤΟ ΥΠΑΙΘΡΙΟ ΚΑΡΠΟΥΖΙ ΗΛΕΙΑΣ, ΠΟΥ ΞΕΧΩΡΙΣΕ ΦΕΤΟΣ ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΑ

**ΟΙ ΥΨΗΛΕΣ ΠΛΕΟΝ ΘΕΡΜΟΚΡΑΣΙΕΣ ΚΑΙ ΤΑ ΜΕΙΩΜΕΝΑ
ΣΤΡΕΜΜΑΤΑ ΕΥΝΟΗΣΑΝ ΤΟ ΠΡΟΪΟΝ, ΠΟΥ ΒΓΑΙΝΕΙ ΤΩΡΑ
ΤΗΣ ΜΑΡΙΑΣ ΚΡΟΚΟΥ**

Σε καλά επίπεδα κινούνται προς το παρόν οι τιμές παραγωγού για το υπαίθριο καρπούζι της Ηλείας, του οποίου η συγκομιδή έχει αρχίσει απ' την προηγούμενη βδομάδα.



Σε αντίθεση με το θερμοκηπιακό καρπούζι της συγκεκριμένης περιοχής, που βγαίνει πρώτο στην αγορά, και το υπαίθριο της Μεσσηνίας, που έπεται, το υπαίθριο της Ηλείας πωλείται από τους παραγωγούς σε σχετικά καλές τιμές (18-25 λεπτά το κιλό ανάλογα με την ποικιλία, το μέγεθος και την ποιότητα). Κι αυτό καθώς οι φετινές χαλαζοπτώσεις έπληξαν την υπαίθρια καλλιέργεια σε αρκετά σημεία του νομού, ενώ στη Βάρδα και στη Μανωλάδα Ηλείας φέτος φυτεύτηκαν λιγότερα στρέμματα, αφού οι παραγωγοί την περσινή χρονιά δεν έβγαλαν ούτε τα έξοδά τους, τα οποία ανέρχονται στα 1.000 ευρώ το στρέμμα, όπως τονίζουν οι ίδιοι στο Fresher.

ΜΕΙΩΜΕΝΑ ΣΤΡΕΜΜΑΤΑ ΚΑΙ ΖΗΤΗΣΗ ΑΠ' ΤΟ ΕΞΩΤΕΡΙΚΟ ΕΥΝΟΟΥΝ ΤΟ ΥΠΑΙΘΡΙΟ ΤΗΣ ΗΛΕΙΑΣ

Μάλιστα, υπάρχουν περιπτώσεις παραγωγών που από 50 στρέμματα, που καλλιεργήσαν πέρυσι, φέτος έβαλαν 10. Επίσης, τη φετινή χρονιά έχει αυξηθεί σε σχέση με πέρυσι η ζήτηση απ' το εξωτερικό για το υπαίθριο καρπούζι της Ηλείας (ανατολικές χώρες, Αυστρία, Τσεχία, Ιταλία) λόγω και των υψηλών θερμοκρασιών που επικρατούν εκεί αυτή την περίοδο. Μάλιστα, φέτος η ζήτηση από την Ιταλία ξεκίνησε από αρχή Ιουνίου, σε αντίθεση με την τελευταία τριετία. Ενδεικτικό της ζήτησης αυτής είναι ότι τώρα φεύγουν καρπούζια από



την Ηλεία χωρίς να έχουν ωριμάσει 100%.

Έτσι, τις τελευταίες μέρες η τιμή παραγωγού για τα υπαίθρια καρπούζια είναι 23-24 λεπτά το κιλό (τα Obla), 25-26 οι βαρέλες, ενώ κάποια πληρώνονται έναντι 18 λεπτών το κιλό, υψηλότερα από πέρυσι, που μετά τις 10 Ιουνίου η τιμή είχε πάρει την κατιούσα, με τα καρπούζια να μένουν «στα αζήτητα», όπως λένε οι παραγωγοί, συμπληρώνοντας ότι «ούτε με 5 λεπτά το κιλό δεν τα παίρνανε». Αρκετοί ήταν τότε οι παραγωγοί που άφησαν τα καρπούζια τους μες στα χωράφια, ενώ αυτός ήταν και ο λόγος που ένας αριθμός παραγωγών στην Βάρδα και την Μανωλάδα Ηλείας περιόρισε τα στρέμματά του.

Αξίζει να επισημανθεί ότι και τώρα αρκετά καρπούζια μένουν στα χωράφια, παρά τη ζήτηση, καθώς οι εξαγωγείς δεν βρίσκουν μεταφορικά μέσα δεδομένης της απουσίας επιστρεφόμενου φορτίου στην Ελλάδα λόγω των μειωμένων πλεον εισαγωγών.



Μία κανονική χρονιά ξεκινάει με τη συγκομιδή των θερμοκηπιακών καρπουζιών. Ακολουθούν τα υπαίθρια της Μεσσηνίας και τέλος τα υπαίθρια της Ηλείας. Το κόστος της υπαίθριας καλλιέργειας ανέρχεται στα 1.000 ευρώ το στρέμμα, χωρίς να συμπεριλαμβάνεται το νοίκι των χωραφιών και των μηχανημάτων.



Τιμή παραγωγού (Λεπτά το κιλό)

Ηλεία (υπαίθριο καρπούζι) **18-25**

Μεσσηνία (τα περισσότερα υπαίθρια) **16-17**

Ηλεία (τα περισσότερα θερμοκηπιακά) **17-18**
16-18 **στρογγυλά**
20-22 **βαρέλες**

Οι αποδόσεις φέτος της υπαίθριας καλλιέργειας είναι κανονικές, στους 5-6 τόνους το στρέμμα

ΣΤΑ 16-17 ΛΕΠΤΑ ΤΟ ΚΙΛΟ ΤΑ ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΑ ΥΠΑΙΘΡΙΑ ΤΗΣ ΜΕΣΣΗΝΙΑΣ

Όσον αφορά τα υπαίθρια καρπούζια της Μεσσηνίας, των οποίων η συγκομιδή έχει τελειώσει εδώ και 2 βδομάδες, τα πιο πολλά πουλήθηκαν απ' τους παραγωγούς έναντι 16-17 λεπτών το κιλό, καθώς οι περισσότεροι παραγωγοί φέτος έβαλαν καρπούζια «Σελήνη» λόγω του ότι αφενός είναι πρώιμη ποικιλία αφετέρου μοιάζει εξωτερικά με την Obla, που έχει μεγάλη ζήτηση στο εξωτερικό. Πιο αναλυτικά, αν και η τιμή παραγωγού για το υπαίθριο καρπούζι της περιοχής ξεκίνησε από τα 40 λεπτά το κιλό (για τη μεγαλύτερη ποσότητα), σε 2 μέρες περίπου, έπεσε στα 25 και στις επόμενες 2 στα 17 λεπτά το κιλό (η ποικιλία «Σελήνη»), ενώ μετά «σταθεροποιήθηκε στα 23-25 λεπτά το κιλό (η ποικιλία Obla, που έχει μεγαλύτερες τιμές απ' τη «Σελήνη»).

Αυτές οι χαμηλές τιμές έγκεινται εν μέρει στη σύμπτωση ενός μέρους των θερμοκηπιακών καρ-

πουζιών της Ηλείας με τα υπαίθρια της Μεσσηνίας, σε αντίθεση με άλλες χρονιές, ενώ ρόλο έπαιξε και η ανάγκη των παραγωγών να μαζέψουν γρήγορα το προϊόν λόγω του βροχερού καιρού αρχή Ιουνίου.

ΠΗΓΑΝ ΠΙΣΩ ΤΑ ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΑΚΑ, ΠΟΥ ΠΟΥΛΗΘΗΚΑΝ ΧΑΜΗΛΑ

Μάλιστα, τα θερμοκήπια δεν είχαν τελειώσει ούτε την προηγούμενη βδομάδα (16 Ιουνίου), ενώ κανονικά θα έπρεπε να είχαν τελειώσει από τέλος Μαΐου, το αργότερο 5 Ιουνίου, επισημαίνουν στο Fresher οι παραγωγοί. Κι αυτό λόγω κυρίως της συννεφιάς την περίοδο της καρπώσεως, που είχε ως αποτέλεσμα να μην δέσουν καλά τα καρπούζια θερμοκηπίου.

Ως εκ τούτου, και η τιμή για το θερμοκηπιακό καρπούζι της Ηλείας βρισκόταν για τις μεγαλύτερες ποσότητες χαμηλά (στα 17-18 λεπτά το κιλό για τα στρογγυλά και στα 20-22 για τις βαρέλες).

ΓΥΡΕΥΟΥΝ ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΕΠΙΤΡΑΠΕΖΙΟ ΣΤΑΦΥΛΙ ΑΠΟ ΤΩΡΑ ΟΙ ΕΜΠΟΡΟΙ

Η ΔΙΑΦΑΙΝΟΜΕΝΗ ΦΕΤΙΝΗ ΜΕΙΩΣΗ ΣΕ ΙΣΠΑΝΙΑ ΚΑΙ ΕΛΛΑΔΑ ΠΡΟΚΑΛΕΣΕ ΑΥΞΗΜΕΝΟ ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝ ΓΙΑ ΤΟ ΠΡΟΪΟΝ ΤΗΣ ΜΑΡΙΑΣ ΚΡΟΚΟΥ

Τόσο οι Βρετανοί όσο και μεγάλες αλυσίδες σούπερ μάρκετ από τη Γερμανία και τις Κάτω Χώρες έχουν ήδη προσεγγίσει ελληνικούς συνεταιρισμούς για αγορά πρώτης ύλης. Την ίδια ώρα και σε κάποιες περιοχές της χώρας μας, όπως στην Καβάλα, και Έλληνες έμποροι έχουν εκδηλώσει έντονο ενδιαφέρον, σε αντίθεση με άλλες χρονιές, που αυτό εμφανιζόταν αρκετά αργότερα. Η παραπάνω τάση οφείλεται στη μείωση που διαφαίνεται για τα επιτραπέζια σταφύλια πανελλαδικά, αλλά και στην αναμενόμενη μειωμένη παραγωγή της Ισπανίας από τις χαλαζοπτώσεις. Μείωση παρατηρείται και στην παραγωγή της Αιγύπτου, με αποτέλεσμα να αυξάνονται οι πιθανότητες τα ισπανικά σταφύλια, που εμφανίζονται στην αγορά μετά τα αιγυπτιακά, να εμφανιστούν νωρίτερα, «αφήνοντας το πεδίο ελεύθερο» για το ελληνικό επιτραπέζιο σταφύλι, που έπεται.

ΠΡΟΒΑΔΙΣΜΑ ΠΟΙΟΤΗΤΑΣ ΓΙΑ ΤΟ ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΠΡΟΪΟΝ

Επιπλέον, στην Αίγυπτο λόγω των έντονων καιρικών φαινομένων το χειμώνα, που σημειώθηκαν και εκεί, τα επιτραπέζια σταφύλια αναμένε-



Η περσινή χρονιά με τα προβλήματα από περονόσπορο στην ευρύτερη περιοχή της Καβάλας επηρέασε και στη φετινή ακαρπία.

ται να μην έχουν τα κατάλληλα σάκχαρα και να είναι ξινά, σε αντίθεση με τα ελληνικά (στην Κρήτη κ. α.), που φαίνεται να είναι υψηλής ποιότητας, ακόμα περισσότερο από πέρυσι χάρη στον ευνοϊκό καιρό γι' αυτά την άνοιξη και το καλοκαίρι. Συγκεκριμένα, φέτος τα επιτραπέζια σταφύλια στις περισσότερες περιοχές προβλέπεται να είναι περισσότερο γευστικά και γλυκά, με μεγαλύτερο καρπό.

ΜΟΝΟ ΦΥΛΛΑ ΣΤΑ ΑΜΠΕΛΙΑ

Το παραπάνω αποτέλεσμα σχετίζεται, ως γνωστόν, με τη μειωμένη παραγωγή. Ειδικότερα, στην επαρχία Παγγαίου παρατηρείται «ακαρπία στις άσπερμες ποικιλίες (σουλτανίνα, Crimson) λόγω των βροχοπτώσεων», σημειώνει ο γεωπόνος Γιώργος Τζελέπης. «Πέρυσι την ίδια περίοδο τα αμπέλια ήταν φορτωμένα σταφύλια, ενώ τώρα βλέπουμε μόνο φύλλα, ψάχνεις να βρεις σταφύλια».



Τα τελευταία 4-6 χρόνια οι παραγωγοί στην Καβάλα καλλιεργούν λιγότερα στρέμματα σουλτανίνα έναντι της Victoria.

Έντονη ζήτηση, και μάλιστα υψηλότερη από την περσινή χρονιά, έχει παρουσιαστεί για το ελληνικό επιτραπέζιο σταφύλι από τους ξένους αγοραστές και ειδικά από σούπερ μάρκετ της Αγγλίας.

λέει χαρακτηριστικά. Στην περιοχή η μείωση ανέρχεται στο 50-70% ανάλογα το κτήμα. Βέβαια, πιο σαφής εικόνα θα έχει δημιουργηθεί 15-20 Ιουλίου. Σημειώνεται ότι η τιμή για τη σουλτανίνα πέρσι, όπως και πρόπερσι, ήταν στα 60-70 λεπτά το κιλό για τη μεγαλύτερη ποσότητα, ενώ υπήρξαν και κάποιες μεμονωμένες περιπτώσεις παραγωγών που κατάφεραν να πουλήσουν τον Οκτώβριο έναντι 0,90-1 ευρώ το κιλό.

ΜΕΙΩΣΗ ΑΝΑΜΕΝΕΤΑΙ ΦΕΤΟΣ ΣΕ ΚΟΡΙΝΘΟ ΚΑΙ ΚΡΗΤΗ

Παράλληλα, σε κάποια σημεία της Κορινθίας καταστράφηκαν πάνω από 3.000 τόνοι απ' το χαλάζι πριν μια βδομάδα. Στην περιοχή η συγκομιδή για τις πρώιμες ποικιλίες Superior, Prime αναμένεται να αρχίσει τέλος Αυγούστου, ενώ για τα Thompson Seedless κατά τις 10 Σεπτεμβρίου, αν και η χρονιά φαινόταν περισσότερο όψιμη. Η πιο διαδεδομένη ποικιλία στην Κορινθία είναι η σουλτανίνα, για την οποία η τιμή παραγωγού πέρυσι ή-



Η ποιότητα αναμένεται εξαιρετική και στην Κορινθία αν δεν σημειωθούν έντονες βροχοπτώσεις το επόμενο διάστημα.



ταν 65-70 λεπτά το κιλό, αναφέρει ο γεωπόνος Χρήστος Ψαράκος.

Τέλος, η μείωση στην Κρήτη φτάνει στο 20-40% μίας κανονικής χρονιάς αναλόγως την περιοχή, σύμφωνα με τον ιδιοκτήτη της VK Grapes, Βαγγέλη Κουνάλη.

Κι αυτό λόγω του χαλαζιού τη Μ. Βδομάδα, όπως επίσης και των έντονων καιρικών φαινομένων και των χαμηλών θερμοκρασιών κατά τη διάρκεια της νύχτας που έφταναν και τους 3-5 °C προκαλώντας εγκαύματα στα σταφύλια. Επισημαίνεται ότι πέρυσι η μέση τιμή παραγωγού στο Ηράκλειο για το επιτραπέζιο σταφύλι ήταν τα 65 λεπτά το κιλό.

ΑΡΧΕΣ ΑΥΓΟΥΣΤΟΥ ΑΡΧΙΖΕΙ Η ΣΥΓΚΟΜΙΔΗ ΣΤΗΝ ΚΡΗΤΗ

Φέτος η συγκομιδή στην περιοχή αναμένεται το διάστημα 1-5 Αυγούστου, ενώ αν παρατηρούνταν κανονική παραγωγή, η συγκομιδή θα καθυστέρουσε τουλάχιστον μία βδομάδα.



Κατά 95-97% το ελληνικό επιτραπέζιο σταφύλι προορίζεται στις αγορές του εξωτερικού και ένα μικρό κομμάτι στην εσωτερική αγορά.

Δεδομένης της μειωμένης παραγωγής φέτος τόσο στην Ελλάδα όσο και στην Ισπανία έχει διαφανεί έντονο ενδιαφέρον από τους ξένους αγοραστές, όπως λένε στο Fresher παράγοντες του κλάδου τόσο από την Κορινθία όσο και απ' την Κρήτη. Μένει να φανεί απ' τον επόμενο μήνα αν αυτό θα ενταθεί και θα έχει αντίκτυπο και στις τιμές παραγωγού.

Τιμές παραγωγού 2014 Καβάλα (ευρώ το κιλό)

Ποικιλία	Τιμή
Victoria	0,38-0,45
Italia	0,55-0,63
Σουλτανίνα	0,60-0,70
Crimson	0,90-1

ΜΕ ΚΑΛΟΥΣ ΟΙΩΝΟΥΣ ΣΤΗ ΔΙΕΘΝΗ ΑΓΟΡΑ ΤΟ ΣΥΜΠΥΡΗΝΟ ΡΟΔΑΚΙΝΟ

ΕΥΝΟΪΚΕΣ είναι οι συνθήκες που έχουν δημιουργηθεί διεθνώς για τους Έλληνες παραγωγούς συμπύρηνου ροδάκινου. Από τη μία, η φετινή παραγωγή αναμένεται μειωμένη σε Ισπανία, Η.Π.Α. και Ελλάδα, ενώ αξίζει να επισημανθεί ότι ήδη φέτος από το Μάιο είχε εκδηλωθεί ενδιαφέρον για ελληνική κομπόστα απ' τους αγοραστές, αν και τα συμβόλαια θα συναφθούν μες στον Ιούλιο. Μάλιστα, η ζήτηση απ' τις Η.Π.Α. για το προϊόν φέτος είναι εντονότερη από την περσινή, που επίσης, ήταν σε υψηλά επίπεδα, μετά και την ισχυροποίηση του δολαρίου έναντι του ευρώ. Η μεγαλύτερη ζήτηση απ' τις Η.Π.Α. συνίσταται στην καλλιέργεια λιγότερων στρεμμάτων φέτος απ' τους Αμερικανούς παραγωγούς, οι οποίοι έβαλαν κυρίως αμύγδαλα ή άλλες ξηρικές καλλιέργειες, καθώς αντιμετωπίζουν πρόβλημα με την έλλειψη νερού. Επίσης, στην αύξηση της ζήτησης συμβάλλει και η υψηλή ποιότητα της ελληνικής κομπόστας όσον αφορά το χρώμα, τα οργανοληπτικά χαρακτηριστικά και την υπολειμματικότητα.



Την περσινή χρονιά η μέση τιμή παραγωγού για το συμπύρηνου ροδάκινο ήταν στα 25 λεπτά το κιλό στην περιοχή της Ημαθίας.

Μείωση των εκτάσεων φέτος παρατηρείται και στην Ισπανία λόγω των χαμηλών τιμών παραγωγού για το προϊόν πέρυσι. Στην Ισπανία αναμένεται μειωμένη παραγωγή, όπως και στις Η.Π.Α. και στην Ελλάδα. Συγκεκριμένα, η ελληνική παραγωγή, σύμφωνα με στοιχεία της Ένωσης Κονσερβοποιών Ελλάδας, εκτιμάται ότι θα είναι 363.546 τόνοι συνολικά, κατά 19,2% μειωμένη απ' την περσινή παραγωγή.

