

Fresher



Μ.Ε.Τ. 230242

— ΓΙΑ ΦΡΟΥΤΑ & ΛΑΧΑΝΙΚΑ —

ISSN: 2241-9462 ▪ ΟΚΤΩΒΡΙΟΣ - ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΣ 2023 ▪ ΝΟ 34 ▪ ΔΩΡΕΑΝ ΜΕ ΤΗΝ AGRENDA ΚΑΙ ΑΥΤΟΤΕΛΟΣ ΜΕ 3 ΕΥΡΩ

F37



MANAGER ΣΤΟΝ ΚΗΠΟ

ΑΠΟ 900 ml ΝΕΡΟ
Ο ΑΝΔΡΕΑΣ ΛΥΠΑΣ
ΠΑΡΑΓΕΙ 300 γρ.
ΤΕΛΕΙΟ ΜΑΡΟΥΛΙ

ΚΑΤΕΒΑΙΝΟΥΝ ΣΤΗ ΜΕΣΟΓΕΙΟ ΤΑ ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΑ

Παρθένο έδαφος
η Ελλάδα με μόλις
60.000 στρέμματα
θερμοκηπιακής
καλλιέργειας





Μαγικός
Κήπος

Υδροπονικά Φυλλώδη Λαχανικά & Μυρωδικά

Φρέσκα και Υγιεινά!

Μαρούλι με το γλαστράκι του

ΦΡΕΣΚΟ ΓΙΑ
3 ΕΒΔΟΜΑΔΕΣ

Για πρώτη φορά
στην ελληνική αγορά,
το μαρούλι με γλαστράκι
από τον Μαγικό Κήπο®.



Τρίο
σε γλαστράκι



Γαλλική Σαλάτα
σε γλαστράκι



Πράσινη Λάλλα
σε γλαστράκι



Κόκκινη Λάλλα
σε γλαστράκι

Στο Μαγικό μας Κήπο® καλλιεργούμε κάτω από ιδανικές κλιματικές συνθήκες, αγνά και εξαιρετικής ποιότητας λαχανικά, χωρίς φυτοφάρμακα, που φτάνουν στον καταναλωτή φρέσκα όλο το χρόνο.

Τύχης 2, Χαλάνδρι, 152 33 | Τ: 210 681 6803 | Ε: info@igreencrops.gr

ΘΕΣΗ ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΟΥ: Κάστρο Βοιωτίας, 32 200 | Τ: 22680 41159

IGC
INTELLIGENT GREEN CROPS S.A.



magikoskiposgr



magikoskipos



**ΑΚΡΙΒΟ ΤΟ ΟΙΚΟΠΕΔΟ
ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ ΓΙΑ ΝΑ
ΧΑΡΑΜΙΖΕΤΑΙ
ΣΕ ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΕΣ
ΧΑΜΗΛΗΣ ΑΠΟΔΟΣΗΣ**

ΒΑΡΙΑ Η ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΑ ΤΟΥ ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΟΥ

Στην Ελλάδα η εγκατάσταση θερμοκηπιακών καλλιέργειών άρχισε αρκετά νωρίς, αρχές της δεκαετίας του '60, και σήμερα μόλις που προσεγγίζει τα 60.000 στρέμματα, εκ των οποίων μόλις 1.500 στρέμματα εφαρμόζουν το σύστημα της υδροπονίας. Στη γείτονα Τουρκία, από την άλλη, τα θερμοκήπια άρχισαν να εμφανίζονται αργότερα, σήμερα όμως οι θερμοκηπιακές καλλιέργειες ξεπερνούν τα 800.000 στρέμματα και η πλειοψηφία ακολουθεί την τελευταία λέξη της τεχνολογίας με την παραγωγή να κατακλύζει τις διεθνείς αγορές. Πρόκειται για το ταχύτερα αναπτυσσόμενο τμήμα της τουρκικής γεωργίας, κυρίως λόγω των ευνοϊκών κλιματικών συνθηκών, και μάλιστα τα τελευταία χρόνια κατέκτησε ολοένα και πιο ανταγωνιστική θέση, εφαρμόζοντας την πιο σύγχρονη τεχνολογία, τόσο από πλευράς υποδομών, όσο και από πλευράς αγροτικών εφοδίων. Είναι γεγονός ότι το ανταγωνιστικό περιβάλλον της αγοράς για προϊόντα θερμοκηπίου δεν παρέχει στους καλλιεργητές απαραίτητως διαβεβαιώσεις σχετικά με τον όγκο των πωλήσεων, την επαρκή τιμή ή το ευνοϊκό οικονομικό αποτέλεσμα. Είναι σαφές επίσης ότι διεθνώς και οι φορείς εκμετάλλευσης θερμοκηπίων αντιμετωπίζουν προβλήματα, όπως η μείωση των αποδόσεων ή ακόμα πιο συχνά οι διακυμάνσεις των τιμών ως αποτέλεσμα της υπερπροσφοράς. Τα ιδιότυπα δίκτυα αγοράς και η αβεβαιότητα των πωλήσεων, σε συνδυασμό με την α-

πουσία συνεταιρισμών, φέρνουν συχνά τους παραγωγούς σε δύσκολη θέση. Επιπλέον, η ισχυρή εξάρτηση από εισαγόμενες εισροές και η υπερβολική χρήση χημικών είναι εντάσσονται στις αδυναμίες της τουρκικής βιομηχανίας. Παρόσο, η παραγωγή θερμοκηπίου είναι πολύ σημαντική για πολλούς λόγους. Πρώτον, παρέχει φρέσκα προϊόντα διατροφής όλο το χρόνο. Δεύτερον, εξασφαλίζει εισόδημα στους αγρότες μικρής κλίμακας. Τρίτον, απαιτεί εντατική εργασία και χρήση εισροών και κατά συνέπεια ενθαρρύνει την αποδοτικότητα της εργασίας. Επιπλέον, δημιουργεί σημαντικές ευκαιρίες απασχόλησης και προσθέτει αξία μέσω των σταδίων εμπορίας και επεξεργασίας προϊόντων θερμοκηπίου. Για την Ελλάδα η ενίσχυση των θερμοκηπιακών καλλιέργειών είναι μονόδρομος. Όπως έχουμε αναφέρει πολλές φορές στο παρελθόν στην Ελλάδα το οικοπέδο είναι ακριβό για να χαρμίζεται σε καλλιέργειες χαμηλών στρεμματικών αποδόσεων. Σε ανύποτο χρόνο και πριν αρχίσει να γίνεται λόγος για την επισιτιστική επάρκεια του πληθύν, από τις σελίδες της Agrenda έχει γίνει αναφορά στην ανάγκη η Θεσσαλία να εξελιχθεί σε ένα απέραντο θερμοκήπιο. Ό,τι είναι σήμερα για την Τουρκία η Αττάλεια. Για να γίνει αυτό απαιτείται σχέδιο. Δεν μπορεί π.χ. το όριο για επενδύσεις σε θερμοκήπια να περιορίζεται, τουλάχιστον σε ότι αφορά στα επενδυτικά προγράμματα στις 600.000 ευρώ.

Γιάννης Πανάγος Εκδότης - Διευθυντής



Freskon HELEXPO

ΔΙΕΘΝΕΣ ΕΜΠΟΡΙΚΟ ΓΕΓΟΝΟΣ ΦΡΟΥΤΩΝ & ΛΑΧΑΝΙΚΩΝ

ΠΑΡΑΛΛΗΛΕΣ ΕΚΔΗΛΩΣΕΙΣ



ΟΡΓΑΝΩΣΗ
HELEXPO

freskon-expo.gr



11-13 | 4 | 2024

ΔΙΕΘΝΕΣ ΕΚΘΕΣΙΑΚΟ ΚΑΙ ΣΥΝΕΔΡΙΑΚΟ
ΚΕΝΤΡΟ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ



ΥΠΟ ΤΗΝ ΑΙΓΙΔΑ



ΕΞΕΙΜΗ ΤΡΑΠΕΖΑ



ΕΠΕΙΧΕΣ ΧΟΡΗΓΟΣ
ΑΕΡΟΜΕΤΑΦΟΡΩΝ



ΕΠΕΙΧΕΣ ΠΑΡΟΧΟΣ
ΕΝΕΡΓΕΙΑΣ



ΕΠΕΙΧΕΣ ΘΕΛΕΣΚΟΙ-
ΚΙΝΗΤΙΚΟΣ ΠΑΡΟΧΟΣ



ΕΠΕΙΧΕΣ ΠΑΡΟΧΟΣ
ΜΕΤΑΚΙΝΗΣΕΩΝ



ΜΕ ΤΗΝ
ΥΠΟΣΤΗΡΙΞΗ



ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ

ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΑΚΗ ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΑ

06 Αναγκαιότητα η ύπαρξη εθνικής στρατηγικής για την ανάπτυξη της θερμοκηπιακής καλλιέργειας

ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ

10 Μετά από μια τριετία λειτουργίας το μοναδικό στην Ελλάδα θερμοκήπιο υδροπονίας που λειτουργεί με μετακινούμενα κανάλια βρίσκει τα πατήματά του

ΜΑΡΟΥΛΙ ΤΡΙΟ

13 Ένα γλαστράκι με τρία διαφορετικά είδη μαρουλιού στην αγορά από τον Μαγικό Κήπο



ΔΙΕΘΝΗ

15 Ταυτότητα χαραγμένη με λείζερ στη φλούδα

16 Νέες ποικιλίες βιομηχανικής ντομάτας από τη Syngenta

ΠΟΛΙΤΙΣΜΟΣ

16 Στην Άυλη Πολιτιστική Κληρονομιά το Φιστίκι Αιγίνης

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ

34 Η υδροπονία δεν συγχωρεί λάθη σύμφωνα με τον Ανδρέα Λύπα, στο πρόσωπο του οποίου ο Μαγικός Κήπος βρήκε τον grower που χρειαζόταν



ΑΚΤΙΝΙΔΙΟ

20 Από τα 0,60 ευρώ το κιλό εκκινεί η συζήτηση για τα Hayward

ΡΟΔΙ

26 Λιγιστό και στα 0,50 ευρώ το κιλό φεύγει από τα κτήματα το Wonderful

ΜΗΛΟ

28 Θέλει αγορά στα 0,70 ευρώ το κιλό το μήλο Gala

ΝΤΟΜΑΤΑ

ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΟΥ

30 Άδεια αγορά βρίσκει η ντομάτα θερμοκηπίου



ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΑ

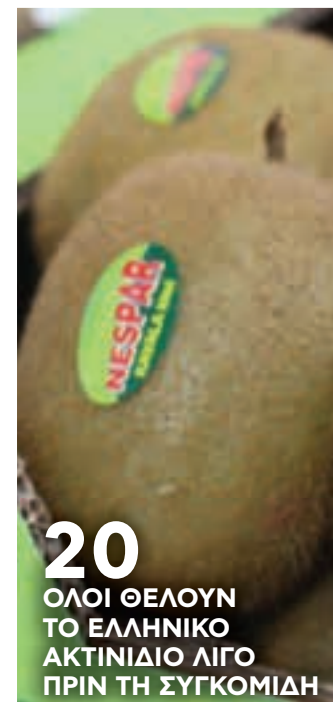
40 Από τον αγρό στην αποθήκη οι εχθροί και ασθένειες παραμονεύουν στην πατάτα

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΑ

44 Με τυποποίηση μπαίνει στο ακτινίδιο ο ΑΣΕΠΟΠ Βελβεντού


45 Προσθέτει 100 στρέμματα στα περιβόλια του ο Βεζύρογλου


48 Καρύδι σε συσκευασία από το Κτήμα Αυγερινού








COMPO EXPERT Ελλάς
ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΘΡΕΨΗ


 **Complesal®**


 **Easy Start®**


 **Basafer®**


 **NovaTec®**


 **Basfoliar®**


 **Fetrilon®**


 **Blaukorn®**

 **Vitanica®**

 **Basacote®**

 **Nexur®**

 **TerraPlus®**

 **Floramid® Twin**

ΣΤΗ ΜΕΣΟΓΕΙΟ ΚΑΤΕΒΑΙΝΟΥΝ ΤΑ ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΑ

ΠΙΟ ΩΡΙΜΗ ΑΠΟ ΠΟΤΕ ΔΕΙΧΝΕΙ ΤΟ ΤΕΛΕΥΤΑΙΟ ΔΙΑΣΤΗΜΑ
Η ΣΥΝΘΗΚΗ ΓΙΑ ΜΙΑ ΣΤΡΟΦΗ ΤΗΣ ΕΛΛΗΝΙΚΗΣ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ
ΚΗΠΕΥΤΙΚΩΝ ΑΠΟ ΤΗΝ ΕΠΟΧΙΚΗ ΚΑΙ ΕΚΤΕΘΕΙΜΕΝΗ ΣΤΙΣ
ΚΛΙΜΑΤΟΛΟΓΙΚΕΣ ΣΥΝΘΗΚΕΣ ΥΠΑΙΘΡΙΑ ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΑ
ΠΡΟΣ ΤΗΝ ΕΞΑΙΡΕΤΙΚΑ ΕΞΕΙΔΙΚΕΥΜΕΝΗ ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΑΚΗ
ΤΟΥ ΠΕΤΡΟΥ ΓΚΟΓΚΟΥ

Όλες οι παράμετροι της αγοράς, ειδικά στην ελληνική περίπτωση του ακριβού οικοπέδου, υπερτονίζουν πλέον την χρυσή τομή υψηλής παραγωγικότητας – εξασφαλισμένης απόδοσης – σε βάθος εμπορικού προγραμματισμού που προσφέρει η θερμοκηπιακή καλλιέργεια, κάτι που εξηγεί μια τάση «καθόδου» των μεγάλων θερμοκηπιακών μονάδων από το συννεφιασμένο ευρωπαϊκό Βορρά προς τον μεσογειακό Νότο. Αυτό αναφέρουν στελέχη της αγοράς στο Fresher, με τελευταίο τον Βασίλη Γούναρη, Διευθύνοντα Σύμβουλο της BASF, ο οποίος με αφορμή συνάντηση που έγινε στο υπερσύγχρονο θερμοκήπιο της IGC στο Κάστρο Βοιωτίας προ ολίγων ημερών, σχολίασε ότι «η Ελλάδα διαθέτει το περιβαλλοντικό πλεονέκτημα ανάπτυξης θερμοκηπιακών καλλιεργειών» τονίζοντας την αναγκαιότητα

ύπαρξης εθνικής στρατηγικής, με στόχο την κατάκτηση των ευρωπαϊκών αγορών.

Θα έλεγε κανείς πάντως, ότι η χώρα ήδη έχει καθυστερήσει να ανέβει στο βαγόνι της υψηλής παραγωγικότητας και της τεχνολογικής εξειδίκευσης που συνεπάγεται η θερμοκηπιακή παραγωγή, με τον κίνδυνο να χάσει το τρένο να διαφάνεται στον ορίζοντα, ειδικά αν αναλογιστεί κανείς πως χώρες όπως η γειτονική Τουρκία έχουν επιδοθεί σε αλματώδεις αυξήσεις των εκτάσεων που αξιοποιούνται με αυτό τον τρόπο. Ενδεικτικό το γεγονός ότι η Τουρκία ήρθε να καλύψει το έλλειμμα παραγωγής στην υπαίθρια καλλιέργεια ντομάτας της Ελλάδας που άφησε χωρίς εγχώριο προϊόν την αγορά μέσα στον Σεπτέμβριο, με τις ελλείψεις να είναι αισθητές ήδη από τον Αύγουστο. Ωστόσο τα νούμερα μιλούν από μόνα τους. Ο Κα-





Εκτόξευση της παραγωγικότητας προσφέρει η θερμοκηπιακή τεχνολογία με μια μονάδα αιχμής στη Δράμα να αποδίδει 70 τόνους ντομάτα το στρέμμα, ένα συμβατικό θερμοκήπιο 15-17 τόνους και την αντίστοιχη υπαίθρια καλλιέργεια μόλις 6-7 τόνους

Μονάδες όπως της IGC στο Κάστρο Βοιωτίας παράγουν μόνες τους μέσω virtual net metering το 75% της ενέργειας που καταναλώνουν



θνηγτής του Γεωπονικού Πανεπιστημίου Αθηνών, Δημήτρης Σάββας αναφέρει πως από τα 40 εκατ. καλλιεργήσιμα στρέμματα στην Ελλάδα, μόνο τα 1,8 εκατ. αξιοποιούνται για την καλλιέργεια οπωροκπευτικών, εκ των οποίων μόλις 60.000 είναι θερμοκήπια, ενώ εξ αυτών, 1.500 στρέμματα αφορούν την υδροπονία. Όλα αυτά, την στιγμή που το 39% της αξίας αγροτικών εμπορευμάτων προ μεταποίησης, προέρχονται από τα κηπευτικά. «Η απόδοση των θερμοκηπιακών καλλιεργειών είναι μέχρι και δέκα φορές περισσότερη από τη συμβατική γεωργία, καθώς έχουμε παραγωγή σε 12μηνη βάση και σε ένα απόλυτα προστατευμένο περιβάλλον» είχε αναφέρει ο ίδιος στο πλαίσιο εκδήλωσης που έγινε στις αρχές Οκτωβρίου στο θερμοκήπιο του Μαγικού Κήπου της IGC.

Γεωπόνοι αναφέρουν στο Fresher τα πλεονεκτήματα της θερμοκηπιακής καλλιέργειας στην Ελλάδα, καθώς και ένα αδύναμο σημείο, το οποίο όμως με τη σωστή διαχείριση θα μπορούσε να εξισορροπιστεί στα οικονομικά δεδομένα τέτοιων μονάδων. Το βασικότερο είναι η ακτινοβολία, που σε αντίθεση με αντίστοιχα θερμοκήπια στη Δυτική και Κεντρική Ευρώπη, είναι υψηλή για το μεγαλύτερο μέρος του έτους. Ενώ δηλαδή τα περισσότερα θερμοκήπια υψηλής τεχνολογίας σε Ολλανδία, Βέλγιο ή ακόμα και στο Ηνωμένο Βασίλειο, όπου τα πράγματα είναι πολύ προχωρημένα, δουλεύουν τις λάμπες LED σχεδόν όλο το χρόνο, στην Ελ-



© ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΑ: ΓΕΩΡΓΙΑ ΚΑΡΑΜΑΛΗ

Την αναγκαιότητα ύπαρξης εθνικής στρατηγικής για τη θερμοκηπιακή καλλιέργεια με στόχο την κατάκτηση των ευρωπαϊκών αγορών τονίζει ο Διευθύνων Σύμβουλος της BASF, Βασίλης Γούναρης.

λάδα αυτό συμβαίνει μόνο τους χειμερινούς μήνες και όχι για όλη τη διάρκεια της ημέρας. Είναι ένα σημαντικό ανταγωνιστικό πλεονέκτημα, αφού καμπλώνει δραστικά το κόστος παραγωγής. Από την άλλη βέβαια, οι ανάγκες ψύξης κα-

τά τους καλοκαιρινούς μήνες, έρχονται να αντιστρέψουν κάπως αυτό το αβαντάζ. Ωστόσο, με την προϋπόθεση εξασφάλισης μιας θέσης στο δίκτυο, οι ΑΠΕ μπορούν να αντιστρέψουν και αυτό το μειονέκτημα. Ήδη περιπτώσεις όπως η IGC έχουν καταφέρει να παράγουν μόνες τους μέσα από virtual net metering το 75% της ενέργειας που καταναλώνουν.

Ένα άλλο πλεονέκτημα, έχει να κάνει με τις ασθένειες που είναι υπαρκτές ακόμα και στο αποστειρωμένο περιβάλλον των καλά εξοπλισμένων θερμοκηπίων. Βασικό πρόβλημα που καλούνται να διαχειριστούν τα θερμοκήπια του Βορρά, έχει να κάνει με μύκητες λόγω της υψηλής υγρασίας. Από την άλλη, στην Ελλάδα, μυκητολογικές προσβολές δεν αποτελούν καθημερινότητα. Δεν ισχύει όμως το ίδιο στην περίπτωση των εντόμων, ωστόσο εδώ, τα εργαλεία που έχουν στη διάθεσή τους όσοι ακολουθούν πρακτικές ολοκληρωμένης διαχείρισης, είναι πιο φιλικά και στοιχίζουν λιγότερα. Για τον θρίπα, αρκεί η εισαγωγή στο θερμοκήπιο φυσικών εχθρών του, για παράδειγμα.

Όλα αυτά, έρχονται ως ένα βαθμό να εξηγήσουν και τις επιλογές αρκετών ξένων επενδυτών ή επιχειρηματικών συμφερόντων που δραστηριοποιούνται σε άλλους κλάδους της οικονομίας, να ρίξουν εκατοντάδες εκατ. ευρώ σε νέες θερμοκηπιακές εγκαταστάσεις εντός της χώρας.

«Φρένο» σε επενδύσεις βάζει το πλαφόν των 600.000 του Αναπτυξιακού

ΤΟΥ ΓΙΩΡΓΟΥ ΛΑΜΠΙΡΗ

Ανασταλτικό παράγοντα συνεχίζει να αποτελεί για την υλοποίηση επενδύσεων στην κατασκευή θερμοκηπιακών μονάδων, το όριο των 600.000 ευρώ που έχει καθοριστεί ως ανώτατο όριο ενίσχυσης για τις επιχειρήσεις στον αγροδιατροφικό τομέα και τη γεωργία μέσω του Αναπτυξιακού Νόμου ακόμη και μετά την αύξηση από τα 500.000 ευρώ που ήταν -με βάση τις διατάξεις του Αναπτυξιακού που έφερε το 2022 το υπουργείο Ανάπτυξης και ψηφίστηκε από τη Βουλή- στα 600.000 ευρώ.

Πρόκειται για ένα ζήτημα που απασχολεί αρκετούς από τους επιχειρηματίες και επενδυτές που δραστηριοποιούνται στον κλάδο. Μάλιστα, όπως αναφέρουν στελέχη της αγοράς, ο νόμος είχε τροποποιηθεί προσωρινά, καταργώντας το πλαφόν των 500.000 ευρώ, τον Σεπτέμβριο του 2019. Από τις διατάξεις που έφεραν τότε την κατάργηση του πλαφόν ευνοήθηκε η Wonderplant των Σπύρου Θεοδωρόπουλου, Αχιλλέα Φώλια, Μιχάλη Αραμπατζή και Θέμη Μακρή, επεκτείνοντας τις εγκαταστάσεις της στη Δράμα.

Η επιβολή του πλαφόν ωστόσο στην πράξη σημαίνει ότι εάν ένα έργο κατασκευής και εγκατάστασης θερμοκηπίων έχει κόστος 10 εκατ. ευρώ, το καλυπτόμενο κόστος μέσω επιδότησης ανέρχεται και σε αυτή την περίπτωση στις 600.000 ευρώ σε μετρητά. Θα θυμίσουμε ότι η αύξηση του ποσού που έφερε η ΚΥΑ αφορά σε εκμεταλλεύσεις όλων των τύπων και παραγωγικών συστημάτων φυτικής παραγωγής, όπως συμβατική, πιστοποιημένη - ολοκληρωμένη, βιολογική, κ.λπ. - υπαίθρια, υπό κάλυψη (θερμοκήπια, θάλαμοι καλλιέργειας μανιταριών θερμοκηπιακού τύπου, δικτυοκήπια κ.α.). Δεν παύει ωστόσο να θεωρείται από την αγορά, ως αρκετά μικρό ποσό για την ενίσχυση μεγαλύτερου βεληνεκούς επενδύσεων στη θερμοκηπιακή καλλιέργεια.