ΧΩΡΙΣ ΖΗΤΗΣΗ ΤΟ ΚΟΛΟΚΥΘΑΚΙ ΑΠΟ ΕΛΛΑΔΑ ΚΑΙ ΕΞΩΤΕΡΙΚΟ

ΣΕ ΧΑΜΗΛΑ ΕΠΙΠΕΔΑ βρίσκονται οι τιμές παραγωγού για το υπαίθριο κολοκυθάκι (30 λεπτά το κιλό κατά μέσο όρο), καθώς τόσο η ζήτηση απ' το εξωτερικό όσο και απ' την εγχώρια αγορά είναι μειωμένη. Από τη μία, οι καταναλωτές πλέον αγοράζουν τα απολύτως απαραίτητα τρόφιμα, από την άλλη, γενικότερα, αυτή την περίοδο η ζήτηση είναι μειωμένη σε αντίθεση με την αντίστοιχη, που παρατηρείται κατά τους χειμερινούς μήνες. Χαμηλές τιμές παραγωγού παρατηρούνται και για το κολοκυθάκι θερμοκηπίου (25 λεπτά το κιλό κατά μέσο όρο). Στις τιμές αυτές οδήγησαν και τα περισσότερα στρέμματα, που καλλιεργήθηκαν φέτος κυρίως από παραγωγούς ντομάτας, αγγουριού και πεπονιού θερμοκηπίου, που αντιμετώπισαν



Η τιμή παραγωγού για το υπαίθριο κολοκυθάκι είναι κατά μέσο όρο 30 λεπτά το κιλό και για το θερμοκηπιακό στα 25 λεπτά το κιλό.

προβλήματα με την παραγωγή τους. Αυτοί στράφηκαν στο κολοκυθάκι θερμοκηπίου, καθώς έχει χαμηλό κόστος σε σχέση με τα υπόλοιπα κηπευτικά θερμοκηπίου (2.000 ευρώ το στρέμμα τη σεζόν) και μικρό βιολογικό κύκλο (η συγκομιδή γίνεται μετά από 40 μέρες από τις φυτεύσεις το χειμώνα και μετά από 20 μέρες απ' τις φυτεύσεις το καλοκαίρι). Γι' αυτό, τα τελευταία χρόνια έχουν αυξηθεί τα στρέμματα για το κολοκύθι θερμοκηπίου από παραγωγούς που καλλιεργούν θερμοκηπιακά αγγούρια και ντομάτες, ενώ, ταυτόχρονα αυξήθηκαν και από παραγωγούς υπαίθριου κολοκυθιού εξαιτίας των περισσότερων ιώσεων στο υπαίθριο. Οι ιώσεις προέρχονται από τις υψηλές θερμοκρασίες τα τελευταία χρόνια, που ευνοούν τον πολλαπλασιασμό των εντόμων.

ΧΑΜΗΛΑ Η ΥΠΑΙΘΡΙΑ ΝΤΟΜΑΤΑ, ΠΟΥ ΕΠΕΣΕ ΠΑΝΩ ΣΤΗ ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΟΥ

ΚΑΤΑ ΠΟΛΥ ΚΑΤΩ του κόστους πωλούνται οι ελληνικές υπαίθριες ντομάτες, οι οποίες έχουν αρχίσει να μαζεύονται εδώ και 10 μέρες περίπου. Συγκεκριμένα, η τιμή παραγωγού βρίσκεται στα 28 λεπτά το κιλό στη Βοιωτία (23 Ιουνίου), όταν το κόστος «ξεπρνά τα 40 λεπτά το κιλό», επισημαίνουν οι παραγωγοί. Οι χαμηλές τιμές έγκειται και στη σύμπτωση της υπαίθριας ντομάτας με τις τελευταίες θερμοκηπιακές της Κρήτης, που πωλούνται έναντι 18-22 λεπτών το κιλό. «Κανονικά τώρα τελειώνουν οι ντομάτες θερμοκηπίου της Κρήτης», επισημαίνουν γεωπόνοι και παραγωγοί, συμπληρώνοντας ότι φέτος κάποιες κρητικές θα ξεκινήσουν να μαζεύονται μέσα Ιουλίου. Υπενθυμίζεται ότι πέρυσι η τιμή παραγωγού



Στα 28 λεπτά/κιλό (κάτω του κόστους, σύμφωνα με τους παραγωγούς) βρισκόταν 23 Ιουνίου η μέση τιμή παραγωγού για την υπαίθρια ντομάτα.

για την υπαίθρια ντομάτα α' ποιότητας ήταν 55-60 λεπτά τον Ιούλιο, ενώ για το προϊόν β' ποιότητας στα 30 λεπτά, με μεγάλο ποσοστό τον Αύγουστο να πωλείται έναντι 6-7 λεπτών ή να μένει αδιάθετο. Εδώ πρέπει να σημειωθεί ότι πέρυσι το προϊόν α' ποιότητας αντιστοιχούσε στο 30% της συνολικής παραγωγής λόγω βροχών, περονόσπορου και βακτηρίων που έπληξαν την καλλιέργεια, ενώ το β' ποιότητας αντιστοιχούσε στο 40-50%. Δεδομένου και του υψηλού κόστους της υπαίθριας καλλιέργειας ντομάτας, που ανέρχεται στα 1.800 ευρώ το στρέμμα (για την εγκατάσταση) και στα 250-600 ευρώ το στρέμμα (για τα φυτά), παρατηρείται η τάση να μειώνονται τα καλλιεργούμενα στρέμματα υπαίθριας ντομάτας, ειδικά από παραγωγούς μικρών εκτάσεων.

ΑΤΑΚΤΗ ΥΠΟΧΩΡΗΣΗ ΓΙΑ ΤΟ ΑΓΓΟΥΡΙ ΣΕ ΕΛΛΑΔΑ ΚΑΙ ΙΤΑΛΙΑ

ΚΑΘΟΔΙΚΗ ΕΙΝΑΙ η τάση των τιμών στο αγγούρι για τη χώρα μας και από τα τέλη Απριλίου στην Ιταλία και τώρα το ίδιο σημειώνεται και σε Ολλανδία, Βέλγιο και Ισπανία.

Ειδικότερα, αυτή τη στιγμή το αγγούρι μεγάλου μεγέθους Φιλιατρών πωλείται 25-30 λεπτά το ζευγάρι (τιμή παραγωγού) στην αγορά της Αθήνας, όταν πριν από ένα μήνα έφτανε τα 40 λεπτά το ζευγάρι, δηλαδή 60 λεπτά στη λιανική. Πρόκειται για μια πτώση στις τιμές παραγωγού της τάξης του 25%.

«Δεν πάνε καλά τα πράγματα στα αγγούρια αλλά και στις ντομάτες, με το ζόρι βγαίνουν τα έξοδα παραγωγής», τονίζει στο Fresher ο παραγωγός Μιλτιάδης Ψύρος, προσθέτοντας ότι τώρα έχουν βγει όλες οι περιφέρειες της Ελλάδας σε παραγωγή.



Για το αγγούρι μεγάλου μεγέθους στα Φιλιατρά η τιμή παραγωγού βρίσκεται στα 25-30 λεπτά το ζευγάρι (πριν ένα μήνα ήταν στα 40).

Αντιθέτως, «την περσινή χρονιά το ίδιο διάστημα τα πράγματα ήταν λίγο καλύτερα, καθώς κατά μέσο όρο οι τιμές παραγωγού για το αγγούρι κυμαίνονταν μεταξύ 30-35 λεπτών το ζευγάρι», αναφέρει. Μοναδικό θετικό γεγονός στην περιοχή, είναι η δημιουργία μιας ομάδας 40 παραγωγών, οι οποίοι ερευνούν πιθανές αγορές για εξαγωγή του προϊόντος.

Επίσης, στο Τυμπάκι, της Κρήτης, οι τιμές παραγωγού είναι πολύ χαμηλές (10-20 λεπτά το κιλό) και το προϊόν μένει και αδιάθετο, σημειώνει στο Fresher ο Χαραλαμπίκης Γιάννης, διευθυντής του Αγροτικού Συνεταιρισμού Τυμπακίου.

«Βέβαια, μπορεί σε 10 μέρες να δούμε μια άνοδο τιμών αν πολλοί παραγωγοί απογοητευμένοι τα ξεπατώσουν και μετά να κατακυλήσουν ξανά», καταλήγει ο κ. Χαραλαμπίκης.

ΚΑΘΟΔΙΚΗ Η ΚΙΝΗΣΗ ΓΙΑ ΤΙΣ ΤΙΜΕΣ ΤΗΣ ΜΕΛΙΤΖΑΝΑΣ

ΠΤΩΤΙΚΑ ΕΧΕΙ κινηθεί η τιμή παραγωγού για την υπαίθρια μελιτζάνα, η οποία έχει ξεκινήσει να μαζεύεται εδώ και περίπου 2 εβδομάδες. Συγκεκριμένα, αυτή την περίοδο (23 Ιουνίου) βρίσκεται στα 35 λεπτά το κιλό, έως και 30% μειωμένη από την αντίστοιχη πριν 10 μέρες που είχε κυμανθεί στα 40-50 λεπτά το κιλό αναλόγως την ποιότητα.

Παράλληλα, στην Κρήτη η τιμή παραγωγού για την μελιτζάνα θερμοκηπίου είναι στα 20-41 λεπτά το κιλό ανάλογα με την ποιότητα, ενώ υπάρχουν και ποσότητες που πωλούνται έναντι 14-18 λεπτών το κιλό.

Οι χαμηλές τιμές έγκεινται στην πολύ μικρή ζήτηση τόσο για την υπαίθρια όσο και για τη θερμοκηπιακή μελιτζάνα, οι οποίες προο-



Για την υπαίθρια μελιτζάνα, που έχει ξεκινήσει να μαζεύεται, η τιμή παραγωγού ήταν 23 Ιουνίου στα 35 λεπτά το κιλό (η καλής ποιότητας).

ρίζονται στην εγχώρια αγορά λόγω και της ευαισθησίας τους. «Από εκεί που ένας καταναλωτής αγόραζε μελιτζάνες μία φορά τη βδομάδα, τώρα αγοράζει μία φορά κάθε 15 μέρες», λένε χαρακτηριστικά οι παραγωγοί. Η μειωμένη ζήτηση για τη μελιτζάνα σε συνδυασμό με το υψηλό κόστος της, το οποίο για τη θερμοκηπιακή φτάνει και τα 5.000 ευρώ το στρέμμα, και τις πολλές καλλιεργητικές εργασίες που απαιτεί, έχουν οδηγήσει πολλούς παραγωγούς σε όλη τη χώρα να περιορίσουν τα στρέμματά τους, παρά τις σταθερές τιμές παραγωγού για τη μελιτζάνα σε σχέση με τις αντίστοιχες άλλων προϊόντων από χρονιά σε χρονιά.

Βέβαια, η τάση αυτή παρατηρείται ιδιαίτερα στη θερμοκηπιακή καλλιέργεια, που έχει και το διπλάσιο κόστος.

ΑΝΟΔΙΚΑ ΚΙΝΕΙΤΑΙ ΤΟ ΠΕΠΟΝΙ

ΜΕΧΡΙ ΚΑΙ 10 ΛΕΠΤΑ ανά κιλό ανέβηκε η τιμή παραγωγού στο υπαίθριο πεπόνι την τελευταία εβδομάδα, που βρίσκεται στα επίπεδα των 50 λεπτών το κιλό (τα καλής ποιότητας). Η συγκεκριμένη τιμή αφορά στις περισσότερες περιπτώσεις το όψιμο προϊόν. Βέβαια, πολλές εμπορικές πράξεις αυτή την περίοδο, γίνονται και στα επίπεδα των 40 λεπτών το κιλό.

Με αυτές τις τιμές (40 λεπτά το κιλό) δεν καλύπτεται το κόστος της καλλιέργειας, το οποίο θεωρείται υψηλό (800-1.000 ευρώ το στρέμμα η υπαίθρια καλλιέργεια και του θερμοκηπίου αντίστοιχα), καθώς το πεπόνι είναι ευαίσθητο στον περονόσπορο και την υγρα-



Στα 40-50 λεπτά το κιλό η τιμή παραγωγού για το υπαίθριο πεπόνι της Ηλείας, ενώ πέρυσι δεν ξεπέρασαν τα 40 λεπτά το κιλό.

σία, που προκαλεί σαπίσματα.

Φέτος οι παραγωγοί αναμένουν υψηλότερες τιμές από τις περσινές, που δεν ξεπέρασαν τα 40 λεπτά το κιλό, σύμφωνα με τα στοιχεία του Fresher. Οι εκτιμήσεις αυτές στηρίζονται στις δεδομένες απώλειες της παραγωγής που καταγράφηκαν σε αρκετές παραγωγικές περιοχές της Πελοποννήσου, λόγω της κακοκαιρίας και ασθενειών, όπως ο περονόσπορος, συνθήκες που επέφεραν μείωση στο προσφερόμενο προϊόν. Επίσης, ελπίδες για τόνωση της ζήτησης αντλούν οι παραγωγοί κατά πρώτο λόγο από το ενδεχόμενο αύξησης της θερμοκρασίας, όσο μπαίνουμε στο καλοκαίρι και κατά δεύτερο από την αναμενόμενη μεγαλύτερη φέτος προσέλευση τουριστών, αν και οι ξένοι καταναλώνουν σαφώς μικρότερες μερίδες κατ' άτομο. ■

ΚΑΤΩ ΑΠΟ 10% ΑΥΞΗΣΕΙΣ ΕΙΣΦΟΡΩΝ ΥΠΕΡ ΕΛΓΑ ΣΤΑ ΟΠΩΡΟΚΗΠΕΥΤΙΚΑ

**ΜΕΓΑΛΟΣ ΧΑΜΕΝΟΣ ΤΟ
ΣΠΑΡΑΓΓΙ, ΑΝΑΤΙΜΗΣΕΙΣ
ΓΙΑ ΡΟΔΑΚΙΝΑ ΚΑΙ ΜΗΛΑ
ΤΟΥ ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΥ ΜΠΙΚΑ**

Βαθύτερα το χέρι στην τσέπη πρέπει να βάλουν οι παραγωγοί φρούτων και κηπευτικών το 2015, για να ασφαλίσουν τη σοδειά τους από καιρικά φαινόμενα και ασθένειες. Τις ανατιμήσεις δεν γλίτωσαν ούτε τα ροδάκινα, ούτε τα νεκταρίνια, τα μήλα, το σπαράγγι, τα καρπούζια και τα πεπόνια.

Κι αν η μέση αύξηση στα ασφάλιστρα που καλείται να καλύψει ο παραγωγός το 2015 υπολογίζεται περί το 10%, ο τιμοκατάλογος του ΕΛΓΑ προδίδει πως για τις πιο δημοφιλείς κατηγορίες φρούτων και κηπευτικών, η αύξηση δεν φτάνει σε αυτά τα επίπεδα. Βέβαια υπάρχουν κι εξαιρέσεις, όπως το σπαράγγι, του οποίου οι παραγωγοί θα πρέπει να πληρώσουν αυξημένες εισφορές σε ποσοστό 11,5% σε σύγκριση με το 2014, ενώ οι αγρότες με μαρούλια στην Αττική θα δώσουν 14,1% περισσότερα χρήματα ανά στρέμμα σε σχέση με την προηγούμενη χρονιά. Αντίθετα με τους παραγωγούς αροτράϊων οι αγρότες που διατηρούν τις δημοφιλείς κατηγορίες φρούτων, όπως μήλα και ροδάκινα – νεκταρίνια, θα δαπανήσουν στρεμματικά παραπάνω χρήματα κατά 1,9% και 4% αντίστοιχα.

Η μέση αύξηση δεν πρόκειται να ξεπεράσει το 10%, λέει στο Fresher ανώτατο υπηρεσιακό στέλεχος του ΕΛΓΑ, που κάθε χρόνο τέτοια εποχή προχωρά σε αναπροσαρ-

ΕΙΣΦΟΡΕΣ ΕΛΓΑ 2015

Προϊόν	Εισφορά (ευρώ/στρμ.)		
	2014	2015	Μεταβολή (%)
Ρύζι	8,6	9,0	+4,7
Καρπούζια υπαίθρια (Ηλεία, Καβάλα, Ηράκλειο)	28,8	31,2	+8,3
Πεπόνια υπαίθρια (Τρίκαλα, Κορινθία, Καρδίτσα)	20,8	21,6	+3,9
Άνηθος, μαϊντανός, ρόκα, μάραθο κ.ά.	28,8	28,3	-1,7
Μαρούλια (Αττική)	18,5	21,1	+14,1
Σπαράγγι	23,4	26,1	+11,5
Σταφύλια επιτραπέζια Α' (Ηράκλειο)	69,0	66,0	-4,4
Οινοστάφυλα Α' (Κορινθία)	20,6	20,6	0
Πορτοκάλια επιτραπέζια	26,4	25,1	-4,9
Μήλα Α'	78,4	79,9	+1,9
Ροδάκινα επιτραπέζια και νεκταρίνια Α'	50,0	52,0	+4
Βιομηχανική ντομάτα (Λάρισα, Φθιώτιδα, Βοιωτία, Ηλεία, Καβάλα)	21,0	21,0	0

μογή των πινάκων με τις ασφαλιζόμενες αξίες ανά προϊόν σε κάθε περιοχή της επικράτειας και εν τέλει του ποσού των ασφαλιστικών εισφορών.

Στον αντίποδα, μικρότερα ποσά θα αναγκαστούν να πληρώσουν οι παραγωγοί πορτοκαλιών, ενώ τις ίδιες χρεώσεις με αυτές του 2014 θα επωμιστούν αγρότες με βιομηχανικά αχλάδια και ελαιοποιήσιμες ποικιλίες ελιάς.

ΔΙΑΦΟΡΕΤΙΚΕΣ ΕΙΣΦΟΡΕΣ ΣΤΟ ΑΚΤΙΝΙΔΙΟ ΑΝΑΛΟΓΑ ΜΕ ΤΗΝ ΠΕΡΙΦΕΡΕΙΑ

Διαφοροποιήσεις ανάλογα με την περιοχή που βρίσκεται η εκμετάλλευση παρατηρούνται, τέλος, σε μια αναπτυσσόμενη καλλιέργεια, όπως αυτή του ακτινιδίου. Στην περιοχή της Καβάλας, ενδεικτικά, η μέση παραγωγή είναι 3.500 κιλά/στρέμμα, η μέση τιμή είναι 0,42 ευρώ το κιλό (πέρσι 0,37), η ασφαλιζόμενη αξία είναι 1,470 ευρώ /στρέμμα (πέρσι 1.295) και η ειδική ασφαλιστική εισφορά είναι 58,8 ευρώ/στρέμμα (πέρσι 51,8). Την ίδια ώρα, στην Πρέβεζα, η ειδική ασφαλιστική εισφορά φτάνει τα 62,2ευρώ/στρέμμα (πέρσι 54,8), ενώ στις υπόλοιπες περιοχές η εισφορά ορίστηκε στα 42 ευρώ/στρέμμα αντί για μόλις 37 πέρσι.

ΣΤΗΝ ΑΠΟΦΑΣΗ ΤΡΟΠΟΠΟΙΗΣΗΣ ΑΝΑΦΕΡΕΤΑΙ ΜΕΤΑΞΥ ΑΛΛΩΝ:

■ Η παράγραφος 2 του άρθρου 7, αντικαθίσταται ως εξής:

«2. Η εμπρόθεσμη υποβολή της Ενιαίας Δήλωσης Καλλιέργειας/ Εκτροφής επέχει θέση προσωρινής ασφαλιστικής ενημερότητας. Για το λόγο αυτό ο παραγωγός μπορεί να υποβάλει Δηλώσεις Ζημιάς για ασφαλιστικά καλυπτόμενα αίτια από τον ΕΛΓΑ, μπορεί να του κοινοποιηθεί πόρισμα εκτίμησης ζημιάς,

ΤΡΙΩΝ ΤΑΧΥΤΗΤΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ

Όπως κάθε χρόνο από το 2010, έτσι και φέτος η απόφαση με τις εισφορές του ΕΛΓΑ δίνει τη δυνατότητα στον παραγωγό να ασφαλίσει τη φυτική παραγωγή, καταβάλλοντας ένα ποσό μειωμένο ή αυξημένο κατά 20% σε σύγκριση με τη βασική χρέωση. Σημειώνεται ότι το ποσό που καλείται να πληρώσει ο παραγωγός ποικίλει ανάλογα με την καλλιέργεια και την περιοχή στην οποία βρίσκεται, ενώ αναπροσαρμόζεται κάθε χρόνο από τη διοίκηση του οργανισμού. Αυτό γίνεται, για να έχει την ευκέρεια ο παραγωγός κρίνοντας και από την ανθοφορία των καλλιεργειών του να επιλέξει το κόστος για τη ασφάλιση, ώστε να μην χρεωθεί μεγάλα ποσά σε περίπτωση που δεν περιμένει ικανοποιητικό ύψος παραγωγής.