ΚΑΘΕ ΜΕΡΑ 30.000 ΜΑΡΟΥΛΙΑ ΣΤΟ ΚΑΣΤΡΟ ΑΠΟ ΤΗΝ IGC

ΜΕΤΑ ΑΠΟ ΜΙΑ ΤΡΙΕΤΙΑ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑΣ ΤΟ ΜΟΝΑΔΙΚΟ
ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΟ ΥΔΡΟΠΟΝΙΑΣ ΠΟΥ ΛΕΙΤΟΥΡΓΕΙ
ΜΕ ΜΕΤΑΚΙΝΟΥΜΕΝΑ ΚΑΝΑΛΙΑ ΒΡΙΣΚΕΙ ΤΑ ΠΑΤΗΜΑΤΑ ΤΟΥ
ΤΟΥ ΠΕΤΡΟΥ ΓΚΟΓΚΟΥ

Αύξηση της παραγωγικότητας κατά 50% πέτυχε φέτος η Intelligence Green Crops (IGC), που υπό την εμπορική ονομασία «Μαγικός Κήπος» φέρνει στο ράφι φυλλώδη λαχανικά και κυρίως λόλες (κόκκινες και πράσινες), μαζί με το σήμα κατατεθέν μαρούλι Butterhead. Καταφέροντας να ξεπεράσει -και μάλιστα μέσα στην ιδιαίτερα δύσκολη συνθήκη της ενεργειακής κρίσης- τις παιδικές ασθένειες ενός τόσο εξελιγμένου -σε ευρωπαϊκό επίπεδο- εγχειρήματος, που σχετίζονται με το σχεδιασμό, την οργάνωση και την επιτήρηση της παραγωγικής διαδικασίας, η IGC φέτος άγγιξε το εντυπωσιακό παραγωγικό δυναμικό των 30.000 μαρουλιών ημερησίως, το οποίο μάλιστα δεν δείχνει να ανταποκρίνεται στο όραμα των δημιουργών της, αλλά και στη διαρκώς αυξανόμενη ζήτηση για κηπευτικά, σε μια αγορά που σήμερα φαίνεται να είναι «δίκως πάτο». Τα 7,5 εκατ. τεμάχια που θα φτάσει φέτος το παραγωγικό εγχείρημα των βασικών μετόχων του Ομίλου Ε-

ΝΤΕΚΑ που δραστηριοποιείται στο πεδίο της αιολικής ενέργειας εδώ και δεκαετίες, βάζει στόχο τα 9 εκατ. τεμάχια για το 2024.

Πρόσωπο-κλειδί πίσω από την παραγωγική ανασυγκρότηση του θερμοκηπίου 21 στρεμμάτων, είναι το νεοαποκτηθέν στέλεχος και διευθυντής παραγωγής, Ανδρέας Λύπας, ο οποίος τη Δευτέρα 2 Οκτωβρίου ξενάγησε ομάδα δημοσιογραφών στο γνωστό για το περιοδικό Fresher υπερσύγχρονο θερμοκήπιο 21 στρεμμάτων, μόλις μιάμιση ώρα από το κέντρο της Αθήνας. Οι πολυτεχνίτες δημιουργοί της ΕΝΤΕΚΑ, Κωνσταντίνος Φιλιππίδης (πρόεδρος ΕΝΤΕΚΑ), Παναγιώτης Λαδακάκος (πρόεδρος IGC) και Παναγιώτης Παπασταματίου, πέρα από την στελέχωση του θερμοκηπίου με ικανά πρόσωπα που έχουν συντονίσει αντίστοιχες προσπάθειες στην Ολλανδία, προχώρησαν και σε ορισμένες απαιτούμενες προσαρμογές, με τις οποίες κέρδισαν εκτός από την προσοχή της λιανικής και την προσοχή των τραπεζών.



“

**ΣΤΟΧΟΣ ΤΑ 9 ΕΚΑΤ.
ΤΕΜΑΧΙΑ ΓΙΑ ΤΟ 2024
ΕΝΑΝΤΙ ΤΩΝ 7,5 ΕΚΑΤ.
ΓΙΑ ΤΟ 2023**



© ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ: ΓΕΡΠΤΑ ΚΑΡΑΜΑΛΗ



Στο πλαίσιο της ξενάγησης αναφέρθηκε ότι ετοιμάζεται η δημιουργία ενός ακόμα χώρου παραγωγής, που θα αυξήσει τη σημαντική ονομαστική δυναμικότητα των 9 εκατ. τεμαχίων ετησίως στα 15 εκατ. τεμάχια.



Το break even point μιας επένδυσης που ξεκίνησε από 7 εκατ. και έφθασε τα 10 εκατ. όλα ίδια κεφάλαια άρχισε να διακρίνεται



© ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ: ΓΕΩΡΓΙΑ ΚΑΡΑΜΑΝΙΔΗ

Βασικότερη αλλαγή, η εγκατάσταση φωτοβολταϊκού πάνελ, που μέσα από virtual metering έχει καταστήσει το θερμοκήπιο κατά 75% ενεργειακά αυτόνομο. Επίσης, η ενσωμάτωση τεχνολογιών τεχνητής νοημοσύνης για τη διαμόρφωση και διατήρηση του κλίματος εντός του θερμοκηπίου, ήταν ένα εργαλείο που διευκολύνει τα παραγωγικά άλματα της μονάδας. Πλέον, το break even point μιας επένδυσης που ξεκίνησε από τα 7 εκατ. και έφθασε αισίως τα 10 εκατ., όλα από ίδια κεφάλαια, ξεκινά να διακρίνεται.

Σε μια δήλωση με ισχυρή δόση πραγματισμού, στο περιοδικό Fresher, τον Ιούνιο του 2021, όσο δηλαδή η μονάδα στο Κάστρο Βοιωτίας βρισκόταν στα πολύ πρώτα παραγωγικά της βήματα, ο Κωνσταντίνος Φιλιππίδης είχε υποστηρίξει: «Επιδίωξη μας είναι να έχουμε μία κερδοφόρα λειτουργία. Ως προς την απόσβεση της αρχικής μας επένδυσης, είναι κάτι που θα εξετάσουμε εάν μπορούμε να το πετύχουμε στη συνέχεια. Εκτιμώ ότι μόνο η επέκταση των εγκαταστάσεών μας θα μπορέσει να μας προσφέρει συνολική απόσβεση, καθώς θα έχουμε αποκτήσει την τε-



Ο Κωνσταντίνος Φιλιππίδης, πρόεδρος ENTEKA

χνογνωσία, ενώ δεν θα έχουμε να αντιμετωπίσουμε το κόστος πρώτης λειτουργίας και εκμάθησης γεωπόνων και προσώπων στις εγκαταστάσεις καθώς και δοκιμών για τα προϊόντα μας». Το πλήρωμα του χρόνου μάλλον ήρθε, αφού σύμφωνα με το ρεπορτάζ που προέκυψε στο πλαίσιο της ξενάγησης δημοσιογράφων, τα στελέχη της μονάδας αναφέρουν πως ετοιμάζεται η δημιουργία ενός ακόμα χώρου παραγωγής, που θα αυξήσει την σημερινή ονομαστική δυναμικότητα των 9 εκατ. τεμαχίων ετησίως στα 15 εκατ. τεμάχια. Προς αυτή την κατεύθυνση όμως δουλεύει ο γεωπόνος Ανδρέας Λύπας, που έχει γράψει μια εντυπωσιακή πορεία δέκα ετών σε αντίστοιχα εγχειρήματα στο Ηνωμένο Βασίλειο και την Ολλανδία.

Η σαλάτα «τρίο» βγαίνει στην αγορά

Ο Κώστας Φιλιππακόπουλος, Γενικός Διευθυντής της IGC και ο άνθρωπος που ανέπτυξε το εγχείρημα μαζί με τον επικεφαλής της ENTEKA Κ. Φιλιππίδη, για να υπερτονίσει την παραγωγική αυτοπεποίθηση που αποκτούν στο θερμοκήπιο της Βοιωτίας, ανακοίνωσε



Τις επόμενες ημέρες θα βγει στην αγορά μια σαλάτα «τρίο», ένα γλαστράκι με τρία διαφορετικά είδη μαρουλιού, μοναδικό στην ελληνική αγορά προϊόν.

πως τις επόμενες ημέρες θα βγει στην αγορά μια σαλάτα «τρίο», ένα γλαστράκι με τρία διαφορετικά είδη μαρουλιού, μοναδικό στην ελληνική αγορά προϊόν. Κώστας Φιλιππακόπουλος και ο Κωνσταντίνος Φιλιππίδης συναντήθηκαν με αφορμή μία επένδυση σε μονάδα βιοαερίου, που κατέληξε εν τέλει στη δημιουργία μίας πρότυπης θερμοκηπιακής μονάδας και στη σύσταση της εταιρείας Intelligence Green Crops.

Στήριξη από τα αναπτυξιακά προγράμματα της ΚΑΠ

Σύμφωνα με τη διοίκηση της IGC, βασικό ζητούμενο πλέον είναι η διευκόλυνση των υφιστάμενων υπεσύγχρονων θερμοκηπίων να προσαρμοστούν καλύτερα, με αναζήτηση στήριξης στα αναπτυξιακά προγράμματα της ΚΑΠ και όχι του Αναπτυξιακού, καθώς και η θεσμική παρέμβαση στο πεδίο της εκπαίδευσης, με τη διαμόρφωση πιλοτικών θερμοκηπίων, ώστε να γίνεται πιο εύκολη στο μέλλον η διαδικασία στελέχωσης αντίστοιχων εγχειρημάτων, όπου λόγω του μηχανισμού με τον οποίο λειτουργεί η υδροπο-



Ο Κώστας Φιλιππακόπουλος, γενικός διευθυντής IGC, μαζί με τον εκδότη-διευθυντή του Fresher Γ. Πανάγο

νική καλλιέργεια, μια λάθος αναγωγή της θεωρίας στην πράξη, μπορεί να στοιχίσει την παραγωγή μισού μήνα. «Η Ελλάδα έχει μείνει πίσω στη θερμοκηπιακή γεωργία. Μπορεί η υπό κάλυψη γεωργία να εισήλθε στη χώρα μας αρκετές δεκαετίες πριν, αλλά δυστυχώς σήμερα έχουμε μόνο 60.000 στρέμματα σε θερμοκήπια. Η Τουρκία, που ξεκίνησε τη θερμοκηπιακή γεωργία πολύ αργότερα, σήμερα εμφανίζει τεράστια δυναμική επενδύοντας στρατηγικά και με την κρατική στήριξη. Σήμερα έχουν 800.000 στρέμματα θερμοκηπιακής καλλιέργειας, στην πλειονότητά τους υψηλής τεχνολογίας» επισήμανε ο κ. Φιλιππίδης θέτοντας την «ανάγκη επιτάχυνσης του σχεδιασμού από πλευράς Κράτους».

Σήμερα, από τα 40 εκατ. καλλιεργήσιμα στρέμματα μόνο σε 1,8 εκατ. καλλιεργούνται οπωροκηπευτικά εκ των οποίων 60.000 είναι θερμοκήπια και μόλις 1.500 στρέμματα υδροπονίας. Η έλλειψη μονάδων υψηλής τεχνολογίας οδηγεί σε σημαντική απώλεια υπεραξίας», όπως είπε χαρακτηριστικά ο καθηγητής του ΓΠΑ, Δημήτρης Σάββας.

ΕΙΔΗΣΕΙΣ

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ:
ΠΕΤΡΟΣ ΓΚΟΓΚΟΣ



Ηχηρή η φετινή διοργάνωση της Asia Fruit Logistica

ΜΕ ΑΥΞΗΜΕΝΗ επισκεψιμότητα κατά 30% και εμφανές το υψηλό επίπεδο επαγγελματιών επισκεπτών με διάθεση για δικτύωση και νέες εμπορικές συμφωνίες, η AsiaFruit Logistica, που πραγματοποιήθηκε στο Χόνγκ Κόνγκ στις 6 με 8 Σεπτεμβρίου, έγινε βήμα για την προώθηση φρέσκων φρούτων και λαχανικών της Ελλάδας, μέσα από την ηχηρή παρουσία δύο ελληνικών εταιρειών. Θόρυβο βέβαια έκανε και η εταιρεία Zespri, με το περίπερο της να προσελκύει κάμερες και πλήθη. Το Ελληνογερμανικό Εμπορικό και Βιομηχανικό Επιμελητήριο, επίσημος αντιπρόσωπος της



Asia Fruit Logistica στην Ελλάδα και την Κύπρο, διοργάνωσε για πέμπτη συνεχή φορά Ελληνικό Περίπερο, στο οποίο έδωσε ισχυρό παρόν η εταιρεία Fruit Project, ενώ παρουσία είχε και η εταιρεία ANYΦΙ Μητροσύλης ως επισκέπτης με ανώτερα στελέχη της. Και οι δύο εταιρείες είχαν

την ευκαιρία για πληθώρα επαφών και συναντήσεων, τόσο με παλαιότερους πελάτες για τη διατήρηση και επέκταση συνεργασιών, όσο και με νέες επιχειρήσεις, αναζητώντας νέες εξαγωγικές συμφωνίες. Παράλληλα, οι δύο ελληνικές αντιπροσωπευτικές επιχειρήσεις μέσα από τις επαφές τους ανέδειξαν τα συγκριτικά πλεονεκτήματα των ελληνικών φρούτων, προβάλλοντας την ποιότητα, τη φρεσκάδα, τη διατροφική και τη γευστική αξία τους, που αποδίδονται στις ευνοϊκές μεσογειακές κλιματικές συνθήκες, στην πλούσια και εύφορη ελληνική γη και στη φροντίδα των Ελλήνων.

ΣΤΗΝ ΤΡΙΑΔΑ ΠΑΡΑΓΩΓΩΝ ΠΥΡΗΝΟΚΑΡΠΩΝ ΚΑΙ ΚΑΡΠΟΥΖΙΟΥ Η ΕΛΛΑΔΑ

ΨΗΛΑ στην κατάταξη σε διάφορες κατηγορίες φρούτων κινήθηκε η Ελλάδα στην τελευταία μέτρηση της Eurostat που ωστόσο αντλεί στοιχεία του 2022. Η χώρα μας ήρθε δεύτερη στην παραγωγή ροδάκινων και νεκταρινιών (27,1%) και τρίτη στα καρπούζια (12,4%). Επίσης ήταν τέταρτη στα πεπόνια, και πέμπτη στις φράουλες. Η Ισπανία είναι ο βασικός παραγωγός καλοκαιρινών φρούτων στην ΕΕ. Παρήγαγε σχεδόν τα μισά (45,4%) καρπούζια της ΕΕ, σχεδόν το

ένα τρίτο (32,0%) των πεπονιών της και περισσότερο από το ένα τέταρτο (27,3%) της παραγωγής φράουλας, ροδάκινων και νεκταρινιών (26,9%) το 2022. Ομοίως, η Ιταλία παρήγαγε λίγο περισσότερο από το ένα τρίτο (36,1%) τόσο των πεπονιών όσο και των ροδάκινων και νεκταρινιών της ΕΕ (35,6%), καθώς και το ένα τέταρτο (25,6%) των καρπούζιων της. Για ορισμένα συγκεκριμένα καλοκαιρινά φρούτα, άλλα μέλη της ΕΕ ήταν βασικοί παραγωγοί: Η Πολω-

νία κατέλαβε τη δεύτερη θέση στην παραγωγή φράουλας (16,7% του συνόλου της ΕΕ), η Ελλάδα ήρθε δεύτερη στην παραγωγή ροδάκινων και νεκταρινιών (27,1%) και τρίτη στα καρπούζια (12,4%), η Γαλλία τρίτη στην παραγωγή πεπονιών (18,8%) και η Γερμανία τρίτη στην παραγωγή φράουλας (11%). Μείωση κατά 6,3% παρουσίασε το 2022 η συγκομιδή της ΕΕ στα καλοκαιρινά φρούτα καθώς παρήχθησαν συνολικά 8,6 εκατ./τόνοι, όταν το 2021 ήταν 9,2 εκατ. .



ΜΕΓΑΛΗ ΑΥΞΗΣΗ ΣΤΙΣ ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ ΦΡΟΥΤΩΝ ΚΑΙ ΛΑΧΑΝΙΚΩΝ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

ΤΟ ΕΝΝΕΑΜΗΝΟ ΤΟΥ 2023 καταγράφει μεάλη αύξηση στις εισαγωγές φρούτων και λαχανικών στη χώρα μας, σύμφωνα με προσωρινά στοιχεία του Συνδέσμου Εξαγωγής Διακίνησης Φρούτων – Λαχανικών Incofruit-HELLAS. Συγκεκριμένα, η αύξηση έφθασε το 14,32%, με τις ποσότητες να φτάνουν τους 498,96 χιλ. τόνους έναντι των 436,26 χιλ. τόνων το αντίστοιχο διάστημα του

περασμένου έτους. Για το μήνα Σεπτέμβριο, οι εισαγωγές ανήλθαν στους 43.861 τόνους έναντι των 34.128 τόνων το Σεπτέμβριο του 2022, αύξηση που μεταφράζεται σε 28,52%. Τα περισσότερα εισαγόμενα φρούτα και λαχανικά του Σεπτεμβρίου ήταν οι μπανάνες, (17.053 τόνοι έναντι 15.983 τόνων το Σεπτέμβριο του 2022 (+6,69%)), ακολουθούν οι ντομάτες, οι πατάτες και τα λεμόνια.

ΤΑΥΤΟΤΗΤΑ ΧΑΡΑΓΜΕΝΗ ΜΕ ΛΕΙΖΕΡ ΣΤΗ ΦΛΟΥΔΑ

ΜΙΑ ΙΔΙΑΙΤΕΡΗ μορφή επικοινωνίας εφαρμόζεται στα νεκταρίνια Ondine, πάνω στη φλούδα των οποίων χαράσσεται με λέιζερ η ποικιλία και η χώρα προέλευσης, χωρίς να επηρεάζονται τα βαθύτερα στρώματα του καρπού. Την εν λόγω καινοτομία, περιγράφει στο Fresh Plaza ο Ιταλός σύμβουλος ειδικών πωλήσεων, Stefano Maccioni, ο οποίος έχει μακρά εμπειρία στα φρούτα και λαχανικά. «Η εφαρμογή αυτή στα πυρηνόκαρπα φαίνεται να είναι πολύ α-

ποτελεσματική και απλή. Αποφεύγει τα αυτοκόλλητα ή την ανάγκη ανάγνωσης πληροφοριών στη συσκευασία ή σε φυλλάδια. Κάθε φρούτο μπορεί, έτσι, να φέρει τη δική του ταυτότητα». Για τον Maccioni, αυτή η επισήμανση είναι μια λεωφόρος που πρέπει να «περπατηθεί». «Στο μέλλον, οι αλυσίδες σούπερ μάρκετ θα μπορούσαν να έχουν πολλές πληροφορίες χαραγμένες για τα φρούτα, μαζί με τον κωδικό ζυγίσματος των προϊόντων στο μανάβικο» σημειώνει. **B. TENTZEPAKH**



Για πρώτη φορά το Επιμελητήριο Λάρισας στην Fruit Attraction

ΤΟΝ ΔΡΟΜΟ και για νέες επιχειρηματικές συμφωνίες με εταιρίες του εξωτερικού που δραστηριοποιούνται στον τομέα των φρούτων και λαχανικών, άνοιξε στην Μαδρίτη ο Οργανισμός Κεντρικών Αγορών και Αλιείας, για τους χονδρεμπόρους που δραστηριοποιούνται στις εγκαταστάσεις του. Ο Οργανισμός συμμετείχε στην διεθνή έκθεση «Fruit Attraction 2023», μια από τις κορυφαίες εκθέσεις του κλάδου της παγκόσμιας αγοράς φρέσκων φρούτων και λαχανικών, που



πραγματοποιήθηκε 3 έως 5 Οκτωβρίου 2023, στην Μαδρίτη, με την συμμετοχή σημαντικών επιχειρήσεων από όλο τον κόσμο. Η διεθνής έκθεση FRUIT ATTRACTION αποτελεί μια από τις κορυφαίες εκθέσεις του κλάδου και της παγκόσμιας αγοράς φρέσκων φρούτων και λαχανικών και θεωρείται σημείο αναφοράς για τις εξελίξεις του κλάδου, διασυνδέοντας όλη την αλυσίδα της παραγωγής και της εμπορίας. Για πρώτη φορά στη διεθνή έκθεση συμμετείχε και το Επιμελητήριο Λάρισας, με τρεις επιχειρήσεις μέλη του.



ΔΥΟ ΝΕΕΣ ΠΟΙΚΙΛΙΕΣ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΗΣ ΝΤΟΜΑΤΑΣ ΑΠΟ ΤΗ SYNGENTA

ΟΤΑΝ ΟΙ ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ σπόρων κηπευτικών εισάγουν στην αγορά νέες ποικιλίες ντομάτας για βιομηχανική καλλιέργεια, καλούνται να βρουν μια χρυσή τομή ανάμεσα στις υψηλές αποδόσεις αλλά και την εξασφάλιση ενός γευστικού και ποιοτικού καρπού. Φαίνεται πως οι νέες ποικιλίες ντομάτας της Syngenta κάνουν ένα θαρραλέο βήμα προς αυτή την κατεύθυνση. Ο λόγος για τη Fandix και τη Redix, που έχουν ήδη δοκιμαστεί τα τελευταία δύο χρόνια από μια σειρά ιταλικών εταιρειών και αποτελούν πλέον πλήρως μέρος των προγραμμάτων παραγωγής τους. Η Fandix είναι μεγαλόκαρπη κατάλληλη για μεταφύτευση πρώιμης έως μεσαίας περιόδου συγκομιδής, ιδανική για μεταποίηση σε αποφλοιωμένη ντομάτα αλλά κατάλληλη και ως ντομάτα σε κύβους. Η Redix είναι πρισματική, παραγωγική ποικιλία, ιδανική για πρώιμη και μεσαία μεταφύτευση, που εκτιμάται στην αγορά τόσο για την εξαιρετική της διάρκεια ζωής στα χωράφια όσο και μετά τη συγκομιδή, μαζί με τις δυνατότητες ωρίμανσης και την εξαιρετική προσαρμοστικότητα σε διαφορετικές εδαφικές συνθήκες. Η περίοδος συγκομιδής είναι από τα τέλη Ιουλίου έως τις αρχές Σεπτεμβρίου. Ιδανική για πελέ.



ΕΥΕΡΓΕΤΙΚΗ ΓΙΑ ΤΟΥΣ ΗΛΙΚΙΩΜΕΝΟΥΣ Η ΚΑΤΑΝΑΛΩΣΗ ΣΤΑΦΥΛΙΩΝ

ΠΡΟΣΦΑΤΕΣ κλινικές μελέτες σε ανθρώπους έδειξαν πως η κατανάλωση σταφυλιών για 16 εβδομάδες βελτίωσε τους βασικούς δείκτες της κατάστασης της όρασης σε ενήλικες μεγαλύτερης ηλικίας. Η μελέτη, που δημοσιεύτηκε στο επιστημονικό περιοδικό Food & Function, εξέτασε τον αντίκτυπο της τακτικής κατανάλωσης σταφυλιών στη συσσώρευση χρωστικής της ωχράς κηλίδας και άλλους βιοδείκτες της υγείας των ματιών ενισχύοντας προηγούμενες, μελέτες όπου βρέθηκε ότι η κατανάλωση σταφυλιών προστατεύει τη δομή και τη λειτουργία του αμφιβληστροειδούς.



ΣΤΗΝ ΑΥΛΗ ΠΟΛΙΤΙΣΤΙΚΗ ΚΛΗΡΟΝΟΜΙΑ ΤΟ ΦΙΣΤΙΚΙ ΑΙΓΙΝΗΣ

ΣΤΟ ΕΘΝΙΚΟ Ευρετήριο Άυλης Πολιτιστικής Κληρονομιάς της Ελλάδας ανήκει πλέον το Φιστίκι Αιγίνης. Να σημειωθεί ότι η παράδοση της φιστικοκαλλιέργειας και του φιστικιού μετρά στην Αίγινα ήδη 120 χρόνια, από τότε που εισήχθη στο νησί καταγράφοντας το αποτύπωμα των ανθρώπων στο πέρασμα του χρόνου. Η διαφύλαξη και ανάδειξη της παραδοσιακής αυτής γνώσης έχει ιδιαίτερη σημασία για τη συλλογική μνήμη και τη σύγχρονη ταυτότητα της Αίγινας. Σε σχετική μάλιστα ανακοίνωση του Αγροτικού Συλλόγου Αίγινας αναφέρεται σχετικά: «Ήταν μια προσπάθεια που ευοδώθηκε, μια δικαίωση για τους παλαιότερους παραγωγούς που πίστεψαν σε αυτό το δέντρο αλλά και γι' αυτούς που συνεχίζουν μέχρι σήμερα την καλλιέργεια της φιστικιάς».

ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΤΟΥ ΕΛΓΟ ΔΗΜΗΤΡΑ ΓΙΑ ΥΠΟΤΡΟΠΙΚΕΣ ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΕΣ ΣΤΗΝ ΠΕΛΟΠΟΝΝΗΣΟ

ΕΝΑΛΛΑΚΤΙΚΗ πρόταση καλλιέργειας με συμπληρωματικό χαρακτήρα σε ήδη υπάρχουσες δραστηριότητες αποτελεί το ερευνητικό πρόγραμμα για υποτροπικά φρούτα που τρέχει το τελευταίο διάστημα το Ινστιτούτο Ελιάς Υποτροπικών Φυτών και Αμπέλου του ΕΛΓΟ Δήμητρα στην Πελοπόννησο με τη στήριξη της Περιφέρειας. Στην έδρα του Ινστιτούτου στα Χανιά έχει δημιουργηθεί μια φυτεία με 12 καλλιέργειες, από τις οποίες έχουν επιλεγεί οι πέντε για την Πελοπόννησο. «Παρατηρήσαμε ότι σε ορισμένες περιοχές, ειδικά στην Δυτική Πελοπόννησο και σε περιοχές όπως η Κυπαρισσία, οι συγκεκριμένες καλλιέργειες, όπως αβοκάντο, μάνγκο, λίτσι, ανόνα τσεριμό-



για και μακαντάμια, ανταποκρίνονται ιδανικά. Το πρόγραμμα έχει πενταετή διάρκεια και σκοπός μας είναι να δούμε πώς τα συγκεκριμένα φυτά ανταποκρίνονται στις κλιματικές συνθήκες».

Όπως τονίζει η υπεύθυνη ερευνών του Ινστιτούτου, Θηρεσία-Τερέζα Τζατζάνη, οι πειραματικές καλλιέργειες ανέρχονται στα 25 στρέμματα, ενώ παραγωγοί που συμμετέχουν στο πρόγραμμα έχουν εντάξει επιπλέον 25 στρέμματα από τα συγκεκριμένα είδη. Όπως σημειώνει η κυρία Τζατζάνη «η πειραματική καλλιέργεια και η έρευνα ξεκίνησε πέρυσι με τη συμμετοχή αγροτών της Πελοποννήσου και την αρωγή προϊσταμένων γε-



Θηρεσία - Τερέζα Τζατζάνη, υπεύθυνη ερευνών του Ινστιτούτου Ελιάς, Υποτροπικών Φυτών και Αμπέλου του ΕΛΓΟ Δήμητρα

ωπόνων στις κατά τόπους ΔΑΟΚ ενώ από το 2024 το αβοκάντο και το μάνγκο ενταχθούν στην παραγωγή». Σημείωσε επίσης ότι το πρόγραμμα είναι ανοικτό και σε αγρότες που δεν συμμετέχουν σε αυτό με την καθοδήγηση του Ινστιτούτου. **Γ. ΛΑΜΠΙΡΗΣ**



Υλικά Συσκευασίας Κηπευτικών

- Σακιά διχτυωτά (σε τεμάχια με ούγια ή κορδόνι και σε ρολό)
- Σακιά υφαντά διάφανα
- Νήμα ραφής
- Υλικά μικροσυσκευασίας σε διχτάκι
- Δίχτυ παλετοποίησης
- Αεριζόμενοι μεγασάκοι



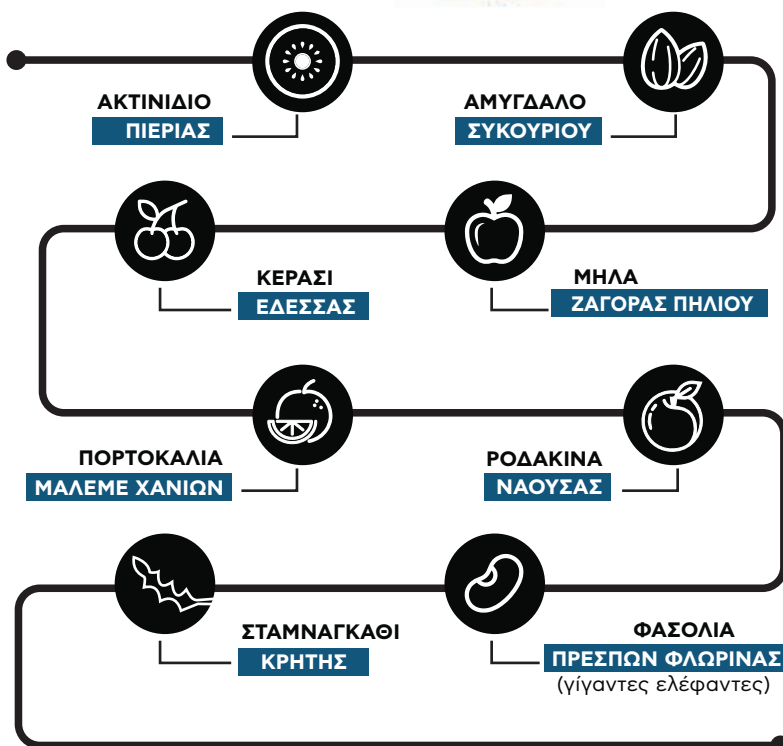
Πιστοποιημένα υλικά από επώνυμα εργοστάσια, κατάλληλα για συσκευασία κηπευτικών



Α. Βαυλιανμένης δ. 14675 Γλυφάδα Τ 210 9435564 F 210 5584315 E info@hellagro.gr
ΑΤΤΙΚΗ | ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ | ΔΡΑΜΑ



ΟΚΤΩ ΕΛΛΗΝΙΚΑ ΠΟΠ & ΠΓΕ ΠΡΟΪΟΝΤΑ



ΜΕ ΙΣΧΥΡΙΣΜΟ ΥΓΕΙΑΣ 8 ΕΓΧΩΡΙΑ ΠΟΠ ΠΡΟΪΟΝΤΑ

ΜΗΛΑ ΖΑΓΟΡΑΣ Πηλίου, Ακτινίδια Πιερίας, Πορτοκάλια Μάλεμε Χανίων, Κεράσι Έδεσσας και Ροδάκινα Νάουσας, είναι ορισμένα ΠΟΠ και ΠΓΕ προϊόντα υψηλής διατροφικής αξίας, που μπορούν πλέον και με αποδείξεις να αναγράφουν ισχυρισμούς υγείας στην ετικέτα τους. Η επιστημονική τεκμηρίωση των θρεπτικών συστατικών τους και της ευεργετικής επίπτωσης που έχει η κατανάλωσή τους στη λειτουργία του ανθρώπινου οργανισμού, έγινε από ερευνητές του Πανεπιστημίου Θεσσαλίας, με βάση τον Κανονισμό 432/2012 της ΕΕ και στο πλαίσιο κοινής δράσης του οργανισμού «Νέα Γεωργία Νέα Γενιά» και της ΕΘΕΑΣ. «Ξεκινήσαμε μια προσπάθεια να τεκμηριώσουμε ισχυρισμούς υγείας και να προσφέρουμε στους παραγωγούς και τους συνεταιρισμούς που παράγουν κι εμπορεύονται τα προϊόντα, ένα ακόμη ισχυρό όπλο, σε επίπεδο στρατηγικής marketing, για να τα καταστήσουν πιο ανταγωνιστικά στη διεθνή αγορά» τόνισε η Έφη Λαζαρίδου, επικεφαλής του φορέα «Νέα Γεωργία Νέα Γενιά».

Η παρουσίαση των πρώτων αποτελεσμάτων της πρωτοβουλίας που φέρει τον τίτλο «Ενισχύοντας τη θέση τοπικών ελληνικών προϊόντων, συμπεριλαμβανομένων προϊόντων ΠΟΠ & ΠΓΕ», έγινε στην 78η ΔΕΘ. «Αυτό που συμβαίνει σήμερα με τα ΠΟΠ και τα ΠΓΕ προϊόντα είναι ότι πολλά είναι ταυτόχρονα και παραδοσιακά και μοντέρνα. Η εξέλιξη της διατροφής τα έχει φέρει στην πρώτη γραμμή ζήτησης, λόγω της υψηλής περιεκτικότητάς τους σε πολλά θρεπτικά στοιχεία», σημείωσε ο Μόσχος Κορασίδης, γενικός διευθυντής της ΕΘΕΑΣ. Και συμπλήρωσε: «Στην ετικέτα θα ενημερώνεται κανείς για τους ισχυρισμούς υγείας. Είναι ένα ανταγωνιστικό πλεονέκτημα, που δεν έχει απλώς εμπορική διάσταση, αλλά κρύβει πολλή ουσία». Σημαντικό στοιχείο είναι ότι το Πανεπιστήμιο Θεσσαλίας χαρτογράφησε όλα τα πιθανά διατροφικά στοιχεία των προϊόντων, οπότε κάθε συνεταιρισμός μπορεί να επιλέγει ποιο ή ποια θέλει να αναδείξει κάθε χρονιά, εστιάζοντας μόνο σε αυτά κατά τις ετήσιες αναλύσεις, μειώνοντας δραστικά το κόστος. **Α. ΛΙΑΜΗΣ**

ΕΩΣ 18.000 ΕΥΡΩ ΕΝΙΣΧΥΣΗ ΓΙΑ ΤΑ ΝΕΑ ΑΝΤΙΧΑΛΑΖΙΚΑ

ΜΕ ΠΕΡΙΟΡΙΣΜΟ στη μέγιστη στήριξη τα 18.000 ευρώ ανά φυσικό πρόσωπο σχεδιάζεται το νέο πρόγραμμα επενδύσεων στις γεωργικές εκμεταλλεύσεις για προστασία από παγετούς, χαλάζι και ισχυρούς ανέμους. Πρόκειται ουσιαστικά για το διάδοχο του μέτρου Ενεργητικής Προστασίας (Μέτρο 5.1) το οποίο θα επιδοτεί όλα τα έξοδα σε ύψος 80% για τα φυσικά πρόσωπα και πλήρως (100%) για τα συλλογικά σχήματα. Μάλιστα, για τις συλλογικές επενδύσεις προβλέπεται μέγιστη στήριξη ύψους 600.000 ευρώ (ήταν 1 εκατ. ευρώ). Ως συλλογικές επενδύσεις θα ορίζονται οι επενδύσεις οι οποίες πραγματοποιούνται από συλλογικό σχήμα γεωργών και ωφελεί το σύνολο ή ένα ποσοστό άνω του 50% των μελών του συλλογικού σχήματος, με στόχο τη δημιουργία οικονομικών κλίμακας αλλά και τη βέλτιστη αξιοποίηση των υλοποιούμενων επενδύσεων (πχ. ανεμομεικτές), αναφέρει το στρατηγικό σχέδιο. **Γ. ΚΟΝΤΟΝΗΣ**



Η ένταση ενίσχυσης για φυσικά ή νομικά πρόσωπα καθώς και τα Συλλογικά Σχήματα Γεωργών ανέρχεται στο 80% των επιλέξιμων δαπανών.

Save the date

Για 13η συνεχή χρονιά
τα αναγνωρισμένα βραβεία
Αγρότης της Χρονιάς
από την εφημερίδα
Agrenda

Διοργάνωση

Agrenda



02/12/23

Ξάνθη
Αίθουσα ΔΙΟΓΕΝΗΣ



© ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΑ: ΔΙΑΜΑΝΤΗΣ ΤΟΠΕΩ

ΑΠΟ ΤΑ 0,80 ΕΚΚΙΝΕΙ Η ΣΥΖΗΤΗΣΗ ΓΙΑ ΤΑ HAYWARD

ΣΥΝΩΣΤΙΣΜΟ ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝΤΟΣ ΓΙΑ ΤΗ ΦΕΤΙΝΗ ΕΓΧΩΡΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΑΚΤΙΝΙΔΙΟΥ ΔΗΜΙΟΥΡΓΕΙ
Η ΕΞΑΝΤΛΗΣΗ ΑΠΟ ΤΗ ΔΙΕΘΝΗ ΑΓΟΡΑ ΤΩΝ ΑΠΟΘΕΜΑΤΩΝ ΤΟΥ ΝΟΤΙΟΥ ΗΜΙΣΦΑΙΡΙΟΥ
ΤΟΥ ΛΕΩΝΙΔΑ ΛΙΑΜΗ

«Παράθυρο» εμπορικής ευκαιρίας, που γεννά βάσιμες προσδοκίες για ώθηση των τιμών παραγωγού σε επίπεδα ανάλογα του ιστορικού 2021, όταν καταγράφηκαν συναλλαγές ακόμη κι αρκετά πάνω από το φράγμα του 1,0 ευρώ το κιλό, ανοίγει φέτος για το ελληνικό ακτινίδιο. Το «κενό» που αφήνει, πολύ νωρίτερα από κάθε άλλη φορά, στη διεθνή αγορά η εξάντληση των αποθεμάτων από τους ανταγωνιστές του Νοτίου Ημισφαιρίου (τη Νέα Ζηλανδία και τη Χιλή), έχει προκαλέσει συνωστισμό ενδιαφέροντος για τη φετινή παραγωγή. Έλληνες, αλλά και αλλοδαποί έμποροι ήδη «οργώνουν» κτήματα σε όλα τα παραγωγικά κέντρα της χώρας, συζητούν με Ομάδες Παραγωγών και με συνεταιρισμούς και προσπαθούν να κλείσουν ποσότητες από τώρα, παρότι απομένουν σχεδόν 20 ημέρες για να αρχίσει η συγκομιδή. «Υπάρχουν επαφές και συζητήσεις. Ενδιαφέρον προς την οργάνωσή μας έχει εκφραστεί από Ιταλία, Καναδά, αλλά και Ινδία. Θέλουν να κλείσουν έγκαιρα ποσότητες για να είναι σίγουροι ότι θα έχουν προϊόν και ζητούν ποσότη-

ΑΚΡΟΒΑΣΙΕΣ ΜΕ ΤΗΝ ΚΑΤ' ΕΞΑΙΡΕΣΗ ΠΡΩΙΜΗ ΣΥΓΚΟΜΙΔΗ

ΚΑΚΟ ΠΡΟΗΓΟΥΜΕΝΟ δημιουργεί η εσπευσμένη απόφαση του υπουργείου Αγροτικής Ανάπτυξης που επέτρεψε την κατ' εξαίρεση συγκομιδή ακτινιδίων στην Περιφέρεια Θεσσαλίας (ζώνες Αγιάς και Τεμπών), πριν από τις 14 Οκτωβρίου, δηλαδή την ημερομηνία η οποία έχει οριστεί ως πρώτη ημέρα κοπής του προϊόντος, κατόπιν αιτήματος των αντίστοιχων δήμων. Ως γνωστόν, η πρόωρη κοπή αποτελεί τον υπ' αριθμόν ένα κίνδυνο υποβάθμισης της ποιότητας των ακτινιδίων και είναι κατά βάση το σημείο τριβής του εμπορίου με τους παραγωγούς. Μια πρόωρη κοπή μεγάλων ποσοτήτων σε δύο ζώνες με αξιόλογη παραγωγή ενδέχεται να δημιουργήσει πολλά προβλήματα στην αγορά, σε μια χρονική φάση που όλα έδειχναν ότι η ζήτηση για τα ελληνικά ακτινίδια θα ήταν ζωηρή. **Γ.Π.**

τες τουλάχιστον 2.000 τόνων ο καθένας», ανέφερε στο Fresher ο Άγγελος Ξυλογιάννης, από τον Αγροτικό Συνεταιρισμό Εκμετάλλευσης Ακτινιδίων (ΑΣΕΑ) Άρτας.

Ανάλογη κινητικότητα και «οκλήσεις» συλλογικών οργανώσεων από το εμπόριο καταγράφονται τόσο στην Πιερία, όσο και στην Καβάλα. «Μας έχουν προσεγγίσει ήδη από το καλοκαίρι ενδιαφερόμενοι και από την Ελλάδα, αλλά και από το εξωτερικό και ιδίως από την Ιταλία, όπου η παραγωγή τους μαθαίνουμε πως είναι μειωμένη», επισημαίνει ο Ηλίας Γκρίνιας από τον ΠΕΣΚΟ Κονταριώτισσας - Αγ. Σπυρίδωνα στην Πιερία, ενώ για «επισκέψεις σε κτήματα από Ισπανούς, Ιταλούς, αλλά και Αμερικανούς, που ψάχνουν να αγοράσουν ακτινίδια», κάνει λόγο και ο Μιχάλης Ξεκαρφωτάκης από την οργάνωση Nespar στην Καβάλα.

Δυναμικό το ξεκίνημα των πρώιμων ποικιλιών

Το τοπίο, για το πού ακριβώς θα «καθίσει η μπίλια» φέτος για τις τιμές παραγωγού, θα ξεκαθαρίσει στα μέσα Οκτωβρίου όταν μπουν οι

Δοκιμάστε τα,
είναι **γλύκα!**



Επιλέγουμε πάντα τους καλύτερους παραγωγούς που χρησιμοποιούν τις αυστηρότερες προδιαγραφές ποιότητας με εντατικούς και αυστηρούς ελέγχους σε κάθε στάδιο παραγωγής και σας προσφέρουμε ακτινίδια τα οποία διακρίνονται για την υψηλή τους ποιότητα.

Αναγνωρίζονται για το εξαιρετικά ιδιαίτερο, ελκυστικό και εμπορικό σχήμα τους, τη λεία φλούδα τους, τη ζουμερή σάρκα τους και την υπέροχη γεύση τους.

Η Ένωση Αγροτικών Συνεταιρισμών Καβάλας, έχοντας όλες τις απαραίτητες πιστοποιήσεις λειτουργίας από τους αρμόδιους φορείς και ακολουθώντας το πιο μοντέρνο warehouse management, μπορεί να εξασφαλίσει την καλύτερη ποιότητα φρέσκων συσκευασμένων φρούτων σε μεγάλες ποσότητες.



ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ

Υδρας 18, 653 02 Καβάλα | Τηλ.: 2510 228696, 220147 | Fax: 2510 223506

E-mail: maria@easkavalas.gr | Website: www.easkavalas.gr



ΕΑΣ
ΚΑΒΑΛΑΣ
ΑΠΟ ΤΟ 1952

GLOBALG.A.P.

και οι άλλες ελληνικές και



ΣΤΑ 1.200 ΕΥΡΩ ΤΟ ΣΤΡΕΜΜΑ ΑΝΕΡΧΕΤΑΙ ΤΟ ΚΟΣΤΟΣ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΤΟΥ ΠΡΑΣΙΝΟΥ ΑΚΤΙΝΙΔΙΟΥ HAYWARD



Για «επισκέψεις σε κτήματα από Ισπανούς, Ιταλούς, αλλά και Αμερικανούς, που ψάχνουν να αγοράσουν ακτινίδια», κάνει λόγο και ο Μιχάλης Ξεκαρφωτάκης από την οργάνωση Nespar στην Καβάλα.

παραγωγοί στα κτήματα για μάζεμα των πράσινων ακτινιδίων «Hayward».

Οι προσδοκίες των παραγωγών είναι αυξημένες και σ' αυτό συνετέλεσε και το δυναμικό ξεκίνημα των πρώιμων ποικιλιών. «Τα Green Light έφυγαν φέτος από 0,90 έως 1,0 ευρώ, διπλάσιες τιμές από πέρυσι, δίνοντας τον τόνο για το τι να περιμένουμε στα Hayward, τα οποία σε μέγεθος και ποιότητα είναι πολύ καλύτερα από πέρυσι», εξηγεί ο Σάββας Αργυράκης, πρόεδρος του Αγροτικού Συλλόγου Δήμου Νέστου, στην Καβάλα. Ο ίδιος εκτιμά πως με βάση το κόστος παραγωγής, το οποίο φτάνει τα 1.200 ευρώ το στρέμμα και τη ζήτηση από τις διεθνείς αγορές, δικαιολογείται να αποτελέσουν τα 0,80 ευρώ ως σημείο εκκίνησης συζητήσεων με τους εμπόρους. Ρεαλιστικό θεωρεί το σενάριο να ανοίξει η φετινή εμπορική σεζόν με τον πήχη στα 0,80 ευρώ και ο Άγγελος Ξυλογιάννης, καθώς και η σοδειά του Βορείου Ημισφαιρίου υπολογίζεται 15% χαμηλότερη.

Ινδικός όμιλος ψάχνει προϊόν στην Ημαθία

Στελέχη μεγάλου ινδικού ομίλου, με έδρα στο Νέο Δελχί, μέσω της τοπικής Κοινοπραξίας Συνεταιρισμών Ομάδων Παραγωγών, έκαναν πριν από λίγες μέρες αυτοψία σε τρεις συνεταιρισμούς, τον Αλιάκμονα, τη Μελίκη και τον ΑΣΕΠΟΠ Νάουσας, αναζητώντας διαύλους πιθανής εμπορικής συνεργασίας. «Ήταν μια ενδιαφέρουσα συνάντηση. Ψάχνουν συνεργασίες σε μήλα και ακτινίδια. Στα μήλα



Με βάση το κόστος παραγωγής και τη ζήτηση σύμφωνα με τον Σάββα Αργυράκη, πρόεδρο του ΑΣ Δήμου Νέστου, δικαιολογείται η εκκίνηση από τα 0,80 ευρώ.

ΤΙΜΕΣ ΠΑΡΑΓΩΓΟΥ

(ΕΥΡΩ ΤΟ ΚΙΛΟ)

GREEN LIGHT



διπλάσιες από πέρυσι

HAYWARD



νομίζω ότι θα είναι αρκετά δύσκολο να συναφθούν συμφωνίες, διότι οι ποιοτικές προδιαγραφές που θέτουν είναι πολύ υψηλές. Αντίθετα, στα ακτινίδια η ποιότητά μας είναι άριστη και εκτιμώ πως θα περπατήσουν κάποιες συνεργασίες. Οι προοπτικές που διανοίγονται είναι ελπιδοφόρες», ανέφερε στο Fresher ο Βασίλης Μπουγάς, υπεύθυνος πωλήσεων του ΑΣΕΠΟΠ Νάουσας. Το έμπειρο στέλεχος αναφέρει πως επρόκειτο για στελέχη μιας μεγάλης εταιρείας, η οποία αναζητά σημαντικές ποσοότητες, καθώς απευθύνεται σε μια τεράστια αγορά. «Μόλις ξεκινήσει η συγκομιδή της ποικιλίας Hayward και αρχίσει να ξεκαθαρίζει και το τοπίο για τις ποσοότητες, την ποιότητα και την τιμή του προϊόντος θα έχουμε κάποια νέα συζήτηση να δούμε αν υπάρχει πεδίο συνεργασίας», τόνισε χαρακτηριστικά ο κ. Μπουγάς και εκτίμησε πως φέτος ο ΑΣΕΠΟΠ Νάουσας αναμένεται να διαχειριστεί γύρω στους 1.000 – 1.500 τόνους ακτινιδίων.

Σημειωτέον, με ξενάγηση στις υποδομές, έγιναν επαφές και στον Α.Σ. Αλιάκμονα, ο οποίος αναμένει φέτος να συγκεντρώσει και να τυποποιήσει πάνω από 4.000 τόνους ποιοτικού ακτινιδίου. Σημειώνεται ότι όπως όλα δείχνουν «ζεστή» αναμένεται και φέτος η ινδική αγορά για το ελληνικό ακτινίδιο, παρότι το πρόβλημα που υπήρχε με τα ιρανικά ακτινίδια και «μπλόκαρε» τις εξαγωγές τους στην Ινδία, επιλύθηκε, με συνέπεια να αναμένεται αύξηση του βαθμού δυσκολίας σε επίπεδο ανταγωνισμού, για μια θέση στο τοπικό ράφι.