στο οποίο να έχει τη δυνατότητα έγκαιρης υποβολής ενστάσεων, σε εφαρμογή των αναγραφόμενων στα σχετικά άρθρα των Κανονισμών Ασφάλισης από τον ΕΛΓΑ, αλλά δεν μπορεί να του καταβληθεί το ποσό της αποζημίωσης αν δεν εξοφληθούν πλήρως οι ασφαλιστικές εισφορές του έτους ζημιάς καθώς και των προηγούμενων ετών, σύμφωνα με τα αναγρα-

Ακόμα και αν η μέση αύξηση στα ασφάλιστρα που πρέπει να καταβάλλει ο παραγωγός για το 2015 υπολογίζεται στο 10%, ο τιμοκατάλογος του ΕΛΓΑ αποκαλύπτει πως η αύξηση για τα πιο δημοφιλή φρούτα και λαχανικά είναι πολύ μεγαλύτερη. Μάλιστα, κυμαίνεται από 11,5% σε σχέση με το 2014 μέχρι και 14,1% (πχ. μαρούλια στην Αττική).

φόμενα και στα άρθρα 4 και 11 του νόμου 3877/2010. Αποκλειστικά και μόνο στην περίπτωση που ο παραγωγός εξουσιοδοτήσει τον ΕΛΓΑ να εισπράξει το σύνολο της ειδικής ασφαλιστικής εισφοράς της παρούσης, από το λογαριασμό του, κατά το χρόνο είσπραξης των απαιτήσεων του από το Δημόσιο και ο ΕΛΓΑ έχει ήδη εισπράξει το πρώτο τμήμα της οφειλής κατά την πληρωμή της προκαταβολής της απαίτησης, ο Οργανισμός μπορεί να προχωρήσει στην καταβολή της αποζημίωσης που δικαιούται ο παραγωγός. Σε περίπτωση που ο παραγωγός δεν εξοφλήσει εμπρόθεσμα το υπόλοιπο του ποσού της εισφοράς του, η αποζημίωση που έλαβε αναζητείται από τον ΕΛΓΑ σύμφωνα με τις διατάξεις της παρ. 4 του άρθρου 15 του ν. 3877/2010».

■ Η παράγραφος 5 του άρθρου 7, αντικαθίσταται ως εξής: «5. Εφόσον ο υπόχρεος, είναι κάτοχος Ασφαλιστικής ενημερότητας του έτους ζημιάς, κατά το χρόνο υποβολής των δικαιολογητικών ενός προγράμματος, καθίσταται δικαιούχος ένταξης σε πρόγραμμα κρατικών οικονομικών ενισχύσεων, σε περίπτωση ζημιάς της φυτικής παραγωγής και του φυτικού ή ζωικού κεφαλαίου του, σύμφωνα με τα αναφερόμενα στον εκάστοτε ισχύοντα Κανονισμό Κρατικών Οικονομικών Ενισχύσεων ή δικαιούχος επιχορήγησης μέσω ανταλλακτικής ή αντιπαγετικής προστασίας από τον ΕΛΓΑ. Η δικαιούχος συμμετοχής σε μέτρα του ΠΑΑ 2014-2020, η υλοποίηση των οποίων ανατίθεται στον ΕΛΓΑ.»

■ Στο τέλος του άρθρου 7 προστίθεται παράγραφος 6, που έχει ως εξής:

«6. Σε περίπτωση παραγωγού, ο οποίος δεν έχει καταβάλει το σύνολο ή μέρος της ειδικής ασφαλιστικής εισφοράς και μετά την οριστικοποίηση του χρηματικού καταλόγου το ποσό της εισφοράς έχει αποσταλεί για βεβαίωση και είσπραξη στην αρμόδια Δ.Ο.Υ., με δεδομένο ότι η εισφορά εισπράττεται αρμοδίως, σύμφωνα με τις διατάξεις περί είσπραξης δημοσίων εσόδων, δεν εκδίδεται ασφαλιστική ενημερότητα εκ μέρους του ΕΛΓΑ. για το έτος αυτό, αλλά Ενημερωτικό Σημείωμα, σε σχέση με την πορεία είσπραξης ή την εξόφληση των εισφορών».



ΑΡΚΕΙ ΤΟ 300ΑΡΙ ΓΙΑ ΜΙΑ ΑΔΕΙΑ ΞΕΝΟΥ ΑΓΡΕΡΓΑΤΗ

**ΤΡΙΠΛΑΣΙΕΣ ΑΔΕΙΕΣ ΕΡΓΑΤΩΝ ΓΗΣ ΓΙΑ ΤΟ ΜΑΖΕΜΑ ΡΟΔΑΚΙΝΟΥ
ΚΑΙ ΔΙΕΤΗ ΑΔΕΙΑ ΔΙΑΜΟΝΗΣ ΣΕ ΠΟΛΙΤΕΣ ΤΡΙΤΩΝ ΧΩΡΩΝ
ΠΟΥ ΔΙΑΜΕΝΟΥΝ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ ΚΑΙ ΑΠΟΔΕΙΚΝΥΟΥΝ ΟΤΙ
ΕΡΓΑΖΟΝΤΑΙ ΩΣ ΕΡΓΑΤΕΣ ΓΗΣ, ΦΕΡΝΕΙ ΤΟ ΝΕΟ ΝΟΜΟΣΧΕΔΙΟ
ΤΟΥ ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΥ ΜΠΙΚΑ**

Ένα διαβατήριο ή ακόμη και χωρίς αυτό, έγγραφο πιστοποίησης της εργασίας, μια βεβαίωση από τον εργοδότη και μόλις 300 ευρώ θα είναι αρκετά για να πάρει κάποιος αλλοδαπός αγρεργάτης άδεια διαμονής, διάρκειας δύο χρόνων στη χώρα μας, με βάση προωθούμενες ρυθμίσεις του νομοσχεδίου για την ιθαγένεια.

Οι ρυθμίσεις πιστεύεται ότι μπορούν να δώσουν ώθηση στην ντόπια αγορά φρούτων και κηπευτικών μέσα από τη βελτίωση της ανταγωνιστικότητας των εκμεταλλεύσεων των αγροτών, οι οποίοι θα έχουν τη δυνατότητα ν' απασχολούν, γιατί όχι, τα ίδια άτομα, γεγονός που ουσιαστικά είναι βολικό για τον σχεδιασμό τους. Η βασική αλλαγή που επιφέρει η εν λόγω διάταξη έχει να κάνει αφενός με τη χρονική διάρκεια, η οποία πλέον θα ορίζεται σε δύο χρόνια, αντί έξι μηνών με βάση τα έως τώρα ισχύοντα, για τα οποία οι παραγωγοί και τα συνεργατικά τους σχήματα ζητούσαν όλο το προηγούμενο διάστημα αλλαγές. Αφετέρου με τη δυνατότητα πέραν του υπουργού Εσωτερικών και Διοικητικής Ανασυγκρότησης και του συντονιστή της Αποκεντρωμένης Διοίκησης, κατά περίπτωση, να μπορεί, κατ'εξάιρεση, να χορηγεί τη σχετική άδεια διαμονής. Πέραν τούτου, με την ίδια διαδικασία, τόσο ο υπουργός Εσωτερικών και Διοικητικής Ανασυγκρότησης όσο και ο συντονιστής της Αποκεντρωμένης Διοίκησης, κατά περίπτωση, θα δύνανται να χορηγούν άδεια διαμονής, με την ίδια διάρκεια και στα μέλη των οικογενειών των δικαιούχων, που διαμένουν στην Ελλάδα κατά την υποβολή της αίτησης χορήγησης άδειας διαμονής.

ΑΝΑΛΥΤΙΚΑ ΤΑ ΔΙΚΑΙΟΛΟΓΗΤΙΚΑ

Ένα διαβατήριο, έστω και εάν αυτό έχει λήξει, ένα παράβολο 300 ευρώ, καθώς επίσης και έγγραφο για την



ΣΥΝΩΣΤΙΣΜΟΣ ΓΙΑ ΜΙΑ ΘΕΣΗ

Περισσότερες άδειες παραμονής με
νέα Κοινή Υπουργική Απόφαση

Πιο πολλές άδειες διαμονής, συνολικά 69.029, σε αγεργάτες και αλιεργάτες από τρίτες χώρες για εξαρτημένη ή εποχική εργασία «δίνει» ΚΥΑ που καθορίζει τον ανώτατο αριθμό για τα έτη 2015, 2016, η οποία καταργεί την απόφαση του περασμένου Φεβρουαρίου που όριζε τον αριθμό σε 20.042. Προηγήθηκαν αιτήσεις για αύξηση των θέσεων στο υπουργείο Εσωτερικών. Χαρακτηριστική περίπτωση είναι της Κεντ. Μακεδονίας, που από 7.461 άδειες που δίνονταν με την προηγούμενη ΚΥΑ, τώρα έφτασαν στις 42.470 λόγω αναγκών για χέρια στο μόζεμα των φρούτων και ιδίως του ροδάκινου.

απόδειξη της σχέσης εργασίας, στα οποία συμπεριλαμβάνεται ως δικαιολογητικό και η υπεύθυνη δήλωση του εργοδότη ότι ο πολίτης τρίτης χώρας παρέχει εργασία ως εργάτης γης, θα πρέπει να προσκομίσει ο ενδιαφερόμενος επαγγελματίας που θα καταθέσει τη σχετική αίτηση, για να λάβει άδεια. Η εν λόγω μάλιστα σημειωτέον χορηγείται και στις περιπτώσεις διαπιστωμένης αντικειμενικής αδυναμίας εφοδιασμού του ενδιαφερόμενου με διαβατήριο, εφόσον αυτό διαπιστώνεται, κατόπιν αιτιολογημένης αίτησης του ενδιαφερομένου και γνώμης της αρμόδιας επιτροπής, η οποία θα εξετάσει το σχετικό αίτημα.

ΤΟ ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΟ ΤΗΣ ΤΡΟΠΟΛΟΓΙΑΣ

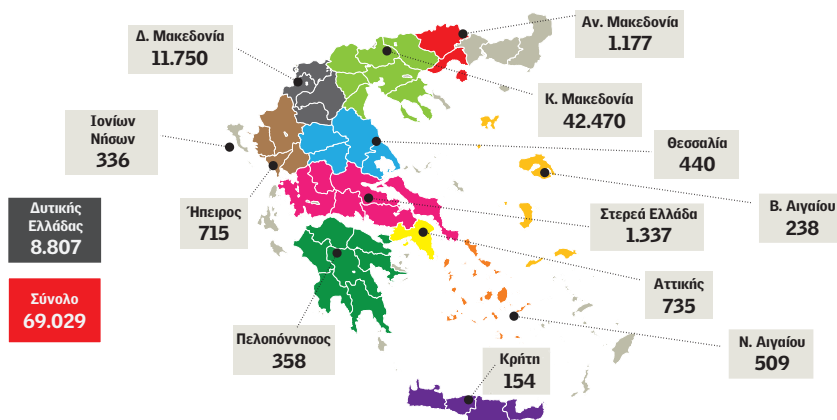
Στο άρθρο 8 παρ. 5 του Σχεδίου Νόμου «Τροποποίηση διατάξεων Κώδικα Ελληνικής ιθαγένειας - Προσαρμογή στην ελληνική έννομη τάξη των Οδηγιών 2011/98/ΕΕ σχετικά με την ενιαία διαδικασία υποβολής αίτησης για τη χορήγηση στους πολίτες τρίτων χωρών ενιαίας άδειας διαμονής και εργασίας στην επικράτεια κράτους μέλους και σχετικά με κοινό σύνολο δικαιωμάτων για τους εργαζομένους από τρίτες χώρες που διαμένουν νομίμως σε κράτος μέλος και 2014/36/ΕΕ σχετικά με τις προϋποθέσεις εισόδου και διαμονής πολιτών τρίτων χωρών με σκοπό την εποχική εργασία και άλλες διατάξεις» και στο άρθρο 19 του Νόμου 4251/2014 προστίθενται παράγραφοι ως εξής:

Στα δικαιολογητικά για άδεια παραμονής αγεργατών περιλαμβάνονται: Ένα διαβατήριο (ακόμα κι αν έληξε), ένα παράβολο 300 ευρώ, αλλά και έγγραφα που θα αποδεικνύουν τη σχέση εργασίας, όπου συμπεριλαμβάνεται και υπεύθυνη δήλωση του εργοδότη ότι ο πολίτης τρίτης χώρας παρέχει εργασία ως εργάτης γης.

«9. Ο Υπουργός Εσωτερικών και Διοικητικής Ανασυγκρότησης ή ο Συντονιστής της Αποκεντρωμένης Διοίκησης, κατά περίπτωση, μπορεί, κατ' εξαίρεση, να χορηγεί άδεια διαμονής διάρκειας δύο ετών, σε πολίτες τρίτων χωρών που διαμένουν στην Ελλάδα και αποδεικνύουν ότι εργάζονται ως εργάτες γης. Με την ίδια διαδικασία, ο Υπουργός Εσωτερικών ή ο Συντονιστής Αποκεντρωμένης Διοίκησης, κατά περίπτωση, χορηγεί άδεια διαμονής ισόχρονης διάρκειας σε πολίτες τρίτων χωρών, που είναι μέλη των οικογενειών των δικαιούχων της άδειας διαμονής του παρόντος εδαφίου και διαμένουν στην Ελλάδα κατά την υποβολή της αίτησης χορήγησης άδειας διαμονής του παρόντος εδαφίου. Η άδεια διαμονής των προηγούμενων εδαφίων μπορεί να ανανεώνεται μόνο για έναν από τους λοιπούς λόγους του παρόντος Κώδικα.

10. Για την εξέταση αιτήματος χορήγησης άδειας διαμονής, ο ενδιαφερόμενος πολίτης τρίτης χώρας προσκομίζει: (α) διαβατήριο, έστω κι αν έληξε. Άδεια διαμονής χορηγείται και στις περιπτώσεις διαπιστωμένης αντικειμενικής αδυναμίας εφοδιασμού του ενδιαφερόμενου με διαβατήριο, εφόσον αυτό διαπιστώνεται, κατόπιν αιτιολογημένης αίτησης, (β) παράβολο 300 ευρώ και (γ) έγγραφα για απόδειξη σχέσης εργασίας, στα οποία συμπεριλαμβάνεται ως δικαιολογητικό και η δήλωση του εργοδότη ότι ο πολίτης τρίτης χώρας παρέχει εργασία ως εργάτης γης».

ΚΑΤΑΝΟΜΗ ΑΔΕΙΩΝ ΑΝΑ ΠΕΡΙΦΕΡΕΙΑ



ΟΤΑΝ Η ΙΣΤΟΡΙΑ ΣΥΝΑΝΤΑ ΤΗΝ ΑΓΡΟΤΕΧΝΟΛΟΓΙΑ

ΣΤΙΣ ΡΙΖΕΣ ΤΟΥ ΟΡΟΥΣ ΒΕΡΜΙΟ ΕΔΩ ΚΑΙ 60 ΧΡΟΝΙΑ

Ο Α.Σ. ΕΠΙΣΚΟΠΗΣ ΠΑΡΑΓΕΙ ΦΡΟΥΤΑ ΠΟΥ ΞΕΧΩΡΙΖΟΥΝ

ΤΗΣ ΦΑΝΗΣ
ΓΙΑΝΝΑΚΟΠΟΥΛΟΥ



Ο Αγροτικός Συνεταιρισμός Επισκοπής, ιδρύθηκε το 1956 και πλέον αριθμεί 353 παραγωγούς φρούτων.

Με παραγωγή που αγγίζει τα 15 εκατ. κιλά φρούτων ο Α.Σ. Επισκοπής στους πρόποδες του όρους Βέρμιο εδώ και περίπου 60 χρόνια σημειώνει ισχυρή παρουσία τόσο στην εγχώρια, όσο και στη διεθνή αγορά. Το περιοδικό Fresher είχε την ευκαιρία να μιλήσει με τον πρόεδρο του επιτυχημένου συνεταιρισμού, Ιωάννη Κυριακίδη.

Σε έναν τόπο γεμάτο με αρχαιολογικά μνημεία που μαρτυρούν τη συνεχή ανθρώπινη αγροτική παρουσία εδώ και πολλούς αιώνες, στις ρίζες του όρους Βέρμιο στην Επισκοπή Νάουσας, δρα και εξελίσσεται από το 1956 ο Αγροτικός Συνεταιρισμός Α.Σ. Επισκοπής.

Αριθμεί 353 μέλη παραγωγούς και διαθέτει ιδιόκτητο χώρο 23.000 τ.μ., τμήμα παραλαβής και τυποποίησης των προϊόντων, διαλογητήρια-συσκευαστήρια, σύγχρονους ψυκτικούς θαλάμους, γραφεία στέγασης των διοικητικών και γεωτεχνικών υπηρεσιών, γεφυροπλάστιγγα, στόλο ανυψωτικών μηχανημάτων καθώς επίσης και όλο τον υπόλοιπο αναγκαίο εξοπλισμό και μέσα.

Ο αρμονικός συνδυασμός της μεγάλης αγροτικής παράδοσης και εμπειρίας του συνεταιρισμού με τη σύγχρονη αγροτεχνολογία αποτελεί διαχρονική παρακαταθήκη και συμβάλλει τα μέγιστα στην παραγωγή των προϊόντων τους που ξεχωρίζουν για την εμφάνιση, το άρωμα και τη γεύση τους.

ΦΟΥΛ ΤΩΝ ΦΡΟΥΤΩΝ

Τα προϊόντα του Α.Σ. Επισκοπής ανέρχονται σε 15 εκατ. κιλά ετησίως και είναι ροδάκινα, νεκταρίνια, ακτινίδια, δαμάσκηνα, βερίκοκα, κεράσια, αχλάδια και μήλα.

Ο καταναλωτής μπορεί να τα βρει σε επιλεγμένες χονδρεμπορικές επιχειρήσεις και σούπερ μάρκετ, (συνεργάζονται με Σκλαβενίτη, Carrefour, Μασούτη και ΑΒ Βασιλόπουλο).

Στο εξωτερικό τα προϊόντα τους φτάνουν στις αγορές της Γερμανίας, της Πολωνίας, της Αιγύπτου της Ολλανδίας, της Ρωσίας, της Ουκρανίας και σε αγορές διαφόρων άλλων χωρών. Επίσης, έχουν αναγνωριστεί σαν οργάνωση παραγωγών με βάση τον Κανονισμό 2200/96 της Ευρωπαϊκής Ένωσης.

ΜΕ ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΕΙΣ ΚΑΙ ΓΝΩΜΟΝΑ ΤΗΝ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ ΤΟΥ ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝΤΟΣ

Ο Α.Σ. Επισκοπής εφαρμόζει προγράμματα για την προστασία του περιβάλλοντος, τον έλεγχο των φυτοπροστατευτικών και λιπασμάτων, την τήρηση των κανόνων υγιεινής στις εγκαταστάσεις σε όλες τις φάσεις, από την παραγωγή μέχρι και τον τελικό καταναλωτή.

Υπάρχουν σχετικές πιστοποιήσεις από την QMSCERT AGRO 2-1: 2008 και AGRO 2-2: 2008, EN ISO 22000:2005.

Φέτος είχαμε πιο πολλά κεράσια και απώλειες στο πρώιμο ροδάκινο

Τζάμπα πήγε η δουλειά 10 ετών στον ΑΣ Επισκοπή λόγω του εμπάργκο, σύμφωνα με τον πρόεδρό του, Ι. Κυριακίδη, αφού είχε επενδύσει πολλά χρήματα για την προώθηση των προϊόντων του στη Ρωσία. Σύμφωνα με τον ίδιο, το βασικό πρόβλημα εντοπίζεται στα ροδάκινα και τα νεκταρίνια, που έχουν μικρή διάρκεια ζωής.

Ποιος είναι ο απολογισμός για το εμπάργκο, δεδομένου ότι μέχρι πρότινος εξάγονταν τα προϊόντα σας στη ρωσική αγορά;

Είναι μια πληγή για εμάς. Επενδύσαμε πάρα πολλά χρήματα για την προώθηση των προϊόντων μας στη Ρωσία.

Συνολικά 10,5 εκατ. ευρώ.

Πρόκειται για τρία μέχρι στιγμής προγράμματα προώθησης αξίας 4,5 εκατ. ευρώ, 3,5 εκατ. ευρώ και 2,5 εκατ. ευρώ.

Πέραν από αυτά τα προγράμματα και οι Ομάδες Παραγωγών μεμονωμένα έχουνβάλει πολλά χρήματα για να συμμετάσχουν σε εκθέσεις και αποστολές. Μπορούμε να πούμε ότι πήγε τζάμπα η δουλειά σχεδόν 10 χρόνων.

Υπάρχουν κάποιες άλλες αγορές που έχετε στραφεί για τη διάθεση των προϊόντων σας;

Έχουμε κάποιες διεξόδους. Κατευθύνουμε τα προϊόντα μας σε Πολωνία, Ρουμανία, λίγα και προς Γερμανία. Όσον αφορά τα ακτινίδια, επειδή είναι προϊόντα που αντέ-

χουν στις μεταφορές και δεν έχουν πρόβλημα τα στέλνουμε σε Κίνα, Καναδά, ΗΠΑ, Βρετανία και Γαλλία. Πιο πολύ πρόβλημα έχουμε για τα ροδάκινα και τα νεκταρίνια που έχουν μικρή διάρκεια ζωής. Εκεί είναι όλα σχεδόν στον αέρα.

Αντιμετωπίζετε και άλλα προβλήματα πέραν της ρωσικής απαγόρευσης;

Μεγάλο πρόβλημα αποτελούν αυτά που ζητάνε για τους εργάτες γης. Είναι υπερβολικά. Επίσης, βαρίδι για τους αγρότες είναι η φορολογία. Αν σκεφτούμε ότι τα τελευταία δύο συνεχή χρόνια δεν είχαμε και σύμμαχο τον καιρό και είχαμε καταστροφές στην παραγωγή από χαλαζοπτώσεις τόσο σε Ημαθία όσο και σε Πέλλα αντιλαμβανόμαστε ότι πιέζεται η βιωσιμότητα των αγροτικών εκμεταλλεύσεων. Μάλιστα, στην Πέλλα πληρώθηκαν τώρα για το περσινό χαλάζι. Επιπλέον, έχουμε και τις εισφορές προς ΟΓΑ και ο λογιστής θέλει γύρω στα 400 ευρώ, για να κρατήσει βιβλία για τους αγρότες.

«ΤΟ ΕΜΠΑΡΓΚΟ ΑΠΟΤΕΛΕΙ ΠΛΗΓΗ ΓΙΑ ΕΜΑΣ.

ΩΣΤΟΣΟ ΕΧΟΥΜΕ ΔΙΕΞΟΔΟΥΣ ΣΕ ΕΥΡΩΠΗ ΚΑΙ ΑΜΕΡΙΚΗ», ΛΕΕΙ Ο ΠΡΟΕΔΡΟΣ ΤΟΥ Α.Σ. ΕΠΙΣΚΟΠΗΣ Ι. ΚΥΡΙΑΚΙΔΗΣ

Η φετινή χρονιά παραγωγής για τα φρούτα εν συγκρίσει με πέρσι πώς ήταν;

Έχουμε υψηλότερη παραγωγή στα κεράσια. Τα ροδάκινα μπαίνει σε φουλ παραγωγή. Φέτος όμως σημειώνονται απώλειες γύρω στο 30% στις πρώιμες ποικιλίες ροδάκινου σε σχέση με πέρσι.

Ποια είναι τα επόμενα σχέδια του Α.Σ. Επισκοπής;

Υλοποιούμε μια επένδυση από το πρόγραμμα Μπαλτατζής. Πρόκειται για ένα ψυγείο 1.000 τ.μ., αξίας 1,2 εκατ. ευρώ. Αυτή η επένδυση θα έχει υλοποιηθεί μέσα στον Αύγουστο. Σημειώνεται ότι, πέρσι έδωσε ο συνεταιρισμός 130.000 ευρώ σε ενοίκια για ψυκτικούς χώρους.



Φέτος η Επισκοπή είχε υψηλότερη παραγωγή κερασιών σε σύγκριση με πέρσι.



Τα περισσότερα φρούτα του συνεταιρισμού (ροδάκινα, νεκταρίνια, δαμάσκηνα, βερίκοκα, κεράσια, αχλάδια και μήλα) κατευθύνονται σε Πολωνία, Ρουμανία και Γερμανία. Τα ακτινίδια φτάνουν σε Κίνα, ΗΠΑ, Καναδά κ.α.

ΑΠΟ ΤΗ ΓΗ ΤΗΣ ΚΡΗΤΗΣ ΣΤΑ ΡΑΦΙΑ ΤΩΝ ΣΟΥΠΕΡ ΜΑΡΚΕΤ ΤΗΣ ΕΥΡΩΠΗΣ

ΜΕ ΔΙΑΦΟΡΟΠΟΙΗΜΕΝΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ, ΤΑ ΟΠΟΙΑ ΝΑ ΜΠΟΡΟΥΝ ΝΑ ΣΤΑΘΟΥΝ ΕΠΑΞΙΑ ΣΤΙΣ ΑΓΟΡΕΣ ΤΟΥ ΕΞΩΤΕΡΙΚΟΥ, ΧΑΡΑΣΣΕΙ ΤΟΝ ΔΡΟΜΟ ΤΗΣ Η ΚΡΗΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΤΣΟΥΡΔΙΝΗΣ & ΣΙΑ ΟΕ ΤΗΣ ΦΑΝΗΣ ΓΙΑΝΝΑΚΟΠΟΥΛΟΥ



Αναγνώριση σε Ελλάδα και Ευρώπη απολαμβάνει μετά από πολλή δουλειά εδώ και περίπου 40 χρόνια η οικογενειακή επιχείρηση οπωροκηπευτικών Τσουρδίνης & Σία Ο.Ε., επιβεβαιώνοντας το ρητό «αγαθά κόποις κτώνται».



Χρησιμοποιώντας τη σοφία του πατέρα τους και με εφόδια την όρεξη, τις γνώσεις και την αγάπη για τη δουλειά τους, η δεύτερη γενιά της οικογένειας, ο Νίκος και η Στέλλα, ανοίγουν ήδη από τη δεκαετία του 1990 σταθερά νέους δρόμους σε ποικιλίες λαχανικών ανταποκρινόμενοι στις νέες συνθήκες αγοράς.

ΤΟ ΠΡΩΤΟ ΣΥΣΚΕΥΑΣΤΗΡΙΟ

Σταθμός για την επιχείρηση ήταν το 1976, οπότε και δημιουργήθηκε το πρώτο συσκευαστήριο αλλά και ξεκίνησαν τις εξαγωγές κυρίως αγουριών. Σταδιακά από το 2000 προμηθεύουν με κρητικά προϊόντα μεγάλα σούπερ μάρκετ της Γερμανίας, της υπόλοιπης Ευρώπης και φυσικά, της

ελληνικής αγοράς. Αδιαπραγμάτευτοι όροι συνεργασίας για την οικογένεια είναι η άριστη ποιότητα, η καλή οργάνωση και η φερεγγυότητα και χάρη σ' αυτά έχουν καταξιωθεί εδώ και περισσότερο από 15 χρόνια στις αγορές.

Η δεύτερη γενιά της οικογένειας Τσουρδίνη, που έχει αναλάβει πλέον τα τελευταία 10 χρόνια και τα νήια της επιχείρησης, «δίνει μεγάλη έμφαση στη φυτοπροστασία και κάνουν μεγάλο αριθμό αναλύσεων υπολλειμάτων σε σχέση με ομοειδείς επιχειρήσεις του κλάδου», όπως τονίζει στο περιοδικό Fresher η Στέλλα Τσουρδίνη. Εν μέσω της κρίσης, του ανταγωνισμού από άλλες χώρες αλλά και του ρωσικού εμπάργκο τα αδέρφια Τσουρδίνη συνεχίζουν αδιάκοπα το έργο του πατέρα τους.



(από δεξιά προς τα αριστερά) Δημήτρης (πατέρας), Νίκος και Στέλλα Τσουρδίνη, κάνουν με πολύ κόπο πραγματικότητα την εξαγωγική επιτυχία της οικογενειακής τους επιχείρησης.

ΑΠΟ ΤΗ ΣΟΦΙΑ ΤΩΝ ΜΕΓΑΛΩΝ ΣΤΗ ΣΥΓΧΡΟΝΗ ΝΕΑ ΓΕΝΙΑ

«Είμαστε η γενιά των 40, με εμπειρία στο αντικείμενο, με άνεση στην επικοινωνία και στην τεχνολογία, μιλάμε ξένες γλώσσες, μιλάμε εμείς με τους πελάτες μας, εργαζόμαστε 360 μέρες το χρόνο, έχουμε τα κινητά μας ανοιχτά 24 ώρες το 24ωρο, έχουμε σοβαρή παρουσία στην ελληνική και ξένη αγορά, έχουμε κερδίσει την εμπιστοσύνη των συνεργατών μας, έχουμε άριστο οικονομικό προφίλ, και ένα μπαμπά -όπως λέμε εμείς χαριτολογώντας- σοφό για τις δύσκολες αποφάσεις», αναφέρει χαρακτηριστικά η Στέλλα Τσουρδίνη και προσθέτει ότι «αυτό που μας έχει βοηθήσει να διακριθούμε είναι ότι αγαπάμε την δουλειά μας και πιστεύουμε σε αυτή».

Από το 2009, η Τσουρδίνης & Σία Ο.Ε. στεγάζεται σε ένα υπερσύγχρονο ιδιόκτητο κτίριο 4.000 τ.μ., όπου περίπου τα 2.500 τ.μ. είναι αφιερωμένα στην παραγωγή και 800 τ.μ. στα ψυγεία. Στα εναπομεινάντα τετραγωνικά στεγάζονται τα κεντρικά γραφεία και οι βοηθητικοί χώροι.

Το νέο υπερσύγχρονο συσκευαστήριο που πληροί όλες τις ενεργειακές προδιαγραφές χρησιμοποιώντας, μάλιστα, για το φωτισμό της φωτοσωλήνες

(φως του ήλιου) και για τον εξαερισμό φωτοβολταϊκούς ανεμιστήρες.

ΑΜΕΣΗ ΣΥΝΔΕΣΗ ΜΕ ΠΑΡΑΓΟΓΟΥΣ

Η εταιρεία συνεργάζεται απευθείας περίπου με 120 παραγωγούς αλλά λόγω των αυξανόμενων αναγκών της πολλά είδη αγοράζονται και από τις Δημοπρασίες Αγροτικών Προϊόντων (κυρίως από Ιεράπετρα). Ιδιαίτερη έμφαση δίδεται στη μέγιστη απόδοση και την ομοιομορφία στην καλλιεργητική πρακτική για το λόγο αυτό απασχολούν σε ετήσια βάση γεωπόνο, ο οποίος συμβουλεύει τους παραγωγούς με τους οποίους συνεργάζεται η εταιρεία.

Όπως, χαρακτηριστικά αναφέρει στο Fresher, η Στέλλα Τσουρδίνη, «η εταιρεία μας δεν παράγει αλλά στηρίζει, εκσυγχρονίζει, επιβλέπει και διαθέτει προς πώληση προϊόντα από τους συνεργαζόμενους σε μόνιμη βάση και μη μόνιμους παραγωγούς.

Και τι εννοώ με αυτό:

Με βάσει την εμπειρία μας και τους έμπειρους συνεργάτες μας, αναζητούμε διαφοροποιημένα προϊόντα, τα οποία να μπορούν να σταθούν επάξια στις αγορές του εξωτερικού.

Η πληροφορία που λαμβάνουμε από τους πελάτες μας στο εξωτερικό, αφού ερευνηθεί, αναλυθεί και κριθεί υλοποιήσιμη τότε προχωρούμε στην εφαρμογή της.

Για παράδειγμα πριν 4 χρόνια λάβαμε την πληροφορία ότι πελάτης μας εξωτερικού, επιθυμούσε να έχει στα ράφια του το προϊόν "Πιπεριά Κέρατο Λευκή (τύπου Ουγγαρίας)". Η πληροφορία αυτή επεξεργάστηκε από εμάς, βρέθηκε ο σπόρος που πληρούσε τις προδιαγραφές για καλλιέργεια στην Κρήτη, βρέθηκαν οι παραγωγοί που θα μπορούσαν να καλλιεργήσουν αυτό το προϊόν, σύμφωνα με τα δικά μας στάνταρ και τα τελευταία 2 χρόνια το προϊόν αυτό καλλιεργείται με επιτυχία στο νησί μας».

ΑΓΩΝΑΣ ΔΡΟΜΟΥ

«ΔΟΥΛΕΥΟΥΜΕ ΠΟΛΛΕΣ ΩΡΕΣ ΚΑΘΩΣ ΤΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΕΧΟΥΝ ΜΙΚΡΗ ΔΙΑΡΚΕΙΑ ΖΩΗΣ, ΩΣ ΕΚ ΤΟΥΤΟΥ ΠΡΕΠΕΙ ΝΑ ΚΙΝΗΘΕΙΣ ΣΤΙΣ ΑΓΟΡΕΣ ΓΡΗΓΟΡΑ ΚΑΙ ΜΕ ΠΡΟΣΟΧΗ», ΛΕΕΙ ΣΤΟ FRESHER Ο ΝΙΚΟΣ ΤΣΟΥΡΔΙΝΗΣ.

Αθέμιτος ανταγωνισμός και παρεμπόριο

«Πάντα ότι ο ανταγωνισμός σε κάνει καλύτερο. Το πρόβλημα δεν είναι ο ανταγωνιστής που είναι στην ίδια θέση με εσένα, που έχει το χώρο του, τα έξοδα του, που πληρώνει τους φόρους του. Το πρόβλημα είναι ότι σε αδύναμες οικονομίες -όπως δυστυχώς είναι η δική μας τώρα -ανθεί το παρεμπόριο, ο αθέμιτος ανταγωνισμός. Αυτό δεν το θέλουμε και βλάπτει σοβαρά τον κλάδο μας», επισημαίνει η Στέλλα Τσουρδίνη.

Σε χώρες της Ανατολικής Ευρώπης και στη Γερμανία

Σύμφωνα με τα αδέρφια Τσουρδίνη τα προϊόντα τους διατίθενται στην ελληνική αγορά και εξάγονται στις χώρες της Ανατ. Ευρώπης και στη Γερμανία. Συνεργάζονται, μάλιστα με τις μεγαλύτερες γερμανικές αλυσίδες super market και συνεχώς διερευνούν και νέες αγορές. «Είμαστε πιστοποιημένοι σαν εταιρεία κατά ISO 22000 και BRC. Όλοι οι παραγωγοί μας είναι επίσης πιστοποιημένοι κατά Global Gap», λέει η κυρία Τσουρδίνη.

Επόμενο βήμα γίνεται με την άσπρη μελιτζάνα

Τα προϊόντα της εταιρείας είναι τα εξής: Πιπεριές Κέρατο (άσπρες, κίτρινες), πράσινες, ντολμάδες), πιπεριές κόκκινες τύπου Φλωρίνης, αγγούρια (μεγάλα και μικρά/τύπου Κνωσού), μελιτζάνες, τοματίνια τύπου τσέρι & τύπου βελανίδι, καρπούζια, πεπόνια, ντομάτες. Με τη νέα σεζόν επενδύουν στην άσπρη μελιτζάνα και τον εκσυγχρονισμό σε μικρή κλίμακα του μηχανολογικού τους εξοπλισμού, με στόχο την αύξηση της παραγωγικότητάς τους.

ΣΤΗ ΛΗΘΗ ΡΙΧΝΕΙ Ο ΕΛΛΗΝΙΚΟΣ ΙΣΠΑΝΙΚΟ ΚΑΙ ΙΣΡΑΗΛΙΝΟ ΛΩΤΟ

ΕΩΣ 1, 30 ΕΥΡΩ ΠΟΥΛΑΕΙ ΕΠΩΝΥΜΟ ΠΡΟΪΟΝ ΣΕ DELHAIZE, LIDL, ALDI Ο ΝΕΟΣ ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΜΟΣ CACCI ΑΠΟ ΤΗΝ ΚΕΦΑΛΟΝΙΑ

Μπορεί ο λωτός στο μυαλό των περισσότερων να είναι ταυτισμένος με την ομηρική παράδοση και να παραπέμπει στη λήθη, όμως μια ομάδα ανήσυχων παραγωγών είδε στο εξωτικό αυτό φρούτο μια επιχειρηματική ευκαιρία. Ο λόγος για το Cacci (όπως είναι το διεθνές όνομα του καρπού), ένα δίκτυο παραγωγών, που ιδρύθηκε πριν από 18 μήνες και σήμερα αριθμεί 190 μέλη από την Κεφαλονιά (όπου έγιναν και οι πρώτες φυτεύσεις) και την Πελοπόννησο μέχρι τη Θεσσαλία και τη Δράμα. Η ομάδα έχει καταφέρει να τοποθετήσει ελληνικό λωτό και, μάλιστα, επώνυμο στα ράφια ορισμένων από τις μεγαλύτερες αλυσίδες της Ευρώπης, όπως η Aldi, η Lidl και η Delhaize.

ΜΙΑ ΑΓΟΡΑ ΜΕ ΜΕΓΑΛΕΣ ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ

Αν και στην Ελλάδα οι λωτοφάγοι (τουλάχιστον με την... κυριολεκτική έννοια του όρου) να αποτελούν μια μικρή μειονότητα, φαίνεται ότι στο εξωτερικό αυξάνονται με γεωμετρική πρόοδο. Σύμφωνα με τον Μάκη Μαϊδη, παραγωγό και υπεύθυνο εξαγωγών του Συνεταιρισμού, η παγκόσμια παραγωγή τα τελευταία χρόνια κινείται μεταξύ 50.000 και 60.000 τόνων ετησίως, όμως η ζήτηση την ξεπερνά κατά

πολύ: «Υπολογίζουμε ότι σε λίγα χρόνια ακόμα και οι 200.000 τόνοι δε θα επαρκούν καθώς σε χώρες όπως η Ρωσία, η Ουκρανία και η Πολωνία ο λωτός γίνεται ολοένα και πιο δημοφιλής».

Η Ισπανία είναι αυτή τη στιγμή ο ισχυρότερος «παίκτης» στην αγορά με ένα μερίδιο της τάξης του 80% ενώ το υπόλοιπο 20% κατέχει το Ισραήλ. Με μια παραγωγή που φέτος έφτασε τους 850 τόνους, ο Cacci δεν έχει αυτή τη στιγμή το μέγεθος και τις ποσότητες για να «χτυπήσει» τέτοια ποσοστά. Όμως απέναντι στον ισχυρό ανταγωνισμό έχει να αντιπαραθέσει το αβαντάζ της πρωιμότητας λόγω της καλλιεργητικής τεχνικής και, πιο συγκεκριμένα, της μεθόδου επικονιασμού που έχει υιοθετήσει: «Η γονιμοποίηση των φυτών γίνεται μέσα στο χωράφι, επομένως τα φρούτα μας είναι γλυκά στη γεύση από το δέντρο. Αυτό σημαίνει ότι, σε αντίθεση με τους περισσότερους ανταγωνιστές μας, δεν χρειάζονται ωρίμανση, κάτι που μας δίνει τη δυνατότητα να βγούμε πιο γρήγορα στην αγορά», τονίζει ο κ. Μαΐδης. «Ακολουθούμε όλοι το ίδιο πρότυπο καλλιέργειας με αυστηρές διαδικασίες, ελεγχόμενες, 100% βιολογικά με πιστοποίηση GLOBALGAP σε όλες τις φάρμες».