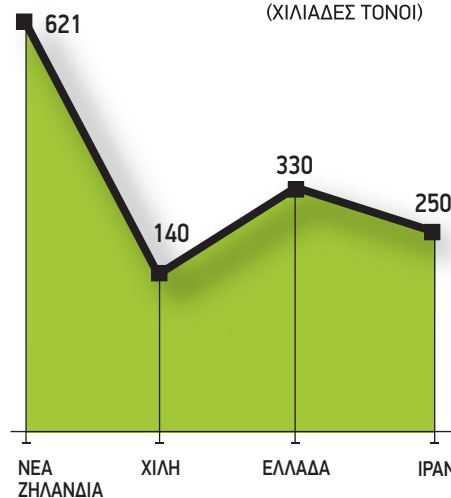
ΝΕΑ ΠΡΩΤΟΚΟΛΛΑ ΑΠΟ ΕΑΣ ΚΑΒΑΛΑΣ

ΤΕΡΑΣΤΙΟ ενδιαφέρον από το εμπόριο για το ελληνικό ακτινίδιο και μια πολύ καλή εμπορική περίοδο, βλέπει και ο γενικός διευθυντής της ΕΑΣ Καβάλας, Κλέαρχος Σαραντίδης. «Ξεκνάμε το πέρυσι και πάμε ακόμη καλύτερα και από πρόπερι, όταν το στήσιμο για την τιμή παραγωγού κυμάνθηκε στα 0,80-0,85 ευρώ το κιλό», ανέφερε χαρακτηριστικά στο Fresher ο έμπειρος μάνατζερ της οργάνωσης. Ήδη εδώ και πολλές ημέρες έμποροι γυρίζουν στα κτήματα της Καβάλας και κάνουν αυτοψίες. «Φέτος εμείς ως οργάνωση υπολογίζουμε να διαχειριστούμε πάνω από 8 εκατ. κιλά, σχεδόν 20% περισσότερα απ' ό,τι πέρυσι», μας είπε ο κ. Σαραντίδης και αποκάλυψε πως η δραστήρια οργάνωση που διευθύνει εφαρμόζει νέα πρωτόκολλα που ζητούνται από αγορές της Άπω Ανατολής, όπως της Κορέας, της Κίνας και του Χονγκ Κόνγκ, ενώ ενδιαφέρον υπάρχει και για τη Βραζιλία.

ΜΟΡΙΑ ΚΑΙ ΒΑΚΤΗΡΙΟ ΑΚΤΙΝΙΔΙΑΣ ΑΠΕΙΛΟΥΝ ΙΣΠΑΝΙΑ ΚΑΙ ΙΤΑΛΙΑ

Συγκρατημένα αισιόδοξος για τη νέα εμπορική σεζόν δηλώνει και ο Χρήστος Κολιός, πρόεδρος της Διεπαγγελματικής Οργάνωσης Ακτινιδίου, ο οποίος προ ημερών επέστρεψε από τη Χιλή, όπου συμμετείχε, μαζί με τον Ζήση Μανώση της «Ζεϋς Ακτινίδια», στο φετινό Παγκόσμιο Συνέδριο Ακτινιδίου. Στον διεθνή «χάρτη» του προϊόντος, από τα στοιχεία προέκυψε ότι η Ν. Ζηλανδία παραμένει ηγέτιδα δύναμη, με συνολικά 621.000 τόνους τη σεζόν 2022-2023, η Χιλή ήταν στους 140.000 τόνους και από το Β. Ημισφαίριο, οι μεγάλοι παίκτες είναι πλέον η Ελλάδα που αναμένει φέτος πάνω από 330.000 τόνους και το Ιράν με 250.000 τόνους. «Οι Ιταλοί έχουν τρομερό πρόβλημα με τη μορία, μια ασθένεια που ξεραίνει τα δέντρα, ενώ η Ισπανία πλήττεται από το βακτήριο της ακτινιδιάς», μας είπε ο κ. Κολιός.

ΔΙΕΘΝΕΙΣ ΠΑΡΑΓΩΓΕΣ
ΤΗ ΣΕΖΟΝ 2022-2023
(ΧΙΛΙΑΔΕΣ ΤΟΝΟΙ)



ΦΥΤΩΡΙΑ ΔΡΑΓΟΥΜΑΝΟΣ



ΦΥΤΩΡΙΑ ΟΠΩΡΟΦΟΡΩΝ ΔΕΝΔΡΩΝ ΔΡΑΓΟΥΜΑΝΟΣ - ΝΑΟΥΣΑ

ΣΙΔ. ΣΤΑΘΜΟΣ ΝΑΟΥΣΑΣ ΗΜΑΘΙΑΣ 59035 | Τ.23320 41354

EMAIL: info@dragoumanos.gr

www.dragoumanos.gr

ΑΚΤΙΝΙΔΙΑ ΧΕΗΓΟΥΡΘ Κλώνος 8

Το φυτό μας είναι **ΥΓΙΗ** και **ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΜΕΝΑ** (αυτοδεδειγμένα με Φυτογυγιονομικό Διαβητήριο του Υπουργείου Γεωργίας). Παράγονται αποκλειστικά από ΚΥΤΤΑΡΟ (μερίτωμα) για να είναι απαλλαγμένα από κάθε ασθένεια (ιδίως την βακτηριακή *Pseudomonas syringae* pv. *actinidiae*).



Διαθέτουμε τον **ΚΛΩΝΟ 8** της **ΧΕΗΓΟΥΡΘ (HAYWARD)**, που είναι σταθερό η πιο παραγωγική, μεγαλόκορη, ελακίστες "πεταλούδες", πρόσκη ποικιλία. Είναι η ανθεκτικότερη όλων των ποικιλιών στις χαμηλές θερμοκρασίες. Έχει την μεγαλύτερη συντηρησιμότητα στο ψυγείο και αυτό είναι άκρως επιθυμητό από τους διακινητές (συμμετοχισμοί και έμποροι).

Επιπλέον η ποικιλία είναι μέχρι σήμερα η πιο ανθεκτική στην Βακτηριακή (*Pseudomonas syringae* pv. *actinidiae*), στο Στεμφύλλιο (*Stemphylium vesicarium*) και στην Αρμιλάρια (*Armillaria mellea*).

Αυτήν προτιμούν σε συντριπτικό ποσοστό των νέων φυτεύσεων οι Ιταλοί, Γάλλοι, Ισπανοί καλλιεργητές.

Είμαστε ιδιαίτερα υπερήφανοι που ΕΜΕΙΣ την φέραμε πρώτοι στην Ελλάδα (από το 2003). Παντού παρουσιάζει ΒΑΥΜΑΞΙΑ αποτελέσματα και άριστη προσαρμοστικότητα (Ημαθία, Πέλλα, Πιερία, Άρτα, Ξάνθη, Κομοτηνή, Λαμία, Αιτωλοακαρνανία).

Προτείνουμε την φύτευση 4x4 m σε ΗΜΙΚΡΕΒΑΤΙΝΑ ή ΚΡΕΒΑΤΙΝΑ και σε 4x2 m ομοίως, αλλά σε Γ (Γόμμα). Είναι ένα σχετικά καινούριο σύστημα για την Ελλάδα, αλλά όπου εφαρμόστηκε φάνηκαν τα πολύ θετικά αποτελέσματά του.

Ο πελάτης μας έχει από εμάς την τεχνική στήριξη, που θα τον βοηθήσει στο στήσιμο του σπινάκου του.

Η Δυναμική Ψύξη® προστατεύει μακροχρόνια τα ακτινίδια



ΤΑ ΑΚΤΙΝΙΔΙΑ λόγω της διαχείρισης της εμπορικότητάς τους, αποθηκεύονται μακροχρόνια με μέγιστο επιθυμητό χρόνο τους 7 μήνες με διατήρηση όλων των ποιοτικών χαρακτηριστικών τους. Με γνώμονα αυτές τις απαιτήσεις αποθήκευσης, η δημιουργία και ο έλεγχος των συνθηκών συντήρησης πρέπει να είναι ο μέγιστος δυνατός, καλύπτοντας όλες τις παραμέτρους που θα καθιστούσαν την ποιότητα των ακτινιδίων αναλλοίωτη. Τα δεδομένα που λαμβάνονται υπόψη για τη συντήρηση των ακτινιδίων είναι:

ΘΕΡΜΟΚΡΑΣΙΑ ΣΥΝΤΗΡΗΣΗΣ °C%	ΣΧΕΤΙΚΗ ΥΓΡΑΣΙΑ %	ΘΕΡΜΟΚΡΑΣΙΑ ΠΑΓΩΜΑΤΟΣ °C	ΜΕΓΙΣΤΗ ΕΠΙΤΡΕΠΟΜΕΝΗ ΣΥΓΚΕΝΤΡΩΣΗ ΑΙΘΥΛΕΝΙΟΥ	ΜΕΓΙΣΤΗ ΕΠΙΤΡΕΠΟΜΕΝΗ ΣΥΓΚΕΝΤΡΩΣΗ ΔΙΟΞΕΙΔΙΟΥ ΤΟΥ ΑΝΘΡΑΚΑ
-0,5 έως 0	92 - 97	-1,5	5 - 10 ppb	< 5. 104 ppm

Κατά τη διάρκεια αποθήκευσης στα ακτινίδια, εκτός από τις παραπάνω συνθήκες θερμοκρασίας και υγρασίας πρέπει να ελέγχονται και να διατηρούνται οι μέγιστες αναφερόμενες συγκεντρώσεις των αερίων αιθυλενίου και διοξειδίου του άνθρακα. Όλα αυτά πρέπει να βρίσκονται στις αναφερόμενες τιμές ομοιόμορφα σε όλο τον όγκο του ψυκτικού θαλάμου αλλά και στα προϊόντα.

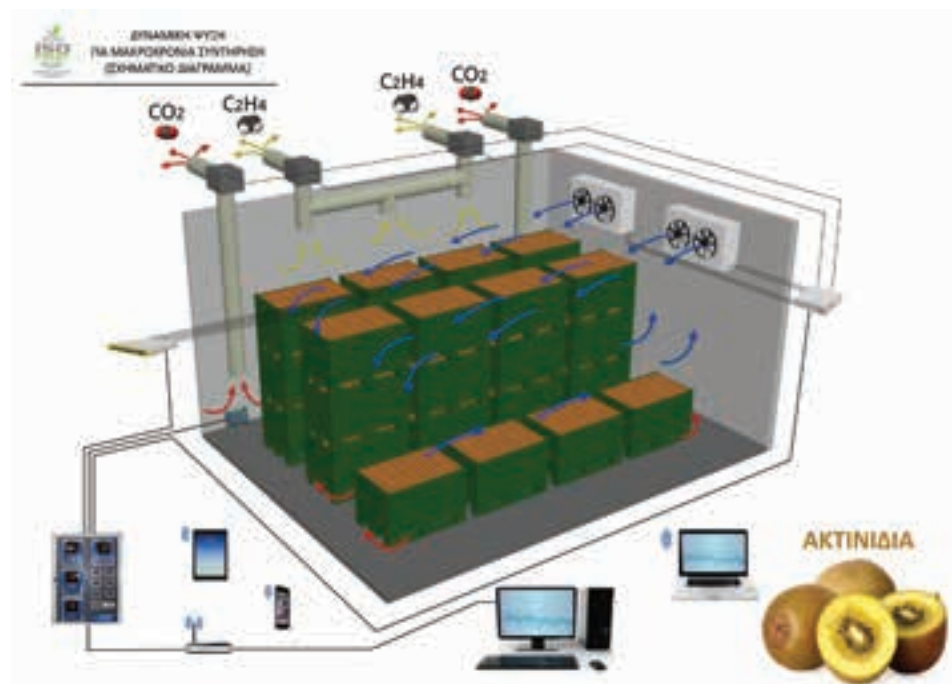
Ως εκ τούτου:

1 Η θερμοκρασία πρέπει να μετρείται στη σάρκα των ακτινιδίων σε πολλά και επιλεγμένα σημεία (επιτυγχάνεται η βέλτιστη θερμοκρασία συντήρησης στον καρπό και έτσι προστατεύεται η μακροχρόνια συντήρηση της ποιότητας).

2 Η θερμοκρασία του χώρου πρέπει να μετρείται με πολλά αισθητήρια και με τέτοιο τρόπο ώστε να καλύπτει όλο τον όγκο του Ψυκτικού Θαλάμου (προστατεύονται τα ακτινίδια από διαφοροποιήσεις της ποιότητάς τους από σημείο σε σημείο).

3 Επειδή η θερμοκρασία παγώματος είναι $-1,5^{\circ}\text{C}$ και η βέλτιστη θερμοκρασία συντήρησης είναι $-0,5^{\circ}$ έως 0°C , πολύ κοντά στη θερμοκρασία παγώματος, πρέπει να υπάρχει ειδικός έλεγχος με αισθητήριο τοποθετημένο σε ειδικό σημείο, για να προλαμβάνει τη δημιουργία δυσμενών επιπτώσεων (καταστροφή προϊόντων από πάγωμα).

4 Το αιθυλένιο πρέπει να ελέγχεται σύμφωνα με τις ανώτατες επιτρεπόμενες συγκεντρώσεις και να απομακρύνεται με κατάλληλους μηχανισμούς (προστασία α-



κτινιδίων από ανεξέλεγκτη ωρίμανση, από τη δημιουργία λευκού ή σκληρού πυρήνα ή την κοκκοποίηση του περικαρπίου).

5 Το διοξείδιο του άνθρακα πρέπει να ελέγχεται σύμφωνα με τις ανώτατες επιτρεπόμενες συγκεντρώσεις και να απομακρύνεται με κατάλληλους μηχανισμούς (προστασία ακτινιδίων από τη δημιουργία σκληρού πυρήνα γιατί συμβάλλει μαζί με το αιθυλένιο. Επίσης προκαλεί εγκαύματα στα προϊόντα, αυξάνει την αναερόβια αναπνοή και αλλοιώνει τη γεύση).

Τα πιο πάνω επιτυγχάνονται με την εφαρμογή της Δυναμικής Ψύξης®, την οποία η ALFA COOL HELLAS που διαθέτει δίπλωμα ευρεσιτεχνίας από τον ΟΒΙ, εφαρμόζει με επιτυχία στους ψυκτικούς θαλάμους που κατασκευάζει.

Η Δυναμική Ψύξη® είναι επισκέψιμη καθ' όλη τη διάρκεια αποθήκευσης ενώ υπάρχει η δυνατότητα να εφαρμόζεται σε όλους τους κλασικούς ψυκτικούς θαλάμους με την προσθήκη των κατάλληλων εξαρτημάτων και μηχανισμών.

“ ΑΚΤΙΝΙΔΙΟ ΕΧΕΙ ΤΕΛΙΚΑ ΜΕΛΛΟΝ ;

ΔΙΑΧΡΟΝΙΚΟ είναι το ερώτημα κάθε παραγωγού: Τι να φυτέψω; Όπως και η απάντηση: Ουδείς προφήτης.

Εξειδικεύοντας το ερώτημα για τα ακτινίδια, θα κάνουμε κάποιες εκτιμήσεις μερικών παραγόντων.

■ Βασικό στοιχείο αποτελεί το ότι η ακτινιδιά δεν μπορεί να καλλιεργηθεί στις βόρειες ψυχρές χώρες. Οι οποίες όμως αποτελούν το τεράστιο καταναλωτικό κοινό λόγω του υψηλού βιοτικού επιπέδου τους και λόγω του μορφωτικού τους επιπέδου. Γιατί γνωρίζουν τη μεγάλη βιολογική αξία του καρπού και τον ψάχνουν.

■ Ο καρπός μπορεί να διακινηθεί 7-8 μήνες, λύνοντας έτσι τα χέρια του διακινητή.

■ Το δένδρο ζει πολλά χρόνια (50 βιολογικά, 30 παραγωγικά). Ετσι αποσβένεται η επένδυση ομαλά σε πολλά χρόνια.

■ Απαιτεί ελάχιστους ψεκασμούς σε σύγκριση με άλλες δενδροκαλλιέργειες.

■ Η ηλιοφάνεια στη χώρα μας κατά την περίοδο της ανθοφορίας (Μάιο) βοηθάει τις μέλισσες να κινηθούν άνετα, έχοντας άριστη καρπώδεση, χωρίς τεχνητή υποβοήθηση.

■ Η περίοδος συγκομιδής (φθινόπωρο) είναι σε χρόνο όπου η εύρεση εργατικών χεριών είναι ευκολότερη από το καλοκαίρι.

■ Πολύ θετικό στοιχείο επίσης αποτελεί το άνοιγμα στην πολυπληθή Ασιατική Ηπειρο (Ινδία, Κίνα κ.α.)

Μα καλά δεν υπάρχουν αρνητικά στοιχεία;

Βεβαίως και υπάρχουν, όπως υπάρχουν σε όλα. Κυρί-

αρχο στοιχείο είναι η εξασφάλιση ψυκτικών χώρων. Ευχής έργον είναι ότι σοβαροί διακινητές (έμποροι και ομάδες παραγωγών) έχουν εντοπίσει από νωρίς το θέμα και προχωρούν, σε διάφορες περιοχές, στις επεκτάσεις των ψυκτικών χώρων τους. Το δεύτερο αρνητικό είναι η κοντόφθαλμη νοοτροπία μας. Σχεδόν κάθε χρόνο συγκομίζονται ακτινίδια πριν συμπληρώσουν τα σάκκαρα τους, καταστρατηγώντας τις οδηγίες των κατά τόπους αντίστοιχων ΔΑΟΚ. Ό,τι χειρότερο για να δυσφημιστούν τα ελληνικά ακτινίδια.

Ζυγίζοντας λοιπόν τα θετικά και τα αρνητικά, θεωρούμε ότι η πλάστιγγα γέρνει σαφώς υπέρ της καλλιέργειας του ακτινιδίου στην Ελλάδα.

**ΘΩΜΑΣ Κ. ΔΡΑΓΟΥΜΑΝΟΣ
ΓΕΩΠΟΝΟΣ - ΦΥΤΩΡΓΙΟΥΧΟΣ**





ΛΙΓΟ ΚΑΙ ΜΕ 0,50 ΑΠΟ ΤΑ ΚΤΗΜΑΤΑ ΤΟ WONDERFUL

ΔΥΣΕΥΡΕΤΑ ΘΑ ΕΙΝΑΙ ΦΕΤΟΣ ΤΑ ΕΛΛΗΝΙΚΑ ΡΟΔΙΑ, ΚΑΘΩΣ
ΟΙ ΚΑΙΡΙΚΕΣ ΣΥΝΘΗΚΕΣ ΠΟΥ ΕΠΙΚΡΑΤΗΣΑΝ ΤΗΝ ΑΝΟΙΞΗ
ΔΕΝ ΕΥΝΟΗΣΑΝ ΤΗΝ ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΑ ΚΑΤΑΓΡΑΦΟΝΤΑΣ
ΜΕΙΩΜΕΝΗ ΕΩΣ ΚΑΙ 50% ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΤΟΥ ΛΕΩΝΙΔΑ ΛΙΑΜΗ

Τ πρόβλημα στην καλλιέργεια του ροδιού προκλήθηκε από τις κλιματικές συνθήκες την περίοδο της άνθισης των δέντρων. «Τα άνθη εκείνο το διάστημα περίσσευαν, αλλά για να δέσει η ροδιά καρπό θα πρέπει να αισθανθεί ασφάλεια, στρες. Αυτό δυστυχώς δεν συνέβη φέτος. Οι βροχές του περασμένου Μαΐου πρόσφεραν αφειδώς νερό στις ροδιές, γεγονός που δεν μας επέτρεψε να προγραμματίσουμε την καρπόδεση, η οποία επιτυγχάνεται μέσω του περιορισμού του αριθμού των ποτισμάτων», επισημαίνει στο Freshher ο Γιώργος Αναστόπουλος, παραγωγός από την Τριποταμία Αρκαδίας όπου διατηρεί 10 στρέμματα βιολογικής καλλιέργειας. Το αποτέλεσμα είναι να έχει περιοριστεί δραστικά η παραγωγικότητα των δέντρων του. «Κανονικά από τα 1.000 δέντρα που έχω στο κτήμα περιμένω τουλάχιστον 40 τόνους παραγωγή σε μια κανονική χρονιά. Για φέτος, όμως, όπως μου ανέφερε και ο γεωπόνος που κά-

νει τη βιολογική πιστοποίηση είναι ζήτημα αν πιάσω συνολικά τους 1,5 τόνους. Δέντρα που μου έδιναν έως και 80 κιλά, δεν έχουν πάνω καθόλου καρπό», είπε χαρακτηριστικά ο παραγωγός.

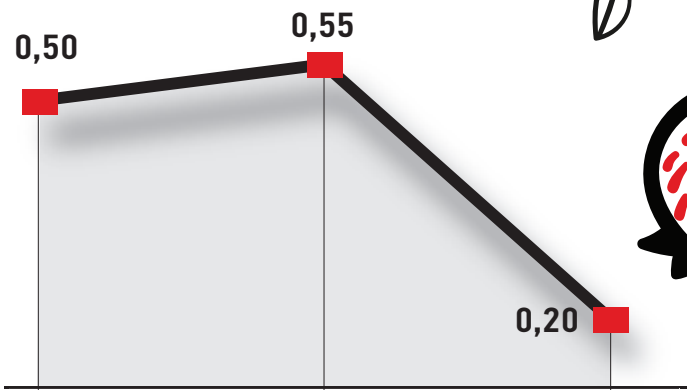
Ακαρπία σε όλη την Ελλάδα

Μειωμένη παραγωγή υπάρχει και στη Βόρεια Ελλάδα. Όπως εξήγησε στο Freshher ο Παναγιώτης Αθανασιάδης, διευθυντής του ΑΣΟΠ Δράμας, μιας οργάνωσης που εμπλέκεται με την καλλιέργεια περίπου 5.000 στρεμμάτων ροδιού σε όλη τη χώρα, το φαινόμενο της ακαρπίας είναι γενικευμένο φέτος στο ρόδι. «Η μείωση της παραγωγής κυμαίνεται από 30% και φτάνει ακόμη και πάνω από το 50% και αφορά και κτήματα τα οποία διαχρονικά αντέχουν», μας είπε ο συνομιλητής μας, εξηγώντας πως τα αίτια έχουν να κάνουν με την κλιματική αλλαγή, αλλά και με το ότι αρκετοί παραγωγοί λόγω της εκτόξευσης σε πο-





ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΑΓΟΡΑΣ ΡΟΔΙΟΥ



Α' κατηγορία **Wonderful**
Ολοκληρωμένης Διαχείρισης

Βιολογικά

Για χυμό

ΠΗΓΗ: ΑΣΟΠ ΔΡΑΜΑΣ



ΓΕΝΙΚΕΥΜΕΝΟ ΤΟ ΦΑΙΝΟΜΕΝΟ ΤΗΣ ΑΚΑΡΠΙΑΣ ΣΤΟ ΡΟΔΙ

σοστό από 50% έως και πάνω από 100% στο κόστος της ενέργειας, της φυτοπροστασίας και της λίπανσης, δεν μπόρεσαν να κάνουν όλες τις απαραίτητες φροντίδες.

Έχει ξεκινήσει η συγκομιδή για την ποικιλία Acco

Η συγκομιδή για την ποικιλία Acco έχει ήδη ξεκινήσει, αλλά για το μεγάλο όγκο της παραγωγής, που αφορά στην ποικιλία Wonderful, φέτος υπάρχει μια οψιμότητα περίπου 15 ημερών και η συλλογή θα ξεκινήσει από την επόμενη εβδομάδα και όλο το Νοέμβριο. Για την τιμή του προϊόντος, ο ΑΣΟΠ Δράμας για την πρώτη ποιοτική κατηγορία των βρώσιμων θα προσφέρει 0,50 λεπτά το κιλό, αν έχουν πιστοποίηση Ολοκληρωμένης Διαχείρισης, συν 10% για τα βιολογικά, ενώ ό,τι πάει για χυμό θα πληρώνεται με 0,20 ευρώ το κιλό.



© ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΑ: ΓΕΩΡΓΙΑ ΚΑΡΑΜΑΛΗ

Γιώργος Χειμωνίδης, επικεφαλής του Κτήματος Χειμωνίδη στο Κιλκίς

Μισή παραγωγή στο Κιλκίς

Περιορισμένη στο 50%, καταγράφεται η παραγωγή ροδιού φέτος και στο Κιλκίς, όπου από τις 10 Οκτωβρίου ξεκίνησε η συγκομιδή και στην ποικιλία Wonderful, όπως μας ενημέρωσε ο Γιώργος Χειμωνίδης, ένας παραγωγός, ο οποίος διατηρεί ψυκτικούς θαλάμους και αποθηκεύει την παραγωγή του, προκειμένου να τη διαθέτει λίγο πριν τις γιορτές, όταν, παραδοσιακά, η ζήτηση και η τιμή του προϊόντος αυξάνει.