ΤΟΥ ΓΙΑΝΝΗ ΤΣΑΤΣΑΚΗ



«Cacci είναι το διεθνές όνομα του καρπού του λωτού»

ΠΑΡΟΥΣΙΑ 18 ΜΗΝΩΝ

ΤΟ ΔΙΚΤΥΟ ΠΑΡΑΓΩΓΩΝ, ΠΟΥ ΙΔΡΥΘΗΚΕ ΠΡΙΝ ΑΠΟ 18 ΜΗΝΕΣ, ΑΡΙΘΜΕΙ 190 ΜΕΛΗ ΑΠΟ ΤΗΝ ΚΕΦΑΛΟΝΙΑ (ΟΠΟΥ ΕΓΙΝΑΝ ΚΑΙ ΟΙ ΠΡΩΤΕΣ ΦΥΤΕΥΣΕΙΣ) ΚΑΙ ΤΗΝ ΠΕΛΟΠΟΝΝΗΣΟ ΜΕΧΡΙ ΤΗ ΘΕΣΣΑΛΙΑ ΚΑΙ ΤΗ ΔΡΑΜΑ.





«Παρότι είναι σχετικά άγνωστη καλλιέργεια ο λωτός ταιριάζει στην Ελλάδα, χάρη στο μικροκλίμα που δίνει στον καρπό μια πολύ γλυκιά και ισορροπημένη γεύση», τονίζει ο Μάκης Μαΐδης.

ΖΗΤΗΜΑ ΤΙΜΗΣ Η ΕΜΦΑΣΗ ΣΕ ΕΞΑΓΩΓΕΣ

Η ασθενική ζήτηση στην εγχώρια αγορά είναι ο ένας λόγος που ο συνεταιρισμός είναι σχεδόν κατά 100% εξαγωγικός, όχι όμως και ο πιο σημαντικός. Το στοιχείο που κάνει τη διαφορά και τελικά γέρνει την πλάστιγγα υπέρ των εξαγωγών δεν είναι άλλο από την τιμή: «Έχουμε αρκετές προτάσεις από την Ελλάδα από αλυσίδες που βλέπουν με πολύ ενδιαφέρον το προϊόν», εξηγεί ο κ. Μαΐδης. «Πρόσφατα συζητούσαμε με γνωστή εταιρεία σούπερ μάρκετ η οποία μας προσέφερε 65 λεπτά το κιλό. Αυτό τη στιγμή που στο εξωτερικό μας είναι σχετικά εύκολο να βρούμε μια τιμή της τάξης του 1,10 ευρώ το κιλό ενώ σε ορισμένες αγορές όπως π.χ. η Γερμανία, αν το προϊόν είναι βιολογικό όπως το δικό μας, πληρώνουν ακόμα και 1,30 ευρώ το κιλό. Δεν είναι, λοιπόν, ότι στομαχίζουμε την ελληνική αγορά, απλά η διαφορά τιμής είναι πολύ μεγάλη για να αγνοηθεί», συμπληρώνει.

ΕΥΕΛΙΞΙΑ ΣΤΗ ΣΥΣΚΕΥΑΣΙΑ

Η συγκομιδή ξεκινά από αρχές Οκτωβρίου και ολοκληρώνεται αρχές Δεκεμβρίου. Στο ίδιο διάστημα ξεκινά η διάθεση που διαρκεί σε αρκετές αγορές μέχρι το Μάρτιο. Ο συνεταιρισμός μπορεί να συντηρεί το φρούτο μέχρι και τρεις μήνες στα ιδιόκτητα ψυγεία του. Από την επόμενη σεζόν ο συνεταιρισμός θα διαθέτει και ιδιόκτητη μονάδα τυποποίησης στο Καλύβι του νομού Δράμας, κάτι που θα του δώσει την ευκαιρία να μειώσει ακόμα περισσότερο το κόστος παραγωγής. Η μονάδα θα διαθέτει και μια πλειάδα δυνατοτήτων όσον αφορά στη συσκευασία. «Είναι σημαντικό να έχουμε ευελιξία απέναντι στις ανάγκες του πελάτη που μπορεί να είναι από ένα σούπερ-μάρκετ ή ένας χονδρέμπορος μέχρι ένα ξενοδοχείο. Στην Ολλανδία, για παράδειγμα, ζητούν μικρές συσκευασίες του 1 κιλού ενώ πρόσφατα αλυσίδα από την Αγγλία μας ζήτησαν το προϊόν σε ατομικές συσκευασίες των 300 γραμμαρίων».

Παρότι η καλλιέργειά του είναι σχετικά άγνωστη, ο συνομιλητής μας θεωρεί ότι ο λωτός «ταιριάζει» στην Ελλάδα: «Το ελληνικό μικροκλίμα δίνει στον καρπό μια πολύ γλυκιά και ισορροπημένη γεύση», τονίζει. «Το κόστος παραγωγής επίσης είναι σχετικά χαμηλό. Το κόστος του φυτού φτάνει τα 3,5 ευρώ η ρίζα και παρέχεται από το φυτώριό μας ενώ η απόδοση του δέντρου φτάνει από 60 έως 100 κιλά ανά δένδρο. Χρειάζεται αρκετό νερό αλλά δεν έχει απαιτήσεις σε φάρμακα (άλλωστε εμείς καλλιεργούμε βιολογικά), αντέχει θερμοκρασίες μέχρι -20 ή -30 βαθμούς Κελσίου και δεν «αγαπά» τους ισχυρούς ανέμους καθώς επιδρούν αρνητικά στην ποιότητα του καρπού», εξηγεί ο κ. Μαΐδης.

ΜΥΡΤΙΛΟ ΑΠ' ΤΟΝ ΤΟΠΟ ΣΟΥ ΚΑΙ ΜΕΣΑ ΣΕ ΣΥΣΚΕΥΑΣΙΑ

**ΠΡΩΤΗ Η MOLIA ARCADIA NATURE
ΛΑΝΣΑΡΕ ΤΟ ΠΕΡΙΖΗΤΗΤΟ ΦΡΟΥΤΟ
ΣΤΗΝ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΑΓΟΡΑ
ΤΗΣ ΜΑΡΙΑΣ ΚΡΟΚΟΥ**



Άκης Πετρόπουλος.
Ο κόσμος ξεκίνησε
να μαθαίνει το μύρτιλο
και στην Ελλάδα λόγω
των αντιοξειδωτικών
και των ευεργετικών
ιδιοτήτων του.

Στην παραγωγή της μεγαλύτερης ποσότητας μύρτιλου στην Ελλάδα έχει προχωρήσει τα τελευταία χρόνια η Molia Arcadia Nature, η οποία από το '12 έχει λανσάρει την πρώτη επαγγελματική συσκευασία μύρτιλου στη χώρα. Η επιχείρηση συνεργάζεται με 9 άτομα, που καλλιεργούν περίπου 160 στρέμματα κυρίως στην ευρύτερη περιοχή της Τρίπολης. Επισημαίνεται ότι η Molia παρέχει στους συνεργάτες της δωρεάν υποστήριξη για την καλλιέργεια (συμβουλευτική κ.λπ.).

Η ενασχόληση με την εν λόγω καλλιέργεια ξεκίνησε ως απάντηση στο ερώτημα «τι γνωρίζει μεγάλη ανταπόκριση στο εξωτερικό», που απασχολούσε τον Άκη Πετρόπουλο, υπεύθυνο της εταιρείας. Εκτός απ' την αυξανόμενη ζήτηση για μύρτιλο στο εξωτερικό, κίνητρο για τον ίδιο αποτέλεσε «η αντιοξειδωτική δράση αυτού του φρούτου και το εντυπωσιακό χρώμα του», όπως λέει στο Fresher.

Μάλιστα, τα τελευταία χρόνια η ζήτηση αυξάνεται και στην εγχώρια αγορά. Ενδεικτικό είναι ότι αν και πέρυσι το συγκεκριμένο προϊόν βρισκόταν στα κεντρικά καταστήματα των αλυσίδων σούπερ μάρκετ Carrefour, Lidl, Macro, Βασιλόπουλος, φέτος θα διατίθενται σε όλα τα καταστήματα όλων των αλυσίδων σούπερ μάρκετ στην Ελλάδα.

«Το 2010 φυτέψαμε στο φυτώριο 200 φυτά δοκιμαστικά, το '11, 1.200 φυτά και το '12 ξεκινήσαμε τις καλλιέργειες σε διάφορες περιοχές (σε ακτίνα 20 χλμ. από την Τρίπολη οι περισσότερες) μέχρι 5 στρέμματα για να

εξετάσουμε το μικροκλίμα της καθεμιάς», επισημαίνει ο κ. Πετρόπουλος, προσθέτοντας πως τώρα τα στρέμματα ανέρχονται στα 160.

Από την επόμενη χρονιά η παραγωγή της Molia θα μπορεί να καλύψει επαρκώς τη ζήτηση, καθώς αναμένεται να παραχθούν πάνω από 120 τόνοι μύρτιλα. Το προϊόν διατίθενται κατά 80% φρέσκο (σε σούπερ μάρκετ και μεγάλα ξενοδοχεία) και κατά 20% αποξηραμένο -με φυσική αποξήρανση, χωρίς ζάχαρη, όπως υπογραμμίζει ο κ. Πετρόπουλος- σε καταστήματα με «superfoods» σε Αθήνα και Θεσσαλονίκη. Εκτός αυτού, φέτος θα προοριστούν κάποιες ποσότητες σε Καναδά, Σιγκαπούρη, Πολωνία, Ολλανδία και Ντουμπάι.

ΣΤΑ 3 ΕΥΡΩ ΤΟ ΚΙΛΟ ΠΛΗΡΩΝΕΤΑΙ Ο ΚΑΛΛΙΕΡΓΗΤΗΣ

Σε 10 μέρες θα κυκλοφορήσει η καινούρια συσκευασία, ενώ ετοιμάζεται και συσκευαστήριο, που κατά το ήμισυ, θα επιδοτηθεί από αναπτυξιακό πρόγραμμα. Επιπλέον, εντείνεται το ενδιαφέρον των καλλιεργητών να αυξήσουν τις εκτάσεις τους. Επισημαίνεται ότι γι' αυτούς η τιμή για το μύρτιλο (στο χωράφι) είναι 3 ευρώ το κιλό (φέτος και πέρυσι), όπως διευκρινίζει ο κ. Πετρόπουλος. Έτσι, αν η παραγωγή ενός κήματος ανέρχεται στον 1,5 τόνο, τα έσοδα υπολογίζονται στα 4.500 ευρώ μεικτά, ενώ τα έξοδα το πολύ στα 2.000.

Βέβαια, η εν λόγω καλλιέργεια μπορεί να χαρακτηριστεί «η πιο δύσκολη ανάμεσα σε αυτές των μούρων (berries)» τονίζει ο κ. Πετρόπουλος. Κι αυτό καθώς σε αντίθεση με τα υπόλοιπα «berries», το μύρτιλο δεν μπορεί να φυτευτεί στο χώμα του χωραφιού, αλλά χρειάζεται υπόστρωμα, που κοστίζει

1.000-1.500 ευρώ. «Τα φυτά τα φέρνουμε απ' το εξωτερικό για 8-12 μήνες στο φυτώριό μας προκειμένου να εγκλιματιστούν στην Ελλάδα και μετά μπαίνουν στο χωράφι», συμπληρώνει ο κ. Πετρόπουλος. «Φέτος η συγκομιδή αναμένεται να ξεκινήσει σε 10 μέρες, 1 εβδομάδα περίπου αργότερα από την περσινή χρονιά», σημειώνει ο ίδιος, τονίζοντας ότι αν και οι καλλιεργητές μύρτιλου αντιμετωπίζουν προβλήματα απ' το καλάζι (φέτος 2 φορές), με κίνδυνο την απώλεια αγοραστών, δεν είναι δικαιούχοι ενίσχυσης για την αγορά εξοπλισμού αντικαλαζικής προστασίας, όπως οι μνητοπαράγωγοι κ.ά.

Αξίζει να αναφερθεί ότι το κλίμα της Ελλάδας είναι κατάλληλο για την καλλιέργεια του μύρτιλου. Προσοχή χρειάζεται μόνο στην επιλογή της κατάλληλης ποικιλίας που πρέπει να καλλιεργηθεί. Στη Βόρεια Ελλάδα μπορούν να καλλιεργηθούν ποικιλίες που απαιτούν περισσότερο χειμερινό ψύχος για να αρθεί ο λήθαργος των οφθαλμών τους, ενώ στη Νότια Ελλάδα ποικιλίες που απαιτούν λιγότερο χειμερινό ψύχος.

ΣΤΑΘΕΡΑ ΑΥΞΑΝΟΝΤΑΙ ΟΙ ΕΞΑΓΩΓΕΣ ΜΥΡΤΙΛΟΥ ΠΑΓΚΟΣΜΙΑ

«Στο εξωτερικό οι άνθρωποι έχουν το μύρτιλο στην καθημερινότητά τους», επισημαίνει ο κ. Πετρόπουλος, τονίζοντας ότι στην Ολλανδία το μοιράζουν στα σχολεία. Γενικότερα, «μεγάλη κατανάλωση μύρτιλου παρατηρείται κυρίως σε Αμερική, Γερμανία, Ολλανδία, Ισπανία, Ιταλία, Ρωσία. Μάλιστα, οι εξαγωγές της Αργεντινής, βασικής χώρας

ΦΕΤΟΣ ΤΑ ΜΥΡΤΙΛΑ ΤΗΣ MOLIA ARCADIA NATURE ΘΑ ΔΙΑΤΙΘΕΝΤΑΙ ΣΕ ΟΛΑ ΤΑ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΑ ΟΛΩΝ ΤΩΝ ΑΛΥΣΙΔΩΝ ΣΟΥΠΕΡ ΜΑΡΚΕΤ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

τά τη διάρκεια της μέρας με αποτέλεσμα να ξεκουράζεται το φυτό, αν και στο εξωτερικό βρίσκονται σε καλό επίπεδο όσον αφορά το χρώμα και το μέγεθος του καρπού. «Αν βελτιωθούμε και όσον αφορά την τεχνογνωσία, μπορούμε να έχουμε πολύ καλύτερο προϊόν», λέει χαρακτηριστικά ο κ. Πετρόπουλος, ο οποίος πραγματοποιεί 5 ταξίδια στην Ολλανδία το χρόνο προκειμένου να αποκτήσει την απαιτούμενη γνώση για την καλλιέργεια.

ΠΡΩΤΙΑ ΤΩΝ ΜΥΡΤΙΛΩΝ ΑΝΑΜΕΣΑ ΣΕ 60 ΦΡΟΥΤΑ ΣΕ ΑΝΤΙΟΞΕΙΔΩΤΙΚΕΣ ΚΑΙ ΑΝΤΙΓΗΡΑΝΤΙΚΕΣ ΙΔΙΟΤΗΤΕΣ

Αξίζει να αναφερθεί ότι έρευνα του μεγάλου αμερικανικού Πανεπιστημίου Tufts κατατάσσει το μύρτιλο ως το υπ' αριθμόν 1 (μεταξύ 60 φρούτων που εξετάστηκαν συστηματικά) σε αντιοξειδωτικές και αντιγηραντικές ιδιότητες -σχεδόν 40% περισσότερες από το κόκκινο κρασί. Σύμφωνα με το Πανεπιστήμιο του Σινσινάτι, εκτός από τις ωφέλιμες αντιοξειδωτικές ουσίες, ο γευστικός σκουρόχρωμος χυμός του προστατεύει, επίσης, από τη φθορά της μνήμης, ενώ δεκάδες έρευνες (κυρίως αμερικανικών πανεπιστημίων και οργανισμών) καταδεικνύουν τις ευεργετικές ιδιότητές του σε μία σειρά παθήσεων.

Τέλος, το όνομα «Molia» επιλέχθηκε, καθώς «μας θυμίζει τον τόπο μας», αναφέρεται στο site της εταιρείας εξηγώντας ότι τα Μόλια ήταν η αρχαιότερη (παναρκαδική) γιορτή για τη γη, το νερό και το περιβάλλον που γιορταζόταν στη Μαντινεία.

παραγωγής αυτού του φρούτου, το 2010 ήταν στον 1 εκατ. τόνο, σημειώνοντας σταθερή αύξηση κάθε χρόνο 15-20%.

Σύμφωνα με τον κ. Πετρόπουλο, το ελληνικό μύρτιλο υπερτερεί σε γεύση από αρκετά αντίστοιχα του εξωτερικού (Μαρόκο, Ιταλία, Ολλανδία) λόγω και της εναλλαγής της θερμοκρασίας κα-



**Τη φετινή χρονιά
(2015) αναμένεται
να παραχθούν πάνω
από 120 τόνοι
μύρτιλα.**



**Το 2015 κάποιες
ποσότητες
μύρτιλου θα
κατευθυνθούν
σε Καναδά,
Σιγκαπούρη,
Πολωνία,
Ολλανδία και
Ντουμπάι.**



ΣΠΥΡΟΥ

ΤΑ ΕΜΠΟΡΙΚΟΤΕΡΑ ΥΒΡΙΔΙΑ ΚΑΡΠΟΥΖΙΟΥ

Η ΣΠΥΡΟΥ, παρακολουθώντας στενά την καλλιέργεια και της ανάγκης των Ελλήνων παραγωγών, ανέπτυξε έρευνα εδώ και πολλά χρόνια στην καλλιέργεια του καρπουζιού με αποτέλεσμα να έχει δημιουργήσει την πληρέστερη και ποιοτικότερη γκάμα στο προϊόν. Είναι η πρώτη εταιρεία που έφερε σπόρο υποκειμένου στην Ελλάδα (Early Star M που παραμένει η πρωιμότερη lagenaria στην εγχώρια αγορά, έφερε και εδραίωσε τα καρπούζια τύπου galaxy στην ελληνική αγορά (όρος που ακόμα χρησιμοποιείται για να περιγράψει τον δίχρωμο φλοιό). Σήμερα λοιπόν έχει τέσσερα υβρίδια καρπουζιού που καλύπτουν όλες τις διαφορετικές αγορές καθώς και δύο εμπορικά υποκείμενα για κάθε τύπο εδάφους.

Cleopatra: Η πρωιμότερη βαρέλα που είναι κατάλληλη σε όλες τις φυτεύσεις πρώιμες, όψιμες, υπαίθριες και θερμοκηπιακές καλλιέργειες. Έχει υψηλή πρωιμότητα υψηλή και σταθερή ποιότητα παραγωγής και εξαιρετική γεύση.

Sun fresh: Η εξέλιξη του galaxy. Στρογγυλό ελαφρώς οβάλ καρπούζι κατάλληλο για μεσοπρώιμες και όψιμες φυτεύσεις. Ανήκει στην πλέον εμπορική κατηγορία ιδιαίτερα για τις αγορές Ελλάδας, Ιταλίας και Βαλκανίων. Παραγωγικό, πολύ νόστιμο καρπούζι και με πολύ καλή διατηρησιμότητα. Φλοιός τύπου galaxy με εξαιρετική γεύση.

Byblos: Πρόκειται για μεσόκαρπο καρπούζι (3,5-5,5) κιλά. Είναι ίσως το πρωιμότερο καρπούζι της αγοράς με υψηλή παραγωγή, και εξαιρετική διατηρησιμότητα και αντοχή στη μεταφορά.

Zucchero: Υπερπρώιμο υβρίδιο καρπουζιού τύπου galaxy μεγέθους 7-10 κιλά, με μικρά και λίγα σπόρια, τραγανή σάρκα με εξαιρετικό κόκκινο χρώμα, πολύ υψηλά σάκχαρα και εξαιρετική αντοχή στη μεταφορά. Είναι το ιδανικό υβρίδιο για τις πρώιμες φυτεύσεις.



Γιώργος Ποντίκας

Νέα κεφαλή στη Syngenta

Καθίκοντα Διευθυντή Marketing στην περιοχή της ΝΑ Ευρώπης ανέλαβε από τις 4 Μαΐου, ο Ιωάννης Αθανασόπουλος, σύμφωνα με σχετική ανακοίνωση της εταιρείας, στην οποία αναφέρεται επίσης ότι καθίκοντα Διευθύντος Συμβούλου της Syngenta Hellas AEBE αναλαμβάνει ο Γεώργιος Πόντικας, διατηρώντας και την ευθύνη της Διεύθυνσης Πωλήσεων. Μετά από αυτή την αλλαγή, επικεφαλής της Εμπορικής Οργάνωσης Commercial Unit Mediterranean που περιλαμβάνει Ελλάδα, Κύπρο, Αλβανία, Κόσσοβο, Κροατία, Σλοβενία και Βοσνία-Ερζεγοβίνη, αναλαμβάνει ο Matko Mesic, με έδρα το Ζάγκρεμπ της Κροατίας.

e-Auction

Διεθνείς δρόμοι μέσω δημοπρατηρίου

Με στόχο την ενδυνάμωση των καναλιών διανομής αγροτικών προϊόντων μεταξύ Ελλάδας και εξωτερικού σχεδίασαν και υλοποιούν από τις αρχές του 2013 επιμελητήρια και επιχειρηματίες, το έργο «e-Auction».

Με το ηλεκτρονικό δημοπρατήριο e-Auction Market να βρίσκεται ήδη σε λειτουργία στο www.e-auctionmarket.eu, ανάμεσα στις δράσεις που έχει ολοκληρώσει, βρίσκεται η εκπόνηση ενός Σχεδίου για την προώθηση των τοπικών προϊόντων του αγροδιατροφικού τομέα στο εξωτερικό, με ιδιαίτερη έμφαση στη γερμανική αγορά, καθώς και η από κοινού έκδοση ενός Οδηγού Εξαγωγών και Καινοτομίας για τις τοπικές επιχειρήσεις, σε συνεργασία με το Ελληνο-Ιταλικό Επιμελητήριο Θεσσαλονίκης. Το έργο e-Auction πλησιάζει προς την ολοκλήρωσή του στο τέλος του Ιουνίου και για το σκοπό αυτό, θα πραγματοποιηθεί Ημερίδα Λήξης του e-Auction, την Τρίτη, 30 Ιουνίου και ώρα 17:00 μ.μ., στο Ξενοδοχείο Porto Palace στη Θεσσαλονίκη. Η ημερίδα αυτή θα σηματοδοτεί την ολοκλήρωση της υλοποίησης του έργου όμως ταυτόχρονα θα σημάνει και την έναρξη μίας μεγάλης προσπάθειας για τη συνέχιση της καλής συνεργασίας και τη μεταφορά τεχνογνωσίας και πρακτικής στο σύνολο της Ελληνικής οικονομίας. Περισσότερες πληροφορίες, στο: www.e-auctionmarket.eu. Επικοινωνία με τους διοργανωτές στο: info@e-auctionmarket.eu



Συμβολαϊκή

ΜΕΤΑ ΤΟΝ ΑΡΑΚΑ ΚΑΙ ΤΟ ΣΠΑΝΑΚΙ ΜΑΖΙ ΚΑΙ ΣΤΟ ΜΠΡΟΚΟΛΟ ΜΠΑΡΜΠΑ ΣΤΑΘΗΣ ΚΑΙ ΘΕΣΣΗ



Στο μπρόκολο επεκτείνεται η συνεργασία της Μπάρμπα Στάθης Α.Ε. με τον ΘΕΣΣη μετά το αρακά και το σπανάκι. Είναι η πρώτη φορά που η εταιρεία προχωρά σε μια συμφωνία τέτοιας κλίμακας για την προμήθεια του συγκεκριμένου προϊόντος από τον θεσσαλικό κάμπο, κίνηση που προφανώς εντάσσεται στο επενδυτικό πρόγραμμα ύψους 2,5 εκατ. ευρώ στον πρωτογενή τομέα που είχε προαναγγείλει η θυγατρική της Vinvartia, προκειμένου να ενισχύσει την επάρκειά της σε εγχώριες πρώτες ύλες. Όπως μάλιστα ανέφερε στο Fresher ο πρόεδρος του ΘΕΣΣη, Παναγιώτης Καλφούντζος η φειντή χρονιά θα έχει τροχιοδεικτικό χαρακτήρα και η εκκίνηση θα γίνει με 280 στρέμματα με την προοπτική αυτά να αυξηθούν στο άμεσο μέλλον. Σύμφωνα με τον σχεδιασμό, η επεξεργασία του προϊόντος και μια πρώτη μεταποίηση θα γίνονται στις δυο μονάδες που διαθέτει ο ΘΕΣΣη. Το στάδιο αυτό είναι απαραίτητο καθώς από το προϊόν που προορίζεται για βιομηχανική χρήση πρέπει να αφαιρεθεί το στέλεχος (κοτσάνι) και να μείνουν μόνο τα άνθη τα οποία στη συνέχεια συσκευάζονται και διατίθενται σε κατεψυγμένη μορφή από τη βιομηχανία. Βεβαίως, πέρα από τις απώλειες στη συγκομιδή (η «φύρα» υπολογίζεται σε 40%), η διαδικασία αυτή απαιτεί εργατικά χέρια καθώς, σε αντίθεση με άλλα προϊόντα (π.χ. αρακάς) δεν μπορεί να γίνει μηχανικά. Σύμφωνα με τις πληροφορίες του Fresher, οι τιμές που προσφέρουν αυτήν τη στιγμή οι βιομηχανίες ξεκινούν από τα 65 λεπτά και μπορούν να ξεπεράσουν, ανάλογα με το μέγεθος του προϊόντος, τα 70 λεπτά. Την ίδια στιγμή, η μέση τιμή που έλαβαν την εμπορική σεζόν που ολοκληρώθηκε οι παραγωγοί που διέθεσαν το προϊόν τους κωπώ κυμάνθηκε μεταξύ 55 και 60 λεπτών ενώ εποχιακά «έπιασε» ακόμα και τα 1,20 ευρώ.



FYTRO SEEDS

ΠΑΡΑΓΩΓΙΚΑ ΥΠΕΡΠΡΩΙΜΑ ΚΑΙ ΠΡΩΙΜΑ ΥΒΡΙΔΙΑ



Φλοιούς λείους και εσωτερικό με βαθύ κόκκινο χρώμα υπόσχονται τα υβρίδια για καρπούζι που κυκλοφορεί η Fytro Seeds:

BOSTANA F1 (Στρογγυλό-Οβάλ): Υπερπρώιμο υβρίδιο. Καρπός 8- 12 κιλών., τύπου CRIMSON SWEET. Σχήμα σφαιρικό έως ελαφρά οβάλ. Σάρκα με βαθύ κόκκινο χρώμα, χωρίς κενά, συνεκτική και πολύ γλυκιά. Φλοιός λείος και γυαλιστερός με ωραίο χρώμα. Κατάλληλο για υπερπρώιμη και πρώιμη καλλιέργεια.

ESSENZA F1 (RELAX) (Βαρέλα): Πρώιμο υβρίδιο που καρποδένει εύκολα και ομοιόμορφα. Καρπός σχετικά μακρύ οβάλ, βάρους 10- 15 kg. Σχήμα σταθερό και πολύ υψηλή ποιότητα καρπού (λείος εξωτερικά, χωρίς εσωτερικά κενά, έντονα κόκκινα). Πολύ παραγωγικό λόγω των πολλών και μεγάλων καρπών. Κατάλληλο για πρώιμη, μεσοπρώιμη και μεσοψύιμη καλλιέργεια. Σταθερά μεγάλη και πρώιμη παραγωγή.

ΕΒΥΠ

Άδεια στην Ευρωπαϊκή Νότια Ζώνη πήρε η παγίδα Dacus Bait

Άδεια κυκλοφορίας στην Ευρωπαϊκή Νότια Ζώνη χορηγήθηκε στο προϊόν της ΕΒΥΠ Ε.Ε., Dacus Bait 100, εντομοελκυστικό για την αντιμετώπιση του δάκου της ελιάς (Bactrocera Oleae), της μύγας της Μεσογείου (Ceratitis Capitata) που συνήθως συναντάται στα εσπεριδοειδή και της ρα-

γολέτιδας της κερασιάς (Rhagoletis cerasi), με υπουργική απόφαση στις 9/6/2015.

Αριθμός Άδειας: 9075

Τα στελέχη της ΕΒΥΠ Ε.Ε. είναι, όπως πάντα, στην διάθεσή των αγροτών για οποιαδήποτε πληροφορία ή διευκρίνιση προσβλέποντας στην ευκαιρία για να συστήσει ολόκληρη την γκάμα των προϊόντων της. Για περισσότερες πληροφορίες σχετικά με τα προϊόντα της ΕΒΥΠ Ε.Ε. βρίσκονται στο site: www.evyp.gr



ΝΕΑ ΦΥΛΛΑ 7 ΣΤΡΩΣΕΩΝ ΓΙΑ ΟΛΕΣ ΤΙΣ ΕΦΑΡΜΟΓΕΣ

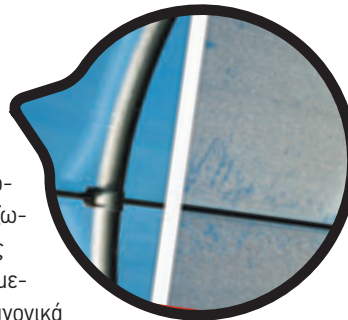
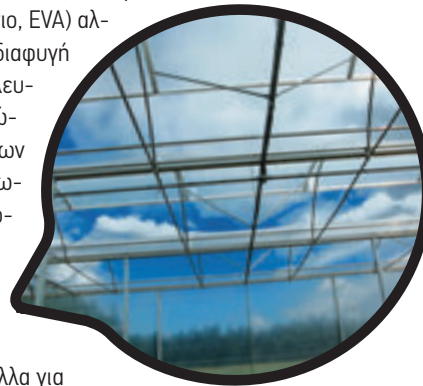


Τη νέα της μηχανή τεχνολογίας 7 στρώσεων για την κατασκευή φύλλων δουλεύει από τις αρχές Απριλίου η εταιρεία Πλαστικά Κρήτης, με την επένδυση των 12 εκατ. ευρώ να υπόσχεται γερά θερμοκηπιακά φύλλα και αδιαπέρατες μεμβράνες για κάθε αγροτική και κατασκευαστική χρήση.

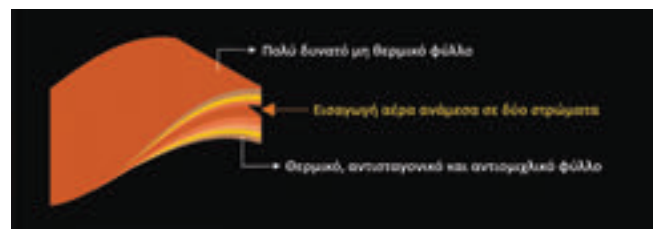
Σε όλο τον κόσμο υπάρχουν μόνο τρεις γραμμές παραγωγής 7-στρωματικών φύλλων και αυτή της Πλαστικά Κρήτης είναι η μεγαλύτερη σε μέγεθος, με δυνατότητα παραγωγής 30 τόνων την ημέρα (10.000 τόνοι ετησίως), σε πλάτη που φθάνουν τα 18 μέτρα. Ο σχεδιασμός της έγινε από το Τμήμα Engineering της εταιρίας σε συνεργασία με τους κατασκευαστές του εξοπλισμού και σε αντίθεση με τις μηχανές «5 στρώσεων» που ήδη υπάρχουν και οι οποίες έχουν 5 ίσα στρώματα, η νέα γραμμή έχει σχεδιαστεί με 7 στρώματα διαφορετικού πάχους. Τα στρώματα αυτά δεν κατασκευάζονται μόνο με παραδοσιακά υλικά (πολυαιθυλένιο, EVA) αλλά και με εξειδικευμένα πολυμερή που παρεμποδίζουν τη διείσδυση ή τη διαφυγή αερίων, όπως το πολυαμίδιο και το EVOH, σε πολύ λεπτά στρώματα. Τα τελευταία είναι πολύ ακριβά υλικά και με την παλιά τεχνολογία των 3 και 5-στρώσεων δεν μπορούσαν να χρησιμοποιηθούν, γιατί θα εκτόξευαν το κόστος των αγροτικών φύλλων στα ύψη. Με τη νέα λογική όμως των ανισόπαχων στρώματων στις 7-στρωματικές μηχανές, όπου προσφέρεται η δυνατότητα ύπαρξης πολύ λεπτού στρώματος (ακόμα και ελάχιστα microns) με μικρές ποσότητες EVOH ή πολυαμιδίου, καθίσταται πλέον εφικτό να παραχθούν «barrier» (αδιαπέρατα) φύλλα σε ανταγωνιστικό κόστος. Η νέα γραμμή των 7-στρώσεων έχει τη δυνατότητα να παράγει φύλλα για θερμοκήπια, κτηνοτροφικές και γεωτεχνικές εφαρμογές, καθώς και ειδικά πλαστικά φύλλα για σάκκους μεταφοράς υγρών, όλα σχεδιασμένα με νέα λογική και νέες εξαιρετικές ωφέλιμες ιδιότητες.

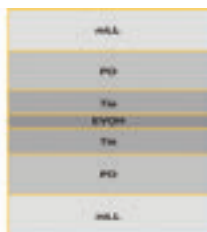
1) ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΑΚΑ ΦΥΛΛΑ

Νέα 7-στρωματικά θερμοκηπιακά φύλλα με μόνιμη αντισταγονική και αντιομιχλική ιδιότητα βγαίνουν πλέον από την παραγωγική γραμμή της εταιρείας, με ειδική τεχνολογία που εφαρμόζεται πρώτη φορά στην Ευρώπη. Η αντισταγονική ιδιότητα θα συνοδεύει το φύλλο σε όλη τη διάρκεια ζωής του και όχι μόνο 1,5-2 χρόνια, όπως συνέβαινε μέχρι τώρα με όλες τις παραδοσιακές μηχανές και επιπλέον δεν θα δημιουργείται ομίχλη, φαινόμενο το οποίο αποθάρρυνε πολλούς παραγωγούς να δοκιμάσουν τα αντισταγονικά φύλλα. Η παραγωγή τους θα φτάνει τα 14 μέτρα πλάτος. Επίσης κυκλοφορεί και το 7-στρωματικό φύλλο για διπλά φουσκωτά θερμοκήπια το οποίο δομείται από φύλλο πάχους 360 μικρών. Το φύλλο αυτό θα τοποθετείται πάνω στο θερμοκήπιο και θα στερεώνεται στο σκελετό και με την εισαγωγή αέρα - με τα ειδικά εξαρτήματα παροχής του - ανάμεσα σε δύο από τα στρώματα. Ακόμα, αποχωρίζεται εύκολα σε δύο φύλλα των 180 μικρών το καθένα. Η ωφέλεια του κατασκευαστή θερμοκηπίων ή του παραγωγού που θα καλείται να απλώσει τα φύλλα του διπλού φουσκωτού είναι εμ-



**ΤΑ ΝΕΑ ΦΥΛΛΑ ΘΑ
ΜΠΟΡΟΥΝ ΝΑ
ΠΑΡΑΓΟΝΤΑΙ ΚΑΙ
ΜΕ ΤΗ ΜΟΝΙΜΗ
ΑΝΤΙΣΤΑΓΟΝΙΚΗ/
ΑΝΤΙΟΜΙΧΛΙΚΗ
ΔΡΑΣΗ**



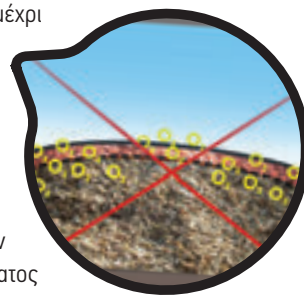
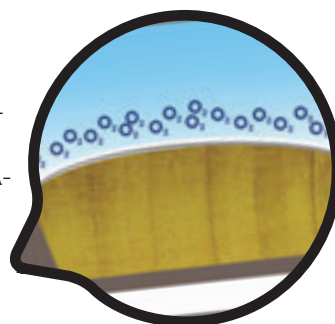


**Η ΒΕΛΤΙΩΜΕΝΗ
ΠΟΙΟΤΗΤΑ ΤΡΟΦΗΣ
ΚΑΙ ΟΙ ΕΛΑΧΙΣΤΕΣ
ΑΠΩΛΕΙΕΣ ΑΠΟ
ΣΗΨΕΙΣ ΑΥΞΑΝΟΥΝ
ΤΗ ΘΡΕΠΤΙΚΗ ΑΛΛΑ
ΚΑΙ ΤΗΝ ΕΜΠΟΡΙΚΗ
ΑΞΙΑ ΤΟΥ ΕΝΣΙΡΩΜΑΤΟΣ**

φανής, διότι αντί να απλώνει δύο φύλλα, το ένα μετά το άλλο, τώρα θα απλώνει μόνο ένα φύλλο, το οποίο θα διαχωρίζεται σε δύο. Επομένως το εργατικό κόστος εγκατάστασης μειώνεται σχεδόν στο μισό.

2) ΦΥΛΛΟ ΕΝΣΙΡΩΣΗΣ

Όσο περισσότερο παρεμποδίζεται η διείσδυση οξυγόνου στο ενσίρωμα, τόσο καλύτερη τροφή παράγεται. Με το σκεπτικό αυτό η Πλαστικά Κρήτης κατασκευάζει νέα φύλλα ενσίρωσης, τα οποία πρακτικά μπλοκάρουν την είσοδο οξυγόνου (διαπερατότητα 15 cc/m2/ημέρα έναντι 230-250 cc/m2/ημέρα των συμβατικών φύλλων). Έτσι αποφεύγονται οι σήψεις οι οποίες εμφανίζονται σε βάθος αρκετών εκατοστών από την επιφάνεια του ενσιρώματος. Εξ αιτίας αυτής της ιδιότητας, αλλά και των ισχυρών υλικών που χρησιμοποιούνται στην κατασκευή του, το φύλλο αυτό έχει πάχος μόνο 90 μικρών, έναντι των μέχρι σήμερα χρησιμοποιούμενων φύλλων, που έχουν πάχος 150 μικρά. Το «SilO2Block» παράγεται σε πλάτος έως 16 μέτρα, και έχει αντοχή 15 μηνών στην υπερίσθη ακτινοβολία. Λόγω του μικρότερου βάρους ανά ρολό, το «SilO2Block» μπορεί να μεταφέρεται και να τοποθετείται ευκολότερα πάνω στο ενσίρωμα. Η βελτιωμένη ποιότητα τροφής – λόγω της διασφαλισμένης αναερόβιας ζύμωσης – και οι ελάχιστες απώλειες από σήψεις, αυξάνουν τη θρεπτική αλλά και την εμπορική αξία του ενσιρώματος δημιουργώντας μεγάλο όφελος για τον αγρότη.