Η ΙΝΔΙΑ ΘΑ ΠΑΙΞΕΙ ΤΟΝ ΡΟΛΟ ΤΗΣ ΑΙΓΥΠΤΟΥ ΣΤΑ ΕΠΟΜΕΝΑ ΧΡΟΝΙΑ

Η ΧΑΜΗΛΟΤΕΡΗ φετινή παραγωγή σε μήλα, πάντως, ίσως παίξει το ρόλο της ώστε να μην φανεί τόσο πολύ η δυσλειτουργία της Αιγύπτου, εκτιμά ο έμπειρος γεωπόνος Βαγγέλης Μάινος, από την Έδεσσα. «Η Αίγυπτος είναι μια discount αγορά, η οποία επί σειρά ετών αγοράζε ποσότητες ακόμη και μέτριας ποιότητας μήλων, που τώρα έχει δυσκολέψει. Το κενό που δημιουργείται ωστόσο, ίσως μπορεί να καλύψει τα επόμενα χρόνια η Ινδία, μια αχανής αγορά που μπορεί να απορροφήσει όχι μόνο υποδεέστερα προϊόντα, αλλά και μήλα πρώτης ποιοτικής κατηγορίας», εκτιμά ο κ. Μάινος, ο οποίος αποκωδικοποιεί θετικά τη μέχρι τώρα ζήτηση για τα Gala, όπως και ότι έχουν αρχίσει και οι πρώτες οχλήσεις προς παραγωγούς για τις κόκκινες ποικιλίες που θα ακολουθήσουν, από εμπόρους που πηγαίνουν, βλέπουν τα κτήματα και βάζουν σημάδια.



ΑΓΟΡΑ ΓΙΑ 0,70 ΣΤΑ GALA ΔΕΙΧΝΟΥΝ ΤΑ ΘΕΜΕΛΙΩΔΗ

ΕΙΝΑΙ Η ΠΡΩΤΗ ΦΟΡΑ ΜΕΤΑ ΑΠΟ ΠΕΝΤΕ ΧΡΟΝΙΑ ΠΟΥ Η ΠΡΟΗΓΟΥΜΕΝΗ ΧΡΟΝΙΑ ΔΕΝ ΣΥΝΑΝΤΑ ΤΗ ΝΕΑ, ΣΤΟ ΜΗΛΟ ΣΧΟΛΙΑΖΕΙ Η ΑΓΟΡΑ ΤΟΥ ΛΕΩΝΙΔΑ ΛΙΑΜΗ

Με την ποικιλία μήλων Gala να φεύγει στα 60 λεπτά το κιλό και το εύρος των τιμών να είναι αρκετά μεγάλο, αφού υπάρχουν διακυμάνσεις ως προς τα μεγέθη και τις ποιότητες, και τα Red και Golden Delicious στα 45 λεπτά με μια διακύμανση της τάξης των 5 λεπτών τη δεδομένη στιγμή οι εισαγωγές του προϊόντος είναι ιδιαίτερα περιορισμένες. Όπως αναφέρει άνθρωπος της αγοράς, ακόμη και τα πολωνικά συσκευαστήρια, που συνήθως βουλιάζουν τις τιμές στην ελληνική αγορά, διεκδικούν τουλάχιστον 30 με 35% υψηλότερες τιμές. Ενδεικτικά αναφέρεται ότι ενώ πέρυσι τα Gala Πολωνίας, παραδοτέα στην Ελλάδα, σκόιζαν 60 με 65 λεπτά, φέτος οι εξαγωγείς ζητούν 90 με 95 λεπτά το κιλό.

Ο ουρανός, ωστόσο, δεν είναι τελείως ανέφελος. Την ελπιδοφόρα, κατά τα άλλα, εικόνα «μουντζουρώνει» η μικρότερη, φέτος, παραγωγή και το υψηλότερο καλλιεργητικό κόστος, ενώ προβληματισμός υπάρχει και για τις εξελίξεις στην Αίγυπτο, που παραδοσιακά παίζει το ρόλο χοάνης, απορροφώντας μεγάλες ποσό-

τητες, ανεξαρτήτως ποιότητας, μήλων.

«Το εμπόριο δείχνει ενδιαφέρον και οι πρώτες εμπορικές πράξεις στην περιοχή μας γίνονται με τιμές μεταξύ 0,45 και 0,55 ευρώ το κιλό, ανάλογα με την ποιότητα. Οι στρεμματικές αποδόσεις φέτος όμως είναι χαμηλότερες έως και 30%, ενώ μεγάλες αυξήσεις καταγράφονται και στο κόστος παραγωγής, με συνέπεια να μετριάζεται το όποιο πλεονέκτημα από την τιμή» τονίζει ο Νίκος Θεοδώρου, καλλιεργητής από την περιοχή της Άρνισσας Πέλλας.

Δραματική αύξηση στο κόστος παραγωγής

Σε σχέση με τα 0,25 – 0,30 ευρώ το κιλό, που πληρώθηκαν οι αγρότες την ποικιλία Gala πέρυσι, η αύξηση, φέτος, είναι σημαντική, αλλά όπως εξηγεί ο παραγωγός Χρήστος Παπατραϊανός, «απέχουμε ακόμη αρκετά από το 2021, όταν η τιμή παραγωγού ήταν στα 0,70 ευρώ το κιλό. Πολύ περισσότερο που φέτος, συγκριτικά με το 2021, το κόστος παραγωγής έχει αυξηθεί δραματικά, καθώς πέραν των ανατιμήσεων στα εργατικά, τη λίπανση, την ε-



Περισσότερα από 220 στρέμματα με μήλα καλλιεργεί ο Χρήστος Παπατραϊανός από την Άρνισσα Πέλλας, που αναδείχθηκε Αγρότης της Χρονιάς 2022.

νέργεια και στη φυτοπροστασία, έγιναν και περισσότερες επεμβάσεις, ώστε να αντιμετωπιστούν προσβολές που προκλήθηκαν από τις συνεχόμενες βροχοπτώσεις».

Ικανοποιητική η ροή

Στην ικανοποιητική ροή που καταγράφεται, μέχρι στιγμής για τα μήλα των χωριών γύρω από τη Λεκάνη της Βεγορίτιδας, εστιάζει και ο Κοσμάς Παπαδόπουλος, πρόεδρος της τοπικής Ομάδας Παραγωγών Μήλων και Κερασιών, Άρνισσας. «Υπάρχει ενδιαφέρον και από την ελληνική αγορά, αλλά και για εξαγωγές. Φέτος, μάλιστα, καταγράφεται κινητικότητα και από την ινδική αγορά, στην οποία συμφωνήσαμε και δρομολογούμε μια αποστολή με

ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΜΗΛΩΝ



δύο κοντέινερ και αναμένεται να ακολουθήσουν και άλλες», τονίζει ο συνομιλητής μας, ο οποίος εκτιμά πως καλύτερη χρονιά προοιωνίζεται και για τα κόκκινα μήλα, με τις τιμές παραγωγού να έχουν προϋποθέσεις να ανέβουν ακόμη και στα επίπεδα των 0,60 και 0,65 ευρώ το κιλό.

Ο Σάββας Κουρπαρασίδης από τον Αγροτικό Συνεταιρισμό Βοκερίας 551 στο Αμύνταιο, ω-

στόσο, δεν είναι και τόσο αισιόδοξος και αυτό δεν οφείλεται μόνο στην εκτόξευση του κόστους παραγωγής και κυρίως του εργατικού, που, όπως τονίζει, έχει φτάσει στα 40 ευρώ το οκτώωρο, καθώς τα χέρια είναι δυσεύρετα. Με τιμές έως και 0,50 ευρώ το κιλό, αυξημένες κατά περίπου 10 λεπτά το κιλό, σε σύγκριση με πέρυσι, πουλάνε τα Gala τους και οι παραγωγοί στην Καστοριά. «Ξεκινήσαμε με τα Gala, στα οποία οι ποσότητες είναι ελλειμματικές κατά περίπου 30%, καθώς την άνοιξη είχαμε συνεχόμενα για 17 ημέρες θερμοκρασίες έως και μείον 1,5 βαθμούς Κελσίου, αλλά ο ΕΛΓΑ δεν δέχθηκε να μας αποζημιώσει. Αποτέλεσμα είναι να έχουμε προβλήματα στην παραγωγή και μικροκαρπίες», εξηγεί ο πρόεδρος της ΓΕΟΚΑ, Δήμος Μωυσίδης. Για τις ποικιλίες που θα ακολουθήσουν από εδώ και πέρα ο ίδιος μας είπε πως υπάρχει ζήτηση από χώρες τόσο της Ευρώπης έως και τη Μέση Ανατολή και την Αφρική και αναμένει πως οι τιμές θα κυμανθούν από 10 έως και 20 λεπτά υψηλότερες από πέρυσι.



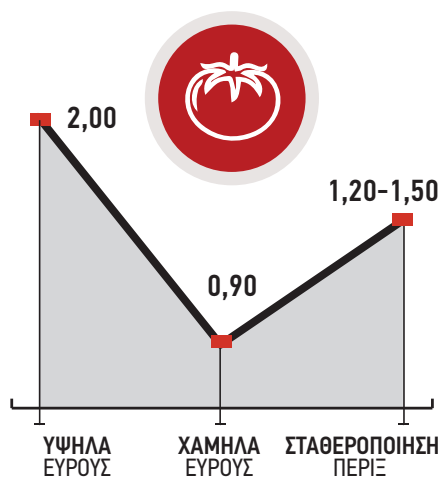
ΑΔΕΙΑ ΑΓΟΡΑ ΒΡΙΣΚΕΙ Η ΝΤΟΜΑΤΑ ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΟΥ

ΕΝΤΟΝΗ ΜΕΤΑΒΛΗΤΟΤΗΤΑ, ΕΝΔΕΙΚΤΙΚΗ ΜΙΑΣ ΑΓΟΡΑΣ ΠΟΥ
ΔΕΝ ΒΡΙΣΚΕΤΑΙ ΣΕ ΙΣΟΡΡΟΠΙΑ ΕΜΦΑΝΙΖΕΙ Η ΑΓΟΡΑ ΝΤΟΜΑΤΑΣ
ΜΕ ΤΙΣ ΤΙΜΕΣ ΑΠΟ ΤΑ 2 ΕΥΡΩ ΝΑ ΥΠΟΧΩΡΟΥΝ ΑΤΑΚΤΑ
ΑΛΛΑ ΝΑ ΑΝΕΒΑΙΝΟΥΝ ΞΑΝΑ ΤΟΥ ΠΕΤΡΟΥ ΓΚΟΓΚΟΥ

Έντονη μεταβλητότητα, ενδεικτική μιας αγοράς που δεν βρίσκεται σε ισορροπία, εμφανίζει τις τελευταίες ημέρες η αγορά ντομάτας, με τις τιμές, έχοντας αγγίξει χωρίτερα τα 2 ευρώ το κιλό στον παραγωγό, να υποχωρούν οριακά κάτω από τα 1,0 ευρώ για να σταθεροποιηθούν στη συνέχεια στην περιοχή του 1,0 ευρώ. Όλα αυτά έγιναν σε ένα διάστημα λιγότερο των δύο εβδομάδων, αφού συνέπεσε η παρουσία μεγάλου όγκου εισαγωγών τουρκικής ντομάτας, μαζί με μικρότερες ποσότητες από το Βέλγιο, την έναρξη της συγκομιδής στα θερμοκήπια της Μεσσηνίας, καθώς και το «καθάρισμα» των χωραφιών υπαίθριας ντομάτας στην Κρήτη.

Λίγες ημέρες χωρίτερα, στην αγορά αναφέρονταν σοβαρές ελλείψεις, ενώ σχεδόν απουσίαζε εγχώριο προϊόν. Η συγκομιδή της δεύτερης καλλιεργητικής περιόδου στα θερμοκήπια της Πελοποννήσου, η οποία θα κρατήσει τα νηία της τροφοδότησης της

ΑΓΟΡΑ ΝΤΟΜΑΤΑΣ (ΕΥΡΩ/ΚΙΛΟ)



εγχώριας αγοράς μέχρι τα μέσα Νοεμβρίου, οπότε και αναλαμβάνει η παραγωγή της Κρήτης, χρειάστηκε να διαχειριστεί ένα πρωτόγνωρο σοκ στην αγορά. Η ιδιαίτερα προβληματική παραγωγή της υπαίθριας ντομάτας κατά τους καλοκαιρινούς μήνες, είχε ως αποτέλεσμα το προϊόν να εκλείψει γρήγορα από τα εμπορικά κέντρα της χώρας, με τις τελευταίες τιμές να προσεγγίζουν τα 1,50 ευρώ για την καλοκαιρινή ντομάτα σε Δομοκό και άλλα παραγωγικά κέντρα της χώρας.

Σχεδόν για ολόκληρο τον Σεπτέμβριο, τις ανάγκες της ελληνικής αγοράς εξυπηρετούσαν οι εισαγωγές είτε τουρκικής υπαίθριας ντομάτας είτε θερμοκηπιακής από την Ολλανδία και το Βέλγιο, με τα επίπεδα τιμών ιδιαίτερα ανεβασμένα. Την σκυτάλη αναλαμβάνει η εγχώρια θερμοκηπιακή, με τις τιμές που κόπηκαν για τις πρώτες ποσότητες να προσεγγίζει τα 2,0 ευρώ το κιλό. Ωστόσο η υποχώρηση των τιμών επήλθε σύντομα, παρά το γεγονός ότι οι εκτάσεις που καλλιεργήθηκαν το καλοκαίρι ήταν περιορισμένες εξαιτίας -μεταξύ πολλών παραγόντων- και της έλλειψης εργατικών χεριών που καθιστά αβέβαιη την έγκαιρη συγκομιδή, ένα ρίσκο που επέλεξαν να αποφύγουν αρκετοί παραγωγοί, παρά το θελκτικό εμπορικό περιβάλλον.

Άνθρωποι της αγοράς εκτιμούν πως πλέον οι τιμές θα κινηθούν σε ένα πιο στενό εύρος, μεταξύ του 1,0 ευρώ και των 1,30 ευρώ το κιλό. Στο μεταξύ, στην Κρήτη ακούγεται πως γίνονται αρκετές φυτεύσεις ντομάτας για συγκομιδή στα μέσα Ιανουαρίου, κάτι που ενδέχεται να συντηρήσει τις τιμές σε αυτήν την περιοχή μέχρι και το Πάσχα.

Fresher

— ΓΙΑ ΦΡΟΥΤΑ & ΛΑΧΑΝΙΚΑ —



fresher.gr



ΧΡΥΣΗ ΕΠΟΧΗ ΔΙΑΝΥΕΙ Η ΕΓΧΩΡΙΑ ΑΓΟΡΑ ΠΑΤΑΤΑΣ

«**ΟΡΕΞΑΤΗ**» για πατάτες Νευροκοπίου παρουσιάζεται η εγχώρια αγορά, με τη ζήτηση να παραμένει ζωννή και να ωθεί τις τιμές παραγωγού σε επίπεδα άνω των 0,50-0,55 ευρώ το κιλό. Οι αποδόσεις, ωστόσο, είναι πολύ μειωμένες σε πολλά χωριά του λεκανοπεδίου, λόγω του καιρού. «Το εμπόριο δείχνει ενδιαφέρον για το προϊόν. Υπάρχει ζήτηση από όλη την Ελλάδα και σε σχέση με πέρυσι τέτοια εποχή είμαστε λίγο πιο ψηλά σε τιμές παραγωγού», αναφέρει στο Fresher ο Απόστολος Βεσμελής, πρόεδρος του ΑΣ Κάτω Νευροκοπίου. Η ικανοποίηση των παραγωγών από το εμπορικό μέτωπο μετριάζεται, ωστόσο, από τις αποκαρδιωτικές αποδόσεις στο χωράφι. Η παραγωγή φέτος είναι πεσμένη σε ποσοστό



Στήσιμο στους 2-2,5 τόνους το στρέμμα αντί των 4-4,5 τόνων είδαν φέτος οι παραγωγοί της πατάτας Νευροκοπίου, με το τονάζ να φτάνει τους 50.000 τόνους.

40% έως και 50% και είναι ζήτημα αν φτάσει συνολικά τους 50.000 τόνους, όταν συνήθως το ετήσιο τονάζ ξεπερνά τους 80.000 τόνους. «Είχαμε μια πολύ δύσκολη χρονιά, καθώς λόγω των βροχοπτώσεων αρχικά δεν μπορούσαμε να καλλιεργήσουμε, με συνέπεια να κλείσουμε τη σοδιά με έως και δύο μήνες καθυστέρηση, ενώ στη συνέχεια μας επηρέασε και ο καύσωνας. Το αποτέλεσμα είναι ότι το στήσιμο φέτος κυμαίνεται στους 2-2,5 τόνους ανά στρέμμα, ενώ κανονικά θα έπρεπε να πιάνουμε 4 – 4,5 τόνους», εξηγεί ο κ. Βεσμελής, διευκρινίζοντας πως «χωριά όπως η Λευκόγια, το Χρυσόκεφαλο και η Εξοχή, που καλύπτουν περί το 1/3 από τα 22.000 στρέμματα, που καλλιεργούνται με πατάτα στο λεκανοπέδιο, αντιμετωπίζουν μεγαλύτερα προβλήματα». **ΛΕΩΝΙΔΑΣ ΛΙΑΜΗΣ**

ΣΤΑ 3,5 ΕΥΡΩ ΤΟ ΚΙΛΟ, ΣΠΑΝΙΟ ΕΙΔΟΣ ΣΤΗΝ ΑΓΟΡΑ ΤΟ ΣΠΑΝΑΚΙ

«**ΔΥΣΕΥΡΕΤΟ**» αν όχι ανύπαρκτο είναι εδώ και μερικές εβδομάδες το σπανακι από την εγχώρια αγορά, ενώ σημαντικές ελλείψεις αποτυπώνονται και στη βιομηχανία κατεψυγμένου, αφού η παραγωγή του λεγόμενου βιομηχανικού σπανακιού στη Θεσσαλία, καταστράφηκε χωρίς ακόμα να είναι δυνατή η επανεκκίνηση της παραγωγικής διαδικασίας. Στη συμβατική καλλιέργεια, οι τιμές έχουν αναρριχηθεί εδώ και αρκετούς μήνες στην περιοχή των 3 με 3,5 ευρώ το κιλό, με την προσφορά να μην καλύπτει τη ζήτηση, αφού έχει σημειωθεί μια κατακόρυφη μείωση των καλλιεργούμενων εκτάσεων. Βασική παράμετρος αυτής της συρρίκνωσης, αποτελεί η έλλειψη εργατικών χεριών, αφού



Η καλλιέργεια σπανακιού απαιτεί ένα άτομο ανά 15 στρέμματα τόσο για τις καλλιεργητικές εργασίες όσο και για τη συγκομιδή του προϊόντος.

περιβόλια σε παραγωγικά κέντρα σπανακιού, όπως είναι τα Μέγαρα που τροφοδοτούν την Αθήνα, έχουν βρεθεί με μόλις 15 άτομα προσωπικό από 75 που απασχολούσαν παλιότερα. Με την καλλιέργεια να απαιτεί περίπου ένα άτομο ανά 15 στρέμματα, τόσο για τις καλλιεργητικές εργασίες, όσο κυρίως για τη συγκομιδή, γίνεται κατανοητός ο λόγος μείωσης της προσφοράς, αφού το ρίσκο να μεινουν ασυγκόμιστα τα σπανακία, μια απαιτητική σε νερά και ευαίσθητη καλλιέργεια, είναι μεγάλο για να υπάρξουν καθυστερήσεις στην συγκομιδή. Μόλις το τελευταίο διάστημα ξεκίνησαν στην περιοχή του Μαραθώνα μερικές φυτεύσεις, με τις εκτάσεις όμως να μην θυμίζουν την εικόνα που είχε η καλλιέργεια πριν από μια τριετία. **ΠΕΤΡΟΣ ΓΚΟΓΚΟΣ**

ΥΨΗΛΗ ΔΙΑΘΕΣΙΜΟΤΗΤΑ, ΑΡΚΕΙ ΝΑ ΑΡΧΙΣΕΙ ΤΟ ΚΡΥΟ

«**ΤΗΝ ΠΤΩΣΗ**» της θερμοκρασίας αναμένει το ελληνικό μπρόκολο για να πάρει τη θέση του στο καλάθι των καταναλωτών. Μετά το δυναμικό ξεκίνημα, στις αρχές Σεπτεμβρίου, όταν το προϊόν έφτασε να πωλείται από τον παραγωγό στα 2,0 ευρώ, λόγω των μειωμένων ποσοτήτων, έχει κάνει κοιλιά. «Μέχρι και τις 15-20 Σεπτεμβρίου η ζήτηση ήταν ζωννή διότι από τη μια οι ποσότητες ήταν χαμηλές και από την άλλη τα νησιά έσφυζαν από τον τουρισμό. Στη συνέχεια, όμως, η μείωση των τουριστών σε συνδυασμό με τις υψηλές θερμοκρασίες, έφεραν κάμψη του ενδιαφέροντος από την αγορά και το μπρόκολο δεν έχει πάρει τη θέση του στο πιάτο του καταναλωτή, ενώ υπάρχει διαθεσιμότητα», εί-



Στην Ελλάδα καλλιεργούνται περί τα 22.000-23.000 στρέμματα με μπρόκολο καλύπτοντας τις ανάγκες της χώρας σύμφωνα με τον Μάρκο Σαπουτζόγλου.

πε στο «Fresher» ο Μάρκος Σαπουτζόγλου, μακράν ο μεγαλύτερος ιδιώτης παραγωγός μπρόκολου στη χώρα, από το Δυτικό Πέλας. Την περίοδο που διανύουμε η τιμή παραγωγού κυμαίνεται στα 0,70-0,80 ευρώ το κιλό και όπως λέει ο συνομιλητής μας είναι φυσιολογικές για την εποχή, όμως το πρόβλημα είναι πως το κόστος έχει εκτοξευτεί. «Όταν έρθουν οι βροχές και πέσει και η θερμοκρασία αναμένεται να επανέλθει σε υψηλά επίπεδα κι η ζήτηση», εκτίμησε ο κ. Σαπουτζόγλου συμπληρώνοντας πως το κενό που δημιουργήθηκε από τις ζημιές στη Λάρισα, όπου καλλιεργούνται περί τα 1.000 στρέμματα, καλύφθηκε από άλλες περιοχές της χώρας, όπου μπόκαν περισσότερες εκτάσεις. **ΛΕΩΝΙΔΑΣ ΛΙΑΜΗΣ**

ΣΤΗ ΓΩΝΙΑ ΠΕΡΙΜΕΝΕΙ Η ΖΗΤΗΣΗ ΤΑ ΦΡΕΣΚΑ ΠΡΑΣΑ

ΣΤΑ ΧΩΡΑΦΙΑ ΤΟΥΣ για τη συγκομιδή της φετινής παραγωγής μπαίνουν από τις 10 Οκτωβρίου και μετά, οι παραγωγοί πράσου στη Βόρεια Ελλάδα, με τα πρόδρομα σημάδια να είναι θετικά. Καλλιεργητικά η χρονιά δεν αντιμετώπισε προβλήματα από τον καιρό ή από ασθένειες κι εντομολογικούς εχθρούς και οι πρώτες εκτιμήσεις βάζουν τον «πήχη» των αποδόσεων στους 3-3,5 τόνους ανά στρέμμα. «Αν μάλιστα ο επερχόμενος χειμώνας δεν είναι βαρύς και φτάσουμε μέχρι τον Απρίλιο, δεν αποκλείεται να προσεγγίσουμε και τους 4 τόνους ανά στρέμμα», ανέφερε στο Fresher ο Λάζαρος Κερασίδης, που καλλιεργεί 120 στρέμματα πράσου στο χωριό Παρθένιο δίπλα στη Χαλκηδόνα Θεσσαλονίκης. Σύμφωνα



Ως μια καλλιέργεια δύσκολη με υψηλό κόστος, που φτάνει τα 50 ευρώ το στρέμμα, περιγράφει το πράσο ο παραγωγός Λάζαρος Κερασίδης.

να με τον έμπειρο παραγωγό η ζήτηση είναι υψηλή, όπως φάνηκε με τις λίγες ποσότητες πρώιμου πράσου που βγήκαν στις αρχές Οκτωβρίου στην αγορά της περιοχής, γεγονός που γεννά προσδοκίες ότι, αν μη τι άλλο, η τιμή παραγωγού θα ανοίξει τουλάχιστον στα 0,75 – 0,80 ευρώ το κιλό, επίπεδα που κυμάνθηκε το «στήσιμο» για το προϊόν κατά την περσινή σεζόν. «Αφήνει ένα μεροκάματο αν κάνεις τις φροντίδες που πρέπει, αλλά είναι μια καλλιέργεια δύσκολη, που διαρκεί 14 μήνες από τη σπορά του σπόρου το Φεβρουάριο μέχρι την ολοκλήρωση της συγκομιδής τον Απρίλιο του επόμενου έτους και με υψηλό κόστος για την ενέργεια, τα καύσιμα και το εργατικό, που φτάνει τα 50 ευρώ μαζί με το εργόσημο», αναφέρει. **ΛΕΩΝΙΔΑΣ ΛΙΑΜΗΣ**

ΜΕ 10 ΕΥΡΩ, ΤΟ ΦΙΣΤΙΚΙ ΜΠΗΚΕ ΣΕ ΑΔΕΙΑ ΑΓΟΡΑ

«ΠΛΩΡΗ» για διψήφιο αριθμό στην τιμή, με τα 10 ευρώ το κιλό, έβαλε από νωρίς φέτος το ελληνικό κελυφωτό φιστίκι. Τα ενθαρρυντικά μηνύματα από το εμπορικό μέτωπο ωστόσο, μετριάζονται από τις χαμηλές αποδόσεις, που κατέγραψε το προϊόν φέτος, λόγω των καιρικών συνθηκών και της παρειαυτοφορίας. Λόγω των χαμηλών αποδόσεων και της αυξημένης ζήτησης που υπάρχει τόσο από την εγχώρια αγορά, όσο και από το εξωτερικό και δη την Τουρκία, οι τιμές ωθούνται προς τα πάνω και πιάνουν τα 9-10 ευρώ το κιλό, αντί 6,5 ευρώ το κιλό που άνοιξε η αγορά πέρυσι. Χαμηλές αποδόσεις καταγράφηκαν στην περιοχή της Φθιώτιδας, όπου με επίκεντρο το Μώλο και τη Μάκρη καλλιεργούνται πλέον έως και



Οι χαμηλές αποδόσεις λόγω των καιρικών συνθηκών και της παρειαυτοφορίας και η αυξημένη ζήτηση ωθούν τις τιμές προς τα πάνω.

10.000 στρέμματα με κελυφωτό φιστίκι. «Πέρυσι συγκέντρωσαν τα δύο παραγωγικά κέντρα γύρω τους 2.000 τόνους προϊόν και φέτος πάμε για περίπου 500 τόνους. Ήταν βέβαια κάτι που το αναμέναμε, λόγω της παρειαυτοφορίας», διευκρινίζει ο Πάννης Χονδρόπουλος, γεωπόνος - παραγωγός φιστικιού και ιδρυτής του Αγροτικού Συνεταιρισμού Κελυφωτό Φιστίκι Μώλου - Θερμοπύλες. «Οι λίγοι φιστικοπαραγωγοί που έχουν φέτος προϊόν θα απολαύσουν καλές τιμές, αλλά δεν πρέπει να μας διαφεύγει της προσοχής και το γεγονός πως έχει αυξηθεί και το κόστος παραγωγής, το οποίο ανάλογα με τις φροντίδες που κάνει ο κάθε παραγωγός κυμαίνεται από 200 έως και 450 ευρώ το στρέμμα», ανέφερε ο συνομιλητής μας. **ΛΕΩΝΙΔΑΣ ΛΙΑΜΗΣ**

ΜΕ ΘΕΤΙΚΟ ΠΡΟΣΗΜΟ ΕΚΛΕΙΣΕ ΤΟ ΕΠΙΤΡΑΠΕΖΙΟ ΡΟΔΑΚΙΝΟ

ΜΕ ΣΤΑΘΕΡΗ ροή απορρόφησης από την αγορά, υψηλότερες τιμές από πέρσι, αλλά και σημαντικά μειωμένες αποδόσεις στα κτήματα, «έκλεισε το ταμείο» φέτος για τα επιτραπέζια ροδάκινα και τα νεκταρίνια από τα μεγάλα παραγωγικά κέντρα της Β. Ελλάδας, με τις αγορές στα αστικά κέντρα να διαθέτουν ακόμα μερικά τελευταία τεμάχια. Λίγες ημέρες αφ' ότου έπεσε και τυπικά η αυλαία της σεζόν, με τη συγκομιδή «σκούπα» στις όψιμες ποικιλίες στα ορεινά της Ημαθίας



Ομαλή ροή απορρόφησης από την αγορά, υψηλότερες τιμές από πέρσι, αλλά και σημαντικά μειωμένες αποδόσεις είδε φέτος το επιτραπέζιο ροδάκινο.

ας, της Πέλλας και της Κοζάνης, το ζύγι της αποτίμησης της χρονιάς, που κάνουν οι παραγωγοί, δείχνει να γέρνει προς το θετικό πρόσημο. «Εμπορικά πήγε καλά. Οι τιμές ήταν καλοούτσικες, κρατήθηκαν στα 60 λεπτά έως 75 λεπτά, που είναι λίγο πιο πάνω από πέρσι. Ωστόσο δεν πρέπει να παραβλέψουμε και την εκτίναξη του κόστους παραγωγής, το οποίο πλέον έχει ξεφύγει και είναι δύσκολο να καλυφθούν τα έξοδα που έγιναν για λίπανση, φυτοπροστασία, αλλά και για τα εργατικά», τονίζει ο Νίκος Δημητριάδης από το Αρσένι Πέλλας. Ικανοποίηση δηλώνει και ο παραγωγός Σάββας Σαββίδης από το Λιποχώρι Σκύδρας, βάζοντας, όμως, στην εξίσωση και την παράμετρο του τονάζ, το οποίο, όπως τονίζει, ήταν μικρότερο του αναμενόμενου από τις επιπτώσεις των καιρικών φαινομένων. **ΛΕΩΝΙΔΑΣ ΛΙΑΜΗΣ**





© ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ: ΓΕΩΡΓΙΑ ΚΑΡΑΜΑΛΗ



ΤΟ ΤΕΛΕΙΟ ΜΑΡΟΥΛΙ ΕΙΝΑΙ ΜΟΝΟ ΥΔΡΟΠΟΝΙΚΟ

Η ΥΔΡΟΠΟΝΙΑ ΔΕΝ ΣΥΓΧΩΡΕΙ ΛΑΘΗ ΚΑΙ Η ΘΕΩΡΙΑ ΔΕΝ ΜΠΟΡΕΙ
ΑΠΟ ΜΟΝΗ ΤΗΣ ΝΑ ΕΓΓΥΗΘΕΙ ΤΗ ΒΕΛΤΙΣΤΗ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑ ΕΝΟΣ
ΥΠΕΡΣΥΓΧΡΟΝΟΥ ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΟΥ. Ο ΜΑΓΙΚΟΣ ΚΗΠΟΣ ΤΗΣ ΒΟΙΩΤΙΑΣ
ΣΤΟ ΠΡΟΣΩΠΟ ΤΟΥ ΑΝΔΡΕΑ ΛΥΠΑ ΒΡΗΚΕ ΤΟΝ GROWER, ΠΟΥ
ΧΡΕΙΑΖΟΤΑΝ Η ΜΟΝΑΔΑ ΓΙΑ ΤΑ 9 ΕΚΑΤ. ΜΑΡΟΥΛΙΑ
ΤΗΣ ΕΤΗΣΙΑΣ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ **ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ ΣΤΟΝ ΓΙΑΝΝΗ ΠΑΝΑΓΟ**

Ο ανθρώπινος παράγοντας είναι πάντοτε η ψυχή ακόμα και του πιο αποστειρωμένου, ρομποτικού, σχεδόν διαστημικού project. Οι μηχανικοί της IGC και του Μαγικού Κήπου, θέλησαν το 2019 να φτιάξουν το τέλειο μαρούλι και για τον σκοπό αυτό επιστράτευαν την τελευταία λέξη της τεχνολογίας σε ένα εγχείρημα που όμοιο του δεν υπάρχει ακόμα και σήμερα στην Ελλάδα. Μετά από τρία χρόνια λειτουργίας φάνηκε πως αυτό που έλειπε ήταν ένας άνθρωπος-κλειδί που θα μπορούσε να δουλέψει τη μονάδα στο μέγιστο των δυνατοτήτων της. Ο Ανδρέας Λύπας, αναλαμβάνοντας χρέη Διευθυντή Παραγωγής, έφερε στην Ελλάδα τη συσσωρευμένη γνώση της Βόρειας Ευρώπης, ανοίγοντας νέους δρόμους για τη θερμοκηπιακή καλλιέργεια σε μονάδες τεχνολογίας αιχμής.

Η πρώτη επιλογή ήταν να επιστρέψετε στην Ελλάδα ή να εμπλακείτε ενεργά με την IGC;

Με την IGC με συνδέουν 20 μήνες πριν γυρίσω. Συμβουλευτικά λειτουργήσα και προσπαθούσα να αποδώσω από μακριά τη γνώση που μου έδιναν οι Ολλανδοί και οι Άγγλοι. Ασχολήθηκα δηλαδή επειδή είχαμε φιλικές σχέσεις με τη διοίκηση, με την κλιματική διαχείριση ή τον τρόπο διαχείρισης υβριδίων, γιατί ήταν πολύ νέα αυτά τα πράγματα για τα δεδομένα της Ελλάδας. Οπότε το κάλεσμα να έρθω να δουλέψω ήταν το επόμενο βήμα, η επόμενη πρόκληση, γιατί από την πρώτη μέρα που μπήκα στη μονάδα την πόνεσα και ήθελα να επιτύχει. Κι έτσι θα γίνει....

Ποια ήταν τα στοιχεία που βελτιώθηκαν ώστε να πλησιάσουμε στο break even point;

Αυτό ήρθε μετά από αρκετές διαφοροποιήσεις. Κατ' αρχήν στο κομμάτι της θρέψης. Μετά της προσέγγισης στο κομμάτι της άρδευσης, δηλαδή συχνότητα ποτισμάτων, microdosing irrigation, άρδευση σε μικρές δόσεις όπως ονομάζεται. Επίσης στην κλιματική διαχείριση με τη βοήθεια μετρήσεων από τα αισθητήρια όργανα που έχω στην προσωπική μου συλλο-

γή. Όλα αυτά μας έκαναν να είμαστε πιο εύστοχοι και ακριβείς στην υψηλών προδιαγραφών ρύθμιση του θερμοκηπίου. Φανταστείτε το σαν να κουρδίζεις καλύτερα μια κιθάρα με καλύτερο κουρδιστήρι. Πλέον ξεφύγαμε από το να καλλιεργήσουμε απλά και προσπαθούμε να εκτοξεύσουμε την παραγωγικότητα μέσω πολλών δεδομένων που παίρνουμε από τους αισθητήρες αλλά και από τον τρόπο που ανταποκρίνονται τα φυτά στις αλλαγές που δίνουμε.

Να υποθέσω ότι είχαμε μια αύξηση 20-25% στην παραγωγικότητα κατ' αρχάς;

Αυτήν τη στιγμή είμαστε γύρω στο 30% πάνω φέτος σε σχέση με πέρυσι. Αν και ολιστικά θεωρώ ότι μέσα στους επόμενους δύο μήνες να ξεπεράσουμε τα 7,5 εκατ. τεμάχια, που σημαίνει αύξηση 50%. Και παράλληλα θα είναι και πιο ποιοτικά σε σύγκριση με πέρυσι, που είναι πολύ σημαντικό. Δηλαδή τα βάρη τους είναι ακόμα πιο μεγάλα σε σύγκριση με πέρυσι.

Τι είναι αυτό που κάνει τη μονάδα της IGC να είναι μοναδική για τα ελληνικά δεδομένα;

Είναι καινοτόμα γιατί τεχνολογικά δεν έχει να ζηλέ-

ψει τίποτα από μονάδες της Αγγλίας ή της Ολλανδίας. Έχει τα πάντα. Τεχνητό φωτισμό, κλιματικό έλεγχο εξαιρετικό. Έχει όλα τα αρδευτικά συστήματα που απαιτούνται και έχει έμφυχο δυναμικό που έχει τη διάθεση και τη δυναμικότητα και το πάθος να καταφέρει την αύξηση της παραγωγικότητας. Οπότε θεωρώ ότι δεν της λείπει τίποτα. Μπορεί να της έλειπε ένας leader για να δώσει το παράδειγμα του πώς λύνονται τα καθημερινά ζητήματα στο κομμάτι της παραγωγής και να δείξει πώς μοντέλα του εξωτερικού μπορούν να εφαρμοστούν με ακρίβεια εδώ. Όμως δύσκολα ένας εδραιωμένος καλλιεργητής με καριέρα θα έπαιρνε την απόφαση να γυρίσει στην Ελλάδα.

Υποθέτουμε λοιπόν ότι η πιο μεγάλη δυσκολία αυτά τα τρία χρόνια ήταν να γίνει όσο γίνεται καλύτερο το παραγωγικό κομμάτι. Στο κομμάτι της αγοράς, αν και δεν είναι το αντικείμενό σας, πώς είναι τα πράγματα; Έχει υποδοχή αυτό το προϊόν; Απ' ό,τι βλέπω σαν καταναλωτής, εκτός από καλλιεργητής και διευθυντής παραγωγής, είναι ότι το προϊόν από μόνο του μιλάει, από μόνο του δείχνει τη δυναμική του. Όταν έχουμε μια διάρκεια ζωής στο

“

ΜΙΑ ΜΟΝΑΔΑ ΠΡΟΤΥΠΗ ΓΙΑ ΤΑ ΕΛΛΗΝΙΚΑ ΔΕΔΟΜΕΝΑ, ΠΟΥ ΑΝΟΙΓΕΙ ΕΝΑΝ ΚΑΙΝΟΥΡΓΙΟ ΔΡΟΜΟ ΣΤΗ ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΑΚΗ ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΑ



ράφι της τάξης των 15-16 ημερών εντός ψυγείου αλλά και βλέπουμε ότι σε σύγκριση με το υπαίθριο δεν πετιέται τίποτα, δεν χάνεται το οτιδήποτε και η νοστιμάδα του δεν συγκρίνεται με το αντίστοιχο της υπαίθρου, νομίζω από μόνο του αυτό ότι αποτελεί ένα δυνατό πλεονέκτημα.

Υπάρχει δηλαδή και ανταπόκριση και υποδοχή από τις αλυσίδες λιανικής;

Ζητάνε και παραπάνω, με βάση αυτά που προσφέρουμε τώρα και γι' αυτό είναι στο πλάνο της διοίκησης να κάνει επέκταση.

Το επόμενο στοίχημα λοιπόν σε αυτό το πεδίο;

Ας το πάρουμε βήμα-βήμα. Πρώτος στόχος είναι να πιάσουμε 7,5 εκατ. συγκομισθέντα μαρούλια φέτος. Του χρόνου στόχος είναι να έχουμε 9 εκατ. μαρούλια με πολύ μικρότερες απώλειες και παράλληλα να τρέχει το κομμάτι της επέκτασης.

Αυτή η επέκταση θα είναι στην υπάρχουσα μονάδα;

Θα δημιουργηθεί ένα ακόμη διαμέρισμα παραγωγής αλλά το πιο σημαντικό είναι η δημιουργία του πειραματικού θερμοκηπίου έξω, όπου όλα τα βιολογικά σκευάσματα, οι καλλιεργητικές στρατηγικές, θα μετριούνται εκεί, σε πραγματικό χρόνο, χωρίς να επηρεάζεται μέσα η παραγωγή. Γιατί κάποιες στρατηγικές κλίματος που έχω υιοθετήσει και έρχονται από το εξωτερικό, οι δείκτες άρδευσης και βιολογικών σκευασμάτων, αν κάτι πάει λάθος, εμφανίζεται άμεσα στην παραγωγή. Ένα λάθος μου εκεί μπορεί να καταστρέψει την ημερήσια παραγωγή. Η υδροπονία δεν συγχωρεί λάθη, γιατί εμείς καλλιεργούμε στο νερό. Δεν υπάρχει κάποιο υπόστρωμα για να μπορέσεις, αν ανέβει για παράδειγμα το pH, να το επηρεάσεις και να το σώσεις. Οποιαδήποτε μετατροπή κάνουμε στα φυτά, φαίνεται αμέσως. Είτε κάτι καλό, το βλέπουμε μετά από 2-3 μέρες, είτε κάτι κακό, το βλέπουμε μέσα σε μια μέρα. Δηλαδή μπορεί να καταστρέψουμε την παραγωγή και μιλάω για 270.000 φυτά από ένα λάθος.

Αυτό σε τι παραγωγή αναλογεί;

Περίπου 9 ημερών. Με 30.000 φυτά την ημέρα, που δεν υπάρχει κανένας άλλος να το ανταγωνιστεί.

Θα ήταν καλύτερο να γίνουν περισσότερα τα θερμοκήπια αυτής της μορφής στην Ελλάδα; Για την ισορροπία της αγοράς και τη διείδυσή τους.

Θερμοκήπια και μοντέλα τέτοιου είδους, λύνουν την επισιτιστική κρίση της Ελλάδας και δίνουν και ένα έναυσμα εξαγωγών. Εμείς εδώ δεν σταματάμε να κόβουμε κάθε μέρα 30.000 μαρούλια, οπότε υπάρχει μια ροή. Δεν είναι χρηματική ροή, αλλά είναι ροή φρέσκου προϊόντος. Το ίδιο πρέπει να γίνεται και σε



**ΚΟΜΒΙΚΗ
Η ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΑ
ΠΕΙΡΑΜΑΤΙΚΟΥ
ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΟΥ
ΓΙΑΤΙ Η ΥΔΡΟΠΟΝΙΑ
ΔΕΝ ΣΥΓΧΩΡΕΙ
ΛΑΘΗ**

άλλες μονάδες, είτε αυτό λέγεται ντομάτα, είτε αγγούρι, είτε πιπεριά ή φράουλα. Είναι μοντέλα που λειτουργούν στο εξωτερικό. Η Ολλανδία έχει χρησιμοποιήσει εμπορικά την υδροπονία από το 1975. Εμείς εδώ, γιατί αρνούμαστε να το κάνουμε; Φοβόμαστε το κόστος παραγωγής ή δεν έχουμε την τεχνολογία; Εγώ είμαι βέβαιος ότι μόνο τέτοια μοντέλα μπορούν να προχωρήσουν. Εξαλείφοντας τελείως την εποχικότητα και έχοντας και μια καμπύλη ανά έτος πρόβλεψης για να μπορεί να κάνει έναν προγραμματισμό το σούπερ μάρκετ αλλά αντίστοιχα και ο επενδυτής να μπορεί να κάνει τον ισολογισμό του από πριν για να βγάλει τα κόστη του.

Αν η τεχνολογία είναι εφάμιλλη αυτής που εφαρμόζεται στην Ολλανδία ή στη Μεγάλη Βρετανία, η Ελλάδα δεν έχει πλεονεκτήματα;

Η δυσκολία του να καλλιεργήσει κάποιος στη Με-

γάλη Βρετανία και γενικά στη Βόρεια Ευρώπη είναι μεγάλη, γιατί εκεί έχεις το εξής πρόβλημα: Εκεί αντιμετωπίζουμε τα μεγάλα μυκητολογικά προβλήματα. Λόγω αυξημένης σχετικής υγρασίας, είτε έξω είτε μέσα, διευκολύνουν την ανάπτυξη βοτρυτιά, ωιδίου ή περονόσπορου. Στην Ελλάδα έχουμε την τύχη να έχουμε ξηρότερο κλίμα, άρα λιγότερα μυκητολογικά ρίσκα, αλλά έχουμε το πρόβλημα των εντόμων γιατί είναι πιο εύκολο να κάνουν νυμφώσεις και να έχουμε έξαρση, όπως συμβαίνει με την tuta absoluta της ντομάτας. Μεγάλο όμως αβαντάζ της Ελλάδας είναι η ενέργεια, η μεγάλη ακτινοβολία του ήλιου. Έξω χρησιμοποιούμε λάμπες LED σχεδόν όλο το χρόνο για να έχουμε επάρκεια φωτοπεριόδου και φωτοσύνθεσης.

Βεβαίως έχουμε όφελος και στο κομμάτι των Α-ΠΕ, περισσότερη ηλιοφάνεια, άρα περισσότερη ενέργεια με χαμηλότερο κόστος.

Βέβαια το κόστος παραγωγής αυξάνεται, γιατί κατά τους καλοκαιρινούς μήνες πρέπει να ψύξουμε το θερμοκήπιο. Εκεί δηλαδή πρέπει να σκεφτούμε τι μέθοδο θα ακολουθήσουμε για να έχουμε επάρκεια στο κομμάτι της ηλεκτρικής ενέργειας, εν προκειμένω οι υγρές παριές να δουλεύουν και να υπάρχει μια ομοιογενεοποίηση του κλίματος εντός του θερμοκηπίου. Αυτά τα δύο είναι οι μεγάλες τεχνικές δυσκολίες που ένας καλλιεργητής, ένας διευθυντής παραγωγής πρέπει να αντιμετωπίσει καθημερινά. Και εδώ έρχεται η τεχνολογία αιχμής με τη χρήση πολλών αισθητήρων οργάνων και η άμεση και ημερήσια καταγραφή και χρήση αισθητήρων για να εντοπίζουμε προβλήματα ή λάθη και να έχουμε μια προσέγγιση πρόληψης του προβλήματος και όχι αντιμετώπισης. Εδώ έχω αναπτύξει ένα μοντέλο, μοναδικό στην Ελλάδα, όπου δημιουργώ ένα φιλικό περιβάλλον για ωφέλιμους μικροοργανισμούς και έντομα, όπως τα γλαστράκια του άλυσσου όπου εκεί μένει και πολλαπλασιάζεται το αρπακτικό έντομο και όπου βρεθεί θρίπας στην καλλιέργεια πάει και τον εξολοθρεύει. Είμαι έτσι πεπεισμένος πως δεν θα χρειαστεί να χρησιμοποιήσω φάρμακα για τον θρίπα που είναι πολύ σπάνιος. Για εμάς η ολοκληρωμένη διαχείριση, δεν είναι μια απλή κουβέντα, είναι ο θεμέλιος λίθος για την παραγωγή μας.

Μπορεί να χαρακτηριστεί organic, βιολογική αυτή η παραγωγή; Είναι κάτι που ζητάτε;

Στην Αγγλία γίνεται μια στοχευμένη προσέγγιση ώστε αντίστοιχες μονάδες με εδώ να μπορούν να πάρουν την πιστοποίηση bio για να έχουν την έξτρα προστιθέμενη αξία. Στις ΗΠΑ το 2021 ψηφίστηκε ένα αντίστοιχο νομοσχέδιο. Μονάδα όπως εδώ, με χρήση λιπασμάτων, εγκεκριμένων από τον FDA, μπόρεσε και πήρε την πιστοποίηση organic και την



ανατίμηση και έφτασε να πωλείται ένα Butterhead γύρω στα 6 δολάρια το τεμάχιο. Δεν είναι κάτι. Το να καλλιεργείς εκτός χώματος δεν σε κάνει μη βιολογικό, από την στιγμή που πληροί όλες τις προϋποθέσεις, όπως η μη χρήση φυτοπροστασίας, μη επιτρεπών λιπασμάτων και άλλα.