3) ΜΕΜΒΡΑΝΕΣ ΑΔΙΑΠΕΡΑΤΕΣ ΣΤΑ ΑΕΡΙΑ

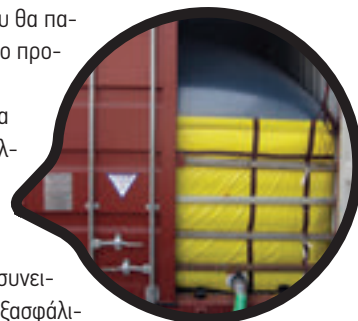
Είναι γεωμεμβράνες οι οποίες παράγονται συνδυάζοντας παραδοσιακές πρώτες ύλες (HDPE, LLDPE, fPP) με ΕΝΟΗ, που τις καθιστούν αδιαπέρατες στα αέρια. Οι αδιαπέρατες μεμβράνες μπορούν να έχουν πολλές εφαρμογές, όπως: Κάλυψη ΧΥΤΑ μετά την πλήρωση κάθε κυττάρου από τα απορρίμματα για την απόλυτη στεγανοποίηση τους, την αποφυγή δυσάρεστων οσμών και την συγκράτηση διαφυγής μεθανίου και άλλων πτητικών οργανικών συσσωματωμάτων (VOC). Στεγανοποίηση κτηρίων εναντίον του ραδονίου (Radon barrier liners): Το ραδόνιο είναι εξαιρετικά επικίνδυνο αέριο που υπάρχει στο υπέδαφος και ευθύνεται για την πρόκληση καρκίνου.



4) FLEXITANKS

Η νέα 7-στρωματική γραμμή μπορεί να παραγάγει ειδικά αδιαπέρατα φύλλα για flexitanks, για διατήρηση των αρωμάτων κάθε τροφίμου που μεταφέρεται με κοντέινερ (π.χ. κρασί), αλλά και για την παρεμπόδιση διείσδυσης δυσάρεστων οσμών που θα αλλοιώσουν και θα υποβαθμίσουν το υγρό τρόφιμο. Εκτός από τα παραπάνω το τμήμα Έρευνας και Ανάπτυξης, της εταιρείας σχεδιάζει, επεξεργάζεται και δοκιμάζει σειρά νέων προϊόντων που θα παράγονται στην 7-στρωματική μηχανή και τα οποία θα παρουσιάσει στο προσεχές μέλλον.

Όλα τα παραπάνω, έρχονται να συμπληρώσουν την καταξιωμένη γκάμα προϊόντων που παράγουν και προσφέρουν τα Πλαστικά Κρήτης στον Έλληνα παραγωγό, όπως το θερμικό, αντισταγονικό/αντιοσμικτικό φύλλο TUV 3965 ΘΕΡΜΟΦΛΕΞ, με την 4ετή εγγύηση (μοναδικοί στην Ελλάδα), το PA 1455 Orgasun, αδιαπέρατο φύλλο για αποτελεσματική απολύμανση εδάφους και ηλιοσπολύμανση και πολλά άλλα φύλλα που συνεισφέρουν σημαντικά στη διαμόρφωση κατάλληλων συνθηκών για την εξασφάλιση ποιότητας, πρωιμότητας, και αύξησης της παραγωγής κηπευτικών και ανθών.



Μ.Β. Κυκριλής
Γεωπόνος, Διευθυντής
Marketing & R+D



ΚΑΡΑΔΟΚΕΙ Ο ΤΕΤΡΑΝΥΧΟΣ ΣΤΗΝ ΥΠΑΙΘΡΙΑ ΝΤΟΜΑΤΑ

ΟΙ ΕΙΔΙΚΟΙ ΣΥΣΤΗΝΟΥΝ ΨΕΚΑΣΜΟ ΜΟΝΟ ΜΕΤΑ ΤΗ ΔΙΑΠΙΣΤΩΣΗ ΤΗΣ ΠΡΟΣΒΟΛΗΣ
ΚΑΙ ΚΥΡΙΩΣ ΤΟ ΔΙΜΗΝΟ ΙΟΥΛΙΟΥ-ΑΥΓΟΥΣΤΟΥ **ΤΗΣ ΕΛΕΝΗΣ ΔΟΥΣΚΑ**

Με την άνοδο της θερμοκρασίας, το καλοκαίρι, δημιουργείται το κατάλληλο περιβάλλον για την ανάπτυξη του τετράνυχου στην καλλιέργεια της υπαίθριας ντομάτας, που μπορεί να προκαλέσει σοβαρές ζημιές στα φυτά, καθιστώντας τους καρπούς μη εμπορεύσιμους.

Οι γεωπόνοι σημειώνουν ότι προσβολή από τον τετράνυχο εξαπλώνεται με μεγάλη ταχύτητα στο χωράφι και για τον λόγο αυτό χρειάζεται συνεχής παρακολούθηση από τους παραγωγούς. Ωστόσο, υπογραμμίζεται ότι οι ψεκασμοί πρέπει να γίνουν μόνο μετά τη διαπίστωση της προσβολής (στα πρώτα στάδια 3 άτομα/φύλλο) και όχι προληπτικά. Πρόκειται για ένα ακάρεο, το οποίο ανανεώνεται κάθε 13 μέρες και γεννάει 60 αυγά, ενώ κάνει την εμφάνισή του με χνούδι κοκκινοπορτοκαλί στην επιφάνεια των φύλλων, από όπου και απορροφά τους χυμούς των φυτών και έτσι δημιουργεί καρούλιασμα και

αποχρωματισμό. Οι ειδικοί υπογραμμίζουν στους καλλιεργητές ότι όταν περάσει η κατάλληλη εποχή είναι αδύνατη η καταπολέμησή του, δεδομένου ότι η κρίσιμη περίοδος ανάπτυξης του εντόμου είναι οι μήνες Ιούλιος –Αύγουστος. Ενδεικτικά είναι τα στοιχεία που αναφέρουν ότι ένα θηλυκό από τον Μάιο μέχρι και τον Οκτώβριο μπορεί να δημιουργήσει 36.651.103.448.275.860 τετράνυχους.

ΠΡΟΛΗΠΤΙΚΑ ΜΕΤΡΑ

Σε κάθε περίπτωση, υπάρχει η δυνατότητα από τους παραγωγούς να προβούν σε κάποια προληπτικά μέτρα, τα οποία αφορούν τα εξής:



- 1) Ο σπόρος να είναι υγιής, να προέρχεται από υγιή φυτά, που δεν ήταν εκφυλισμένα.
- 2) Να επιδιωχθεί η παραγωγή φυτών με διασταύρωση ή επιλογή με αντοχή σε αρρώστιες.
- 3) Ο σπόρος πρέπει να απολυμαίνεται γιατί είναι φορέας πολλών ασθενειών που δεν μπορούν να καταπολεμηθούν όταν εμφανιστούν μετά την ανάπτυξη του φυτού. Ο παραγωγός μπορεί να χρησιμοποιήσει σουλφιμέ (HgCl₂), με διάλυση 32 γραμ. σε 38,4 κιλά νερό στον οποίο θα μουσκέψει τον σπόρο για 3 με 4 λεπτά, μετά θα τον ξεπλύνει καλά πριν τη σπορά.
- 4) Όταν διαπιστωθεί αρρώστια στο σπορείο, την επόμενη χρονιά πρέπει να αλλάξει η θέση του και να χρησιμοποιηθούν νέα υλικά και καθαρό χώμα στη δημιουργία νέου.
- 5) Η χρήση λιπασμάτων πρέπει να είναι ισορροπημένη, καθώς υπερβολικές ποσότητες αζώτου καθιστούν το φυτό και το καθιστά ευάλωτο σε πολλές ασθένειες.
- 6) Συστηματική καταστροφή των ζιζανίων, με όργωμα και καταστροφή των ξερών υπολειμμάτων της καλλιέργειας με φωτιά.
- 7) Όταν εμφανιστεί η ασθένεια σε λίγα φυτά, αυτά να καταστρέφονται αμέσως, να ξεριζώνονται και να καίγονται.

ΦΡΟΝΤΙΔΑ

ΑΦΙΔΕΣ ΚΑΙ ΘΡΙΠΕΣ ΦΟΡΕΙΣ ΙΩΣΕΩΝ ΓΙΑ ΤΟ ΦΑΣΟΛΑΚΙ

ΜΕΓΑΛΟΙ ΠΛΗΘΥΣΜΟΙ από αφίδες παρατηρούνται σε πρώιμες και όψιμες καλλιέργειες με φασολάκι στους νομούς Μαγνησίας, Λάρισας, Καρδίτσας και Φθιώτιδας, σύμφωνα με τις παρατηρήσεις στην ύπαιθρο και στο εργαστήριο φυτοπροστασίας του Περιφερειακού Κέντρου Προστασίας Φυτών Μαγνησίας.

Οι γεωπόνοι σημειώνουν ότι οι μελίγκρες είναι φορείς ιώσεων, προκαλούν ζημιές με την απομύζηση του χυμού των φυτών και με τα μελιτώματα που εκκρίνουν. Συνήθως εμφανίζονται στο κάτω μέρος των φύλλων, με αποτέλεσμα αρχικά να εξασθενούν αυτά και σιγά σιγά και όλο το φυτό. Σημειώνεται ότι τα πιο πολλά είδη αφιδών είναι μονοφάγα, δηλαδή προσβάλλουν ένα μόνο είδος το καθένα, που σημαίνει ότι σε ένα περιβάλλον μπορεί να δούμε τις φασολιές γεμάτες, αλλά όλα τα άλλα φυτά χωρίς καμία προσβολή. Οι ειδικοί συστήνουν άμεση καταπολέμηση με επιτρεπόμενα για την καλλιέργεια φυτοπροστατευτικά σκευάσματα.

Οι θρίπες και φορείς ιώσεων

Σχετικά με τους θρίπες, οι γεωπόνοι υπογραμμίζουν ότι προκαλούν ζημιές με το να διαρρηγνύουν και να απομυζούν τα κύτταρα της επιδερμίδας των φύλλων, προκαλώντας εσχαρώσεις (κατσάρωμα), καρπών και ανθόροια. Οι ειδικοί τονίζουν ότι στο φασολάκι οι θρίπες είναι φορείς

ιώσεων και προκαλούν μείωση της παραγωγής και της ποιότητας του προϊόντος, γι' αυτό οι καλλιεργητές οφείλουν να προχωρήσουν σε έναν ψεκασμό με το κατάλληλο φυτοπροστατευτικό σκεύασμα. Πιο αναλυτικά, οι ζημιές που προκαλούν οι θρίπες στο φασολάκι είναι δύο ειδών:

Άμεσες ζημιές

■ Τα δαγκώματα από ενήλικα έντομα και κάμπιες, που αδειάζουν το παρεγχυματικό περιεχόμενο των κυττάρων, αποχρωματίζουν τους προσβεβλημένους ιστούς σε καφέ

■ Οι θηλυκές θρίπες εναποθέτουν αυγά μέσα στο μαλακό ιστό, προκαλώντας κοιλότητες ή αδενώδη εξογκώματα εσωτερικά και εξωτερικά νεκρωτικές βλάβες.

■ Το δάγκωμα από θρίπες στους καρπούς, τους κάνουν να μοιάζουν ασημένιοι.

Έμμεσες ζημιές

Ο θρίπας *frankliniella occidentalis* είναι ο κύριος και αποτελεσματικότερος φορέας του ιού TSWV (Tomato Spotted Wilt Virus) για τα κηπευτικά και τη ντομάτα στην Ευρώπη.

Χαρακτηριστικό της παρουσίας των αφιδών στην καλλιέργεια είναι και η εμφάνιση των μυρμηγκιών, καθώς εκκρίνουν ένα μελιτώδες υγρό, το οποίο τα προσελκύει.



ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΚΑΤΑΠΟΛΕΜΗΣΗΣ ΟΠΩΣ ΤΟΥ ΔΑΚΟΥ ΑΠΑΙΤΕΙ Η ΜΥΓΑ ΤΗΣ ΜΕΣΟΓΕΙΟΥ

Ροδάκινα, ακτινίδια, μήλα και αχλάδια, αλλά και σταφύλια είναι κάποιες από τις καλλιέργειες στις οποίες αναμένεται να προκαλέσει σημαντικά προβλήματα, ιδιαίτερα το δίμηνο Ιουλίου – Αυγούστου, η διασπορά της μύγας της Μεσογείου σε βορειότερες, ηπειρωτικές φρουτοπαραγωγικές περιοχές της χώρας, όπως η Ημαθία και η Πιερία.

Ωστόσο, παρά τη μεγάλη σημασία του εντόμου για την παραγωγή φρούτων στη χώρα μας δεν έχουν γίνει οικονομικές μελέτες σχετικά με τις απώλειες της παραγωγής και του εισοδήματος των καλλιεργητών από την παρουσία και δραστηριότητα του εντόμου, καθιστώντας αναγκαία την άμεση οργάνωση περιφερειακών προγραμμάτων αντίστοιχα της δακοκτονίας, σύμφωνα με τον διευθυντή του Εργαστηρίου Εντομολογίας και Γεωργικής Ζωολογίας και καθηγητή του Πανεπιστημίου Θεσσαλίας, Νίκο Παπαδόπουλο. Σημειώνεται ότι το *C. Capitata*, σύμφωνα με τους γεωπόνους, προσβάλλει πλήθος ξενιστών και στη χώρα μας όπως γιγαρτόκαρπα, πυρηνόκαρπα, εσπεριδοειδή και πρόσφατα ακόμα και σταφύλια, με τις σοβαρότερες προσβολές να σημειώνονται σε φρούτα, που ωριμάζουν στο τέλος του καλοκαιριού και το φθινόπωρο. Σε κάθε περίπτωση όμως υψηλοί πληθυσμοί παρατηρούνται από τα μέσα του καλοκαιριού.

Η αντιμετώπιση του εν λόγω εντόμου βασίζεται σε δολωματικούς και ψεκασμούς καλύψεως, οι οποίοι εφαρμόζονται από τους παραγωγούς και αφορούν μεμονωμένους οπωρώνες, ενώ σε αρκετές περιπτώσεις τα κατά τόπους Περιφερειακά Κέντρα Προστασίας Φυτών παρακολουθούν την πορεία της πτήσης των ενηλίκων με παγίδες Jackson με ελκυστικό την παραφερομόνη trimedlure, εκδίδοντας στη συνέχεια τις κατάλληλες γεωργικές προειδοποιήσεις.

ΟΙ ΠΡΟΤΑΣΕΙΣ

Για την αξιολόγηση της σημασίας της μύγας της Μεσογείου για τη χώρα μας και τον καλύτερο σχεδιασμό της αντιμετώπισης, ιδιαίτερα σε βορειότερες περιοχές απαιτούνται τα εξής:

■ Να καθοριστούν οι γεω-κλιματικές ζώνες, στις οποίες η εγκατάσταση του εντόμου είναι πιθανή.

■ Άμεση μελέτη της παρουσίας και φαινολογίας του εντόμου σε περιοχές της κεντρικής και βόρειας Ελλάδας με την εγκατάσταση δικτύων παγίδευσης για τον εντοπισμό του και την παρακολούθηση του πληθυσμού του εντόμου στη συνέχεια.

■ Η γενετική συνάφεια των πληθυσμών των διαφορετικών περιοχών της χώρας πρέπει να καθοριστεί με ανάλογες μελέτες, οι οποίες θα βοηθήσουν στην κατανόηση της πιθανής μετακίνησης πληθυσμών από θερμότερες – νοτιότερες περιοχές της χώρας προς βορειότερες, κυρίως λόγω της μεταφοράς προσβεβλημένων φρούτων για επεξεργασία σε βιομηχανικές μονάδες της Μακεδονίας και Θεσσαλίας.

■ Να οργανωθούν άμεσα περιφερειακά προγράμ-



ΓΕΩΓΡΑΦΙΚΗ ΚΑΤΑΝΟΜΗ



Έντομο καραντίνας

Η Μύγα της Μεσογείου, *Ceratitis capitata* (Wiedemann) αποτελεί τον σημαντικότερο εχθρό των καρποφόρων δέντρων, είναι εξαιρετικά πολυφάγο είδος με ευρεία γεωγραφική κατανομή. Εκτός από την άμεση ζημιά που προκαλεί στους καρπούς των ξενιστών, το έντομο θεωρείται ένα από τα σημαντικότερα έντομα καραντίνας, που μπορεί να προκαλέσει σοβαρά προβλήματα στην εμπορία νωπών φρούτων και λαχανικών.



Ψεκασμοί καλύψεως

Η αντιμετώπιση γίνεται σε επίπεδο παραγωγού και αφορά ψεκασμούς καλύψεως και δολωματικούς. Ωστόσο απαιτείται έγκριση ουσιών, η χρήση των οποίων δεν επιβαρύνει τα παραγόμενα φρούτα με ανεπιθύμητα υπολείμματα, ενώ συνιστώνται και μέθοδοι μαζικής παγίδευσης, μόνο σε οπωρώνες ήπιας εκμετάλλευσης.



Σύμφωνα με τους γεωπόνους, το έντομο *C. Capitata* προσβάλλει πλήθος ξενιστών και στη χώρα μας όπως γιγαρτόκαρπα, πυρηνόκαρπα, εσπεριδοειδή και πρόσφατα ακόμα και σταφύλια, με τις σοβαρότερες προσβολές να σημειώνονται σε φρούτα, που ωριμάζουν στο τέλος του καλοκαιριού και το φθινόπωρο.

ματα μικρής κλίμακας αντίστοιχα με εκείνα της δακοκτονίας, από συνεταιρισμούς, Ομάδες Παραγωγών, με την κατάλληλη υποστήριξη και τη χρήση σύγχρονης τεχνολογίας (GPS, GIS), γεωστατιστικών μεθόδων

- Εφαρμογή δολωματικών ψεκασμών με εντομοκτόνα, για τα οποία αναμένεται άμεση έγκριση από τις αρμόδιες υπηρεσίες με τη διαδικασία του επείγοντος.
- Σε περιπτώσεις ήπιων μορφών εκμετάλλευσης μπορούν να χρησιμοποιηθούν οι μέθοδοι της μαζικής παγίδευσης, προσέλκυσης και θανάτωσης και της προσέλκυσης και στείρωσης.
- Για την αντιμετώπιση προβλημάτων στις εξαγωγές φρούτων λόγω μέτρων καραντίνας είναι χρήσιμο να καθοριστεί η καταλληλότητα ορισμένων ειδών φρούτων, ή ποικιλιών φρούτων ως ξενιστών της μύγας της Μεσογείου. Επίσης, θα πρέπει να καθοριστούν «περιοχές - ζώνες» απαλλαγμένες από την παρουσία του εντόμου.
- Η ανάπτυξη αυστηρών πρωτοκόλλων διαχείρισης διαφορετικών ειδών φρούτων σε συσκευαστήρια - διαλογητήρια φρούτων θα συμβάλει στην πιστοποίηση απαλλαγμένων από τη Μύγα της Μεσογείου φορτίων.

Εναλλακτικές

Μαζική παγίδευση, βιολογική καταπολέμηση και στείρωμένα έντομα είναι κάποια από τα μέτρα που εφαρμόζονται -πέραν των εντομοκτόνων- λόγω της σπουδαιότητας του εντόμου ως εχθρού των καρποφόρων δέντρων. Η μέθοδος της μαζικής παγίδευσης μπορεί να έχει ικανοποιητικά αποτελέσματα, ειδικά όταν η πυκνότητα του πληθυσμού του εντόμου είναι χαμηλή. Η βιολογική καταπολέμηση αφορά την εκτροπή και εξαπόλυση ιθαγενών και εξωτικών παρασιτοιειδών και μπορεί να συνδυαστεί με τη μέθοδο εξαπόλυσης στείρωμένων εντόμων.