Η θρέψη σας δεν εμπεριέχει χημικά λιπάσματα;

Εμπεριέχει μεταλλικά άλατα, όπως το νιτρικό κάλιο, το νιτρικό ασβέστιο, το μονοαμμώνιο. Αυτά ναι, είναι χημικές ενώσεις. Αλλά με την προϋπόθεση ότι υπάρχει το θεσμικό πλαίσιο για να κάνουμε βιολογική παραγωγή, μπορούμε να πάρουμε ολλανδικά λιπάσματα, που κυκλοφορούν και να έχουμε αμιγώς οργανικά λιπάσματα.

Δηλαδή, αν υπήρχε το πλαίσιο, τότε θα προσαρμοζόσασταν σε αυτό χωρίς καμία ένσταση ή ζημία;

Μα είναι μεταλλικά άλατα, είναι χημικές ενώσεις που στη φύση υπάρχουν. Δεν είναι χημικά όπως ο κόσμος νοεί σαν κάτι βλαβερό. Εμείς το ζητάμε αυ-

“

**ΓΙΑ ΕΜΑΣ
Η ΟΛΟΚΛΗΡΩΜΕΝΗ
ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗ ΔΕΝ
ΕΙΝΑΙ ΜΙΑ ΑΠΛΗ
ΚΟΥΒΕΝΤΑ, ΕΙΝΑΙ
Ο ΘΕΜΕΛΙΟΣ
ΛΙΘΟΣ ΜΑΣ**



who is who

Ο ΑΝΔΡΕΑΣ ΛΥΠΑΣ μόλις αποφοίτησε από το Πανεπιστήμιο Θεσσαλίας, προσγειώθηκε στην Σκωτία και ανέλαβε υπεύθυνος φυτωρίου στη μεγαλύτερη αυτήν τη στιγμή φάρμα soft fruits της χώρας σε μια έκταση 12.000 στρεμμάτων με blackberries, φράουλες, black currants, εκ των οποίων τα 500 στρέμματα ήταν θερμοκήπια. Από τη θέση του propagation manager πήρε το βάπτισμα του πυρός πολλαπλασιάζοντας 1,2 εκατ. φυτά φράουλας από μητρικά φυτά. Μέσα σε 3,5 χρόνια ανερίχθηκε σε Farm Manager επιβλέποντας μια παραγωγή 1.200 τόνων ανά σεζόν. Από εκεί βρέθηκε στην Celadon LTD, εταιρεία παραγωγής βιομηχανικής κάνναβης. «Την πήραμε σαν start up και καταφέραμε να την κάνουμε public listed company» αναφέρει, περιγράφοντας μια τεράστια καλλιεργητική πρόκληση για τον ίδιο. Μετά από αυτό έκανε μια διαδρομή σε μια εταιρεία με έδρα το Άμστερνταμ όπου έμαθε στην πράξη την υδροπονία στα φυλλώδη λαχανικά. Πρόκειται για μια πορεία 7,5 ετών με αμιγώς θερμοκηπιακό αντικείμενο και καλλιέργεια αμιγώς με βάση δεδομένα πραγματικού χρόνου. «Κάναμε ανάλυση δεδομένων, παίρναμε αποφάσεις πολύ άμεσες και πολύ γρήγορες στις οποίες έβλεπες αποτελέσματα αμέσως, δηλαδή δεν μπορούσες να αγνοήσεις ή να κωλυσιεργήσεις καθόλου και η παραγωγικότητα ήταν πάντα στην αιχμή του δόρατος» θα πει, περιγράφοντας μια δεκαετή πορεία που τον έφερε στην IGC.



Ο Ανδρέας Λύπας με τον Γιάννη Πανάγο

τό γιατί μπορούμε να προσαρμοστούμε. Στην Ολλανδία κάποιες εταιρείες λιπασμάτων έχουν βγάλει προϊόντα που διεκδικούν έγκριση οργανικού. Είναι κάτι που έρχεται. Προσέξτε: Καλλιεργώντας στο χώμα κάθε χρόνο το ίδιο. Έχεις ασθένειες της ρίζας και διάφορα άλλα, πολύ πιο βλαβερά σε οδηγούν σε άλλα μονοπώτια όπου το πλαίσιο είναι θολό και μπορείς να είσαι βιολογικός αντιμετωπίζοντάς τα.

Να πούμε για το αν θα ήταν τελικά ανάγκη η Πολιτεία να δει με διαφορετικό μάτι τη δημιουργία τέτοιων μονάδων που τώρα αποκλείονται από το ΠΑΑ; Είναι διττό το όφελος. Θα έρθουν άτομα που θα στελεχώσουν τέτοιες μονάδες, άνθρωποι με μεγάλη τεχνογνωσία που θα επαναπαριστούν. Θα λυθεί και το πρόβλημα της επισιτιστικής κρίσης και θα σταματήσουμε αυτές τις εισαγωγές από Τρίτες χώρες που έχουμε τώρα ντομάτα από την Τουρκία ή ντομάτα από την Πολωνία και φράουλα εκτός σεζόν από την Ολλανδία. Θα έχουμε υπερεπάρκεια λαχανικών και να τα εξάγουμε που θα είναι τόσο ανώτερα λόγω της α-

κτινοβολίας, που όχι μόνο δεν θα εξάγουμε, αλλά θα γίνουμε υπερδύναμη στις εξαγωγές.

Το νέο προϊόν, το τρίο;

Ήταν μια ιδέα που είδαμε στην Ολλανδία, είναι η τελευταία λέξη της μόδας στα υδροπονικά θερμοκήπια φυλλωδών και περιλαμβάνει τρία σπόρια με διαφορετικά λαχανικά. Δηλαδή περιέχει μια κόκκινη λόλα, το oakleaf, το οποίο για κάποιο λόγο δεν το έχει μάθει ο κόσμος στην Ελλάδα, και μια πράσινη λόλα. Έχουμε ταυτόχρονα τρεις διαφορετικές ποικιλίες μαρουλιού σε ένα γλαστράκι, το οποίο όταν το πάρει ο καταναλωτής, αφαιρείτο γλαστράκι και έχει έτοιμη μια σαλάτα πλούσια.

Είναι τριπλάσιο το βάρος της τελικής συσκευασίας στο τεμάχιο;

Όχι είναι τρεις σπόροι, οπότε μοιράζεται, έχουμε 100 γραμμάρια προϊόντος επί τρία. Το στοίχημα είναι πώς θα έχεις ομοιογένεια, να αντιμετωπίσεις τον ανταγωνισμό για να μοιραστεί η θρέψη. Εκεί έρχεται ο ρόλος ο δικός μου.



ΥΠΟΥΛΗ Η ΦΘΟΡΙΜΑΙΑ ΑΠΟ ΤΟΝ ΑΓΡΟ ΩΣ ΤΗΝ ΑΠΟΘΗΚΗ

ΠΟΛΛΕΣ ΕΙΝΑΙ ΟΙ ΑΣΘΕΝΕΙΕΣ ΠΟΥ ΑΠΕΙΛΟΥΝ ΤΗΝ ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΑ ΤΗΣ ΠΑΤΑΤΑΣ ΟΧΙ ΜΟΝΟ ΚΑΤΑ ΤΗ ΔΙΑΡΚΕΙΑ ΤΗΣ ΚΑΛΛΙΕΡΓΗΤΙΚΗΣ ΠΕΡΙΟΔΟΥ ΑΛΛΑ ΚΑΙ ΚΑΤΑ ΤΗΝ ΑΠΟΘΗΚΕΥΣΗ ΤΟΥ ΠΡΟΙΟΝΤΟΣ ΤΗΣ ΕΛΕΝΗΣ ΔΟΥΣΚΑ



1

ΑΛΤΕΡΝΑΡΙΑ

2

ΔΟΥΦΟΡΟΣ

3

ΠΕΡΟΝΟΣΠΟΡΟΣ

4

ΦΘΟΡΙΜΑΙΑ

Info

Το πλεονέκτημα της πατάτας σε σχέση με τα υπόλοιπα λαχανικά είναι ότι συνδυάζει τα χαρακτηριστικά των αμυλωδών τροφίμων με αυτά των υπολοίπων λαχανικών. Η πατάτα αποτελείται από 78-80% νερό, 18-20% άμυλο, 1,5-2% πρωτεΐνες και 1% βιταμίνες και ιχνοστοιχεία.

Όσο αυξάνεται η υγρασία και πέφτει η θερμοκρασία, αυξάνουν και οι απειλές στα πατατοχώραφα. Στην παραγωγική ζώνη καλλιέργειας πατάτας της Δυτικής Ελλάδας τα φυτά αυτό το διάστημα και ειδικά ενόψει των φθινοπωρινών βροχοπτώσεων βρίσκονται σε ευαίσθητο στάδιο για προσβολές από περονόσπορο, αλτερνάρια και φθοριμαία.

Σε ό,τι αφορά τη φθοριμαία, μεγάλος αριθμός συλλήψεων εντοπίζεται σε όλες τις πεδινές περιοχές Αιτωλοακαρνανίας, Αχαΐας, Ηλείας, Μεσσηνίας, Κεφαλονιάς, Ζακύνθου και Ιθάκης και υπάρχει κίνδυνος προσβολής των νεαρών φυτών στα αρχικά στάδια, όπως αναφέρουν οι γεωπόνοι του Περιφερειακού Κέντρου Προστασίας Φυτών Αχαΐ-

ας. Μάλιστα, όσο πιο έντονες είναι οι ζημιές, τόσο μεγαλύτερη η ποιοτική υποβάθμιση του προϊόντος, ενώ αναμένεται η μεταφορά του εντόμου και στις αποθήκες των παραγωγών. Επειδή πρόκειται για πολύ σημαντικό εχθρό της καλλιέργειας, όχι μόνο στον αγρό αλλά και στην αποθήκη, οι ειδικοί συστήνουν έναν ψεκασμό με εγκεκριμένα εντομοκτόνα μικρής υπολειμματικής διάρκειας λίγο πριν τη συγκομιδή κι όταν η καλλιέργεια έχει ακόμη φύλλα. Αν ο παραγωγός προχωρήσει σε «κάψιμο της καλλιέργειας», αυτό θα πρέπει να γίνει μετά τον ψεκασμό με εντομοκτόνο.

Ωστόσο επειδή είναι πιθανό να επιβιώσει από τους ψεκασμούς ένα σημαντικό ποσοστό των εντόμων, οι γεωπόνοι συστήνουν και

περαιτέρω μέτρα καταπολέμησης, εφόσον εντοπισθεί προσβολή των κονδύλων κατά τη διάρκεια της αποθήκευσης και συγκεκριμένα σκόνη των κονδύλων με ειδικά σκευάσματα του βιολογικού εντομοκτόνου. Πιο αναλυτικά, στον αγρό συστήνονται τα εξής:

- Ψεκασμός στις καλλιέργειες της πατάτας που έχουν ακόμη φιλική επιφάνεια με εγκεκριμένα εντομοκτόνα μικρής υπολειμματικής διάρκειας.
- Αν ο παραγωγός προχωρήσει σε κάψιμο του χωραφιού, αυτό να γίνει μετά τον ψεκασμό.
- Τα αγροτεμάχια δεν πρέπει να μένουν απίτητα κατά τη διάρκεια του καψίματος, ώστε να αποφεύγονται οι ρωγμές του εδάφους.
- Σε περίπτωση εντοπισμού προσβολών μπορεί να γίνει καταπολέμηση με εφαρμογή ψεκασμών φυλλώματος.



ΟΜΟΚΕΝΤΡΟΥΣ ΚΥΚΛΟΥΣ «ΦΤΙΑΧΝΕΙ» Η ΑΛΤΕΡΝΑΡΙΑ

Αυτή την περίοδο ο καιρός ευνοεί προσβολές και από την αλτερνάρια. Χαρακτηριστό της σύμπτωση είναι η εμφάνιση κηλίδων σε ομόκεντρους κύκλους και η πτώση των χαμηλότερων φύλλων. Προσβάλλει όλα τα μέρη του φυτού, στελέχη, φύλλα, καρπούς και κονδύλους και οι μολύνσεις ξεκινούν από υπολείμματα καλλιέργειας ή από αυτοφυή μολυσμένα φυτά και ευνοούνται από χαμηλές θερμοκρασίες, στις οποίες βλαστάνουν τα σπόρια. Απαραίτητη είναι ωστόσο η ύπαρξη ελεύθερης υγρασίας με τη μορφή σταγόνων επάνω στις φυτικές επιφάνειες. Οι γεωπόνοι συστήνουν έναρξη των εφαρμογών στις φθινοπωρινές καλλιέργειες στις περιοχές που εμφανίζεται επικινδυνότητα και τονίζουν ιδιαίτερα τη σημασία της ασφαλούς διάγνωσης και της επιλογής κατάλληλων φυτοπροστατευτικών για τη συνδυασμένη αντιμετώπιση με τον περονόσπορο.

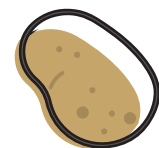
ΠΙΟ ΛΙΓΕΣ ΑΠΩΛΕΙΕΣ ΑΠΟ ΔΟΥΡΥΦΟΡΟ ΜΕΤΑ ΤΗΝ ΚΟΝΔΥΛΟΠΟΙΗΣΗ

Άλλη μία απειλή για τους καλλιεργητές πατάτας είναι και ο δορυφόρος, οι προνύμφες του οποίου «καταβροχθίζουν» τα φύλλα, τα άνθη, τους βλαστούς ακόμα και τα τρυφερά στελέχη, θέτοντας έτσι σε κίνδυνο την παραγωγή.

Όταν η προσβολή γίνει σε πρώιμο στάδιο οι ζημιές είναι τεράστιες, ενώ αν η προσβολή γίνει μετά την κονδυλοποίηση οι απώλειες είναι ελάχιστες. Τα συμπτώματα αρχικά είναι το περιφερειακό φάγωμα των φύλλων, ενώ σε προχωρημένο στάδιο διακρίνονται τα σκελετωμένα μέρη των σκληρών βλαστών με πλήθος μαύρων περιττωμάτων.

Ο δορυφόρος (*Leptinotarsa decemlineata*) είναι ένα μικρό κολεόπτερο με χαρακτηριστικά χρώματα. Το αυγό είναι ελλειψοειδές, πορτοκαλί χρώματος και εμφανίζονται σε ομάδες στην κάτω επιφάνεια των φύλλων. Η πούπα είναι κοντόχοντρη, χρώματος κεραμιδί. Η δε προνύμφη είναι κοντόχοντρη, καμπουρωτή, με κόκκινο, πορτοκαλί σκούρο χρωματισμό, με μαύρο κεφάλι και πόδια. Είναι ολιγόποδη και έχει μαστικού τύπου στοματικά μόρια. Το ακμαίο έχει μήκος 10-12 mm, με ωοειδές σχήμα, κίτρινου έντονου χρώματος και πέντε χαρακτηριστικές μαύρες επιμήκειες γραμμές σε κάθε έλυτρο.

ΤΟ ΕΝΤΟΜΟ ΔΟΥΡΥΦΟΡΟΣ (LEPTINOTARSA DECEMLINEATA) ΣΤΗΝ ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΑ ΠΑΤΑΤΑΣ



ΒΙΟΛΟΓΙΚΟΣ ΚΥΚΛΟΣ

25-45

ΜΕΡΕΣ

ΒΕΛΤΙΣΤΗ ΘΕΡΜΟΚΡΑΣΙΑ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ

20-25

ΒΑΘΜΟΙ

ΑΡΙΘΜΟΣ ΓΕΝΕΩΝ

3

ΕΤΗΣΙΩΣ



Υποβάθμιση κονδύλων προκαλεί ο περονόσπορος

Στην πρώιμη ζώνη της Αχαΐας και της Ηλείας το φυτόωμα έχει ήδη ξεκινήσει και οι παταποφυτείες έχουν ύψος 20-30 εκατοστών. Οι τελευταίες βροχές σε συνδυασμό με τη διάρκεια διύγρυνσης του φυλλώματος και τη θερμοκρασία διύγρυνσης, δημιουργούν ευνοϊκές συνθήκες για προσβολές των φυτειών από περονόσπορο στις ορεινές περιοχές. Οι γεωπόνοι του Περιφερειακού Κέντρου Προστασίας Φυτών Αχαΐας συστήνουν στους καλλιεργητές για τις φυτείες που βρίσκονται σε ευαίσθητο στάδιο προσβολής από την ασθένεια και σε ύψος μεγαλύτερο από 15-20 εκατοστά, να τις προστατεύουν με τακτικές επεμβάσεις.

Από τα κατώτερα φύλλα η προσβολή

Σύμφωνα με τους ειδικούς, η προσβολή ξεκινάει από τα κατώτερα φύλλα λόγω της μεγαλύτερης υγρασίας και προχωράει σταδιακά προς τα ανώτερα. Σε ευνοϊκές για την ανάπτυξη της ασθένειας συνθήκες, στην κάτω επιφάνεια του φύλλου, επάνω στις κηλίδες εμφανίζεται αργότερα και άσπρο νουόδι (καρποφορίες του μύκητα), ενώ οι κηλίδες καταλαμβάνουν σταδιακά ολόκληρο το φύλλο. Σε περίπτωση έντονης προσβολής ολόκληρο το υπέργειο τμήμα του φυτού μαζί με τα στελέχη νεκρώνονται, δίνοντας μια εικόνα «καψίματος» της καλλιέργειας. Οι κόνδυλοι

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΑΣ

ΣΠΟΡΑ

ΑΠΡ. - ΙΟΥΛ. (στις νότιες ή πεδινές περιοχές)

ΑΥΓ. - αρχές ΟΚΤ. (στις βόρειες ή ορεινές περιοχές)

ΣΥΓΚΟΜΙΔΗ

ΙΑΝ. - ΦΕΒ. (στις νότιες ή πεδινές περιοχές)

ΜΑΡ. - αρχές ΜΑΪ. (στις βόρειες ή ορεινές περιοχές)

μπορούν να μολυνθούν από τα σπόρια του μύκητα που μεταφέρονται από το υπέργειο τμήμα της πατάτας είτε με το νερό είτε με επαφή κατά τη διάρκεια της συγκομιδής. Τα συμπτώματα εμφανίζονται σαν κηλίδες καστανοκόκκινου χρώματος

στην επιδερμίδα και προχωρούν προς το εσωτερικό δημιουργώντας σήψη.

Γι' αυτό οι γεωπόνοι συστήνουν στους καλλιεργητές στα αρχικά στάδια ανάπτυξης του φυτού να γίνεται χρήση σκευασμάτων με διασυστηματική δράση, τα οποία προστατεύουν τη νέα βλάστηση που αναπτύσσεται γρήγορα σε αυτά τα στάδια της καλλιέργειας και έχει ανάγκη από συνεχή κάλυψη. Αντίστοιχα, όταν ο ρυθμός ανάπτυξης της βλάστησης μειώνεται, συνιστάται η χρήση τοπικά διασυστηματικών ή διασυστηματικών μυκητοκτόνων, τα οποία εισχωρούν και κινούνται στο εσωτερικό των φύλλων προστατεύοντας και τη νέα βλάστηση με αποτέλεσμα μπορούν να λειτουργήσουν προστατευτικά και θεραπευτικά.

ΕΝΑΡΞΗ ΨΕΚΑΣΜΩΝ ΟΤΑΝ ΤΑ ΦΥΤΑ ΦΤΑΣΟΥΝ ΣΤΟ ΥΨΟΣ

15-20
ΕΚΑΤΟΣΤΑ



ΑΝΑΛΟΓΑ ΜΕ ΤΙΣ ΣΥΝΘΗΚΕΣ ΕΠΑΝΑΛΗΨΗ

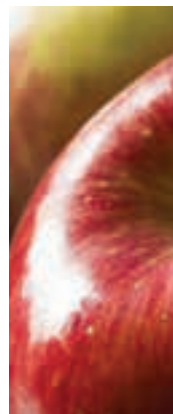
7-10
ΗΜΕΡΕΣ



«Η ελληνική αγορά αποτελεί για εμάς ένα πολύ ισχυρό κομμάτι της δραστηριότητάς μας» τόνισε ο πρόεδρος του ΑΣΕΠΟΠ Βελβεντού Νίκος Κουτλιάμπας.



Η εκδήλωση πραγματοποιήθηκε με αφορμή την ένταξη του Συνεταιρισμού στο τρίτο πρόγραμμα «FRUIT UP!», τριετούς διάρκειας ύψους 1,8 εκατ. που αφορά Ελλάδα και Γαλλία.



ΜΕ ΤΥΠΟΠΟΙΗΣΗ ΜΠΑΙΝΕΙ ΣΤΟ ΑΚΤΙΝΙΔΙΟ

Σε νέο πλάνο επενδύσεων με στόχο το διπλασιασμό του κύκλου εργασιών από 15 εκατ. ευρώ σήμερα στα 30 εκατ. έως το 2030 με την κατάρτιση νέων αγορών, κινείται ο ΑΣΕΠΟΠ Βελβεντού για την ενίσχυση της δραστηριότητας της Velvita που ήδη παράγει ροδάκινα, νεκταρίνια και μήλα. Κυριότερη κίνηση αποτελεί η δημιουργία νέου τυποποιητήριου για ακτινίδιο, μία δραστηριότητα στην οποία ο Συνεταιρισμός δεν έχει παρουσία. Πρόκειται για μία επένδυση ύψους 7,8 εκατ. ευρώ, η οποία είναι προ-

γραμματισμένη στην περίοδο 2024 έως και 2027, αποτελώντας μέρος ευρύτερου επενδυτικού σχεδιασμού ύψους 12,3 εκατ. ευρώ. Στόχος θα είναι να προμηθευτείται ακτινίδιο από περιοχές και παραγωγούς που ειδικεύονται στο προϊόν, όπως διευκρίνισε ο πρόεδρος του Συνεταιρισμού, Νίκος Κουτλιάμπας, στο πλαίσιο ενημερωτικής εκδήλωσης που πραγματοποιήθηκε στον Βελβεντό Κοζάνης. Επίσης για την ίδια περίοδο προβλέπεται η υλοποίηση συλλογικών Σχεδίων Βελτίωσης παραγωγών και αναδιάρθρωση καλλι-

εργειών, με επένδυση 1,7 εκατ. ευρώ, προσθήκη συστημάτων αυτοματισμού στο υφιστάμενο συσκευαστήριο με δαπάνη 1,29 εκατ. καθώς και ετήσια επιχειρησιακά προγράμματα 1,5 εκατ. ευρώ.

Νέα μονάδα μεταποίησης φρούτων

Σε επόμενο χρόνο, δηλαδή στην περίοδο 2027 έως και 2030, τοποθετείται η δημιουργία νέου εργοστασίου μεταποίησης προϊόντων παραγωγής του Συνεταιρισμού, όπως η παραγωγή και συσκευασία τσιπς



φρούτων. Το κόστος για την επένδυση θα φτάσει τα 8,5 εκατ. και θα αποτελέσει μέρος συνολικού πλάνου για τα συγκεκριμένα έτη, που θα ανέλθει στα 16,8 εκατ. Ταυτόχρονα προβλέπεται δημιουργία ενεργειακής κοινότητας με δαπάνη 6,8 εκατ. και επίσημα επιχειρησιακά προγράμματα 1,5 εκατ. ευρώ.

Ροδάκινα Extreme και μήλα Kiku

Ο ΑΣΕΠΟΠ Βελβεντού έχει προχωρήσει το τελευταίο διάστημα στην καλλιέργεια της ποικιλίας ροδάκινου Extreme, όπου έχει αγοράσει τα αποκλειστικά δικαιώματα για την Ελλάδα, όπως έχει κάνει και στην περίπτωση των μήλων Kiku. Τα προϊόντα πιστοποιούνται κατά ISO 22.000:2018, Global GAP, ενώ θα λάβει και την πιστοποίηση IFS από το Σεπτέμβριο. Όπως σημειώσε ο Ν. Κουτλιάμπας «τα μήλα Kiku αποτελούν ένα παγκόσμιο brand ιταλικής προέλευσης και εμείς έχουμε την αποκλειστικότητα για Ελλάδα και Κύπρο». **Γ. ΛΑΜΠΙΡΗΣ**

Στόχος ο διπλασιασμός του τζίρου έως το 2026

ΣΥΝ 100 ΣΤΡΕΜΜΑΤΑ ΣΤΑ ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΑ ΒΕΖΥΡΟΓΛΟΥ



Σε σειρά επεκτάσεων στην παραγωγική τους δυναμική στον πρωτογενή τομέα προχωρούν τα Περιβόλια του Βεζύρογλου. Το πρώτο βήμα για επέκταση των θερμοκηπίων της εταιρείας υλοποιείται αυτή την περίοδο με την προσθήκη επιπλέον 25 στρεμμάτων στις ήδη υπάρχουσες καλλιέργειες φυλλωδών λαχανικών συνολικής δαπάνης 1 εκατ. ευρώ που αποτελεί μέρος του συνολικού επενδυτικού σχεδιασμού της εταιρείας για την τριετία. Ειδικότερα, το νέο θερμοκήπιο θα είναι γοθτικού τύπου, με ύψος υδρορροής 4,5 μέτρων, παράθυρα οροφής και σύστημα ελέγχου του κλίματος. «Στόχος μας είναι να ενισχύσουμε τις ποσότητες που διαθέτουμε στα baby λαχανικά όπως είναι το σπανάκι, η ρόκα, η βαλεριάνια, η μουστάρδα, το τατσόι. Επί της ουσίας προσθέτουμε στρέμματα στα είδη υπάρχοντα είδη, προκειμένου να καλύψουμε τη ζήτηση» αναφέρει σχετικά ο επικεφαλής της εταιρείας, Αντώνης Βεζύρογλου.

Η εταιρεία πρόκειται να υλοποιήσει επενδύσεις ύψους 6 εκατ. ευρώ κατά την τριετία 2023-2026. «Ο κύριος όγκος αφορά στον πρωτογενή τομέα με την κατασκευή νέων θερμοκηπίων. Το γεγονός αυτό πρακτικά σημαίνει ότι έως και το 2026 θα έχουμε 100 στρέμματα περισσότερα από αυτά που διαθέτουμε σήμερα, τα οποία ήδη ανέρχονται στα 130. Επομένως οι συνολικές θερμοκηπιακές μας εκτάσεις θα ανέλθουν στα 230 στρέμματα στην τριετία». Παράλληλα, σύμφωνα με τον κ. Βεζύρογλου, τα Περιβόλια του Βεζύρογλου το 2022 κατάφεραν να αυξήσουν τις συνολικές πωλήσεις σε όγκο κατά 14%, στην κατηγορία των συσκευασμένων baby φυλλωδών λαχανικών, ενώ ο τζίρος τους ενισχύθηκε 16%. Διατηρεί ταυτόχρονα παρουσία στην αγορά του HoReCa, όπου αύξησε τον όγκο πωλήσεων της κατά 51%. Μάλιστα η διοίκηση στοχεύει να

Επενδυτικό πρόγραμμα τριετίας

αυξήσει τον τζίρο της κατά 50% μέχρι το 2026. **Έμφαση στην έξυπνη γεωργία**
Στο σχεδιασμό είναι και η ένταξη της έξυπνης γεωργίας στα στάδια της παραγωγής. «Επιδίωξή μας είναι να πετύχουμε την παρακολούθηση του αγρού και τη βελτίωση της κατανομής και διάθεσης των πόρων στο χωράφι. Συν τους άλλους επενδύουμε στην πράσινη οικονομία με την προσθήκη φωτοβολταϊκών πάνελ στο συσκευαστήριο και στις νέες εγκαταστάσεις ψυγείων». Σε αυτό το πλαίσιο εφαρμόζει σύγχρονες μεθόδους καλλιέργειας με επίκεντρο το περιβάλλον και τον καταναλωτή. Προς αυτή την κατεύθυνση εντάσσονται στην παραγωγή όλο και περισσότερο τεχνολογίες Agro 4.0, οι οποίες αναλύουν τα δεδομένα που προσφέρει η καλλιέργεια των προϊόντων που γίνεται είτε αυτόνομα, είτε σε συνεργασία με το Αριστοτέλειο Πανεπιστήμιο και με βάση νέα πρωτόκολλα που αναπτύσσουν οι δύο πλευρές. Επιπλέον η εταιρεία προχωράει στην σταδιακή αντικατάσταση των χημικών φυτοπροστατευτικών με βιολογικά. **Γ. ΛΑΜΠΙΡΗΣ**

αυξήσει τον τζίρο της κατά 50% μέχρι το 2026.

Έμφαση στην έξυπνη γεωργία

Στο σχεδιασμό είναι και η ένταξη της έξυπνης γεωργίας στα στάδια της παραγωγής. «Επιδίωξή μας είναι να πετύχουμε την παρακολούθηση του αγρού και τη βελτίωση της κατανομής και διάθεσης των πόρων στο χωράφι. Συν τους άλλους επενδύουμε στην πράσινη οικονομία με την προσθήκη φωτοβολταϊκών πάνελ στο συσκευαστήριο και στις νέες εγκαταστάσεις ψυγείων». Σε αυτό το πλαίσιο εφαρμόζει σύγχρονες μεθόδους καλλιέργειας με επίκεντρο το περιβάλλον και τον καταναλωτή. Προς αυτή την κατεύθυνση εντάσσονται στην παραγωγή όλο και περισσότερο τεχνολογίες Agro 4.0, οι οποίες αναλύουν τα δεδομένα που προσφέρει η καλλιέργεια των προϊόντων που γίνεται είτε αυτόνομα, είτε σε συνεργασία με το Αριστοτέλειο Πανεπιστήμιο και με βάση νέα πρωτόκολλα που αναπτύσσουν οι δύο πλευρές. Επιπλέον η εταιρεία προχωράει στην σταδιακή αντικατάσταση των χημικών φυτοπροστατευτικών με βιολογικά. **Γ. ΛΑΜΠΙΡΗΣ**



Στόχος του Αντώνη Βεζύρογλου είναι ο πλήρης έλεγχος των λαχανικών που παράγονται.



Οι τιμές για το κίτρινο ακτινίδιο συχνά υπερβαίνουν τα 3 ευρώ το κιλό, ενώ το κόκκινο μπορεί να φτάσει ακόμα και τα 4,5 ευρώ.

“

ΕΠΙΚΕΝΤΡΟ ΤΟ ΚΙΤΡΙΝΟ ΚΑΙ ΚΟΚΚΙΝΟ ΑΚΤΙΝΙΔΙΟ

Αγροτικός Συνεταιρισμός Παραγωγής Ακτινιδίων Αγρινίου

ΝΕΟΣ ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΜΟΣ ΕΓΕΝΕΤΟ ΣΤΟ ΑΓΡΙΝΙΟ

Νέο συνεταιρισμό συνέστησαν ο πρόεδρος της ΕΑΣ Αγρινίου Θωμάς Κουτσουπιάς, ο πρώην διευθυντής Αγορών της ΑΒ Βασιλόπουλος, Δημήτρης Πρίντζιος, ένας Αυστραλός παραγωγός με τεχνογνωσία στο κίτρινο και κόκκινο ακτινίδιο, καθώς και παραγωγοί της περιοχής. Η σύστασή του πραγματοποιήθηκε τον Αύγουστο και φέρει την ονομασία Αγροτικός Συνεταιρισμός Παραγωγής Ακτινιδίων Αγρινίου. Πρόκειται για μία ανεξάρτητη οντότητα σε σχέση με την ΕΑΣ Αγρινίου, στην οποία προεδρεύει ο Θωμάς Κουτσουπιάς. Σε ό,τι αφορά τον Δημήτρη Πρίντζιο, θα θυμίσουμε ότι έχει συστήσει και μία εταιρεία για την καλλιέργεια υδροπονικής ντομάτας από κοινού με τον πρώην αντιπρόεδρο του ομίλου Delhaize και επικεφαλής της ΑΒ Βασιλόπουλος, Κώστα Μαχαίρα, με την ονομασία Sunterra Οικολογικά Θερμοκήπια ΙΚΕ.

Σύμφωνα με το ρεπορτάζ, ο νεοσύστατος συνεταιρισμός θα φυτεύει συνολικά 1.000 στρέμματα κόκκινο και κίτρινο ακτινίδιο της Jinglyd τα επόμενα τέσ-

Στα ιδρυτικά μέλη του νέου Συνεταιρισμού ο Θωμάς Κουτσουπιάς (φωτό), πρόεδρος της ΕΑΣ Αγρινίου, και ο πρώην διευθυντής Αγορών της ΑΒ Βασιλόπουλος, Δημήτρης Πρίντζιος



Ι. ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΑ: ΓΕΡΓΙΑ ΚΑΡΑΜΑΝΗ

σερα χρόνια συνάπτοντας συμβόλαιο με το τυποποιητήριο της Alfa Greek Fruits, η οποία θα έχει την ευθύνη για τη διαλογή της σοδειάς, την τυποποίηση καθώς και διάθεση των ακτινιδίων στην αγορά, κυρίως του εξωτερικού. Υπολογίζεται ότι τον προσεχή Φεβρουάριο θα φυτευτούν τα πρώτα 250-300 στρέμματα και η πρώτη παραγωγή θα βγει στην αγορά μετά από περίπου δύο χρόνια. Η πλήρης παραγωγή θα βγει το 2031 στην αγορά. Σύμφωνα με τις πληροφορίες, εκτιμάται ότι το σύνολο της συγκομιδής θα ανέρχεται σε 3.000 τόνους ετησίως. Η καλλιέργεια θα γίνεται από τους ίδιους τους συνεταιριστές σε μισθωμένα ή ιδιόκτητα χωράφια, χωρίς να προβλέπεται η διεύρυνση του σχήματος. Σημειώνεται ότι ήδη ο Θωμάς Κουτσουπιάς διατηρεί περί τα 1.500 στρέμματα για την καλλιέργεια ακτινιδίων, εκ των οποίων ήδη διατίθενται ποσότητες κόκκινου και κίτρινου ακτινιδίου στην αγορά, ενώ επιπλέον ποσότητες θα διατίθενται το επόμενο διάστημα με την ωρίμανση και ανάπτυξη των δέντρων. **Γ. ΛΑΜΠΙΡΗΣ**



Γιώργος και Άγγελος Κυριακούλης

ΕΠΕΝΔΥΟΝΤΑΣ ΣΤΟ ΠΟΠ ΜΗΛΟ ΠΙΛΑΦΑ

Διατηρώντας ρίζες στον πρωτογενή τομέα καθώς η οικογένειά τους μπήκε για πρώτη φορά στα χωράφια το 1890, τα αδέρφια Γιώργος και Άγγελος Κυριακούλης αποφάσισαν το 2020 να αξιοποιήσουν τις οικογενειακές εκτάσεις, εισερχόμενοι στην τυποποίηση και έχοντας ως κύριο παραγόμενο προϊόν την τοπική ποικιλία μήλων Ντελίσιους Πιλαφά Τριπόλεως. Μαζί με τους γονείς τους, Βασιλική και Ανδρέα Κυριακούλη, σκέφτηκαν ότι ήταν η κατάλληλη στιγμή να αυτονομηθούν και να επενδύσουν σε ιδιόκτητο τυποποιητήριο στην περιοχή της Αρχαίας Τηγέας. Με καλλιέργειες έκτασης περί τα 100 στρμ., σε υψόμετρο 650 μ., η οικογένεια Κυριακούλη εκτός από ΠΟΠ μήλα Πιλαφά, παράγει και άλλες ποικιλίες όπως Starking και Fuji, ενώ μέρος των καλλιεργειών αποτελείται

από βύσσινα, κεράσια, αχλάδια, πατάτες. Ο Γιώργος Κυριακούλης σπούδασε Χημικός Μηχανικός και ο Άγγελος Κυριακούλης, Ηλεκτρολόγος Μηχανικός. Στην περίοδο της πανδημίας αποφάσισαν να υποστηρίξουν το επάγγελμα του πατέρα τους. Πλέον, είναι εκείνοι που έχουν αναλάβει την ευθύνη λειτουργίας και εξέλιξης της οικογενειακής επιχείρησης. Ένα σημαντικό μέρος της παραγωγής διοχετεύεται σε αλυσίδες σούπερ μάρκετ όπως ο Κρητικός και ο Μασούτης. «Βασικός παράγοντας που ευνοεί την ανάπτυξη του μήλου, είναι το μικροκλίμα της περιοχής, που χαρακτηρίζεται από υγρασία και επηρεάζεται από τη λίμνη Τάκα. Οι αποδόσεις του κυμαίνονται από 80 έως και 100 κιλά ανά στρέμμα. Η καλλιέργεια γίνεται σε γραμμική παλμέτα», σημειώνει η Β. Κυριακούλη. **Γ. ΛΑΜΠΙΡΗΣ**

“

**ΤΗΝ ΕΙΣΟΔΟ ΤΗΣ ΚΑΙ
ΣΤΑ ΚΗΠΕΥΤΙΚΑ ΣΧΕΔΙΑΖΕΙ
Η ΟΙΚΟΓΕΝΕΙΑ ΚΥΡΙΑΚΟΥΛΗ**



© ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΑ: ΓΕΡΓΙΑ ΚΑΡΑΜΑΝΗ

Προψημένη πατάτα για την ΕΑΣ Νάξου

Είσοδο στην προψημένη κατεψυγμένη πατάτα ετοιμάζει η ΕΑΣ Νάξου σύμφωνα με τον πρόεδρό της, Δημήτρη Καπούνη, ο οποίος ανέφερε ότι ο Συνεταιρισμός έχει αποκτήσει τον μηχανολογικό εξοπλισμό προκειμένου να προχωρήσει στη συγκεκριμένη κίνηση, αξιοποιώντας ένα μέρος της παραγωγής πατάτας. Στον προγραμματισμό μάλιστα είναι να δημιουργήσει μονάδα παραγωγής κατεψυγμένης πατάτας κατά το προσεχές χρονικό διάστημα. **Γ. ΛΑΜΠΙΡΗΣ**



Μονάδα παραγωγής κατεψυγμένης πατάτας ετοιμάζει η ΕΑΣ Νάξου σύμφωνα με τον πρόεδρό της Δημήτρη Καπούνη.

Ετοιμάζεται η κυκλοφορία βούτυρου καρυδιού

ΚΑΡΥΔΙ ΣΕ ΣΥΣΚΕΥΑΣΙΑ ΑΠΟ ΤΟ ΚΤΗΜΑ ΑΥΓΕΡΙΝΟΥ

Ένα ακόμη βήμα πραγματοποίησε φέτος το Κτήμα Αυγερινού, προχωρώντας στην τυποποίηση καρυδιού σε διαφορετικά μεγέθη συσκευασιών και διαθέτοντάς το στην αγορά. «Δημιουργήσαμε συσκευασίες που ξεκινούν από τα 20 γρ. έως και συσκευασία των 500



Διαβλέποντας την προοπτική που έχει στην Ελλάδα το καρύδι, ξεκίνησε ο Νίκος Αυγερινός τη συστηματική καλλιέργειά του.

γρ. ψίχας καρυδιού σε πεταλούδα, η οποία αποφλοιώνεται στο χέρι. Επίσης διαθέτουμε και μεγάλες συσκευασίες των 5 και των 10 κιλών με το κέλυφος», αναφέρει σχετικά ο Νίκος Αυγερινός, ένας μηχανολόγος μηχανικός που ξεκίνησε το 2017 μαζί με τον πατέρα του Θανάση, την μητέρα του Παρασκευή και τον αδερφό του Γιώργο το Κτήμα Αυγερινού με σκοπό την καλλιέργεια του καρυδιού. Σήμερα, το Κτήμα αποτελείται από 500 δέντρα της καλιφορνέζικης ποικιλίας Chandler στην περιοχή της Αμφίκλειας. «Είμαστε ένα νέο κτήμα, όπου πέρυσι είχαμε την πρώτη μας συγκομιδή. Επομένως βρισκόμαστε ακόμα στα πρώτα μας βήματα, διερευνώντας τις δυνατότητες της συγκεκριμένης καλλιέργειας. Σκοπός μας είναι να αναπτύξουμε αφενός μεν υγιή δένδρα και αφετέρου ποιοτικό καρπό ακολουθώντας τις καλές πρακτικές γύρω από την καλλιέργεια και τις συμβουλές των ειδικών», αναφέρει ο ίδιος. «Βρισκόμαστε ακόμα σε μεταβατική περίοδο, καθώς έτος ορόσημο αποτελεί το όγδοο, δεδομένου ότι από εκεί και ύστερα αρχίζουν τα δέντρα να βρίσκονται σε αυξημένη παραγωγική ικανότητα». Όπως προαναφέρθηκε, η πρώτη συγκομιδή πραγματοποιήθηκε τον Οκτώβριο του 2022 και έως και σήμερα έχουν φυτευτεί περί τα 30 στρέμματα με προοπτική μελλοντικής επέκτασης κατά 10 στρέμματα. **Γ. ΛΑΜΠΙΡΗΣ**



Με γεύσεις κατακτά τις διεθνείς αγορές το ΠΟΠ Φιστίκι Μεγάρων

Ακολουθώντας διαφορετικό δρόμο από τους υπόλοιπους παραγωγούς, ο Στέλιος Καρβέλας σύστησε παραγωγική μονάδα επεξεργασίας και τυποποίησης του κελυφωτού φιστικιού ΠΟΠ Μεγάρων της οικογενειακής εκμετάλλευσης υπό την ετικέτα «Megaris Goods», ενώ ταυτόχρονα διαφοροποίησε το προϊόν, δημιουργώντας έξι κωδικούς. Ήταν η οικογενειακή παράδοση στην παραγωγή κελυφωτού φιστικιού στα Μέγαρα, σε συνδυασμό με την δεκαετή κρίση και τη συρρίκνωση της οικοδομικής δραστηριότητας που οδήγησαν το 2015 τον Στέλιο Καρβέλα να αφήσει στην άκρη το επάγγελμα του πολιτικού μηχανικού και να αναλάβει την οικογενειακή καλλιέργεια. Στα μελλοντικά σχέδιά του είναι να δημιουργήσει μία νέα μονάδα επεξεργασίας, αυτοματοποιώντας τις διαδικασίες και μειώνοντας το κόστος παραγωγής, σε συνδυασμό με την εγκατάσταση νέων αποθηκευτικών χώρων. Επιδίωξή του είναι να δημιουργήσει και έτοιμο προϊόν όπως τρίμμα και κροκάν, που θα διατίθενται συσκευασμένα σε επαγγελματίες ζαχαροπλάστες ή σεφ. Σήμερα η Megaris Goods εκμεταλλεύεται περί τα 90 στρέμματα, είτε αξιοποιώντας τις ιδιόκτητες εκτάσεις, είτε συνεργαζόμενη με παραγωγούς στους οποίους παρέχει πλήρεις κατευθύνσεις, αγοράζοντας το σύνολο των ποσοτήτων τους. **Γ. ΛΑΜΠΙΡΗΣ**



Το Σάββατο με την Agrenda γίνεσαι καλύτερος



ΚΑΛΛΙΕΡΓΟΥΝ ΙΔΕΕΣ



ΕΚΔΗΛΩΣΕΙΣ

ΤΟΥ ΠΕΤΡΟΥ
ΓΚΟΓΚΟΥ

ΡΑΝΤΕΒΟΥ 11-13 ΑΠΡΙΛΙΟΥ 2024 ΔΙΝΕΙ Η FRESKON

Τη μεγαλύτερη συνάντηση στον κλάδο των Φρέσκων Φρούτων και Λαχανικών στη Νοτιοανατολική Ευρώπη και επίκεντρο των εξελίξεων στον κλάδο αποτελεί η διεθνής έκθεση Freskon, που θα λάβει χώρα από 11 έως 13 Απριλίου 2024 στο Διεθνές Εκθεσιακό Κέντρο Θεσσαλονίκης. Όπως σε κάθε διοργάνωσή του, το εμπορικό γεγονός Freskon πλαισιώνεται από Διεθνές Συνέδριο, το οποίο για το 2024 είναι αφιερωμένο στον παραγωγικό και εμπορικό κόσμο του βερίκοκου και θα λάβει χώρα στις 11 Απριλίου. Με διεθνές ενδιαφέρον για το μέλλον του δημοφιούς φρούτου, το Συνέδριο για τα βερίκοκα θα προσελκύσει εξειδικευμένους ομιλητές από την Ελλάδα και το εξωτερικό καλύπτοντας τα πιο επίκαιρα ζητήμα-



τα που το αφορούν, όπως: οι ποικιλίες, οι ασθένειες, οι καλλιεργητικές πρακτικές, η διατηρησιμότητα, η συσκευασία και η καταναλωτική συμπεριφορά. Επίσης στις 13 Απριλίου θα πραγματοποιηθεί ένα Φόρουμ για το Ακτινίδιο συμμετέχουν ειδικοί από τις σημαντικότερες ευρωπαϊκές χώρες παραγωγής ακτινιδίων. Θα τεθούν επί τραπέζης, σε διεθνές πλέον επίπεδο, σημαντικά θέματα που αφορούν στο παρόν και το μέλλον του ποιοτικού ακτινιδίου.



ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ

ΙΔΙΟΚΤΗΣΙΑ

Green Box Εκδοτική Α.Ε.
Νίκης 24, Σύνταγμα,
105 57
Τηλ: 2103232905,
Fax: 2103232967
E-Mail: info@agronews.gr

ΕΚΔΟΤΗΣ/ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ

ΒΑΣΙΚΟΣ ΜΕΤΟΧΟΣ /
ΝΟΜΙΜΟΣ ΕΚΠΡΟΣΩΠΟΣ
Γιάννης Πανάγος

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ

Μαρία Γιουρουκέλη

ΑΡΧΙΣΥΝΤΑΞΙΑ

Πέτρος Γκόγκος

ΣΥΝΤΑΞΗ

Γιώργος Λαμπίρης
Λεωνίδα Λιάμης
Ελένη Δούσκα
Γιώργος Κοντονής

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ

Χαρά Οικονόμου
Φανή Παπαπετροπούλου

ΕΜΠΟΡΙΚΟΣ ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ

Παναγιώτης Αραβαντινός

ΔΙΑΝΟΜΗ

Άργος Α.Ε.

ΕΚΤΥΠΩΣΗ/ΒΙΒΛΙΟΔΕΞΙΑ

ΝΕΕΣ ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΕΣ ΕΚΔΟΣΕΙΣ
ΜΟΝΟΠΡΟΣΩΠΗ Α.Ε.

Fresher

Ξεκινήστε την εγγραφή σας ΤΩΡΑ!

ΕΝΑΡΞΗ _____

ΛΗΞΗ: _____

ΟΝΟΜΑΤΕΠΩΝΥΜΟ: _____

ΕΠΑΓΓΕΛΜΑ: _____

ΕΠΩΝΥΜΙΑ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ: _____

ΤΑΧ. ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ: _____

E-MAIL: _____

ΤΗΛ: _____



ΕΤΗΣΙΑ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 30€

Στις τιμές συμπεριλαμβάνεται ο Φ.Π.Α - Η πληρωμή της συνδρομής γίνεται με αντικαταβολή, με κατάθεση σε τραπεζικό λογαριασμό, ή με χρέωση πιστωτικής κάρτας.

Τηλ. επικοινωνίας: 2103232905



Νίκης 24 | 105 57 | Σύνταγμα

Τηλ.: 2103232905 | Fax: 2103232967

E-mail: agrenda@agronews.gr

www.agronews.gr



Κοινοπραξία Συνεταιρισμών Ομάδων Παραγωγών Νομού Ημαθίας

Η δύναμη του συνεργατισμού!

-  **3** Εργοστάσια Κονσέρβας Φρούτων & Χυμών
-  **8** Αγροτικοί Συνεταιρισμοί-Ομάδες Παραγωγών
-  **10** Συσκευαστήρια Φρέσκων Φρούτων
-  **4.770** Εγγεγραμμένα Μέλη-Αγρότες
-  **88.500** Στρέμματα Καλλιεργειών
-  **113.410** Τόνοι Εξαγωγές Φρέσκων Φρούτων
-  **136.639** Τόνοι Παραγωγή Φρέσκων Φρούτων



Θεσσαλονίκης 60, 59100 Βέροια

Τηλ: 23310 76488

E-mail: teod@asiac.gr

Φαξ: 23310 76478

Web: www.asiac.gr



Hellenic Land
Saitis S.A.