Dacus bait 100®

Υδατικό διάλυμα (SL)

Αρ. Έγκρ. Κυκλοφορίας: 9075

ΥΔΡΟΛΥΜΕΝΗ ΦΥΤΙΚΗ ΠΡΟΤΕΪΝΗ
ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΠΡΟΪΟΝ ΥΨΗΛΗΣ ΕΛΚΥΣΤΙΚΟΤΗΤΑΣ

Εντομοελκυστικό για την καταπολέμηση της μύγας της Μεσογείου, του δάκου της ελιάς και της μύγας της κερασιάς

πρωτεΐνη: 55%

ΚΑΤΑΛΛΗΛΟ ΚΑΙ ΓΙΑ ΤΗ
ΒΙΟΛΟΓΙΚΗ
ΓΕΩΡΓΙΑ

Φιλικό προς
το περιβάλλον

Με έγκριση
κυκλοφορίας
στην Ευρωπαϊκή
Νότια Ζώνη



Η ΕΒΥΠ Ε.Ε. προμηθεύει κάθε χρόνο
το Υπουργείο Αγροτικής Ανάπτυξης
με το **Dacus Bait 100®**,
για χρήση στο πρόγραμμα δακοκτονίας.

Η ΕΒΥΠ ΕΕ είναι παρσκευαστής και του **Amino 16®**

ΕΒΥΠ Ελληνική
Βιοτεχνολογία
Υδρολυμένης
Πρωτεΐνης

Δρόμος Α5
ΒΙ.ΠΕ. Θεσσαλονίκης
Τ. 2310 542 151
info@evyp.gr
www.evyp.gr



Η ΜΕΣΟΓΕΙΑΚΗ ΔΙΑΤΡΟΦΗ ΩΣ BRAND NAME ΚΑΙ ΜΝΗΜΕΙΟ ΠΟΛΙΤΙΣΜΟΥ



* Η Αμαλία Λιάτου εργάζεται στη Διεύθυνση Αγροτικής Πολιτικής, Διεθνών Σχέσεων και Προώθησης Προϊόντων ΥΠΑΠΕΝ.

Για τη διεύρυνση και την ανάπτυξη του διατροφικού μοντέλου της μεσογειακής διατροφής στο πλαίσιο του branding (σήμα, προώθηση) για τα φρέσκα φρούτα και λαχανικά, μίλησε η Αμαλία Λιάτου* κατά τη διάρκεια της έκθεσης Freskon στις 23-25 Απριλίου στη Θεσσαλονίκη. Μεταξύ άλλων αναφέρθηκε στις τελευταίες πρω-



τοβουλίες στον τομέα, όπως είναι η προσπάθεια δημιουργίας λογοτύπου με διεθνή αναγνωρισιμότητα από την πρωτογενή παραγωγή στη μεταποίηση και τυποποίηση, καθώς και στη διαρκή προβολή σε εκδηλώσεις, όπως η διεθνή έκθεση Exco στο Μιλάνο που ξεκίνησε την Πρωτομαγιά και θα διαρκέσει έως τον Οκτώβριο. Σημειώνε-

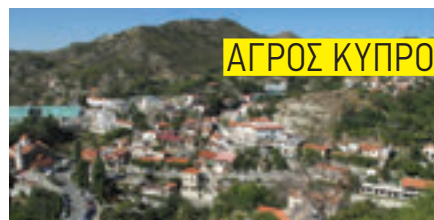
ται, τέλος, ότι η ανάδειξη της μεσογειακής διατροφής (Μ.Δ.) σε πολιτιστικό αγαθό, στον κατάλογο της UNESCO, επετεύχθη το 2010 και σήμερα μετέχουν 7 χώρες: Ελλάδα, Ιταλία, Ισπανία, Μαρόκο, Κύπρος, Πορτογαλία και Κροατία.

Περισσότερες πληροφορίες στην ιστοσελίδα:
www.mediterradiet.org

ΕΜΒΛΗΜΑΤΙΚΕΣ ΚΟΙΝΟΤΗΤΕΣ



ΚΟΡΩΝΗ ΕΛΛΑΔΑ



ΑΓΡΟΣ ΚΥΠΡΟΣ



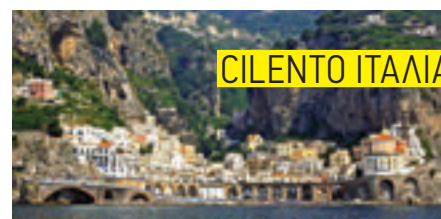
SORIA ΙΣΠΑΝΙΑ



BRAČ & HVAR
ΚΡΟΑΤΙΑ



ΤΑΒΙΡΑ ΠΟΡΤΟΓΑΛΙΑ



CILENTO ΙΤΑΛΙΑ



CHEFCHAOUEN ΜΑΡΟΚΟ

Οι καυτές πιπεριές, σύμμαχος στην προστασία του συκωτιού

ΑΥΤΟ ΤΟΥΛΑΧΙΣΤΟΝ μας δείχνουν τα αποτελέσματα του Διεθνούς Συνεδρίου για το Συκώτι, που πραγματοποιήθηκε τον Μάιο του 2015. Βάσει αυτών των αποτελεσμάτων, σήμερα αποκαλύπτεται ότι η καθημερινή κατανάλωση καψαϊκίνης, ενός ενεργού συστατικού που βρίσκεται στις καυτές πιπεριές, μπορεί να συμβάλει στην εξυγίανση ενός κατεστραμμένου συκωτιού. Σύμφωνα με τη μελέτη, η καψαϊκίνη έδειξε ότι μπορεί να μειώσει την ενεργοποίηση των υπατικών κυττάρων σε πρώτη φάση στα πειραματόζωα. Τα κύτταρα αυτά είναι τα πρώτα που καταστρέφονται από μία υπατική ίνωση. Τα αποτελέσματα της ίνωσης αυτής εμφανίζονται με την μορφή δερματικών ουλών. Τα πειραματόζωα που συμμετείχαν χωρίστηκαν σε 2 κατηγορίες και λάμβαναν καψαϊκίνη μέσω της τροφής τους. Μετά από τρεις μέρες απολίνωσης της χολής, όπου η χολή φράζει, γίνεται συσσώρευση μικροοργανισμών εντός του οργάνου και ακολουθεί

η υπατική ίνωση. Πριν και κατά τη διάρκεια χρόνιας θεραπείας τετραχλωράνθρακα. Η διαδικασία αυτή είναι μια ανόργανη χημική ένωση, που χρησιμοποιείται ευρέως στους πυροσβεστήρες, στο ψυκτικό υγρό, και σαν συστατικό καθαρισμού. Τώρα πλέον είναι γνωστή και ως μία από τις πιο ισχυρές υπατικές τοξίνες. Η μελέτη υποδεικνύει ότι η καψαϊκίνη μπορεί εν μέρει, να βελτιώσει ένα κατεστραμμένο συκώτι, σε πει-

ραματόζωα που υπέστησαν απολίνωση της χολής, καθώς και να εμποδίσει την περαιτέρω ανάπτυξη του τραύματος. Στην δεύτερη κατηγορία των πειραματόζωων που επιδέχτηκαν θεραπεία τετραχλωράνθρακα, η καψαϊκίνη απέτρεψε την εμφάνιση τραυματισμών στο συκώτι αλλά δεν κατάφερε να μειώσει την υπατική ίνωση που είχε ήδη αναπτυχθεί.

(Πηγή: freshplaza.com)



ΒΑΤΟΜΟΥΡΑ «ΑΣΠΙΔΑ» ΚΑΤΑ ΤΗΣ ΑΝΟΙΑΣ

ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ από μία σειρά νοσημάτων (καρδιαγγειακά, καρκίνο, απώλεια μνήμης, μετατραυματικό στρες -PTSD-) μπορούν να προσφέρουν τα βατόμουρα, λένε οι επιστήμονες. Σύμφωνα με τους επιστήμονες, τα συγκεκριμένα φρούτα θεωρούνται super-foods (υπερτροφές) με χαμηλές θερμίδες και υψηλά διατροφικά οφέλη για τον οργανισμό, όπως και τα ρόδια και τα ακτινίδια. Η αξία για την υγεία των βατόμουρων προέρχεται εν μέρει από την πλούσια περιεκτικότητά τους σε φλαβονοειδή αντιοξειδωτικά - ενώσεις που ευθύνονται για το μπλε τους χρώμα, αλλά επίσης «μαζεύουν» τις ελεύθερες ρίζες στον οργανισμό μας. Οι ελεύθερες ρίζες είναι ιδιαίτερα μόρια που έχουν τη δυνατότητα να βλάψουν την ακεραιότητα των κυττάρων και του DNA μας. Έχουν επίσης ενοχοποιηθεί για καρδιακές ασθένειες, καρκίνο, απώλεια μνήμης, αυτοάνοσες διαταραχές και ασθένειες όπως Αλτσχάιμερ και Πάρκινσον.



Δείκτης υγείας η καθημερινή κατανάλωση μήλων

ΜΕΛΕΤΗ ΠΟΥ ΕΓΙΝΕ στο πανεπιστήμιο του Μίσιγκαν σε 8.399 ενήλικες, έδειξε ότι η κατανάλωση ενός τουλάχιστον μήλου καθημερινά βοηθά τον ανθρώπινο οργανισμό να παραμένει υγιής. Από τα άτομα που συμμετείχαν στη μελέτη 753 (9%) έτρωγαν ένα μήλο την ημέρα, ενώ 7.647 (91%) όχι. Όσοι έτρωγαν 1 μικρό μήλο την ημέρα είχαν κατά 9% λιγότερες πιθανότητες να επισκεφθούν το γιατρό τους μέσα στο χρόνο και λιγότερες πιθανότητες να χρησιμοποιήσουν συνταγογραφούμενα φάρμακα. Όπως δήλωσε ο επίκουρος καθηγητής και επικεφαλής της έρευνας, Matthew Davis, τα μήλα βοηθούν στη διατήρηση της καλής υγείας του οργανισμού. (Πηγή: naftemporiki.gr)



ΑΝΑΚΟΥΦΙΖΕΙ ΤΟΥΣ ΠΟΝΟΥΣ ΤΩΝ ΑΡΘΡΩΣΕΩΝ Ο ΑΝΑΝΑΣ

ΕΝΑ ΔΙΑΣΗΜΟ καλοκαιρινό φρούτο με ευεργετικές ιδιότητες είναι ο ανανάς. Ο φρέσκος ανανάς μάλιστα αποτελεί μοναδική πηγή του ενζύμου βρομελίνη, το οποίο σύμφωνα με μελέτες είναι αποτελεσματικό και για πολλές άλλες παθήσεις ανάμεσα στις οποίες είναι η ανακούφιση του πόνου στις αρθρώσεις. Ειδικότερα, ο ανανάς καταπολεμά την επάρατη νόσο, καθώς αποτελεί εξαιρετική πηγή αντιοξειδωτικής βιταμίνης C, καταστρέφοντας τις ελεύθερες ρίζες που είναι υπεύθυνες για την ανάπτυξη της νόσου. Το φρούτο περιέχει τη θρεπτική ουσία β-καροτίνη, μία ουσία άκρως σημαντική για τη μείωση της ανάπτυξης άσθματος. Παράλληλα συμβάλλει και στην καταπολέμηση του διαβήτη καθώς σύμφωνα με έρευνες, ένας ανανάς μεσαίου μεγέθους περιέχει περίπου 13 γραμμάρια φυτικών ινών.

ΕΚΔΗΛΩΣΕΙΣ

ΤΗΣ ΦΑΝΗΣ
ΓΙΑΝΝΑΚΟΠΟΥΛΟΥ



ΓΙΑ 10^η ΣΥΝΕΧΗ ΧΡΟΝΙΑ ΕΡΧΕΤΑΙ ΤΟΝ ΙΟΥΛΙΟ ΤΟ «ΦΕΣΤΙΒΑΛ ΜΕΛΙΤΖΑΖΖ»

Με οικοδεσπότη το Λεωνίδιο και φιλοξενούμενους τους πολιτισμούς του κόσμου, με τις μουσικές, τους χορούς, τις γεύσεις και τις χαρές τους, διοργανώνεται από την 1η έως τις 5 Ιουλίου από το Δ. Νότιας Κυνουρίας και την Αναπτυξιακή Πάρωννα ΑΕ, το «Μελιτζάzz 2015». Διατηρώντας το ιδιαίτερο προφίλ του, το ύφος, τη θεματική και πολυεθνική προσέγγισή του, το φεστιβάλ στοχεύει στην ανάδειξη της ομορφιάς και της ιδιαιτερότητας του Λεωνιδίου και της Τσακωνιάς, με την ακόμα ζωντανή αρχαία δωρική και ελληνική παράδοση, την τσακωνική διάλεκτο, τον χορό και το τραγούδι και βέβαια την εξωστρέφεια της τσακωνικής μελιτζάνας. Η θεματολογία του φετινού οπωροχορευτι-

κού και γαστρονομικού φεστιβάλ, ξεκινά από τις βαθιές ρίζες και τη δύναμη της τσακωνικής και της ελληνικής παράδοσης και διερευνά τις επιδράσεις της στις μουσικές και τον πολιτισμό του κόσμου, από τη Μαύρη θάλασσα και την Πόλη, μέχρι τα Βαλκάνια, τη Μεσόγειο και την Αμερική. Οι μουσικές διαδρομές θα έχουν από δημοτικό και ρεμπέτικο μέχρι ethnic, funk και φυσικά jazz, ενώ οι εκδηλώσεις το πρώτο πενήνήμερο του Ιουλίου, ζωντανεύουν τις πλατείες και τα σοκάκια του Λεωνιδίου, αναδεικνύοντας τα περίφημα αρχοντικά και πυργόσπιτα.

Περισσότερες πληροφορίες
<http://www.melitzazz.gr/>

ΜΗ ΧΑΣΕΤΕ

Asia Fruit Logistica

Με ομαδικό περίπτερο θα συμμετάσχει για πρώτη φορά η Ελλάδα, στην 9η μεγάλη διεθνή ασιατική έκθεση νωπών φρούτων και λαχανικών Asia Fruit Logistica. Η έκθεση θα λάβει χώρα στο Χονγκ Κονγκ από 2 έως 4 Σεπτεμβρίου 2015. Βλ. περισσότερα: <http://www.asiafruitlogistica.com/>

Blueberry Summit

Η Διεθνής Οργάνωση Μύρτιλων (Blueberry International Organization) διοργανώνει το 5ο ετήσιο συνέδριο της, που θα διεξαχθεί από τις 7 έως τις 9 Σεπτεμβρίου 2015 στο θέρετρο Novotel Pacific Bay, στην περιοχή Κοφς Χάρμπορ της Αυστραλίας. Πληροφορίες: <http://www.internationalblueberry.org/>

Διεθνές Συνέδριο Αβοκάντο

Το 8ο Διεθνές Συνέδριο για το αβοκάντο θα πραγματοποιηθεί στην πρωτεύουσα του Περού τη Λίμα και θα διαρκέσει από τις 13 έως τις 18 Σεπτεμβρίου 2015. Περισσότερες πληροφορίες: <http://www.wacperu2015.com/>

Επιστημονικό Συνέδριο ΕΕΕΟ

Η Ελληνική Εταιρεία της Επιστήμης των Οπωροκηπευτικών (ΕΕΕΟ) και η Σχολή Γεωπονικών Επιστημών του Πανεπιστημίου Θεσσαλίας διοργανώνουν το 27ο Επιστημονικό Συνέδριο που θα πραγματοποιηθεί στο Βόλο στις 28 Σεπτεμβρίου με 1 Οκτωβρίου 2015. Κεντρικό θέμα του Συνεδρίου: Κεντρικό θέμα του Συνεδρίου: «Υποστήριξη της Ανάπτυξης του Τομέα των Οπωροκηπευτικών στην Ελλάδα». Πληροφορίες: <http://27eeeo.agr.uth.gr/>

ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ



Περιοδική έκδοση για τα φρούτα και τα λαχανικά

ΙΔΙΟΚΤΗΣΙΑ

Green Box Εκδοτική Α.Ε.
Νίκης 24, Σύνταγμα, 105 57
Τηλ: 2103232905, Fax:
2103232967
E-Mail: info@agronews.gr

ΕΚΔΟΤΗΣ/ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ

Γιάννης Πανάγος

ΑΡΧΙΣΥΝΤΑΞΙΑ

Φανή Γιαννακοπούλου

ΣΥΝΤΑΞΗ

Ελένη Δούσκα
Γιώργος Κοντονής
Μαρία Κρόκου
Γιάννης Τσατσάκης
Αλέξανδρος Μπίκας
Λεωνίδας Λιάμης
Πέλλα Λασηθιωτάκη

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ/

ΣΕΛΙΔΟΠΟΙΗΣΗ

Αθηνά Βέν
Σοφία Ιντζεβίδου
Βασιλική Κονόμου
Αγγελική Σγούρου

ΕΜΠΟΡΙΚΟΣ ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ

Παναγιώτης Αραβαντινός

ΔΙΑΦΗΜΙΣΗ/ΜΑΡΚΕΤΙΝΓΚ

Ελισάβετ Μπουζαλάκου
Φαίη Καρλή

ΔΙΑΝΟΜΗ

Ευρώπη Πρακτορείο
Διανομής Τύπου Α.Ε.

ΕΚΤΥΠΩΣΗ/ΒΙΒΛΙΟΔΕΣΙΑ

ΙΡΙΣ ΑΕΒΕ



ΠΛΑΣΤΙΚΑ ΚΡΗΤΗΣ Α.Ε.

KRITIFIL® TUV 3965 «ΘΕΡΜΟΦΛΕΞ»



Φύλλο κάλυψης θερμοκηπίων με εγγύηση 4 σαιζόν



**ακόμα μεγαλύτερη
διάρκεια ζωής**

Ένα φύλλο υπερσταθεροποιημένο για να επιτυγχάνεται η μέγιστη διάρκεια ζωής.



**ανθεκτικό στα
φυτοφάρμακα**

Ανθεκτικό στα φυτοφάρμακα μέχρι 2000 ppm θείου και 150 ppm χλωρίου.



θερμικό

Άριστη θερμομόνωση τις κρύες νύχτες ώστε να επιτυγχάνεται πρωϊμότητα, υψηλότερη απόδοση της καλλιέργειας και μείωση του κόστους θέρμανσης.



**υψηλή διαφάνεια
καλή διάχυση**

Πολύ φως για καλύτερη απόδοση τους χειμερινούς μήνες, σε συνδυασμό με διάχυση που μειώνει τα εγκαύματα και εξασφαλίζει ομοιόμορφη κατανομή του φωτός σε όλο το θερμοκήπιο ώστε να αποφεύγονται οι σκιάσεις.



**αντισταγονικό
την πρώτη σαιζόν**

Αποτρέπει τη δημιουργία σταγόνων την πρώτη σαιζόν, όταν το φύλλο είναι πολύ καθαρό και λείο και μαζεύει υγρασία στην επιφάνειά του.



**ασύγκριτες
μηχανικές αντοχές**

Παράγεται με νεές πρώτες ύλες που προσφέρουν υψηλότερες αντοχές, για μεγαλύτερη σιγουριά στους δυνατούς ανέμους, το χαλάζι και τις μηχανικές καταπονήσεις.

Τ.Θ. 1093, 711 10 Ηράκλειο-Κρήτης, Τηλ. 2810-308500, Fax 2810-381328
web site: www.plastikakritis.com, e-mail: info@plastikakritis.com



Knowledge grows

Υγεία, με διάρκεια.

Τα εξαιρετικά οφέλη των λιπασμάτων YaraLiva είναι αποτέλεσμα πολυετών ερευνών. Μια εκτεταμένη διαδικασία, σε πλήρη συνεργασία με γεωργούς, παρέχει με συνέπεια αγρονομικά στοιχεία που αποδεικνύουν ότι τα προϊόντα YaraLiva ενισχύουν την κερδοφορία των καλλιεργειών σας. Χάρη στα YaraLiva, όχι μόνο βελτιώνεται η παραγωγή και τα θρεπτικά χαρακτηριστικά των προϊόντων σας αλλά, επιπλέον, διατηρείται η γεύση και η φρεσκάδα τους κατά τη μεταφορά και την αποθήκευση. Βελτιστοποιημένα χαρακτηριστικά για τη μεταφορά και πώληση των προϊόντων σας από την πρώτη κιόλας συγκομιδή.



YaraLiva®

www.yara.com